

MAGAZYN GRUPY SBS

numer 2/2021 (19)



**TWEETOP ŚWIĘTUJE
20 LAT NA RYNKU s. 34**

ROLAND SZYMAŃSKI, AURATON:
TECHNOLOGIA MA BYĆ PRZYJAZNA
CZŁOWIEKOWI s. 6 • **WOJCIECH
WADAS, TWEETOP:** RYNEK CZEKA-
JĄ ZMIANY s. 8 • **ANDRZEJ MA-
CIEJEWSKI, THE JOHN MAXWELL
TEAM:** WYSIŁ SIĘ s. 56

Możesz
na nas liczyć!



Dostarczymy Ci nowoczesny system
odczytu i rozliczeń mediów

REKUPERACJA



VENT CLEAR

Spiroflex Sp. z o. o.



HomeKONCEPT
PROJEKTY DOMÓW NOWOCZESNYCH
www.homekoncept.com.pl

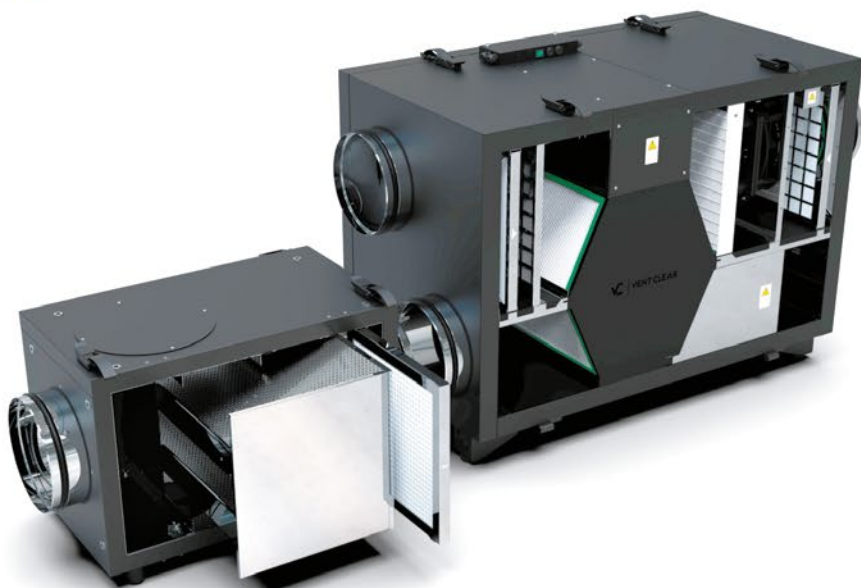
Dbamy o komfort w Twoim domu z rekuperacją

Nowa generacja rekuperatorów VENT CLEAR i filtra PROTECT BOX

- ✓ Prawie 100% odzysku ciepła
- ✓ Automatyczna regulacja mocy
- ✓ Wydajność do 630 m³/h
- ✓ Gwarancja ciszy - jedyne 38 dB

Zewnętrzny filtr do rekuperacji PROTECT BOX

- ✓ Usuwa 91% pyłów zawieszonych PM1, PM2.5, PM10
- ✓ Zwalcza zapachy i lotne związki organiczne



nowość
ecoTEC intro -
minimalizm dostosowany
do codziennych potrzeb



**PRODUKT
NA WYŁĄCZNOŚĆ**

dostępny tylko w

GRUPA **SBS**



DOMINIKA CIURZYŃSKA
redaktor naczelna

Fale podwyżek, burze (handlowych) mózgów i grad nowości!

Tak w skrócie możemy opisać to co się dzieje w naszej branży obecnie. Rosnące ceny surowców (które często wynikają z ich deficytu na rynku) sprawiają, że handlowcy stają niemal na rękach aby pomimo wzrostu cen i niedoborów towaru posiadać nadal korzystną ofertę. Niezależnie od tej małej klęski towarowej pojawia się na rynku dużo nowości i innowacyjnych rozwiązań.

Ponieważ Redakcja „Magazynu Grupy SBS” lubi kierować wzrok tam, gdzie dzieje się coś interesującego, pozwoliliśmy sobie nie zaprzętać Państwa umysłów niedostatkami. Postawiliśmy na rozmowy o nowościach i tym, co ciekawego czeka nas w przyszłości. Dlatego też w tym wydaniu nieco większy nacisk kładziemy na zagadnienie automatyki domowej – zaprosiliśmy do rozmowy Rolanda Szymańskiego, Członka Zarządu i współwłaściciela firmy Auraton. Rozmawialiśmy o tym, jak lęk przed nowymi technologiami ustępuje miejsca rozsądnemu wykorzystaniu rodzących się możliwości. Nie mogliśmy sobie także darować spotkania z Wojciechem Wadasem, członkiem Zarządu Tweetop. Okazja niezwykła – 20-lecie firmy. Nasz wywiad to opowieść o tym jak firma handlowa może przejść na drugą stronę mocy i stać się producentem z ogromnym potencjałem.

Ponieważ mamy ambicje pokazywać Państwu różne punkty widzenia i różne tematy – zachęcam także do lektury wywiadu z Marcinem Zimonem, który prowadzi Fundację oraz kanał na YouTube pn. „Dobry Projekt”. Nieustannie warto też zaglądać do działu porad, które pomogą Państwu radzić sobie z wyzwaniami.

Życzę, aby czerwiec i kolejne letnie miesiące po nim następujące były dla Państwa dobrym czasem. Do zobaczenia we wrześniu!

Dominika Ciurzyńska



16

SPIS TREŚCI

WYWIADY

- 6 Roland Szymański, AURATON: Technologia ma być przyjazna człowiekowi
- 8 Wojciech Wadas, TWEETOP: Rynek czekają zmiany
- 10 Marcin Zimon, DOBRY PROJEKT: Poza siecią

MUST HAVE

- 11 Co każdy instalator mieć powinien

WIEŚCI Z GRUPY SBS

- 12 Wydarzenia w hurtowniach

CSR

- 14 Siła zmiany. CSR w GEBERIT

DZIAŁ GRZEWczy

- 16 **AURATON Smart Ready**
- 18 ZEHNDER: Sposoby na komfortowe ciepło
- 20 PURMO: Grzejnik w podłodze
- 22 KELLER EcoPower



24



30

24 STIEBEL ELTRON: Monoblok

DZIAŁ INSTALACYJNY

26 PRAWTECH: Grunt to dobre źródło

28 CALEFFI: Usuwanie powietrza z instalacji z pompami ciepła

30 KAN Mobilny

32 RICOM ENERGY: Komin dla każdego

34 TWEETOP świętuje 20 lat

36 GEBO: Łącz tym, co lepsze

37 FERRO: Zawory kulowe F-Comfort

38 KESSEL: Premia za montaż

39 GRUNDFOS: Scala1 vs Scala2

DZIAŁ SANITARNY

40 KELLER Smart Carbon 30

42 AQUAFOR działa skutecznie

44 DELFIN: Nowe stelaże

46 BALNEO: Uporządkuj przestrzeń

PORADY TECHNICZNE

48 Rafał Mróz, PORTAL DOMIH.PL: Będzie prościej

50 Ryszard Koźmian, TGE: Bądźmy uważni

PORADY BIZNESOWE

52 Milena Droszcz, EDISON: Dobry obieg z EDI

54 Paweł Kulesza, Kancelaria Radców Prawnych PRIMO LEGE: Nowa rzeczywistość podatkowa spółek komandytowych

56 Andrzej Maciejewski, The John Maxwell Team: Wysil się



MAGAZYN GRUPY SBS
Kwartalnik branżowy
NR 2/2021
Łódź, czerwiec 2021

WYDAWCA/REDAKCJA SBS Sp. z o.o.
ul. Aleksandrowska 67/93, 91-205 Łódź
tel.: 42 663 54 00
marketing@grupa-sbs.pl
www.grupa-sbs.pl

KRS 0000091967
NIP 725-18-26-959
REGON 472950776

REDAKTOR NACZELNA
Dominika Ciurzyńska, marketing@grupa-sbs.pl
tel. +48 532 958 998

REALIZACJA
Est.Media
www.estmedia.pl

DRUK
Drukarnia Poligrafiks
43-109 Tychy, ul. Mysłowicka 1

© Copyright by SBS Sp. z o.o.
Wykorzystanie opublikowanych materiałów możliwe tylko po uzyskaniu zgody redakcji.

Redakcja nie zwraca niezamówionych materiałów oraz zastrzega sobie prawo do ich skracania, ma też prawo odmówić ich publikacji bez podania przyczyny.



Technologia ma być przyjazna człowiekowi

WRAZ ZE ZMIANĄ POKOLENIA OBAWY PRZED NOWYMI TECHNOLOGIAMI USTĘPUJĄ MIEJSCA ROZSĄDNEMU WYKORZYSTANIU RODZĄCYCH SIĘ MOŻLIWOŚCI – MÓWI ROLAND SZYMAŃSKI, CZŁONEK ZARZĄDU I WSPÓŁWŁAŚCICIEL FIRMY AURATON. ROZMAWIAMY O WYZWANIACH I PLANACH POLSKIEGO PRODUCENTA ROZWIĄZAŃ DO DOMÓW INTELIGENTNYCH.



Roland Szymański, Członek Zarządu i współwłaściciel Auraton

Od niedawna Auraton i Wasze rozwiązania są bardziej widoczne na rynku. Proszę zdradzić: co wpłynęło na Wasz rozwój?

Roland Szymański: Ostatnie lata przyniosły szereg zmian w naszej firmie w bardzo wielu obszarach. Zakończyliśmy budowę nowej fabryki pod Poznaniem, wyposażyliśmy ją w najnowocześniejszy sprzęt. Zatrudniliśmy wielu nowych, młodych i kreatywnych ludzi, wreszcie wyznaczyliśmy sobie ambitne cele. Nie bez znaczenia jest też pewnie fakt, że na szczycie Zarządu zachodzi także zmiana pokoleniowa, która daje nam dodatkową energię do działania.

Wizja inteligentnego domu do niedawna była tą z gatunku science-fiction. Później była opcją tylko dla bogatszych inwestorów. Teraz zaczyna być standardem. Jak kształtuje się udział w rynku automatyki domowej?

Na razie ten udział wciąż jest niewielki. Ale oceniamy, że to tylko „ciś przed burzą”. Trend IoT (Internet of Things, tj. Internet Rzeczy) rozwija

się niezwykle dynamicznie. Ciągłe zwiększanie skali produkcji naturalnie wpływa na spadek cen produktów. W efekcie to, co jeszcze niedawno było filmem fantastycznonaukowym, dzisiaj może być standardowym wyposażeniem polskiego domu czy mieszkania. Z pewnością pandemia koronawirusa popchnęła nas wszystkich w kierunku codziennego używania nowych technologii, np. podczas telekonferencji i pracy zdalnej. Skoro więc możemy zdalnie pracować, to dlaczego nie moglibyśmy również zdalnie sterować swoim domem czy mieszkaniem?

A teraz wyobraźmy sobie dom w pełni zautomatyzowany, z Waszymi produktami. Wjeżdżamy autem na posesję i...?

W zasadzie nie musimy nawet wjeżdżać na posesję – teraz dostęp do naszego domu mamy z każdego miejsca na ziemi. Z ekranu telefonu możemy zmienić temperaturę w każdym pomieszczeniu (zestaw AURATON Heating Set), włączyć światła (AURATON Switch Two), sterować roletami lub otworzyć garaż (AURATON Roller Shutter), a nawet włączyć czajnik, jeśli tylko tego zapagniemy (AURATON Switch One). Wyobraźmy sobie sytuację, w której codzienny harmonogram powoduje, że od poniedziałku do piątku między godziną 8 a 16 nie ma nikogo w domu. Po co ogrzewać cały budynek, kiedy nikogo w nim nie ma? Możemy w tym czasie sporo zaoszczędzić obniżając temperaturę o kilka stopni i w zależności od pory roku otworzyć lub zamknąć rolety, aby uchronić dom przed wychłodzeniem lub przegrzaniem. Za to jeśli dom wie, że wkrótce wrócimy, może przywrócić komfortową dla nas temperaturę. Mało tego – może nas przywitać nastrojowym oświetleniem na wejściu, aby trochę nas odprężyć. Jednocześnie kiedy nas nie ma, może zamykać centralny zawór wody (AURATON Flood Sensor Valve), tak aby nie dopuścić do przykrych niespodzianek, jak np. zalanie. A po naszym powrocie wpuści wodę do instalacji, by umożliwić nam długo wyczekiwaną gorącą kąpiel.

Czy prowadzicie Państwo jakieś badania ile średnio można zaoszczędzić w ciągu roku, kwartału, miesiąca jeśli posiada się Wasze rozwiązania?

Oczywiście, mamy nie tylko spory dział badawczo-rozwojowy oraz laboratoria, ale też chętnie współpracujemy w polskich uczelniach. Szczególnie z Politechniką Poznańską, która posiada budynek testowy, dzięki któremu możemy wspólnie pracować nad rozwiązaniami, które idealnie wpisują się w potrzeby Polaków oraz innych mieszkańców Europy Środkowo-Wschodniej. W końcu to, co sprawdza się w Hiszpanii czy Chinach nie zawsze będzie dobre w Polsce. Dlatego nasze produkty opracowujemy i produkujemy w Polsce. Dzięki takiemu



podejściu wiemy, że w budynkach klasycznych w Polsce, czyli takich, które są ogrzewane gazem, paliwem stałym np. węglem czy z miejskich sieci ciepłowniczych, ponad połowa wszystkich kosztów to właśnie ogrzewanie.

To nie jest błąd: po podsumowaniu rocznych kosztów eksploatacji budynku rodzinnego w Polsce ponad 50% wszystkich kosztów to ogrzewanie. I choć bardzo poważnie podchodzimy do optymalizacji każdego zużycia, w tym prądu i wody, to istnieje powód, dla którego od blisko sześćdziesięciu lat jesteśmy ekspertami od ogrzewania – zwrócenie uwagi na ten aspekt Polakom po prostu najbardziej się opłaca. Stosowanie naszych systemów sterowania pozwala zaoszczędzić od kilkunastu do nawet kilkudziesięciu procent kosztów w zależności od typu budynku oraz preferencji użytkownika. To sprawia, że inwestycja zwraca się już nawet w drugim sezonie użytkowania.

Defining Success Across Generations (Definiowanie Sukcesu Na Pokolenia) to projekt, w którym Auraton bierze udział. Proszę nam zdradzić co się kryje za tym hasłem.

Jak wspomnieliśmy wcześniej, nasza historia sięga ponad pół wieku wstecz, a to gdzie się dziś znajdujemy, to efekt pracy aż trzech pokoleń pracowników i zarządu. Sporo spółek prywatnych, czy też notowanych na giełdzie, definiuje sukces w perspektywie krótkoterminowych kontraktów, czyli 3–5 lat. Dla nas ważniejsze są cele długofalowe: stabilny rozwój, relacje z klientami, uznanie marki i pozytywny wpływ na środowisko. Oczywiście wynik finansowy stanowi bardzo ważny punkt naszej strategii – tylko tak możemy zapewnić sobie istnienie na rynku, ale patrzymy na niego raczej przez pryzmat pozytywnego wpływu na środowisko oraz oszczędności i komfortu użytkowników.

Jesteśmy polską firmą rodzinną z bogatą historią, zapewnialiśmy i zapewniamy stabilne zatrudnienie setkom polskich rodzin, a nasze wartości chcemy przekazać kolejnym pokoleniom. To dlatego ochrona środowiska czy wspieranie społecznych inicjatyw mają dla nas tak wielkie znaczenie. Decydując się na nasze produkty, wspierasz realnych ludzi tu na miejscu, ale także swoje i ich dzieci, które będą żyły w czystym świecie. W ten sposób definiujemy sukces na pokolenia.

Jak będzie wyglądał dom przyszłości? W jakich kierunkach Auraton ma zamiar się rozwijać?

Uważamy, że inteligentne budynki są dopiero na początku swojej drogi. W przyszłości nasze domy bardzo się zmienią od strony obsługi, technologia stanie się bardziej przyjazna. Kiedy Auraton produkował pierwsze urządzenia sterujące konieczna była instrukcja obsługi, dzisiaj zarządzanie odbywa się często poprzez aplikację na smartfonie. Jutro może się okazać, że z naszym domem będziemy rozmawiać tak, jak z domownikami. Sądzymy, że wszelkie futurystyczne wizje dotyczące

domów przyszłości można zrealizować. Kluczowe jest jednak zachowanie użytkownika w centrum naszego zainteresowania. Nie jest sztuką zrobić urządzenie z tysiącem funkcji, którego nikt nie potrafi używać. Chodzi o to, by stworzyć urządzenie takie, które daje wiele możliwości, ale jest dziecinnie proste w obsłudze. I właśnie na tym skupią się nasze wysiłki. Technologia musi być przyjazna człowiekowi, ten humanocentryzm (skupienie się na potrzebach i zdolnościach człowieka) będzie nam przyświecał w najbliższych latach.

Kim jest Wasz podstawowy odbiorca? To instalator, projektant czy może klient końcowy?

Odpowiedź nie jest tak łatwa, jak mogłoby się wydawać. Jeszcze kilkanaście lat temu wszystko było prostsze i śmiało mogliśmy mówić, że instalatorzy stanowią główną grupę naszych klientów. Ale nasz region, w tym Polska, bardzo się zmienił. Dziś współpracujemy również z projektantami, a rozwój dużych sieci handlowych DIY (zrób to sam) oraz sprzedaży internetowej spowodował, że wciąż przybywa ludzi, którzy próbują wiele rzeczy zrobić własnymi siłami. Oczywiście skutki tego bywają różne i czasem zdarza się, że i tak potrzebna jest pomoc fachowca. Dlatego nigdy nie zrezygnowaliśmy i nie zrezygnujemy ze ścisłej współpracy z profesjonalistami. Mimo wszystko musimy się otwierać na nowe rozwiązania i być bliżej użytkownika. Stąd nasza obecność na cyfrowych platformach społecznościowych i ciągła, bezpośrednia, dwukierunkowa komunikacja. Dzięki niej nie tylko dzielimy się informacjami o naszych produktach i wspieramy naszych partnerów, ale i pomagamy rozwiązywać problemy naszych klientów oraz dowiadujemy się, co jeszcze możemy dla nich zrobić. Musimy stale się zmieniać, ponieważ zmieniają się też nawyki użytkowników i potencjalnych klientów. Wielu z nich, także instalatorów, już dzisiaj zamiast do nas dzwonić wybiera komunikację np. przez Facebooka.

Na koniec może takie pytanie: jakie krążą mity na temat automatyki i sterowania?

Zabawne pytanie. Zapewne mitów o automatyce i sterowaniu jest całe mnóstwo. Na pewno jeszcze raz warto podkreślić, że oszczędności w domu należy rozpocząć od zadbania o kwestie grzewcze. Żadna oszczędna lodówka czy telewizor, ani zamykanie kranu przy myciu zębów nie da takich oszczędności, jak odpowiednia izolacja budynku oraz wydajne ogrzewanie połączone ze sprawnym sterowaniem. Inne powszechne mity są znane także w innych branżach, np. że te „nowe” rozwiązania są zbyt skomplikowane, że to nikomu niepotrzebne, że wystarczy prosty kocioł, najlepiej na paliwo stałe, bo nic węgla nie zastąpi, itp. Szczęśliwie dla nas te mity też się zmieniają – starsze umierają, a powstają nowe. Przecież kiedyś wierzono, że węgiel stanowi przyszłość, a „automobile” nie zastąpią porządnego konia... i pewnie na początku nawet było w tym trochę prawdy. Ale czasy się zmieniają. Dzisiaj z nadzieją spoglądamy na odnawialne źródła energii. Stale rosnąca liczba ogniw fotowoltaicznych na dachach polskich domów i fabryk dobitnie pokazuje, że Polacy potrafią nie tylko liczyć, ale też wiedzą, co jest dobre dla ich dzieci i dla środowiska. Wraz ze zmianą pokolenia obawy przed nowymi technologiami ustępują miejsca rozsądnemu wykorzystaniu rodzących się możliwości. Przed nowym pokoleniem stoją ogromne wyzwania i powinniśmy zrobić wszystko, by już teraz pomóc im się z nimi zmierzyć.

Dziękuję za rozmowę.

Rozmawiała Dominika Ciurzyńska.

Rynek czekają zmiany

O 20 LATACH ROZWOJU OD FIRMY HANDLOWEJ DO PRODUCENTA, SYTUACJI NA RYNKU SUROWCÓW ORAZ SPOŁECZNYM ZAANGAŻOWANIU ROZMAWIAMY Z WOJCIECHEM WADASEM, CZŁONKIEM ZARZĄDU FIRMY TWEETOP.

W tym roku Tweetop świętuje 20 lat działalności. Jak się macie, wchodząc w kolejną dekadę?

Wojciech Wadas: Znakomicie. Czas nam służy. Według wielu ekspertów jesteśmy w pierwszej trójce największych producentów systemów wodno-grzewczych opartych na rurach wielowarstwowych w Polsce. Przez 20 lat doszliśmy do ścisłej krajowej czołówki i na tym nie poprzestajemy. Bardzo intensywnie rozwijamy się na rynkach europejskich, a nawet azjatyckich. Mamy już za sobą pierwsze dostawy do Indii, trwają też rozmowy o dostawach naszych rur do Chin. I jest to chichot losu, bo zaczynaliśmy 20 lat temu właśnie od importu naszego towaru z tamtego kraju.

Wróćmy w takim razie do początków: jak wyglądały pierwsze lata działalności Państwa firmy?

Zaczynaliśmy jako trzyosobowa firma handlowa, jako typowy „gazażowiec”. Poznawaliśmy rynek i zdobywaliśmy doświadczenie, dzięki któremu mogliśmy przejść do bardziej złożonej formy działalności, czyli do bycia producentem. Po 7 latach kupiliśmy pierwszą maszynę do produkcji rur wielowarstwowych. Jednak szybko okazało się, że linia produkcyjna jest zbyt wolna i ma za małą wydajność, a zapotrzebowanie na nasze produkty znacząco przerasta posiadane możliwości produkcyjne. Kupno kolejnej linii produkcyjnej wyznaczyło nowy trend w firmie. Postawiliśmy na nowoczesne technologie i stworzenie unikatowego w skali kraju laboratorium do kontroli procesów produkcyjnych. Następne linie produkcyjne tworzyliśmy już według własnych projektów i pomysłów, także przy współudziale lokalnych wykonawców oraz polskiej myśli technicznej, wykorzystując przy tym wiedzę i umiejętności pracowników polskich uczelni technicznych.

Proszę zdradzić jak obecnie działa Tweetop – ilu macie handlowców, ile hal produkcyjnych?

Obecnie główna siedziba firmy Tweetop jest zlokalizowana w starej portowej części miasta i mieści się w odrestaurowanym 4-piętrowym XIX-wiecznym budynku. Z okien swojego biura mam widok na Odrę, jezioro Dąbie oraz słynną pochylnię Wulkan, na której budowano w latach 1850 – 1939 pancerniki i krążowniki, a w czasie II wojny światowej łodzie podwodne. Po wojnie powstawały tam statki handlowe. Obok starego budynku 3 lata temu postawiliśmy nowy piętrowy, przeznaczony dla produkcji i laboratorium. Nawiązuje on stylem i wykończeniem do stylistyki przemysłowej terenów portowych z XIX wieku. Panuje tu unikalna atmosfera łącząca tradycję z nowoczesnością – w takim otoczeniu świetnie odnajduje się nasza firma. Rozwijamy się zarówno z produkcją, jak i rynkami zbytu. W kraju mamy 15 handlowców, 6 pracowników działu

inwestycyjnego wspierających w terenie handlowców oraz 3 pracowników w dziale eksportu. Do tego dział logistyczno-handlowy, techniczny i bardzo rozbudowany dział produkcji wraz z laboratorium. W sumie zatrudniamy ponad 100 osób.

Pytam o to każdego niemal rozmówcę, ale nasza branża rozwija się dynamicznie i trudno nie patrzeć przed siebie: jakie macie plany na kolejną dekadę?

W czasie prawie półtorarocznego lockdownu ciężko mówić o przyszłości, bo jest ona bardzo mglista, ale nasza firma ma plany długotrwałego rozwoju. Kupiliśmy 3 hektary gruntów pod nowe hale produkcyjne. Będziemy budować nowe obiekty produkcyjne, zarówno do produkcji rury, jak i złączek. Będziemy też powiększać bazę magazynową i rozwijać nowe działy produkcji. 2021 rok oprócz tego, że przyniósł nam kolejne covidowe dylematy, sprawia też, że cały czas dryfujemy na falach kolejnych podwyżek. Tyczy się to także polietylenu.

Jak oceniacie Państwo to, co dzieje się obecnie z rynkami surowców?

Niestety rynek surowców rozregulował się w ostatnich miesiącach. Wygląda na to, że to dopiero początek szalonej spirali wzrostu cen. Będą drożeć zarówno złączki mosiężne, jak i rury. Z rurami jest jeszcze ten problem, że mimo iż surowiec podrożał kilkadziesiąt procent, to w dodatku w praktyce go nie ma. Niektóre firmy już ogłosiły kilkunastoprocentowe podwyżki cen i nas też nie ominie regulacja cen w bardzo niedalekiej przyszłości.

To perspektywa, która zapewne nie ucieszy rynku, ale Tweetop ma w swojej ofercie nie tylko rury typu PERT, lecz również pompy ciepła. Podejrzewam też, że przewidują Państwo w najbliższym czasie poszerzenie swojej oferty o nowe produkty...

Nasza oferta bardzo dynamicznie się rozwija. Sztandarowym produktem jest system TWEETOP PERT, złożony z rur wielowarstwowych z wkładką aluminiową i złączek zaprasowanych w zakresie średnic

od 12 mm do 75 mm – w tym również są tak nietypowe wymiary, jak 14, 17, 18, 26 mm. Do tego wprowadziliśmy rury wielowarstwowe z warstwą EVOH w średnicach od 12 do 32 mm. Do naszych systemów oprócz złączek zaprasowywanych, oferujemy dodatkowo złączki skręcane oraz złączki wtykowe PUSH. Szykujemy też niespodziankę dla naszych instalatorów i wprowadzimy kolejną, nową linię złączek. Do tego posiadamy w ofercie cały osprzęt, potrzebny zarówno do systemów wody użytkowej, jak i różnego typu instalacji ogrzewania – od ogrzewania grzejnikowego, przez ogrzewanie podłogowe, aż po systemy renowacyjne

W CZASIE LOCKDOWNU CIĘŻKO MÓWIĆ O PRZYSZŁOŚCI, ALE NASZA FIRMA MA PLANY DŁUGOTRWAŁEGO ROZWOJU.



Wojciech Wadas, członek Zarządu Tweetop

i nietypowe ogrzewania płaszczyznowe. Jako uzupełnienie oferty proponujemy źródło ciepła, które znakomicie pasuje do ogrzewania podłogowego, czyli pompę ciepła ECOHEAT COMPLEX. Dla osób posiadających już inne źródło ciepła, np. piec gazowy lub na paliwo stałe, proponujemy pompę ciepła do ciepłej wody użytkowej, czyli ECOHEAT PRO, która w okresie od wiosny do jesieni zapewni nam ciepłą wodę praktycznie bezemisyjnie, czyli ekologicznie.

Ale na tym nie kończymy. Aby zwiększyć efektywność grzania i ograniczyć straty ciepła, rozpoczęliśmy sprzedaż central rekuperacyjnych ECOVENT RECU. Są to centrale naszej produkcji i chcemy ten projekt bardzo intensywnie rozwijać.

Dotarła do nas informacja, że Tweetop działa nie tylko pręźnie biznesowo, ale także charytatywnie. Dlaczego wsparliście właśnie Dom Ronalda McDonalda?

Wsparliśmy tę fundację kolejny raz, ponieważ działa w szczytnym celu i potrzebowała akurat tego, czym dysponujemy – instalacji centralnego ogrzewania, wody użytkowej, a w pierwszym Domu Fundacji również pomp ciepła. Wspieramy nie tylko Dom Ronalda McDonalda. Angażujemy się w różne akcje charytatywne. Staramy się pomagać najsłabszym, w tym młodzieżowej drużynie piłkarskiej Hutnika Szczecin złożonej z wychowanków domów dziecka, hospicjum dziecięcemu czy domowi dziecka. Wspieramy również inicjatywy lokalne – festyny, amatorskie drużyny piłkarskie, w których grają instalatorzy, osoby współpracujące z naszą firmą lub z naszymi kontrahentami.

Cieszy nas, że biznes angażuje się również w sferach społecznych – i chętnie opowiemy o tym naszym Czytelnikom. Dziękuję za rozmowę.

Rozmawiała Dominika Ciurzyńska.



Marcin Zimon, Dobry Projekt

Poza siecią

DOBRY PROJEKT TO KANAŁ NA YOUTUBE ORAZ FUNDACJA KTÓREGO POMYSŁODAWCĄ I AKTYWNYM PROPAGATOREM DZIAŁAŃ JEST MARCIN ZIMON. ROZMAWIAMY Z NIM M.IN. O WYZWANIACH BUDOWNICTWA KORZYSTAJĄCEGO Z ROZWIĄZAŃ OFF GRID.

Dlaczego założyliście fundację?

Marcin Zimon: Naszym celem jest budowa siedziby Fundacji, Centrum Terapii i Profilaktyki Uzależnień, Dom dla Seniora połączony z Domem Dziecka. Wzorując się na budownictwie typu Earthship. Propagujemy budownictwo typu Earthship, budynki autonomiczne, energooszczędne, pasywne i wyłączone z sieci (Off Grid).

Na czym polega budownictwo typu Earthship?

Prawie 50 lat temu pewien amerykański architekt na pustyni zaczął budować budynki samowystarczalne. Nazwał je Earthship. Twierdził, że za kilkaset dolarów rocznie jego dom zapewni ciepło, energię, wyżywienie, oczyści ścieki i dostarczy wodę. Zainspirowała mnie ta koncepcja. Zacząłem bliżej się przyglądać tym obiektom i poczułem, że to ma sens. Dysponując kilkoma hektarami w Puszczy Bydgoskiej, mnóstwem kontaktów i pomysłem mogliśmy przystąpić do dzieła.

Jaka jest geneza Waszego kanału na YouTube?

Prowadziłem wiele spotkań na uczelniach i szkołach, zgłębiałem temat budownictwa typu Earthship. To stworzyło olbrzymi potencjał, by dzięki kanałowi pokazać szerszej publiczności te tematy. Poprzez systematyczne pokazywanie widzom zaplecza i zaznajamianie z działaniami w obszarze Off Grid (system niepodłączony do sieci energetycznej – przyp. red.) w polskich realiach, pokazaliśmy życie, funkcjonowanie i wyzwania jakie można napotkać podczas adaptacji przestrzeni pod kluczowe założenia budownictwa typu Earthship.

Co jest kluczowym zadaniem Waszego kanału?

Promujemy OZE – Off Grid. Podnosimy świadomości widzów. Widzowie często modernizują swoje instalacje i zastanawiają się, co wykorzystać, jakie rozwiązanie zaimplementować. Udało nam się nawiązać kontakty z placówkami dydaktyczno-oświatowymi, podpisaliśmy oficjalną umowę współpracy z Uniwersytetem Techniczno-Przyrodniczym w Bydgoszczy. Oraz od dwóch lat prowadzimy kanał na YouTube i profile w mediach społecznościowych. Z absolutnych przyjemności: zbudowaliśmy saunę i zaplecze korzystając z wielu innowacji. Z dumą mogę powiedzieć, że pozyskaliśmy inwestora, który realizuje inwestycję budowy domu jednorodzinnego zgodnie z naszymi założeniami. Mamy też domek angielski-holenderski, znany doskonale naszym widzom, który służy nam do testowania nowych rozwiązań.

Nad czym obecnie pracujecie?

Skupiliśmy się nad tematem c.o i c.w.u. Cel jaki obraliśmy to modernizacja istniejącej instalacji. Pracujemy nad zmianą zasilania z gazu na energię elektryczną przy założeniu, iż jedynym źródłem są PV bez dostępu do sieci. Czterdziestokilometrowa powierzchnia domku z istniejącą instalacją opartą na gazie to idealny przykład, który wykorzystamy do naszych działań.

Czy rzeczywiście życie tam w tej puszczy na co dzień?

Staramy się być tak jak najczęściej, gdyż jest to jedyna możliwość konfrontowania teorii z praktyką. Dwa, trzy tygodnie w lesie, kilka dni przerwy i wracamy. Zaczynaliśmy trzy lata temu bez dostępu do sieci, z jednym używanym akumulatorem i jednym panelem PV. Dzisiaj dysponujemy panelami o łącznej mocy 10 KWP, bankiem energii 18 KWh. Przeszliśmy przez kilka sezonów i śmiało możemy powiedzieć, że można tak funkcjonować, ale wymaga to determinacji i konsekwencji. Obecnie nasz standard życia w lesie w oparciu o energię z PV, odzyskiwanie wody deszczowej jest na wysokim poziomie, choć zaczęliśmy od skrajnie niskiego poziomu.

Co sprawia Wam radość?

Możliwość nawiązywania nowych kontaktów, goście którzy nas odwiedzają, młodzi ludzie, studenci z kraju i zza granicy, którzy aktywnie uczestniczą w naszych działaniach. Cieszy też rozwój mocy energii elektrycznej, którą dysponujemy, a także komfort jaki daje nam projekt domku. Ogromną radość sprawia nam doprowadzanie do końca poszczególnych projektów, za które się zabieramy: sauna, praca inżynierska na temat wody deszczowej, projekt domu zrobiony przez studenta i opracowany przez architekta, koncepcja aranżacji terenu przeznaczonego pod Centrum Terapii i Profilaktyki Uzależnień.

Ważna jest też współpraca z uczelniami i szkołami. Są to przede wszystkim spotkania informacyjne i z wolontariuszami którzy pomagają w budowaniu i wytwarzaniu podzespołów, które można wykorzystać u nas w lesie. Warto wspomnieć, iż jako oficjalny partner Uniwersytetu Techniczno-Przyrodniczego w Bydgoszczy wygraliśmy dofinansowanie ze środków norweskich, dzięki któremu będziemy gościć w naszej przestrzeni studentów z nowych kierunków. Ale przy projektach sauny, pieca raketowego czy innych wspierali nas też uczniowie – np. z Zespołu Szkół Budowlanych, Drzewnych czy Mechanicznych w Bydgoszczy.

Dziękuję za rozmowę. Rozmawiała Dominika Ciużyńska.

ANTICOR 30^{lat}

Polytex 112 i Polytex 119

Nasze taśmy typu DUCT są przeznaczone do profesjonalnych zastosowań dla wymagających użytkowników. Charakteryzują się wysoką przyczepnością i wytrzymałością, nie wymagają przyrządów tnących. Doskonale do łączenia i uszczelniania izolacji termicznych, kanałów wentylacyjnych i klimatyzacyjnych. Z uwagi na wysoką przyczepność do podłoża i odporność na ścieranie znajdują zastosowanie do wyznaczania tras komunikacyjnych oraz stref bezpieczeństwa na posadzkach hal fabrycznych. Idealnie nadają się do wszelkich napraw, mocowania, pakowania, maskowania oraz jako ochrona przed wilgocią itp.

Więcej na www.anticor.pl Nie zwlekaj, zadzwoń **tel. 12 289 18 30**

Twoje Must Have

Co każdy instalator mieć powinien



Danfoss Icon™

Oto kompleksowa oferta do sterowania wodnym ogrzewaniem podłogowym. W skład serii produktów Danfoss Icon™ wchodzi przewodowe termostaty pokojowe 230V oraz przewodowe i bezprzewodowe rozwiązania 24V. Na szczególną uwagę zasługuje modułowa forma systemu umożliwiająca rozbudowę o nowe funkcjonalności. Regulator nadrzędny (lista sterująca) może zostać rozszerzony o Expansion moduł umożliwiający funkcję chłodzenia, App moduł umożliwiający zdalną kontrolę ze smartfona oraz Moduł radiowy służący do bezprzewodowej komunikacji między urządzeniami. Dzięki koncepcji modułowej, do istniejącego systemu przewodowego, w późniejszym czasie można dodać elementy bezprzewodowe. System Danfoss Icon™ współpracuje z systemem Danfoss Ally™.

Więcej na www.icon.danfoss.com



System instalacyjny KAN-therm UltraLine

System KAN-therm UltraLine został zaprojektowany jako uniwersalny system przeznaczony do wykonywania zarówno wewnętrznych instalacji grzewczych oraz wody użytkowej, a także specjalistycznych instalacji rurowych. W ramach systemu wykonawca ma do wyboru: 3 rodzaje rur, 2 rodzaje złączek i 1 tuleję. Wszystkie elementy systemu można dowolnie ze sobą łączyć. W systemie KAN-therm UltraLine rury polietylenowe występują w 3 wariantach materiałowych: rury wielowarstwowej PE-RT/AL/PE-RT oraz rur polietylenowych PE-RT i PE-Xc. Natomiast złączki wykonane są z solidnego mosiądzu lub innowacyjnego tworzywa PPSU. Instalacje rurowe KAN-therm UltraLine łączy się metodą zaciskową bezoringową, poprzez nasunięcie na połączenie tworzywowej tulei. Zakres średnic od 14 – 32 mm pozwala na szerokie zastosowanie.

Więcej na www.kan-therm.com

Wieści z Grupy SBS

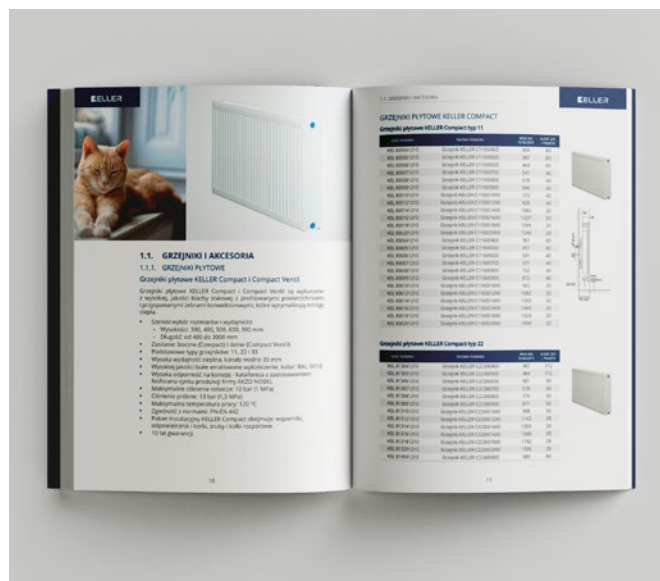
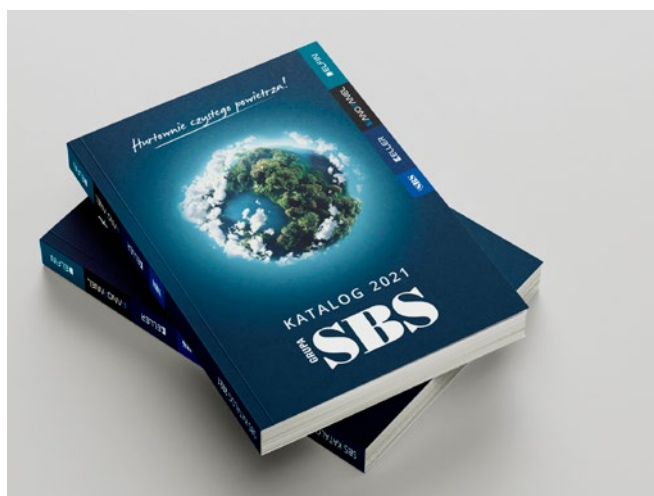
Chociaż pandemia nie odpuszczała w ostatnich miesiącach, my pracowaliśmy jeszcze intensywniej niż zawsze. Widać to także po Hurtowniach Partnerskich Grupy SBS, które działają na różnych płaszczyznach. Mamy jednak nadzieję że luzujące się obostrzenia przyniosą nam niebawem moc spotkań plenerowych które w Grupie SBS są najlepsze! Do zobaczenia!

Nowy katalog Grupy SBS!

W czerwcu światło dzienne ujrzał najnowszy katalog produktów Marek Domowych Grupy SBS oraz produktów na wyłączność. Znajdziecie w nim całą masę nowości które udało nam się zgromadzić w ostatnich miesiącach, między innymi:

- Kotły elektryczne KELLER EcoPower,
- Zestawy podtynkowe do WC w rozmiarze S – DELFIN A101S,
- Nowa stacja zmiękczająca KELLER Smart Carbon 30,
- Dwufunkcyjny kocioł kondensacyjny Vaillant ecoTEC intro,
- Mini separator magnetyczny do instalacji c.o.
- Grupę mieszającą pompową KELLER z termostatycznym zaworem mieszającym o przepływie kvs 3,4 z pompą KELLER Green Pro 25-6-130 i mimośrodem 30 mm.
- Grzałki elektryczne DELFIN do grzejników.

Aby dostać wersję papierową katalogu odwiedź nasze Hurtownie Partnerskie. Jeśli wolisz wersję elektroniczną zeskanuj QR kod umieszczony poniżej.



HYDRAULIK

Nowy oddział w Chełmnie

Hurtownia Hydraulik otworzyła nowy oddział przy ul. Przemysłowej 9 w Chełmnie. Serdecznie Gratulujemy i życzymy samych sukcesów!



CENTRALBUD

Nowy oddział w Gdańsku

Na początku maja br. hurtownia Centralbud uruchomiła kolejny oddział w Gdańsku! Otwarcie uświetniło wiele znanych i szanowanych marek producenckich, na których produkty można było uzyskać ofertę specjalną. Trzymamy kciuki za rozwój naszego Partnera i do zobaczenia w oddziale przy ul. Galaktycznej 37 w Gdańsku!

EKOWODROL

Podbój Ameryki

W naszej Hurtowni Partnerskiej z Koszalina jak zawsze moc wieści i atrakcji. EkoWodrol został między innymi Generalnym Wykonawcą Instalacji Wewnętrznych w Apartamentowcu Nautic Park w Darłównie. Ale nie tylko rodzime podwórko jest w centrum zainteresowań naszego Partnera. Podbija on bowiem Amerykę Północną produktami marki SZUSTERsystem, tworzonych z myślą o użytkownikach sieci wodno-kanalizacyjnej. Jak podaje Magazyn Koszaliński „Prestiż” EkoWodrol planuje niebawem otworzyć tam swój pierwszy magazyn. Z niego zaopatrywani będą obecni dystrybutorzy w 15 stanach USA i czterech prowincjach Kanady oraz przyszli kontrahenci – polska firma ma bowiem zamiar do 2022 roku objąć zasięgiem swojego działania cały kontynent. Wyroby EkoWodrolu są coraz lepiej rozpoznawalne za oceanem, zyskując znakomite recenzje. Trafiają one również m.in. do Chile, Peru, Australii i Korei Południowej.

Projekt UE

Ale to także nie koniec innowacyjnych i niesztampowych pomysłów! EkoWodrol zakończył realizację projektu nr: RPZP.01.08.00-32-0025/19 pt.: „Nowatorskie zastosowanie technologii spawania orbitalnego i projektowania 3D w procesie budowy urządzeń inżynierii środowiskowej w oparciu o własne prace B+R”, dofinansowanego z Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Zachodniopomorskiego. W wyniku czego obecnie można u nich skorzystać z usługi spawanie orbitalne i projektowanie 3D oraz skanowanie.

AES



AES może poszczycić się kolejnymi wyjątkowymi wyróżnieniami. Otrzymał od Magazynu Przedsiębiorców „Europejska Firma” Brylant Polskiej Gospodarki 2020 oraz Geparda Biznesu 2020 – o tym już wcześniej informowaliśmy. AES dołączył także do grona firm z tytułami Efektywna Firma 2020 i Mocna Firma Godna Zaufania 2020. Jak wszyscy wiemy sukcesy biorą się jednak z pracy. Dlatego też zapraszamy już teraz na targi on-line które przeprowadzi hurtownia w dniach: 19.05.2021–20.06.2021. O więcej informacji warto zapytać Dział Handlowy hurtowni.

INSTAL-KA



Nowy Partner w Grupie SBS

Miło nam poinformować że w tym roku do Grupy SBS dołączyły Hurtownie INSTAL-KA. Firma powstała w 2009 roku w Gogolinie. Od 2013 roku swoją główną siedzibę przeniosła na ulicę Krapkowicką. Przez lata sukcesywnie rozwijała swoją działalność i krok po kroku powiększała swój udział na śląskim rynku. Najpierw powstała jej filia w Opolu, a następnie we Wrocławiu. Obecnie tworzy się drugi oddział w stolicy Dolnego Śląska. Firma w tym momencie zatrudnia już przeszło 20 pełnoetatowych pracowników.

– Jeszcze wiele przed nami. Jak na razie rok do roku jest coraz lepiej, a tego trendu nie powstrzymała nawet pandemia. Mamy swój pomysł na biznes, staliśmy się szeroko rozumianym pośrednikiem między dostawcą a fachowcami. Adaptujemy się do zmieniającej się rzeczywistości branży sanitarno-grzewczej, aby cały czas kompleksowo odpowiadać na pojawiające się potrzeby instalatorów. Stale pomagamy w realizacji zleceń w wielu zakątkach południowo-zachodniej części kraju, choć nasza przestrzeń działań powoli wykracza nawet poza ten obszar. Już na ten moment jesteśmy drugim największym dystrybutorem grzejników firmy Brugman w Polsce, a obecnie rozszerzamy swoją działalność na instalacje fotowoltaiki oraz jednostek klimatyzacji – mówił prezes firmy, Zbigniew Gomoła.

HYDRA GRUPA SBS



Nowy oddział w Kutnie

Z przyjemnością informujemy o otwarciu z początkiem marca nowego, ósmego oddziału hurtowni Hydra-Grupa SBS. Nowy punkt znajduje się w Kutnie, przy ul. Mickiewicza 10 (wcześniej był tam sklep Hydromat). Specjaliści z Hydry czekają na Państwa, by służyć pomocą. Hurtownia czynna jest od poniedziałku do piątku w godzinach od 7.30 do 16.30, a w sobotę w godzinach od 8.00 do 13.00.

Siła zmiany. CSR w Geberit

ODPOWIEDZIALNOŚĆ SPOŁECZNA I ZAANGAŻOWANIE W PROJEKTY, KTÓRE POZWALAJĄ ZMIENIAĆ ŚWIAT NA LEPSZE TO BARDZO ISTOTNA CZĘŚĆ STRATEGII GEBERIT. MARKA JEST AKTYWNA NIE TYLKO W ZAKRESIE ZWIĄZANYM Z ARCHITEKTURĄ WNĘTRZ, ALE TAKŻE W WIELU INNYCH OBSZARACH. TO JEDEN Z NIEWIELU PRODUCENTÓW, KTÓRZY OD 30 LAT MAJĄ I WDRAŻAJĄ STRATEGIĘ ZRÓWNOWAŻONEGO ROZWOJU.

■ GEBERIT

DO POMOCY, GOTOWI... START!

Biegaj i spaceruj, a my prześlemy 10 groszy za każdy przebyty kilometr na pomoc niepełnosprawnym i chorym dzieciom pracowników firmy Geberit.

Włącz się w pomaganie!

DOŁĄCZ DO AKCJI GEBERIT DZIECIOM

 Zarejestruj się na www.geberitdzieciom.pl. Dodaj w zrzuty ekranu z dowolnej aplikacji, która odnotowała Twoją aktywność fizyczną.

 **Za każdy kilometr** w ramach: biegania, biegania terenowego, chodzenia, jazdy na wózku czy nordic walkingu, **przeznaczmy 10 groszy na turnusy rehabilitacyjne, sprzęt medyczny, leki, specjalistyczną opiekę i inne cele, które pomogą chorym i niepełnosprawnym dzieciom pracowników firmy Geberit.**

Do aktywności zachęć także swojego współmałżonka, partnera lub dziecko.

 Pod koniec miesiąca będziemy publikować rankingi przebytych kilometrów. Najaktywniejszych nagrodzimy medalami!



Geberit inicjuje aktywności i jest producentem otwartym na to, co dzieje się dookoła, dostrzegając problemy i potrzeby, towarzyszące nam na co dzień. Firma angażuje się przede wszystkim w tematy związane z wodą i higieną, ale nie tylko. Wspieranie aktywności zawodowej kobiet, wsparcie osób z niepełnosprawnościami czy współpraca z WWF to tylko niektóre z prospołecznych działań marki Geberit w Polsce.

WOMEN POWER, CZYLI KOBIETY GEBERIT

Geberit na swoich kanałach w mediach społecznościowych przedstawia pracowników, ale co ważne podkreśla rolę kobiet pracujących w firmie, na rozmaitych stanowiskach. Cykl #kobietyGeberit to nie tylko działania w social mediach, ale też spotkania online i webinaria wewnętrzne dla kobiet. To też ogromna praca na rzecz parytetów w różnych aktywnościach firmy. Oczywiście są stanowiska o mniejszej dostępności dla kobiety (dotyczy to głównie produkcji), ale generalnie wszelkie miejsca są dla nich dostępne. W pracy liczą się kompetencje i zaangażowanie. Wiele działów w Geberit jest mocno sfeminizowanych. Marka bardzo ceni umiejętności miękkie, którymi dysponują kobiety. To klucz otwierający wiele drzwi i wprowadzający dobrą atmosferę w pracy na co dzień. Przykład? Z okazji Dnia Przytulania Hydraulika 15 kobiet Geberit spotkało się na wydarzeniu online i wysyłało życzenia do instalatorów.

W myśl idei „women power” wiele kobiet pracujących w Geberit angażuje się w dodatkowe działania. Przykładem może być tu Joanna Szymcińska-Słowik, HR Business Partner, która odpowiada za projekt Akademia Geberit. W tej inicjatywie to pracownicy przekazują swoją praktyczną wiedzę innym, co umożliwia im ciągłe samodoskonalenie się i rozwój w ramach firmy. Program zajęć budowany jest na podstawie rozmów z pracownikami na temat ich potrzeb i oczekiwań. Geberit wspiera rozwijanie indywidualnych, mocnych stron i talentów przez każdego z pracowników.

– *To część filozofii naszej firmy. Lubię ludzi z którymi tu pracuję, to najlepszy zespół* – komentuje Joanna.

W TROSCE O PLANETĘ

Geberit połączył siły z WWF Polska i jest partnerem programu „Strażnicy rzek WWF”, który ma za zadanie ochronić skarby polskiej i europejskiej przyrody – polskie rzeki. Myśląc o ludziach i o przyrodzie celem programu jest, aby polskie rzeki w przyszłości pozostały piękne i naturalne.

Na tym jednak nie kończy się misja marki. Angażuje się w edukację o ekologicznych rozwiązaniach, które warto wprowadzić do wnętrza. Tak powstał cykl webinarów #GeberitdlaZiem, do których marka zaprasza nie tylko ekspertów z branży architektonicznej ale też ekologów i gości specjalnych. Z okazji Tygodnia Rzek, Geberit zaangażował zaprzyjaźnionych architektów do udziału w akcji WFF „Rzeka Urzeka”. Zadaniem uczestników było nagranie krótkiego wideo na temat wspomnień dotyczących rzeki. Celem projektu było pokazanie, jak bliskie są nam rzeki, choć nie zawsze pamiętamy o nich w codziennym życiu. Z okazji Światowego Dnia Wody Geberit ma pod opieką ponad 300 szkół, które otrzymują pakiet edukacyjny do przeprowadzenia lekcji na tematy przyrodnicze. Materiały, przygotowane przez ekspertów z fundacji WWF Polska, to gotowy pomysł na lekcję domową lub lekcję w szkole. Co ciekawe, zawsze w okolicach Dnia Wody, to pracownicy Geberit prowadzą lekcję edukacyjną w szkołach swoich dzieci.

GEBERIT DZIECIOM

To kolejny projekt od początku stworzony przez pracowników, którzy najpierw założyli Geberit Team, czyli drużynę wspólnie podejmującą wyzwania m.in. biegowe. Na tym polu odpalono projekt Geberit Dzieciom, czyli platformę, która powstała z myślą o wsparciu dzieci z niepełnosprawnościami

pracowników firmy. Pomóc może każdy, kto jest aktywny fizycznie. Wystarczy regularnie rejestrować swoje kilometry na stronie: www.geberitdzieciom.pl. Wśród mierzonych aktywności znajdują się między innymi spacer, bieganie, jazda na wózku czy nordic walking, a za każde zebrane kilometry, pieniądze trafiają na konto potrzebującego dziecka.

KOŁO ŁAZIENKI

Odbývający się co roku konkurs na projekt łazienki, organizowany przez firmę Geberit zawsze budzi ogromne zainteresowanie wśród młodych, początkujących architektów i studentów architektury. To jedna z najstarszych tego typu inicjatyw w Polsce – w tym roku odbędzie się już 23. edycja. Na przestrzeni lat w konkursie wzięły udział setki projektantów i architektów, dla wielu z nich był on początkiem i furtką do kariery. W gronie jurorów zasiadają autorytety z branży projektowej. Konkurs zwraca uwagę na deficyt toalet publicznych w Polsce oraz na często pozostawiające wiele do życzenia warunki panujące w ogólnodostępnych ubikacjach. Przez ponad dwadzieścia lat, dzięki organizatorowi, partnerom, a także autorom najciekawszych zgłoszeń, powstały nowoczesne, funkcjonalne i estetyczne toalety w wielu punktach na mapie Polski – m.in. w Warszawie, Krakowie czy Kazimierzu Dolnym.

SIŁA WSPÓŁPRACY

Marka zbudowała trwałe relacje z największymi pracownikami w kraju, czego przykładem jest projekt „Ambasador Geberit”. Obecnie do grona Ambasadorów należy 26 pracowni projektowych. Ambasadorzy chętnie dzielą się swoją wiedzą i doświadczeniem na łamach portali i prasy branżowej. Porady i inspiracje, a także wywiady, pojawiły się m.in. w „Czasie na Wnętrze” – w powstałym cyklu Ambasador Geberit, „Salonie Polityki”, Elle czy też w trakcie licznych webinarów.

Ambasadorzy Geberit angażują się również w inicjatywy proekologiczne. Wraz z marką, obchodzili Światowy Dzień Ziemi, Światowy Dzień Wody czy Europejski Dzień Parków Narodowych i w ramach tego brali udział w webinarium z cyklu #GeberitdlaZiem z udziałem m.in. arch. Idy Mikołajskiej, proj. wnętrz Katarzyny Orwat, arch. Roberta Koniecznego czy arch. Przemysła Łukasika

KOŁO CIEBIE

To niezwykle blog prowadzony przez dziennikarza Filipa Zagończyka, fundowany przez Geberit. Autor od czwartego roku życia cierpi na dysfunkcję wzroku, a od kilku lat po ciężkim wypadku komunikacyjnym do poruszania się używa protezy. Jak nikt inny rozumie potrzeby i problemy osób z niepełnosprawnościami i poświęca im wiele ze swoich wpisów. Przybliży sylwetki osób, które mimo problemów zdrowotnych osiągnęły sukces i udowodniły, że determinacja i upór pozwalają spełnić każde marzenie.

– *Kiedy sześć lat temu marka KOŁO zaproponowała mi prowadzenie bloga, chcieliśmy przełamywać stereotypy dotyczące ludzi z niepełnosprawnościami. Pokazywać, że odnoszą oni sukcesy w sporcie, sztuce, pracy, w codziennym życiu i robią to wszystko niezależnie od własnych problemów zdrowotnych czy barier, jakie często stawia przed nimi społeczeństwo. Ten cel udało nam się zrealizować. Na blogu wypowiadali się znakomici sportowcy, multimediści olimpijcy tacy jak Natalia Partyka czy Rafał Wilk. Nie zabrakło także wywiadu z Justyną Sobczyk twórczynią teatru 21 który otrzymał niedawno prestiżowy Paszport Polityki. Blog KOŁO CIEBIE to jednak nie tylko tematy dotyczące niepełnosprawności. Piszę tu wiele o ciekawych rozwiązaniach architektonicznych i produktach partnerów projektu marek KOŁO i Geberit. Razem tworzymy zgrany team, który skutecznie przełamuje stereotypy i dostarcza czytelnikom ciekawych informacji. Tworzenie KOŁO CIEBIE to dla mnie zadanie, z którego czerpię wielką satysfakcję* – opowiada redaktor bloga Filip Zagończyk.

Czytaj blog na kolociebie.com

AURATON Smart Ready

nowe rozwiązanie

NAJNOWSZE BADANIA DOWODZĄ, ŻE POLACY CHCĄ MIEĆ INTELIGENTNE DOMY I MIESZKANIA. JESZCZE W 2018 ROKU TYLKO CO CZWARTY NOWO BUDOWANY DOM ZOSTAŁ WYPOSAŻONY W TAKĄ INSTALACJĘ. WIELE OSÓB NIE MIAŁO WYSTARCZAJĄCEJ WIEDZY NA TEMAT DANEJ TECHNOLOGII ORAZ OBAWIAŁO SIĘ, ŻE INWESTYCJA W SMART HOME BĘDZIE SPŁACAĆ SIĘ PRZES WIELE LAT. TYMCZASEM AURATON SMART READY POZWALA POZNAĆ ZALETY INTELIGENTNEGO DOMU, UMOŻLIWIA ROZBUDOWĘ O KOLEJNE URZĄDZENIA W DOWOLNYM MOMENCIE I JEST W PRZYSTĘPNEJ CENIE.



Inteligentny dom to przede wszystkim bezpieczeństwo mieszkańców, mniejsze koszty i prostota obsługi. Z przeprowadzonych badań wynika, że aż 93% Polaków zna rozwiązania smart home, a 20% już z nich korzysta. Tym co zachęca nas do inwestycji jest potrzeba wygody (92% odpowiedzi), podniesienie jakości życia (88% odpowiedzi) oraz poczucie bezpieczeństwa (83% odpowiedzi).

AURATON Smart Ready to rozwiązanie dla osób, które chcą zarządzać swoim domem i nie ograniczać swoich możliwości w przyszłości. Bezprzewodowe urządzenia z linii Smart Ready współpracują ze sobą kon-

trolując grzejniki, umożliwiają sterowanie temperaturą w pokojach, zabezpieczają dom przed zalaniem. W odróżnieniu od linii AURATON Smart nie posiadają centrali Pulse, którą jednak można w każdej chwili dołożyć i otrzymać zupełnie nowe możliwości konfiguracji, takie jak np. ustawianie harmonogramów dopasowanych do rytmu dnia całej rodziny, czy zdalne sterowanie domem przy pomocy aplikacji AURATON Smart App.

Bezprzewodowe rozwiązania AURATON Smart Ready są inteligentne i autonomiczne. Komunikują się między sobą przy pomocy sygnału radiowego, dzięki czemu szybko przekazują informacje o aktualnym

stanie urządzeń. Zaletą systemu jest również to, że można rozbudowywać go bez problemu o kolejne urządzenia z rodziny. Aktualnie są dostępne cztery zestawy.

AURATON WaterStop Set to system przeciwalaniowy, który pozwala chronić dom lub mieszkanie przed zalaniem spowodowanym uszkodzeniem instalacji wodnej, awarią pralki lub zmywarki. Składa się z dwóch elementów: Flood Sensor – bezprzewodowego czujnika wykrywającego zalanie oraz Flood Sensor Valve – elektronicznego zaworu, który może być zasilany na stałe z gniazda elektrycznego, ale rów-



niez posiada wbudowany akumulator, który po jednym naładowaniu zapewnia ciągłość pracy nawet do 6 miesięcy! To doskonałe rozwiązanie, które sprawi, że nawet podczas dłuższych wakacji użytkownicy nie będą musieli martwić się o ewentualną awarię instalacji wodnej. Co ważne, jeden zawór może pracować nawet z dziesięcioma czujnikami zalania, aby w pełni chronić Twój dom.



Kolejnym zestawem w linii AURATON Smart Ready jest AURATON Radiator Set, który zwalnia Cię z ręcznej regulacji grzejników i zapobiega przegrzewaniu oraz wychładzaniu pomieszczeń. Składa się on z eleganckiego termostatu Heat Monitor oraz głowicy Radiator Controller, którą w prosty sposób zamontujesz w miejscu tradycyjnej głowicy na grzejniku.

Heat Monitor sparujesz aż z trzema głowicami Radiator Controller (kolejne głowice można zakupić osobno). Każda z nich analizując wahania temperatury w pomieszczeniu zapobiega jego przegrzewaniu i nadmiernemu wychłodzeniu, co w znaczący sposób redukuje koszty ogrzewania. Dzięki systemowi nie ma potrzeby codziennej, ręcznej regulacji głowic na grzejnikach. Wbudowana funkcja FrostGuard zadba o bezpieczeństwo instalacji grzewczej chroniąc ją przed przemarzeniem.

Do zarządzania temperaturą służy także zestaw AURATON Heater Set, który zapewni widoczne oszczędności przy minimum inwestycji.



Termostat Heater Set pozwala precyzyjnie mierzyć temperaturę oraz zmienić jej wartość, tak by szybko osiągnąć pożądany komfort ciepły.

Po wprowadzeniu odpowiedniej wartości termostat przekazuje automatycznie informacje do urządzenia grzewczego, bez potrzeby ręcznego sterowania.

Listę produktów linii AURATON Smart Ready zamyka urządzenie do zarządzania ogrzewaniem podłogowym – Multizone Controller, w którego w skład wchodzi inteligentna listwa AURATON Floor Heating Controller o dużym zasięgu radiowym oraz cztery bezobsługowe siłowniki termostatyczne AURATON Vela. Uzupełnieniem całego zestawu dodatkowo może być AURATON Heat Monitor, który pozwoli Tobie precyzyjnie mierzyć i ustawiać temperaturę w każdym pomieszczeniu.



Urządzenia AURATON Smart Ready przy mało angażującym procesie wdrożenia, znacząco poprawiają komfort życia. Mieszkania i domy wyposażone w wymienione zestawy, to pierwszy krok do stworzenia w pełni inteligentnego systemu.

– *Od samego początku wsłuchujemy się w potrzeby współczesnych konsumentów, co pozwala nam projektować i tworzyć rozwiązania szyte na miarę oczekiwań. Wszystkie nasze produkty powstają w laboratorium, gdzie przechodzą rygorystyczne testy i później są dostarczane do naszych klientów. Dzięki temu otrzymują oni gwarancję niezawodności i możliwość korzystania z nich zaraz po odpakowaniu – komentuje Hanna Stachowiak, Dyrektor Handlowy AURATON. – Troska o ekologię jest dla nas również bardzo ważna, dlatego nasze produkty są pakowane w kartony podlegające recyklingowi, a użytkownikom pozwalają wyrażnie oszczędzać energię i wodę. Produkty AURATON posiadają także certyfikat RoHS, który potwierdza, że nie zawierają groźnych dla zdrowia i środowiska substancji i są ekologiczne. Dzięki AURATON Smart Ready będziecie mogli przekonać się o niewątpliwych zaletach systemu, a z czasem rozbudować go o kolejne funkcjonalności z centralą Pulse i aplikacją AURATON Smart App – podsumowuje.*



Sposoby na komfortowe ciepło

W XXI WIEKU GRZEJNIK TO NIE JEST TYLKO KWESTIA KOMFORTOWEGO CIEPŁA. NIE MOŻNA ZAPOMNIEĆ O DESIGNIE, ALE TEŻ O PROZDROWOTNYCH I EKOLOGICZNYCH ASPEKTACH.

Klimat pomieszczeń, w których przebywamy na co dzień, ma niebagatelne znaczenie dla odczuwanej jakości życia. Warto zapewnić sobie wygodne, zdrowe i energooszczędne warunki. Grzejniki łazienkowe firmy Zehnder łączą w sobie komfort ciepły i znakomity wygląd, a wybór powierzchni TopCare zablokuje rozwój bakterii oraz innych mikroorganizmów i zarasków. Dodatkowo Zehnder realizuje Dyrektywę w sprawie ekoprojektu dla elektrycznych urządzeń do ogrzewania pomieszczeń.

W łazience komfort ciepły jest istotny zwłaszcza po kąpiel, ale nie warto na tym poprzestawać. Duża wilgotność powietrza to podpowiedź, by zwrócić baczną uwagę również na redukcję ryzyka infekcji przy wyższej jakości higienicznej powierzchni.

Powierzchnia antybakteryjna Zehnder TopCare zabezpiecza przed namnażaniem mikroorganizmów (bakterii, grzybów) i redukuje ryzyko infekcji. Zawarte w lakierze jony srebra są stopniowo wyzwalane, gdy powierzchnia jest w stanie suchym. W efekcie oddziałują one na mikroorganizmy – bakterie i grzyby – na trzy różne sposoby: zabijają enzymy odpowiedzialne za transport substancji odżywczych, zapobiegają podziałowi komórek oraz uszkadzają membrany komórkowe.

W cenniku Zehndera znajdziemy grzejniki elektryczne zgodne z dyrektywą dot. ekoprojektu. Ten typ zasilania energią wykazuje znaczny potencjał energooszczędności. Dyrektywa w sprawie ekoprojektu

stanowi europejską ramę prawną dla ustalenia wymagań dotyczących ekologicznego projektowania wyrobów. Jej celem jest zmniejszenie oddziaływania na środowisko przy uwzględnieniu kompletnego cyklu życia produktu. Różne właściwości i funkcje mogą przyczynić się do spełnienia wymagań, np.:

- niskie zużycie energii $\leq 0,5$ W w trybie gotowości (stand by) dla zwiększonej efektywności energetycznej,
- indywidualne programy dzienne i tygodniowe dla komfortowej, przyjaznej dla użytkownika eksploatacji,
- funkcja timera umożliwia eksploatację dostosowaną do potrzeb,
- innowacyjny „system rozpoznawania otwartego okna” gwarantuje efektywne energetycznie i komfortowe ogrzewanie,
- elastyczne opcje sterowania ze sterownikiem radiowym oraz/lub aplikacją na smartfon.

Sprawne ogrzewanie, pozytywny wpływ na zdrowie i ekologia to jedno. Warto pójść krok dalej. Grzejniki Zehndera to gwarancja eleganckiego wyglądu. Są one dekoracyjne nie tylko z nazwy – ich design to często nagradzany efekt prac znanych projektantów. Z kolei wyrazem troski o funkcjonalność są miejsca do powieszenia ręczników, czy możliwość stworzenia form specjalnych na indywidualne życzenie klienta – zestawianie pod kątem, gięcie w łuki lub krawędzie pod wybranym kątem.



A+



termet

Niezwykłe ciche i bardzo oszczędne gazowe kotły kondensacyjne ECOCONDENS NEX **NOWOŚĆ!**



Możliwość **zdalnego zarządzania temperaturą** w pomieszczeniu za pomocą smartfona, przy zastosowaniu pakietu **System Termet Comfort** (wyposażenie dodatkowe).



Bardzo cicha praca kotłów - zaledwie **37 dB** przy mocach 24, 28, 24/30 kW (są cichsze niż lodówka!)



Wysoki komfort ciepłej wody dzięki zwiększonej mocy wymiennika **na potrzeby ogrzewania c.w.u. (szybki dostęp do ciepłej wody)**, klasa sezonowej efektywności energetycznej podgrzewania wody **A** (dot. kotłów dwufunkcyjnych).



Niskie koszty ogrzewania - klasa energetyczna na cele grzewcze **A+** (dot. 24, 32, 24/30 kW) w połączeniu z pakietem podstawowym do **Systemu Termet Comfort**.



Możliwość dofinansowania w ramach **Programu „Czyste Powietrze”**.

Kotły kondensacyjne marki **termet**, w tym m.in. **ECOCONDENS NEX**, znajdują się na liście Zielonych Urządzeń i Materiałów uruchomionej przez NFOŚiGW.



Urządzenia objęte są Akcją Talonową, w której montaż gratyfikowany jest talonem o wartości 500 zł.

☎ 74 856 06 27
74 856 06 02

✉ doradztwo@termet.com.pl
🌐 www.termet.com.pl



Grzejnik w podłodze

NOWE WERSJE GRZEJNIKÓW KANAŁOWYCH AQUILO W PORÓWNANIU ZE STARSZYM TYPOSZEREGIEM, SĄ BARDZIEJ WYDAJNE DZIĘKI ZMIANIE KONSTRUKCJI WYMIENNIKÓW ORAZ WENTYLATORÓW. ZASILANIE GRZEJNIKÓW WYPOSAŻONYCH W WENTYLATORY ODBYWA SIĘ NAPIĘCIEM 24V, UMOŻLIWIA PODPINANIE BEZPOŚREDNIO DO SYSTEMÓW AUTOMATYKI BUDYNKOWEJ BMS, A PRZEZ TO JESZCZE WIĘKSZY KOMFORT KORZYSTANIA I OPTYMALIZACJĘ STEROWANIA.



PO CO SĄ LISTWY PRZY KRATKACH?

Co w sytuacji, w której w ostatniej chwili, inwestor zmienił pomysł na podłogę i zamontowany już grzejnik nie licuje się z nową podłogą? W takich przypadkach Purmo proponuje listwy wykończeniowe do krat, które np. w profilu typu „Z” – umożliwiają wyrównanie poziomów między nową podłogą a kratką przykrywającą grzejnik. To rozwiązanie skuteczne jest tylko, gdy grzejnik ostatecznie zamontowany został „zbyt głęboko” w stosunku do podłogi.

Kiedy użytkownik nie do końca jest zadowolony z estetyki połączenia między grzejnikiem, a wykończeniem podłogi – np. krzywo docięte, postrzępione płytki – sytuację ratują listwy typu „L”, które tworzą dekoracyjną ramkę wokół grzejnika zasłaniając wszelkie niedoskonałości. W zależności od oczekiwanych walorów estetycznych oraz rodzaju ostatniej warstwy wykończeniowej podłogi wybrać można również listwę typu „U”, która nakładana na rant wanny grzejnika tworzy subtelną ozdobę.

Grzejniki kanałowe instalowane są najczęściej pod dużymi przeszkleniami i drzwiami balkonowymi zarówno w domach jednorodzinnych, apartamentowcach jak i w salonach sprzedaży oraz obiektach użyteczności publicznej czy też w biurach.

We wszystkich obiektach niezależnie od ich rodzaju przed instalatorami pojawiają się jednak podobne kwestie do rozwiązania. Z punktu widzenia instalacji grzejnika kanałowego istotne jest, by przewidzieć pewien zapas wolnej przestrzeni w podłodze. Zwykle jest to ok. 4–5 cm doliczonej z każdej strony wanny grzejnika i maksymalnie ok. 3 cm do jego wysokości. Po wypoziomowaniu śrubami poziomującymi, należy przykręcić grzejnik do podłoża nośnego budynku za pomocą dostarczonych kotew systemowych. Są to osadzone wzdłuż długości wanny wygięte płaskowniki z regulacją poziomu i możliwością skręcenia śrubami na stałe.

Ten system montażu jest wystarczający, aby zainstalowany grzejnik był stabilny. Powstałe niewielkie przestrzenie wokół grzejnika wypełnić można niskoprężną pianką montażową lub płynnym betonem, tak aby cały grzejnik po zastygnięciu wypełniacz stanowił wraz z odpowiednią kratką solidną konstrukcję mogącą w przyszłości przenosić obciążenia od przechodzącego po nim użytkownika. Nie zaleca się stosowania pianki wysokoprężnej, gdyż istnieje poważne ryzyko wygięcia wanny, a w szczególności jej dłuższego boku. Następstwem może być brak możliwości rozłożenia na rancie grzejnika kratki maskującej.

Każdy grzejnik Aquilo wyposażony jest dodatkowo w płytę maskującą, która zabezpiecza go przed zanieczyszczeniem piaskiem, ziemią i pyłem w czasie trwania budowy, a także na czas prowadzenia robót wykończeniowych.

Grzejniki kanałowe Aquilo instaluje się w odległości kilkunastu centymetrów od stolarki okiennej w świetle przeszklenia. Optymalnie jest,

gdy grzejnik jest nieco krótszy niż długość okna, z uwagi na względy estetyczne. Zachowanie odległości montażowych wynika przede wszystkim z ewentualnych elementów istniejących w konstrukcji budynku, które mogą uniemożliwić przysunięcie wanny grzejnika bliżej okna.

Ustawienie grzejnika wymusza, by wentylator znajdował się od strony pomieszczenia. Taki układ umożliwia wytworzenie zjawiska tzw. „kurtyny powietrznej”, która niweluje wpływ nawiewanego zimnego powietrza przez ewentualne nieszczelności, wspomaga równomierny rozkład temperatury i wpływa na prawidłową cyrkulację powietrza. Zastosowanie odwrotnej kolejności (obrócenie grzejnika o 180°) spowodowałoby nawiewanie ciepłego powietrza bezpośrednio na pomieszczenie i mogłoby obniżyć komfort cieplny użytkowników. Dlatego też w ofercie Purmo, w zależności od potrzeb można znaleźć wersje prawe, jak i lewe grzejników.

Samo zastosowanie grzejnika kanałowego, czy to z wentylatorem, czy bez ma jeszcze jeden wymierny efekt – zapobiega powstawaniu zjawiska parowania szyb – szczególnie na dużych przeszkleniach.

Wannę grzejnika instaluje się w podłodze z uwzględnieniem warstw przyszłej podłogi tak, by jej górny rant był na tym samym poziomie co warstwa wykończeniowa podłoża (deska, panele, płytki).

W przypadku budynków biurowych i stosowania tam podłóg podniesionych – grzejniki kanałowe Aquilo również sprawdzą się jako źródło ciepła. W ofercie Purmo na specjalne zamówienie dostępne są rozwiązania dedykowane do takich konstrukcji – stelaże z regulacją wysokości zabudowy.

Oferta, opisy i materiały techniczne dotyczące grzejników kanałowych Aquilo znajduje się na stronie www.purmo.pl

Rafał Grochowski,
Inżynier Produktu w Purmo Group Poland Sp. z o.o.



Grzejemy jak Kawaleria®



Dziękujemy Grupie SBS

... za zaufanie naszej małej hurtowni 13 lat temu i przyjęcie jej do Grupy
... za doświadczenie, które w tym czasie nabraliśmy
... za osobiste relacje będące podstawą udanej współpracy
... za rozwój wspólnych projektów pod marką Keller, które w znacznym stopniu pomogły nam podjąć decyzję o skupieniu swoich wysiłków wyłącznie na produkcji

Dziękujemy firmie Hydraulik

... w imieniu swoim i naszych instalatorów za konstruktywne rozmowy i utworzenie oddziału w Chełmnie

Zapraszamy Partnerów Grupy SBS

... do udziału w naszej najnowszej promocji na EURO 2020. Typując zwycięzcę i króla strzelców na naszym profilu facebookowym, można wygrać cenne nagrody!

NOWOŚĆ

konfigurator doboru



zestawów pompowych

NOWOŚĆ

konfigurator doboru



kotłów elektrycznych

NOWOŚĆ

Nasz kanał na
YouTube



Subskrybujcie :-)

~~NOWOŚĆ~~
30 lat na rynku!



NOWOŚĆ!



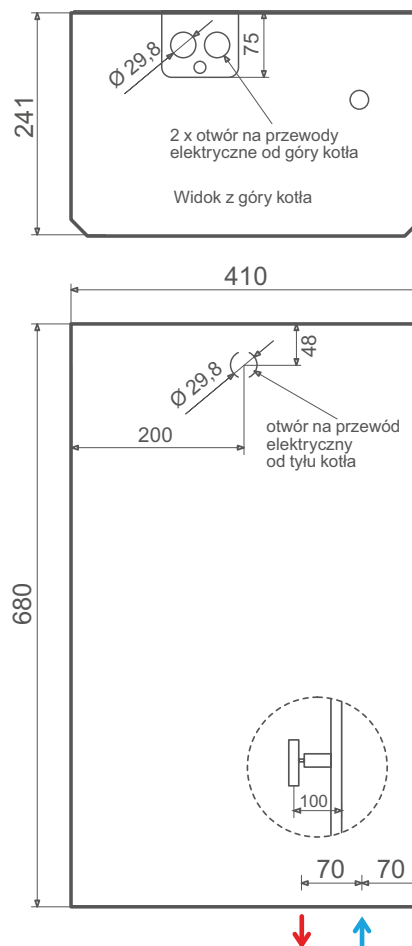
KELLER EcoPower

OTO ABSOLUTNA NOWOŚĆ W OFERCIE GRUPY SBS. KOCIOŁ ELEKTRYCZNY KELLER ECOPOWER TO PRODUKT DO OGRZEWANIA MAŁYCH I ŚREDNICH OBIEKTÓW Z INSTALACJĄ NISKOTEMPERATUROWĄ.

Budownictwo energooszczędne jest już standardem, a jedną z wielu dostępnych na rynku możliwości zamiany energii elektrycznej na ciepłą są elektryczne kotły oporowe. Postanowiliśmy włączyć je do naszej oferty Marki Domowej KELLER. Kocioł KELLER EcoPower przeznaczony jest do ogrzewania małych i średnich obiektów posiadających wodną niskotemperaturową ($T < 100^{\circ}\text{C}$) instalację c.o. systemu zamkniętego lub otwartego. Na wyposażeniu kotła znajduje się grupa bezpieczeństwa, naczynie przeponowe 5 l oraz pompa elektroniczna. Nowoczesna automatyka i precyzyjne sterowanie zastosowane w kotłach KELLER EcoPower pozwala na maksymalizację pracy urządzeń w tańszej taryfie, a funkcjonalność PV ready pozwala na wykorzystanie nadmiaru kWh wytworzonego przez panele fotowoltaiczne na ogrzanie domu. Zachowujemy zarazem pełną kontrolę nad energią wykorzystywaną przez kocioł w momencie, gdy jest używany jako alternatywne źródło grzania.

ZALETY PRODUKTU:

- Dostępny w dwóch wersjach: 15/9/6/4 kW i 18/12/6/4 kW.
- Wbudowany w automatykę tygodniowy programator c.o.
- Wyposażony w sterowanie pogodowe.
- Wyposażony w funkcjonalność PV ready.
- Wbudowany licznik zużycia energii z PV.
- Idealny jako alternatywne źródło ciepła w układach z PV.
- Dostosowanie mocy kotła do mocy instalacji PV.
- Regulacja mocy maksymalnej.
- Dedykowany do współpracy z pompami ciepła.
- Idealny do współpracy z ogrzewaniem podłogowym.
- Może pracować w układzie otwartym i zamkniętym.
- Opcja podłączenia pakietu c.w.u.
- Opcja sterowania za pomocą smartfona.
- Opcja radiowego sterowania pokojowego i pogodowego.
- Elektroniczna nastawa temperatury w zakresie $5-70^{\circ}\text{C}$.
- Klasa efektywności energetycznej D.
- Sprawność urządzenia – 99,5%.



SUPER SIŁA SZYBKIE DZIAŁANIE

ŚRODEK CZYSZCZĄCY
NA BAZIE
CYTRYNIANU



Bez potrzeby stosowania neutralizatora

Czyści silnie zabrudzone instalacje grzewcze

Poprawia wydajność instalacji poprzez usunięcie
szlamu i kamienia kotłowego

Jedna butelka o pojemności 500 ml jest wystarczająca do
oczyszczenia instalacji o pojemności do 130 litrów wody
(16 grzejników lub 250 m² ogrzewania podłogowego)



Zeskanuj kod QR
po więcej informacji

www.fernox.com.pl



MONOBLOK

pierwszorzędna pompa ciepła

OD KWIETNIA STIEBEL ELTRON OFERUJE MONOBLOKOWE, INWERTEROWE POMPY CIEPŁA POWIETRZE-WODA W PAKIETACH.

HPA 8 PLUS DO NOWYCH BUDYNKÓW

Pakiet HPA 8 Plus COOL FLEX Set przeznaczony jest do nowego domu z zapotrzebowaniem na moc grzewczą 6–12 kW, z niskotemperaturowym systemem grzewczym (np. ogrzewanie podłogowe) oraz możliwością indywidualnego dostosowania zasobnika c.w.u. do potrzeb mieszkańców. Przy 100% ogrzewaniu podłogowym i spełnieniu zawsze otwartych 4 pętli po min. 70 mb każda na powierzchni min. 30 m² nie wymagany jest zbiornik buforowy.

W pakiecie znajdują się:

- Powietrzna pompa ciepła do montażu zewnętrznego HPA-O 8CS Plus.
- Wewnętrzny moduł hydrauliczny HM TREND wyposażony w niezbęd-

ne elementy (elektroniczną pompę obiegową, zawór przełączający 3-drogowy (c.o. /c.w.u.), grzałkę elektryczną jako źródło szczytowe lub awaryjne, naczynie wzbiornicze c.o. z zaworem bezpieczeństwa, automatykę pompy ciepła WPM), które umożliwiają szybki montaż oraz indywidualne podłączenie zasobnika ciepłej wody użytkowej (SBP) oraz jeżeli system grzewczy tego wymaga zbiornika buforowego (SBP).

- Przyłącze hydrauliczne z zaworami odcinającymi AS HM TREND.

Możliwość uzupełnienia pakietu o zasobnik c.w.u. (SBB) oraz ewentualny zbiornik buforowy (SBP) w ramach kampanii promocyjnej.



POMPA CIEPŁA HPA-O 8 PLUS

Nr kat.	Nazwa pakietu	Funkcje	Dla budynku o zapotrzebowaniu na moc grzewczą	COP (A2/W35) SCOP Klasa (W35/W55)
23905401	MONOBLOK HPA 8 Plus COOL FLEX Set	c.o., c.w.u. chłodzenie	6–12 kW N (120–240 m ²)	3,98 4,5 A+++ / A++

N – nowe budownictwo dla założenia 50 W/m²

HPA-O PREMIUM DO NOWYCH I MODERNIZOWANYCH BUDYNKÓW

3 Pakiety BASIC Set oparte na pompach ciepła HPA-O 7/10/13 (S)(C) Premium przeznaczone są do nowego i/lub modernizowanego domu z zapotrzebowaniem na moc grzewczą 6–20 kW, z systemem grzewczym z temperaturą zasilania do 65°C do -20°C temperatury zewnętrznej (np. ogrzewanie grzejnikowe, podłogowe lub mieszane) z możliwością indywidualnego dostosowania systemu grzewczego (zasobnika c.w.u. w zależności od potrzeb mieszkańców, zbiornika buforowego, obiegów grzewczych). Przy 100% ogrzewaniu podłogowym i spełnieniu zawsze otwartych 4 pętli po min. 70 mb każda na powierzchni min. 30 m² nie wymagany jest zbiornik buforowy.

W pakiecie znajdują się:

- Powietrzna pompa ciepła do montażu zewnętrznego HPA-O 7/10/13 (S)(C) Premium, z wbudowaną grzałką elektryczną jako źródło szczytowe 8,8 kW.
- Automatyka naścienna pompy ciepła WPM.
- Przyłącze hydrauliczne 90° do pompy ciepła przechodzące na gwint zewn. 1¼" z obudową maskującą w kolorze białym odporną na warunki atmosferyczne AS-WP2.

Możliwość uzupełnienia pakietu o zasobnik c.w.u. (SBB) oraz ewentualny zbiornik buforowy (SBP) w ramach kampanii promocyjnej.



KOMFORT 5-LETNIEJ GWARANCJI!
Przy zakupie dowolnej pompy ciepła do domu wraz z osprzętem oraz systemem centralnej wentylacji STIEBEL ELTRON oferuje 5-letnią gwarancję na cały system. Ceny w promocji znajdziesz na www.pompaciepła.com.pl/monoblok

POMPA CIEPŁA HPA-O 10 PREMIUM

Nr kat.	Nazwa pakietu	Funkcje	Dla budynku o zapotrzebowaniu na moc grzewczą	COP (A2/W35) SCOP Klasa (W35/W55)
23897704	MONOBLOK HPA 7SC Premium COOL BASIC Set	c.o., c.w.u. chłodzenie	6–11 kW N (120–220 m ²) M (90–150 m ²)	3,88 4,04 A++/A++
23897805	MONOBLOK HPA 10 Premium BASIC Set	c.o., c.w.u.	11–13 kW N (220–260 m ²) M (150–190 m ²)	4,14 4,70 A+++/A++
23897905	MONOBLOK HPA 10C Premium COOL BASIC Set	c.o., c.w.u. chłodzenie		4,14 4,87 A+++/A++
23898205	MONOBLOK HPA 13 Premium BASIC Set	c.o., c.w.u.	13–20 kW N (260–400 m ²) M (190–260 m ²)	4,14 4,63 A+++/A++
23898305	MONOBLOK HPA 13C Premium COOL BASIC Set	c.o., c.w.u. chłodzenie		4,14 4,76 A+++/A++

N – nowe budownictwo dla założenia 50 W/m²

Grunt to dobre źródło

DORADZAMY, JAK PRAWIDŁOWO DOBRAĆ I ZAMONTOWAĆ DOLNE ŹRÓDŁO DLA GRUNTOWEJ POMPY CIEPŁA.

Technologia gruntowych pomp ciepła jest powszechnie na świecie uznana za rozwiązanie premium w kategorii Odnawialnych Źródeł Energii. Pompa ciepła eksploatuje ciepło zakumulowane pod powierzchnią ziemi, dostarczając do budynku energię geotermalną na potrzeby grzewcze i chłodnicze. W nowoczesnych budynkach mieszkalnych, jak również wielkogabarytowych obiektach przemysłowych i publicznych, technologie OZE stają się standardem projektowym i wykonawczym. Pompy ciepła sprawdzają się również w budynkach modernizowanych realizowanych w starszych technologiach. W Polsce gruntowe pompy ciepła nieprzerwanie od 10 lat osiągają dodatnie wskaźniki sprzedaży dowodząc swoich możliwości w każdej strefie klimatycznej i w różnorodnych zastosowaniach.

Firma PRAWTECH produkuje i rozwija technologie pozyskiwania odnawialnego ciepła z głębi ziemi. Ciepło zakumulowane w gruncie nie jest zależne od warunków zewnętrznych, dlatego też odwierty geotermalne sprawdzają się praktycznie w każdym miejscu – zarówno w skałach, jak i gruntach mieszanych o zmiennej litologii. Niezbędne jest jedynie dostarczenie energii elektrycznej do pompy ciepła, która umożliwia pracę urządzenia ze sprawnościami sięgającymi SPF=5 (Seasonal Performance Faktor – wielosezonowy wskaźnik sprawności pompy ciepła). Wartość 5 oznacza, że na każdy 1kW energii elektrycznej zużytej przez pompę ciepła przypadają dodatkowe 4kW energii dostarczonej do budynku z gruntu.

Osiągnięcie tak wysokiej sprawności energetycznej pompy ciepła jest możliwe nie tylko dzięki zastosowaniu w oferowanych na rynku

urządzeniach najnowszych technologii. Efektywność pracy gruntowej pompy ciepła jest uzależniona przede wszystkim od precyzyjnego zaprojektowania i rzetelnego wykonania instalacji dolnego źródła ciepła. Tylko wówczas uzyskujemy deklarowaną sprawność układu oraz oszczędności w kosztach eksploatacji ogrzewanego i/lub chłodzonego obiektu.

PRAWIDŁOWA KONFIGURACJA

Gruntowe pompy ciepła wykorzystują energię skumulowaną w gruncie poprzez system pionowych lub poziomych wymienników ciepła i cyrkulującego w nich glikolu. Dążąc do uzyskania optymalnych w skali roku parametrów pracy instalacji dolnego źródła ciepła powinniśmy zadbać o właściwe zwymiarowanie wymienników gruntowych tak, aby dostarczały do pompy możliwie jak najwięcej darmowej odnawialnej energii. W tym celu przed przystąpieniem do prac wiertniczych należy zlecić uprawnionej jednostce sporządzenie dokumentacji geologicznej czyli tzw. projektu robót geologicznych – w skrócie PRG.

Projekt PRG opisuje budowę geologiczną i warunki hydrogeologiczne w danej lokalizacji co pozwala na dokładne oszacowanie uzysków ciepła z gruntu. Moc każdej wierconej sondy uzależniona jest przede wszystkim od jej otoczenia czyli warunków w jakich wymiennik będzie pracował.

Decydujące dla pracy sondy są litologia gruntu (poszczególne warstwy cechują się zróżnicowaną przewodnością cieplną) oraz stopień nawodnienia górotworu. Projekt PRG określa również w części technicznej budowę otworu (odwiertu) i wskazuje na właściwą dla analizowanej

sytuacji technologię wiercenia, aplikacji sondy oraz sposób likwidacji otworu np. poprzez wypełnienie odwiertu materiałem iniekcyjnym – tzw. termocementem (np. TerraCem Grouting ORIGINAL).

Należy pamiętać, że przystąpienie do wiercenia bez wymaganego PRG podlega karze od 40 tys PLN.

JAK ZRÓWNOWAŻYĆ INSTALACJĘ?

Wykonanie odwiertów dolnego źródła ciepła w oparciu o zatwierdzoną dokumentację oraz przy udziale doświadczonej firmy wiertniczej to połowa sukcesu. Równie istotne jest zastosowanie sprawdzonych produktów i właściwe zrównoważenie hydrauliczne układu.

Sondy geotermalne pracują najczęściej w odwiertach wierconych na głębokość około 100 metrów lub więcej. Stąd szczególna uwaga powinna spocząć na etapie projektowym i inwestycyjnym na doborze sprawdzonych rozwiązań i najlepszych materiałów.

Znakomitym przykładem jest najnowszy wyrób firmy PRAWTECH – sonda geotermalna Terra FUTURA. To kolejny krok na drodze rozwoju technik pozyskiwania ciepła z ziemi. Wymiennik jest w całości produkowany w polskiej fabryce z wykorzystaniem zaawansowanych rozwiązań i procesów.

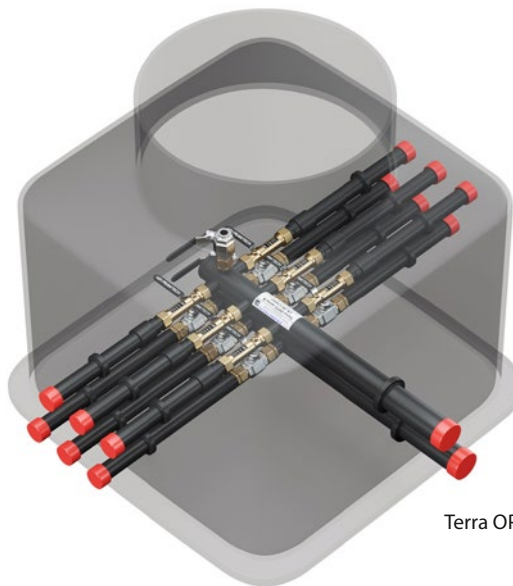
Sonda Terra FUTURA wykonana jest z tworzywa HDPE 100 RC (crack resistant) uodpornionego na proces tzw. powolnej propagacji oraz umożliwia oddolne wypełnienie przestrzeni pierścieniowej otworu montażowego/odwiertu. Czynniki te poprawiają wymianę ciepła między sondą a gruntem i gwarantują bezawaryjną pracę układu przez co najmniej 50 lat.

Kolejnym warunkiem poprawnej pracy instalacji jest zastosowanie studni bądź rozdzielacza, które pozwolą nam kontrolować pracę wymienników ciepła. Dlatego dobre praktyki rynkowe uzasadniają potrzebę wykorzystania tworzywowych studni rozdzielaczowych wyposażonych w przepływomierze, tak aby zachować indywidualną regulację każdej sekcji dolnego źródła ciepła. Przykładem będzie popularna wśród fachowców seria produktów z rodziny Terra (MINI, OPTI lub PRO) spełniająca najwyższe kryteria branży OZE. Zabudowane trwale w komorze studni belki kolektorowe odpowiadają za transport płynu niskokrzepnącego z pompy ciepła do gruntu/górotworu i z powrotem w kierunku maszynowni pompy ciepła. Studnie są sercem układu dolnego źródła bowiem łączą ze sobą wszystkie wymienniki i odpowiadają za zrównoważony odbiór ciepła z gruntu.

Rozdzielacz geotermalny zabudowany w studni pozwala ponadto na poprawną regulację, wypłukanie, napełnienie i odpowietrzenie instalacji dolnego źródła ciepła.



Terra FUTURA



Terra OPTI

PODSUMOWANIE

Gruntowe pompy ciepła i dbałość o ich poprawny montaż to podstawy świadomego i efektywnego korzystania z odnawialnych zasobów energii.

Strategia rozwoju produktów spółki PRAWTECH uwzględnia potrzeby i doświadczenia rynku krajowego jak również opiera się o wieloletnie relacje podejmowane przez naszych inżynierów i handlowców na rynkach zagranicznych. Ponad dwie dekady budowy zaplecza produkcyjnego w zakresie instalacji tworzywowych stanowi o obecnym know-how firmy i gwarantuje bezpieczeństwo naszych klientów.

Mając na względzie najnowsze trendy branży budowlanej i instalacyjnej oparte o potrzebę poszanowania środowiska naturalnego oferujemy Państwu rozwiązania grupy PRAWTECH GEOTHERMAL zorientowane na zrównoważony rozwój i ekologię.

PRAWTECH Sp. z o.o., Marcin Franke

PRAWTECH
GEOTHERMAL

**Producent systemu instalacyjnego PP-R
oraz technologii dolnego źródła dla gruntowych pomp ciepła**



Usuwanie powietrza z instalacji z pompami ciepła

W NASZYCH PORADNIKACH POZOSTAJEMY W OBSZARZE ZAGADNIEŃ ZWIĄZANYCH Z POMPAMI CIEPŁA, NATOMIAST TYM RAZEM SKUPIMY SIĘ NA SPRAWNOŚCI TAKICH UKŁADÓW. NA TEN PARAMETR WPŁYW MOŻE MIEĆ WIELE CZYNNIKÓW, A JEDNYM Z NICH JEST OBECNOŚĆ POWIETRZA W INSTALACJI.

Oczywiście najprostszym elementem przeznaczonym do usuwania powietrza będzie automatyczny odpowietrznik z serii Robocal (poniżej). Chciałbym jednak zwrócić tym razem większą uwagę na separatory powietrza z serii Discal.



Robocal – automatyczny odpowietrznik z zaworem stopowym serii 5025.

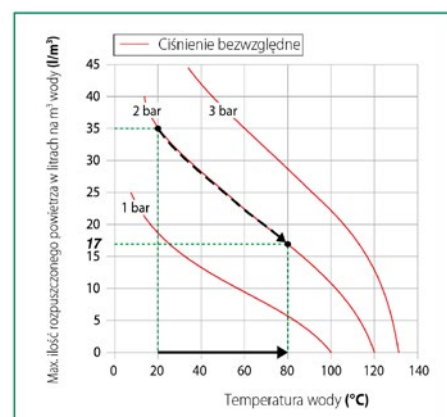
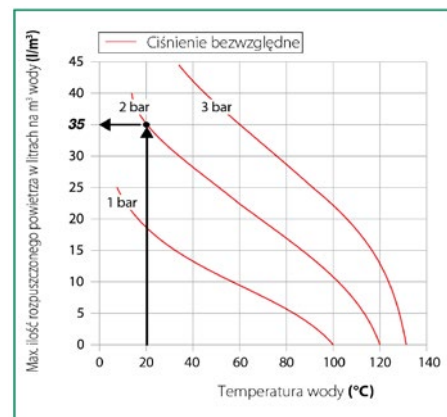
DLACZEGO STOSUJEMY SEPARATORY?

W tym miejscu należy sobie zadać pytanie: do czego będzie służył ten separator powietrza. Odpowiedź wydaje się prosta – do usuwania powietrza. I w zasadzie tutaj wychodzi na jaw powód, dla którego tego typu produkt nie jest powszechnie stosowany. Bo skoro jego zadaniem jest usuwanie powietrza, to takie samo zadanie przecież pełni automatyczny odpowietrznik, który jest wielokrotnie tańszy. To błąd, który popełnia wiele osób.

Aby wyjaśnić różnicę pomiędzy separatorem powietrza, a automatycznym odpowietrznikiem należy uzmysłowić sobie, że powietrze może również w instalacji występować w postaci rozpuszczonej. Ilość powietrza, która może zostać rozpuszczona w wodzie, jest zależna od ciśnienia i temperatury. Zależność ta jest opisana Prawem Henry'ego (wykres przedstawiony obok), które przedstawia ilość powietrza liczoną w litrach rozpuszczonego w metrze sześciennym wody w zależności od temperatury.

Powietrze rozpuszczone w zimnej wodzie używanej do napełniania i uzupełniania instalacji jest uwalniane podczas podgrzewania wody. Na przykład w instalacji o pojemności 1000 l podczas podgrzewu wody od 20 do 80°C (pozioma strzałka) przy ciśnieniu bezwzględnym 2 bar ilość powietrza uwolnionego wyniesie do 18 l (zmiana z ilości powietrza rozpuszczonego z 35 do 17 litrów). Wyjaśnia nam to pierwszy wykres.

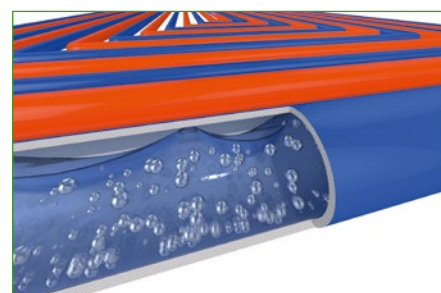
Powietrze uwolnione z wody w ten sposób ma postać mikropęcherzyków o średnicach rzędu dziesiątych części milimetra. W instalacjach grzewczych i chłodniczych występują elementy, w których proces formowania się mikropęcherzyków odbywa się w sposób ciągły – na przykład w źródłach ciepła oraz urządzeniach działających w warunkach kawitacji. Tak powstałe mikropęcherzyki wędrują wraz z tłoczonym czynnikiem w całej instalacji, mając negatywny wpływ na jej działanie.



Zidentyfikujmy w takim razie główne problemy, które mogą powodować to „ukryte” powietrze.

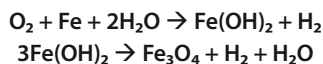
NIEDOSTATECZNY PRZEPŁYW

Pęcherzyki powietrza, gromadzące się w pewnych punktach instalacji mogą powodować ograniczenie przepływu czynnika lub całkowity brak przepływu. Takie zjawisko jest szczególnie niebezpieczne w przypadku instalacji płaszczyznowych.



KOROZJA

Tlen zawarty w powietrzu przyczynia się do powstania korozji. Oprócz uszkodzenia elementów, prowadzi ona do powstania tlenku żelaza. Ten dostaje się do wody krążącej w systemie i może być gromadzony w poszczególnych elementach, tj. w pompie lub wymiennikach ciepła. W przypadku obecności tlenu w instalacji, w skład którego wchodzi elementy z materiałów zawierających żelazo, może dochodzić do następujących reakcji chemicznych:



Tlenek żelaza Fe_3O_4 zwany jest również magnetytem i w instalacjach grzewczych występuje w postaci ciemnoszarego osadu. Może być on gromadzony w poszczególnych elementach instalacji, powodując pogorszenie ich pracy.

W przypadku ciągłej obecności powietrza w układzie Fe_3O_4 może zostać przekształcony do Fe_2O_3 czyli hematytu, który może być przyczyną korozji wżerowej w instalacji. W ten sposób powietrze obecne w instalacji przyczynia się do powstania poważnego problemu jakim są zanieczyszczenia.

NIEDOSTATECZNA WYMIANA CIEPŁA

Skład powietrza rozpuszczonego w temperaturze 10°C to 62% N_2 i 38% O_2 . Przewodność cieplna wody jest 20-krotnie wyższa niż N_2 . Duża zawartość powietrza rozpuszczonego w wodzie ogranicza sprawność przenoszenia ciepła.

ROZWÓJ MIKROORGANIZMÓW

Do szybkiego namnażania się mikroorganizmów znajdujących się w wodzie, którą napelniana jest instalacja, mogą przyczynić się następujące czynniki:

- obecność tlenu (niezbędnego dla bakterii tlenowych),
- niskie temperatury (37/38°C to optymalna temperatura dla rozwoju bakterii i grzybów),
- obecność substancji organicznych (stanowią pożywkę dla bakterii),
- stagnacja wody (w okresach letnich).

Rozwój bakterii prowadzi do osadzania się na ściankach rur szlamu organicznego (biofilmu), który jeżeli nie jest odpowiednio zwalczany, ogranicza wymianę ciepła i przepływ wody. Biofilm jest słabo przepuszczalny i można go usunąć tylko przy użyciu specjalnych produktów (tego typu produktem jest C7 Biocide) lub zabiegów.

Obniżenie sprawności układu ze względu na wyżej wymienione problemy może sięgać nawet kilkunastu procent.

DLACZEGO AUTOMATYCZNY ODPOWIEETRNIK NIE BĘDZIE SKUTECZNY?

Tego typu urządzenia sprawdzają się w przypadku powietrza znajdującego się w instalacji po jej wykonaniu, a które usuwamy w trakcie napelniania układu wodą. Podczas pracy instalacji powietrze musi dostać się do samego urządzenia, a to w przypadku mikropęcherzyków zawieszonych w płynącej wodzie nie jest takie proste. To jak rzucać rzutkami w środek tarczy z zawiązanymi oczkami.

Cały proces utrudnia fakt, że mikropęcherzyki mogą zostać ponownie wchłonięte do wody (zgodnie z wykresem przy niższej temperaturze czynnika zwiększa się rozpuszczalność, a co za tym idzie cały cykl się powtarza).

A SEPARATORY POWIETRZA?

Urządzenia, które dzięki specjalnej budowie są w stanie oddzielać mikropęcherzyki z przepływającego medium. Aktywna część zaworu

składa się elementu, który wywołuje turbulencje przepływu, co ułatwia uwalnianie mikropęcherzyków. Pęcherzyki powietrza łączą się ze sobą zwiększając swoją objętość. Następnie unoszą się do góry urządzenia, gdzie są gromadzone, a później uwalniane przez automatyczny zawór odpowietrzający. **Separatory powietrza montowane są na przewodzie zasilającym instalację tuż za źródłem ciepła, co jest niezwykle istotne ponieważ w tym miejscu jest największe nagromadzenie mikropęcherzyków.**



Separator powietrza DISCAL



Separator powietrza DiscalSLIM

CZY OPŁACA SIĘ 2W1?

Co w przypadku urządzeń 2w1 łączących w sobie separatory zanieczyszczeń i separatory powietrza? Problemem takiego urządzenia jest jego prawidłowa lokalizacja w układzie. Zamontowane na zasilaniu instalacji będzie optymalnie spełniało swoją rolę jako separator powietrza, natomiast niestety nie zabezpieczy źródła ciepła przed zanieczyszczeniami. Zanieczyszczenia najczęściej pochodzą z wewnętrznej instalacji (grzejniki, rury itd.) stąd separatory zanieczyszczeń montujemy na powrocie z instalacji, żeby nie trafiły na wymiennik źródła ciepła, jak również nie dostały się do pompy obiegowej (najczęściej montowanej w urządzeniu). **W szczególności dla pompy ma znaczenie ochrona przed zanieczyszczeniami ferromagnetycznymi (ponieważ sama działa poniekąd jak magnes, gromadząc tego typu cząstki, czego efektem jest jej zablokowanie).** Separator zanieczyszczeń-powietrza z magnesem zamontowany za pompą w zasadzie może nie mieć co wyłapywać jeśli chodzi o zanieczyszczenia ferromagnetyczne, ponieważ zrobi to za niego pompa. Tego typu rozwiązanie zamontowane na powrocie z instalacji sprawdzi się jako separator zanieczyszczeń, natomiast traci sens jako separator powietrza, ponieważ w zasadzie może nie mieć co wyłapywać.

Najlepszym rozwiązaniem jest montaż dwóch niezależnych urządzeń zgodnie z ich przeznaczeniem, co w skali kosztów inwestycyjnych całej instalacji jest minimalnym obciążeniem, a będzie miało realne odzwierciedlenie w rachunkach.

Na blogu ASK Caleffi zamieszczone zostały porady dotyczące pozostałych elementów, w które należy wyposażać instalację z pompą ciepła tak, aby zapewnić najwyższą sprawność systemu.



Ask
CALEFFI



Mobilny KAN

MOBILNE CENTRA SZKOLENIOWE I KOMPETENCYJNE TO ODPOWIEDŹ FIRMY KAN NA ZMIENIAJĄCE SIĘ FORMY WSPÓŁPRACY Z KLIENTEM.

Sytuacja pandemiczna wymusiła zmiany w działaniu wielu branż, również branży instalacyjnej. Producenci zostali zmuszeni do wprowadzenie nowego komunikowania się z wykonawcą. Dobrze znane wszystkim formy współpracy takie jak: szkolenia stacjonarne, eventy czy targi, od ponad roku nie znajdują zastosowania. W jaki sposób skutecznie kontaktować się z klientami i jak zdobywać nowych w obecnej sytuacji?

Firma KAN dostosowała sposoby na utrzymanie relacji z odbiorcą do zmieniającej się rzeczywistości. Przykładem zmiany podejścia do klienta jest oferta spotkań skierowanych do instalatorów, które odbywają się w Mobilnym Centrum Szkoleniowym oraz Mobilnych Centrach Kompetencji. Dodatkową formą komunikowania się z klientem są cykliczne webinaria, prowadzone przez specjalistów technicznych KAN. Wiedzę, na szkoleniach online zdobywają nie tylko instalatorzy, ale również projektanci, uczniowie szkół zawodowych i pracownicy dystrybutorów.

MOBILNE CENTRUM SZKOLENIOWE – MCS

Od dwóch lat Mobilne Centrum Szkoleniowe KAN można spotkać w całej Polsce odwiedzając hurtownie dystrybutorów KAN. W zeszłym roku zorganizowano kilkadziesiąt takich spotkań, podczas których spotykano się z wykonawcami.

Tegoroczna trasa szkoleniowa jest już trzecią trasą MCS. Dzięki doświadczeniu jakie firma zdobyła w pierwszych dwóch latach, forma prezentowania produktów i przekazywania wiedzy jest dostosowana ściśle do oczekiwań wykonawcy.

W Centrum prezentowane są wszystkie oferowane na rynku Systemy KAN-therm. Podczas spotkania z przedstawicielem firmy KAN instalator może zapytać o szczegóły dotyczące danego systemu, zapoznać się z poszczególnymi elementami systemu, wyjaśnić techniczne wątpliwości. Ma również okazję spróbować własnoręcznie montażu wybranego systemu. Doradcy KAN podczas pokazów montażu posługują się profesjonalnymi narzędziami. Wszystkie narzędzia dostępne są dla



wykonawców, którzy mogą przystąpić do programu narzędziowego organizowanego przez producenta.

Wiedzę przekazywaną przez ekspertów KAN uzupełniają filmy szkoleniowe prezentowane są na ekranie zainstalowanym w MCS oraz materiały techniczne – katalogi i foldery – w które instalator może się zaopatrzyć odwiedzając centrum szkoleniowe.

Wszyscy klienci traktowani są indywidualnie i dla każdego klienta przedstawiciele KAN znajdują czas.

Wydarzeniu często towarzyszy promocja lokalnego dystrybutora lub konkurs organizowany przez producenta.

Należy podkreślić, że w MCS bezpieczeństwo klientów jest najważniejsze. Spotkania odbywają się w reżimie sanitarnym: ograniczona jest liczba klientów, którzy mogą jednocześnie przebywać w MCS, noszenie maseczek jest obowiązkowe, udostępnione są płyny do dezynfekcji, odkazane narzędzia używane do prób montażowych.

Spotkania na świeżym powietrzu i zachowywanie wymogów sanitarnych powodują, że wizyty w MCS są w pełni bezpieczne.

Informacje, o lokalizacji najbliższych szkoleń MCS można znaleźć na stronie internetowej KAN, profilu KAN na Facebooku, oraz stronach internetowych partnerów handlowych. O spotkaniach informują również, odpowiednio wcześniej rozwieszane plakaty poszczególnych hurtowni.

MOBILNE CENTRUM KOMPETENCJI MCK

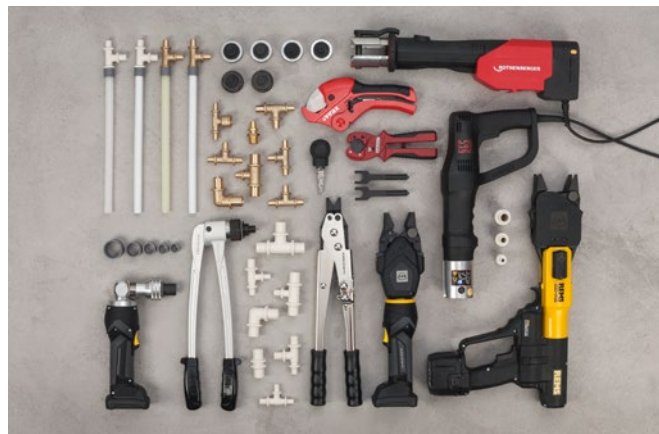
Mobilne Centrum Kompetencji są kolejną propozycją współpracy z wykonawcą. Centra Kompetencji to zespół mobilnych, wykwalifikowanych Doradców Technicznych dedykowanych do budownictwa jednorodzinne. Obecnie jest to grupa sześciu profesjonalistów, którzy działają na konkretnie przydzielonym obszarze.

Na co dzień prezentują, doradzają instalatorom budownictwa jednorodzinne oraz inwestorom indywidualnym jaki system z oferty KAN najlepiej zastosować w danym projekcie.

Oprócz wiedzy i doświadczenia, doradcy dysponują wysokiej klasy narzędziami przydatnymi do montażu Systemów KAN-therm. MCK pojawia się przy konkretnych inwestycjach, gdzie wymagane jest wsparcie techniczne. Dzięki temu instalator oszczędza czas na poszukiwanie rozwiązań i porad w zakresie zastosowania i montażu Systemów KAN-therm.

Podobnie jak w przypadku MCS, w Centrum Kompetencji wykonawca może zdobyć wiedzę teoretyczną jak i praktyczną wykonując własnoręcznie próbny montaż wybranego systemu.

Doradców Technicznych można spotkać na szkoleniach oraz instruktarzach, które prowadzą na dedykowanych inwestycjach i budowach. Swoją wiedzę przekazują również podczas spotkań z instalatorami w punktach partnerskich i hurtowniach w swoim regionie.



ZAWSZE BLISKO

Pomimo ograniczeń, firma KAN jest blisko klientów, ma z nimi kontakt zarówno bezpośredni jak i wirtualny. Trudna sytuacja rynkowa nie przeszkadza producentowi wprowadzać z sukcesem na rynek są nowe produkty. Zeszlornoczną premierę Systemu KAN-therm UltraLine można zaliczyć do bardzo udanych. Nowy system znajduje w stałej ofercie dystrybutorów i co ważne ma już szerokie grono instalatorów, którzy systematycznie polecają i stosują to rozwiązanie. Wymienione formy współpracy z odbiorcami mają pozytywne odzwierciedlenie w wynikach sprzedażowych firmy.

Więcej na stronie www.kan-therm.com

SZKOLENIA ONLINE

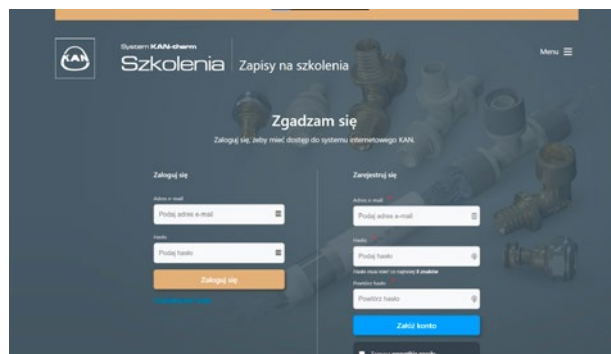
Firma KAN od dłuższego czasu prowadzi regularne webinaria. Wprowadzenie cyklicznych szkoleń online wymagało przede wszystkim stworzenie własnej platformy szkoleniowej.

Klienci po zarejestrowaniu na platformie zyskują dostęp do szkoleń prowadzonych przez producenta, są również informowani o aktualnościach i zbliżających się wydarzeniach. Zarejestrowany klient ma także dostęp do certyfikatów, kart produktowych oraz aktualnie organizowanych promocji.

Szkolenia skierowane są do różnych klientów i dostosowane do potrzeb danej grupy.

Projektanci otrzymują wiedzę teoretyczną o produktach i ich zastosowaniu oraz wiedzę praktyczną dotyczącą projektowania w programie KANSET. Podczas Szkoleń dla instalatorów i uczniów szkół zawodowych kładziony jest nacisk na odpowiedni wybór systemu i jego prawidłowy montaż. W trakcie webinarium odbiorcy mogą śledzić montaż różnych systemów prezentowanych na żywo przed kamerą. Firma nie zapomina o pracownikach dystrybutorów. Do tej grupy skierowane są szkolenia zawierające informacje przede wszystkim o nowościach jakie pojawiają się w ofercie.

Każde webinarium gromadzi przed ekranami komputerów grono kilkuset odbiorców.





Komin dla każdego

INNOWACYJNE TECHNOLOGIE SYSTEMÓW KOMINOWYCH UŁATWIAJĄ PRACĘ INSTALATORÓW I GENERUJĄ OSZCZĘDNOŚCI DLA OSÓB CHCĄCYCH WYBUDOWAĆ ALBO ZMODERNIZOWAĆ DOM. FIRMA RICOM ENERGY DO STARCZA SZEROKĄ GAMĘ NAJNOWOCZĘSNIJSZYCH ROZWIĄZAŃ, DZIĘKI KTÓRYM TWORZENIE LUB RENOWACJA INSTALACJI GRZEWczej STAJE SIĘ PROSTA I KOMFORTOWA.

Nowe instalacje kominowe niosą ze sobą korzyści dla codziennej pracy instalatorów, procedur montażu oraz konserwacji. Systemy kominowe RICOM ENERGY są wykonane z lekkich materiałów, dzięki czemu można je w prosty sposób transportować nawet do trudno dostępnych miejsc. Prosty montaż pozwala skrócić czas przewidziany na realizację zlecenia. Z kolei doskonała odporność na rozpuszczalniki, niski stopień wchłaniania wilgoci, nietoksyczność, odporność na korozję i kondensację czy niski współczynnik przewodzenia ciepła zmniejszają ryzyko ewentualnej reklamacji.

Warto pamiętać też o korzyściach dla inwestorów. Zarówno w przypadku budowy nowego domu, jak i mniejszych prac konserwacyjnych, systemy kominowe RICOM ENERGY potrafią wyraźnie zmniejszyć koszty całego przedsięwzięcia. Systemy te są kompatybilne ze wszystkimi rodzajami kotłów kondensacyjnych – w efekcie często nie ma potrzeby ich wymiany. Zastosowanie rozwiązań RICOM PAL, RICOM INOX i RICOM DW pozwala na zupełne pominięcie murowanego kominu, co daje oszczędność przestrzeni oraz budżetu – o ok. 3–5 tysięcy złotych. Systemy RICOM SING, RICOM FLEX i RICOM PP w nowy sposób wykorzystują istniejące już szachty, które wymagają tylko renowacji i przystosowania instalacji do współczesnych norm.

W ofercie RICOM ENERGY znajdują się aż trzy rozwiązania, które pozwalają pominąć murowany komin:

- RICOM PAL – system koncentryczny PP-AL (RICOM PAL), przechodzi przez wnętrze budynku. Ingerencja w konstrukcję jest jednak ograniczona do niezbędnego minimum – wystarczy montaż płyty dachowej lub niewielki wylot przez ścianę.
- RICOM INOX – (koncentryczny PP-stal) system montowany zarówno na zewnątrz, jak i wewnątrz budynku. Posiada płaszcz zewnętrzny wykonany ze stali nierdzewnej i przewód wewnętrzny z tworzywa sztucznego. Na specjalne zamówienie może być wykonany w dowolnym kolorze z palety RAL – pasującym do elewacji lub kotła.
- RICOM DW – (izolowany stalowy) zbudowany jest z kwasoodpornych rur ze stali AISI 316L i AISI 304. System jest izolowany na całej długości i posiada wysoką odporność mechaniczną.

Do renowacji istniejących szachtów RICOM ENERGY proponuje kolejne trzy systemy:

- RICOM SING – (jednościenny PP) posiada kilka różnych zastosowań. Można go wykorzystać jako wkład kominowy do prostego ceglanego kominu, który wymaga przewodu o pojedynczej ścianie, albo do posiadanego systemu stalowego, odprowadzającego spaliny ze starszego urządzenia gazowego.
- RICOM FLEX – (elastyczny PP) najlepiej sprawdza się w warunkach krzywego przewodu kominowego. Z łatwością pokonuje wszelkiego rodzaju uskoki w konstrukcji kominu, a jego czarna powłoka jest odporna na promieniowanie UV.
- RICOM PP – (koncentryczny PP-PP), który najlepiej nadaje się do istniejących szachtów, które przed renowacją odprowadzały dym z otwartej komory spalania (grawitacyjnie).

SPECJALNE WYZWANIA

Oferta firmy obejmuje także produkty, które znajdują zastosowanie w przypadku większych inwestycji. Komercyjne rozwiązania RICOM LAS i RICOM KASKADA służą do równoczesnego odprowadzania spalin z kilku kotłów kondensacyjnych. System RICOM LAS najlepiej sprawdza się w kilku piętrowych budynkach, w których kotły rozmieszczone są na kilku kondygnacjach. Z kolei RICOM KASKADA została zaprojektowana dla urządzeń grzewczych połączonych ze sobą szeregowo (kotłownie szkół, szpitale itp.) W zastosowaniu przemysłowym należy wskazać najpopularniejsze trzy rozwiązania: system wydechowy do generatorów i turbin RICOM GE+, system odprowadzania spalin o wysokiej temperaturze RICOM EI i system wolnostojący RICOM TOWER. W naszej ofercie istnieje pełny wachlarz rozwiązań przemysłowych, których zastosowanie może być idealnie dopasowane do wymagań inwestycji. Produkty z tej grupy nadają się idealnie do fabryk, hal produkcyjnych czy wytwórni.



Polietylen PE 100-RC
zwiększona wytrzymałość
kształtek



Dłgie strefy grzewcze
większa powierzchnia połączenia



Szerokie strefy zimne
ochrona przed wypłynięciem
uplastycznionego tworzywa



Uzwojenia zabezpieczone
przed uszkodzeniem
mechanicznym



Kod traceability
pełna identyfikowalność
produktu

PERFECT SOLUTION



Tweetop świętuje 20 lat na rynku



CZY W DOBIE GLOBALIZACJI PRODUKCJI I ZALEWU TANICH PRODUKTÓW Z CHIN, POLSKIM FIRMOM OPŁACA SIĘ UTRZYMYWAĆ PRODUKCJĘ W KRAJU? CZY DA SIĘ POGODZIĆ WYSOKĄ JAKOŚĆ PRODUKTU Z JEGO ZACHĘCAJĄCĄ CENĄ? CO WIĘCEJ, CZY JEST TO MOŻLIWE DO UTRZYMANIA NA DŁUŻSZĄ METĘ MODEL BIZNESOWY? ZNAMY FIRMĘ, KTÓREJ UDAJE SIĘ TO OD 20 LAT, A POWSTAŁA W PRZYSŁOWIOWYM GARAŻU. TO TWEETOP.

Z KART HISTORII...

Dwadzieścia lat temu, w 2001 roku, w niewielkim parterowym budynku w okolicach ulicy Zapadłej mieszczącej się w nieco zapomnianej nadodrzańkiej dzielnicy Szczecina, trzech lokalnych przedsiębiorców założyło Tweetop. Nazwa będąca zbitką francuskiego słowa „tuyau” [wym.: tujjo] oznaczającego rurę z angielskim „top”, czyli „szczyt”. Początkowo skupiona na handlu firma szybko zajęła się tym, do czego została powołana – produkcją rury wielowarstwowej. Pierwsza linia produkcyjna powstała już w 2007 roku, co było nie lada wyczynem biorąc pod uwagę wyłącznie polski i niewielki kapitał założycielski. Było to możliwe dzięki konsekwentnej pracy twórców firmy, którym zawsze

przyświecał jeden cel: dostarczenie możliwie najlepszego produktu w korzystnej dla końcowego odbiorcy cenie. Przez 20 lat działalności systematycznie rozwijano asortyment i nieprzerwanie budowano pozycję zarówno na rynku krajowym, jak i zagranicznym.

Obecną, większą siedzibę firmy łączy z pierwszą lokalizacją biura Tweetop bliskość, przepływającej przez miasto rzeki Odry. Nie dziwi zatem, że obecna centrala firmy to poniekąd wspomnienie portowych tradycji miasta, historycznej stoczni Vulkan. Budynek, gdy był nabywany ponad dekadę temu, znajdował się w opłakanym stanie. Poddany został należytej renowacji i stanowi obecnie perełkę na miarę miejskich zabytków z tamtego okresu.



W SERCU: SYSTEMY RUROWE

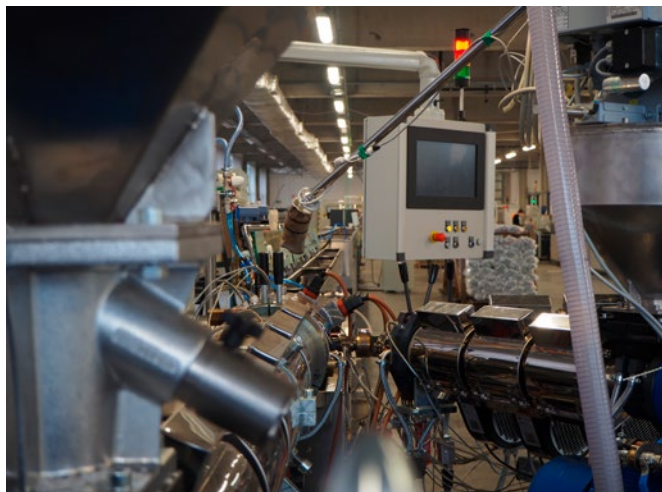
Głównym produktem firmy jest system Tweetop HOME. Trzon systemu stanowią rury wielowarstwowe wraz z kompletem niezbędnych akcesoriów oraz narzędzi do montażu, obejmujące szeroki zakres zastosowań. Zgrupowane w podsystemy, takie jak ogrzewanie podłogowe Tweetop FLOOR, ogrzewanie ścienne Tweetop WALL, czy też nowatorski system przeznaczony do instalacji ogrzewania płaszczyznowego przy renowacji już istniejących budynków Tweetop RENOVA, tworzą kompletne rozwiązania instalacyjne. Poza rozbudowanym systemem rurowym, w skład Tweetop Home wchodzi również pompy ciepła typu powietrze – woda: EcoHeat Pro (w 2014 roku nagrodzona Złotym Medalem Międzynarodowych Targów Poznańskich) oraz EcoHeat



Complex. Ostatnią nowością są rekuperatory serii EcoVent Recu, czyli nowoczesne centrale wentylacyjne, przystosowane do wymiany powietrza w budynkach, przy jednoczesnym odzysku ciepła.

SEKRETY PRODUKCJI RUR

Dziś trzon produkcyjny stanowi pięć linii, które produkują nawet 100 metrów rury na minutę. To wystarczająco dużo, żeby po roku nieprzerwanej produkcji okrążyć nią Ziemię półtora raza.



W dużej mierze jest to możliwe dzięki zbudowanemu wyłącznie w oparciu o urządzenia od europejskich dostawców parkowi maszynowemu. Całość produkcji jest na bieżąco monitorowana, co stanowi precedens w kontekście produkcji rur wielowarstwowych z wkładką aluminiową w Polsce i wymagało wyjścia poza standardowo dostępny zestaw urządzeń. Mimo obfitości na rynku przyrządów pomiarowych, znaczące zakłócenia pomiarowe w obrębie łączenia aluminium spowodowały, że pracownicy Tweetop opracowali specjalną autorską jednostkę pomiarową. W pełni zautomatyzowana, wyposażona m. in. w znacznik laserowy do pozycjonowania próbki, maszyna wycina okolice zgrzewu, zapewniając wysoką dokładność i powtarzalność pomiarów całkowicie bez udziału operatora.

SAMOKONTROLA I WŁASNE LABORATORIA

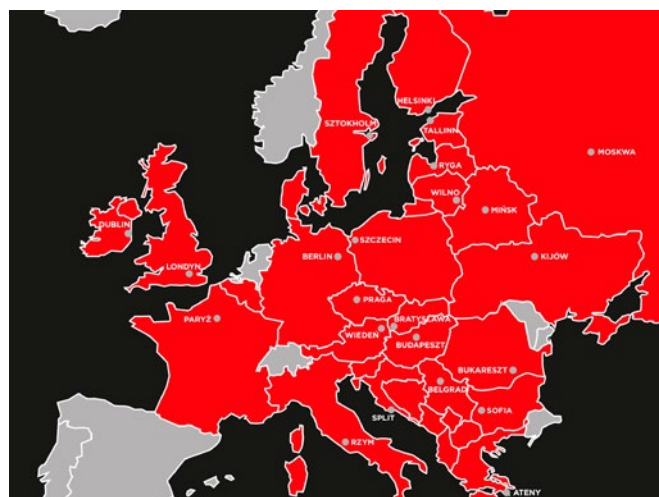
Każdorazowe wprowadzenie nowego produktu na rynek instalacyjny poprzedza zestaw badań i pomiarów jego własności użytkowych. Zestaw ten, niezbędny dla ustalenia właściwości produktu oraz potwierdzenia jego zgodności z wymaganiami wyznaczonymi w normach, określany jest mianem badania typu.



Badania te zwykle wykonują wysoce wyspecjalizowane, zewnętrzne laboratoria akredytowane. W firmie Tweetop, wyposażenie działu laboratoryjnego jest na tyle kompletne i zaawansowane technologicznie, że pozwala na przeprowadzenie ich całkowicie we własnym zakresie. Jest to unikalna na polskim rynku sytuacja, gdyż producent jest w stanie bez potrzeby zlecania zewnętrznym laboratoriom w pełni kontrolować na bieżąco jakość swoich wyrobów. Projektowanie oraz testowanie nowych systemów instalacyjnych, czy też nowych grup towarów, odbywa się całkowicie we własnym zakresie, przy jednoczesnym skróceniu czasu potrzebnego na ich wdrożenie i zachowaniu jakości trudnej do uzyskania bez tak rozbudowanego zaplecza laboratoryjnego.

DOSTĘPNI W POLSCE I ZA GRANICĄ

Nawet najlepszy produkt nie jest w stanie zaistnieć na rynku bez odpowiedniego wsparcia logistycznego. W wypadku firmy Tweetop skala operacji sprawia, że utrzymanie płynności oraz terminowości dostaw to niemałe wyzwanie. Średnio jej magazyny rocznie opuszcza aż 240 tirów pełnych towaru! W rozwiązaniu problemu znacząco pomogło ulokowanie magazynu w tym samym miejscu, co produkcja. Tym samym udało się zoptymalizować oraz skrócić cały łańcuch dystrybucji. Warto przy tym wspomnieć, że produkty Tweetop są sprzedawane nie tylko na rynku krajowym, lecz również eksportowane do kilkudziesięciu krajów.



Szeroki zakres kontroli firmy nad produktem umożliwia zarówno utrzymanie jego najwyższej jakości, jak i niezwykle szybką reakcję na zmieniające się potrzeby rynku. Dodatkowo znacząco wpływa na zmniejszenie wpływu działalności przemysłowej na środowisko naturalne.

TWEETOP W LICZBACH

- 20 lat działalności na rynku
- 5 linii produkcyjnych
- 100 mb rury powstaje w ciągu minuty
- 1,5 raza mogą owinąć Ziemię rury wyprodukowane przez Tweetop w ciągu roku
- 240 tirów wyjeżdża rocznie z magazynów Tweetop

Łącz tym, co lepsze

MARKA GEBO PREZENTUJE PRODUKTY GEBOG316. TO NOWE ROZWIĄZANIE, KTÓRE WPROWADZA JAKOŚĆ I TRWAŁOŚĆ POŁĄCZEŃ RUR ZE STALI NIERDZEWNEJ DO OFERTY MARKI. TYM SPOSOBEM TRWAŁOŚĆ INSTALACJI STAJE SIĘ JESZCZE WIĘKSZA.

Stal nierdzewna została wynaleziona w XX wieku i przyniosła światu ogromny postęp technologiczny. Wielu projektantów, użytkowników oraz jej miłośników określiło ją jako „materiał przyszłości” dla wielu gałęzi przemysłu. Stal nierdzewna znalazła swoje miejsce także w naszej branży: w instalacjach i połączeniach wodociągowych. Właściwości takie jak: wysoka odporność korozyjna, trwałość i wytrzymałość materiału stały się dla GEBO motywacją do wprowadzenia asortymentu produktów ze stali nierdzewnej pod nazwą gebog316.

JAKOŚĆ WYKONANIA

Linia gebog316 to produkty niezwykle trwałe i perfekcyjnie wykonane, a jakość ta jest powtarzalna i gwarantowana. Zawsze te same wymiary, jakość gwintu, waga, grubość ścianki. Szukajcie logo g316 na złączkach. Tylko wtedy macie gwarancję, że to oryginalny produkt GEBO.

SPOKOJNY SEN INSTALATORA

Jedną z podstawowych zasad w pracy instalatora jest jak największe ograniczenie mieszania materiałów i systemów, co jest szczególnie ważne przy wodzie przeznaczonej do spożycia lub przy złej jakości wody. Złączki gebog316 można stosować w połączeniu z dowolnym materiałem, zarówno metalowym, jak i tworzywowym. Nie wchodzi one w reakcję z wodą, stal nierdzewna się nie wypłukuje, nie powodują korozji elektrochemicznej. Produkty gebog316 posiadają Atest PZH.

KOMFORT INSTALATORA

Wicie już, że stosując gebog316 nie musicie się martwić o inne materiały w instalacji, ale jest jeszcze kilka innych aspektów, o których warto wspomnieć:

Odporność temperaturowa i ciśnieniowa: złączki gwintowane można stosować do 220°C, więc nie musicie już sprawdzać czy będą skoki temperatury na kotle, czy to woda zimna, ciepła, użytkowa, CO, czy ścieki. Maksymalne ciśnienie złączek to ~10,5bar, a króćców to 50 bar, więc absolutnie wystarczające dla większości instalacji.

Odporność materiałowa: gebog316 to produkty odporne na zarysowania, uszkodzenia,



matowienie, odbarwienia, odkształcenia. Nie ma tutaj również problematycznej powłoki chromowej czy niklowej. Złączki są mocne i sztywne, posiadają wzmacniające kołnierze i żebra. W tym miejscu warto wspomnieć o odporności chemicznej. Oczywiście, w instalacjach domowych raczej nie mamy do czynienia z medium w postaci kwasów czy innych substancji żrących, ale woda złej jakości, z dużą ilością substancji szkodliwych dla żeliwa czy miedzi, to już bardzo powszechne w Polsce zjawisko. Z gebog316 nie musisz się tym martwić. Śpisz spokojnie, bowiem złączki i króćce gebog316 nie skorodują, nie rozleją się i w efekcie nie będą przeciekać.

Gwinty i wygląd: Produkty gebog316 są wolne od zadziorów i wad – są idealnie równe. Ryzyko odkładania się niepożądanych substancji i korozji jest tutaj minimalne. Dodatkowym plusem jest możliwość stosowania dowolnych materiałów uszczelniających. Coraz bardziej liczy się estetyka i wygląd, a „szary”

kolor złączek i króćców gebog316 idealnie komponuje się z pozostałymi elementami instalacji i z większością wnętrza.

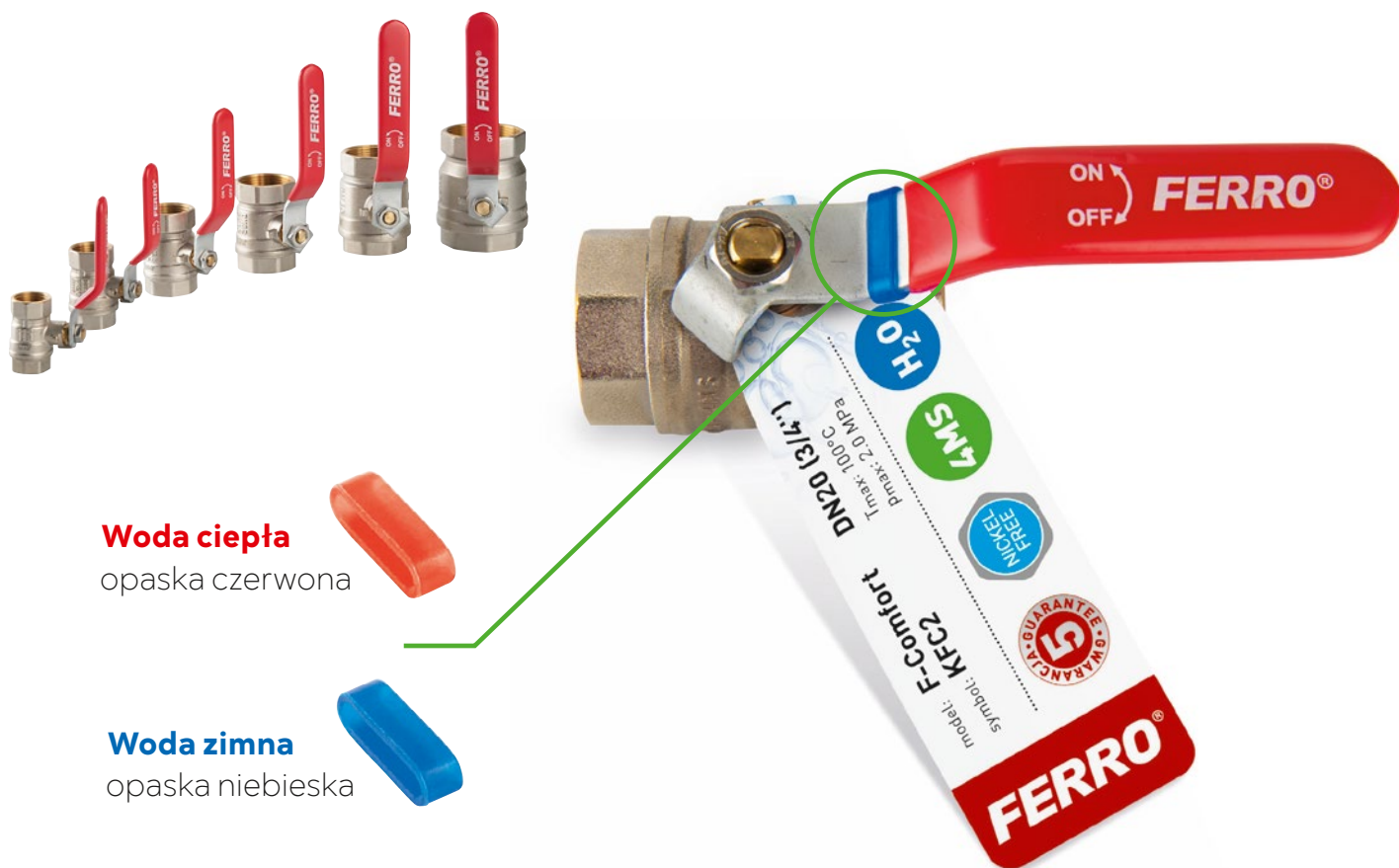
W ZASIĘGU TWOJEJ RĘKI

Już czas na obalenie mitu wysokiej ceny i małej popularności stali nierdzewnej. GEBO jest w pełni gotowe, aby sprostać oczekiwaniom klientów. Posiadamy szeroką gamę produktów. Zglądajcie do nas na stronę dedykowaną www.gebog316.de/pl. Tam znajdziecie komplet informacji. A w kwestii ceny ...cóż, najlepiej zapytajcie o cenę w swojej hurtowni. Będziecie zaskoczeni. Polecam.

Wkrótce w ofercie GEBO kolejne produkty ze stali nierdzewnej. Stawiamy bowiem na materiał wysokiej jakości: materiał przyszłości, czyli stal nierdzewną.



Beata Korduszevska Dyrektor ds. Sprzedaży i Marketingu, Członek Zarządu Gebo



Woda ciepła
opaska czerwona

Woda zimna
opaska niebieska

Zawory kulowe F-Comfort od Ferro

ZAWORY KULOWE, KTÓRYCH WNĘTRZE STANOWI KULA LUB JEJ FRAGMENT, STOSOWANE SĄ JAKO ARMATURA ZAPOROWA DO OTWIERANIA I ZAMYKANIA PRZEPŁYWU. WYSTĘPUJĄ ONE W RÓŻNYCH RODZAJACH ORAZ ŚREDNICACH. WAŻNE JEST ABY CECHOWAŁY SIĘ: WYSOKĄ JAKOŚCIĄ, WALORAMI HIGIENICZNYMI, KOMFORTEM UŻYTKOWANIA I MONTAŻU.

W odpowiedzi na zapotrzebowanie rynku firma Ferro wprowadziła na rynek nowy standard zaworów – F-Comfort. W porównaniu do innych zaworów dostępnych na rynku, seria ta charakteryzuje się wysokimi walorami higienicznymi. To zasługa zastosowania do odlewu korpusu mosiądzu CW617-4MS (spełniającego najnowsze normy europejskie dot. materiałów stosowanych w instalacjach sanitarnych, mających styczność z wodą pitną). Zawory przed wprowadzeniem na rynek przeszły szereg testów, dzięki którym otrzymały m. in. Krajową Ocenę Techniczną Instytutu Techniki Budowlanej w Warszawie oraz Atest Higieniczny Państwowych Zakładów Higieny w Warszawie.

Oprócz walorów higienicznych i najwyższej jakości wykonania, zawory kulowe z serii F-Comfort posiadają unikalne rozwiązania użytkowe.

- Dodatkowe dwie opaski gumowe w kolorze czerwonym i niebieskim zakładane na rączkę zaworu służące identyfikacji, czy zawór zamontowany jest na rurze z wodą ciepłą/zasilaniu instalacji, czy na rurze z wodą zimną/powrocie instalacji. Rozwiązanie to jest intuicyjne i ułatwia prace instalacyjne oraz serwisowe, a także bieżącą obsługę.

- Etykiety w postaci zawieszek na zaworach, na których podane są wszystkie ich zasadnicze cechy i parametry, takie jak: temperatura i ciśnienie pracy oraz zamierzone zastosowanie (instalacje wodne), średnica nominalna przyłącza, rodzaj użytego materiału na korpus zaworu, kod kreskowy umożliwiający sprzedaż detaliczną, kod produktu, nazwa serii, okres gwarancyjny, dane teleadresowe producenta.

Taki zestaw informacji w dużej mierze usprawni zakup, montaż, a także późniejszą bezproblemową eksploatację, zapewniając komfort oraz oszczędność czasu i pieniędzy.

Wszystkie te zalety spowodowały, że seria zaworów Ferro F-Comfort zdobyła Złoty Medal na Międzynarodowych Targach Instalacyjnych w Poznaniu, Instalacje 2020/2021. Seria F-Comfort zawiera najpopularniejsze typy zaworów kulowych (łącznie ponad 40 modeli): nakrętno-nakrętne, nakrętno-wkrętne, czepalne, spustowe i do rur z tworzyw sztucznych (wielowarstwowych).

Premia za montaż małej infrastruktury KESSEL

RUSZYŁA KOLEJNA EDYCJA SPECJALNEJ AKCJI PREMIOWEJ FIRMY KESSEL DLA INSTALATORÓW. DOTYCZY ONA URZĄDZEŃ KOMPAKTOWYCH, A WIĘC WIELKOŚCIĄ DOPASOWANYCH GŁÓWNIIE DO POTRZEB DOMÓW, NIEWIELKICH FIRM, CZY PUNKTÓW USŁUGOWYCH. PROMOCJA POTRWA AŻ DO 30 WRZEŚNIA 2021 ROKU.



CZAS TRWANIA AKCJI **01.04.2021 - 30.09.2021**

www.kessel.pl/promocja



W prosty sposób instalator może uzyskać dodatkowe środki pieniężne. Wystarczy zakupić produkt objęty promocją, zamontować go i udokumentować to zdarzenie. Zgłoszenie do promocji jest możliwe poprzez stronę www.kessel.pl/promocja.

Po spełnieniu wszystkich warunków, następuje wypłata premii. Premia pieniężna jest gwarantowana w wysokości określonej w regulaminie – nawet do kwoty 500 zł za jedno urządzenie!

Lista produktów, określona szczegółowo w regulaminie, zawiera m.in. małe przepompownie do instalacji podposadzkowej (oraz wolnostojące), separatory Modularis, zawory przeciwwzalewowe z pompą Pumpfix F i wiele innych produktów.

Każdy instalator może skorzystać z premii aż do 30 września 2021 roku.

Warto podkreślić, że w ofercie produktów premiowanych, znalazły się aż dwie nowości produktowe. Jedną z nich jest kompaktowa przepompownia Aqualift S Basic z przeznaczeniem do ścieków niefekalnych, charakteryzująca się niewielkimi rozmiarami, wydajnymi pompami w wersji Mono lub Duo. Drugą nowością jest przepompownia Aqualift S 100 /S 200, występująca również w wersji z jedną pompą (Mono) lub dwiema pompami (Duo), posiadająca zwrotny zawór na przewodzie tłocznym, pokrywę szczelną zapachowo z prostym systemem zamykania, a także w wersji Tronic – urządzenie sterownicze Comfort, z wyświetlaczem i systemem samodiagnozy SDS.

Marka KESSEL to lider odwodnień. Od roku 1963 firma zajmuje czołową pozycję na rynku innowacyjnych i niezawodnych urządzeń odwadniających. Dzięki temu stała się międzynarodowym liderem w branży urządzeń klasy Premium. Oferuje kompletne systemy odwadniania w zakresie odprowadzania ścieków, poprzez podczyszczanie i zabezpieczenie budynku przed przepływem zwrotnym.

Więcej informacji: www.kessel.pl/promocja



SCALA1 vs SCALA2

NA RYNKU HYDROFORÓW W OSTATNICH NIEMAL KILKUDZIESIĘCIU LATACH NIE OBSERWOWANO WIĘKSZYCH ZMIAN. KLASYCZNY HYDROFOR BYŁ ZBUDOWANY NA BAZIE POMPY SAMOZASYSAJĄCEJ WYPOSAŻONEJ W ŁĄCZNIK CIŚNIENIA, A TEN ZESTAW SPOCZYWAŁ NA PLATFORMIE UMIESZCZONEJ NA ZBIORNIKU. W RAMACH WIOSENNEJ RYWALIZACJI HYDROFORÓW PORÓWNUJEMY DWA PRODUKTY GRUNDFOS.

W roku 2015 Grundfos wprowadził na rynek zaawansowany hydrofor domowy SCALA2. Wśród wielu jego zalet było m.in. utrzymywanie stałego ciśnienia bez względu na rozbiór. Młodszą siostrą tego urządzenia od tego roku jest SCALA1. Chociaż nie jest ona wyposażona w przetwornicę częstotliwości, to posiada wiele cech, które rozszerzają zakres jej stosowania. Na czym polegają różnice między oboma produktami?

Główna różnica w budowie to zastosowanie przetwornicy częstotliwości w pompie SCALA2 i jej brak w pompie SCALA1. SCALA2 utrzymuje stałe ciśnienie po stronie tłocznej bez względu na zmiany rozbioru. Żądane ciśnienie można nastawiać w zakresie od 1,5 do 5,5 bara. Przy zmianach rozbioru w instalacji z pompą SCALA1, ciśnienie po stronie tłocznej zmienia się zgodnie z charakterystyką pompy.

Drugą różnicą pomiędzy SCALA1 a SCALA2 jest łączność Bluetooth. Tutaj górą jest SCALA1. SCALA2 nie oferuje możliwości sterowania tą drogą. Aktualna aplikacja Grundfos GO jest wyposażona w moduł obsługujący pompę SCALA1. Za pomocą aplikacji możemy m.in.:

- ustawić czas pracy pompy, po którym będzie ona wyłączona,
- zaprogramować okresy pracy przy wykorzystaniu jej do nawadniania,
- skonfigurować zestaw dwóch pomp,
- uaktywnić i wybrać opcje sterowania dla sygnału zewnętrznego,
- odczytać dziennik ostrzeżeń i alarmów,
- wygenerować raport.

Kolejną różnicą jest możliwość sterowania pompy sygnałem zewnętrznym. Odpowiednie wejście posiada tylko pompa SCALA1, którą można wykorzystać również do napełniania zbiornika dachowego z zastosowaniem łącznika poziomu w instalacjach nawadniających współpracujących z czujnikiem wilgotności gleby w instalacjach z zewnętrznym przetwornikiem ciśnienia.

CO WYBRAĆ?

Obie pompy są nowoczesnymi hydroforami, które znakomicie nadają się do zasilania domów w wodę. Jeżeli priorytetem jest stałe ciśnienie, optymalnym wyborem jest SCALA2. Jeżeli cenimy zdalną obsługę ze smartfona lub tableta oraz na możliwości zwiększenia wydajności poprzez dołączenie drugiej pompy, optymalnym wyborem jest SCALA1.

Przy ograniczonej kwocie na zakup, hydrofor SCALA1 uśmiecha się szerzej do użytkownika, nawet wtedy, gdy klient porównuje ceny tego kompaktowego i sterowanego zdalnie hydroforu z szeroką gamą klasycznych konstrukcji.

Więcej informacji o SCALA1 i SCALA2: www.grundfos.pl

Dla pomp SCALA1 oferowany jest zestaw do połączenia ze sobą dwóch takich samych pomp. Możliwość zwiększenia wydajności jest dużą zaletą.

SCALA1 i SCALA2 są zdolne do zasysania wody, niemniej jednak tylko SCALA1 ma możliwość modyfikacji charakterystyki ssania. Jeżeli woda zawiera powietrze, można wybrać tryb pracy bardziej odpowiedni do takiego przypadku. Jeżeli pompa będzie pracować z napływem, można wybrać tryb pracy odpowiedni dla takiego zastosowania.

Dzięki wysokiemu stopniu ochrony IP pompy SCALA mogą pracować na zewnątrz, ale tylko SCALA2 posiada zabezpieczenie przed zamrażaniem wody. Tę unikalną cechę docenią przede wszystkim ci, którzy zignorują ostrzeżenia przed pierwszymi przymrozkami i w porę nie opróżnią pompy.

Zbigniew Waśkiewicz, Grundfos Pompy Sp. z o.o.

Stacja zmiękczająca KELLER Smart Carbon 30

DO RODZINY PRODUKTÓW
KELLER DOŁĄCZYŁA NOWA
STACJA ZMIĘKCZAJĄCA KELLER
SMART CARBON 30. CECHUJE
SIĘ NOWOCZESNYM
DESINGNEM, ZASTOSOWANIEM
NAJNOWSZYCH TECHNOLOGII
ORAZ PROSTĄ
I SZYBKĄ OBSŁUGĄ.



NOWOŚĆ!

KELLER Smart Carbon 30 posiada trzy stopnie oczyszczania wody. W pierwszym etapie wykorzystana jest żywica, która zmiękcza wodę, całkowicie zapobiegając wytwarzaniu się kamienia kotłowego. W kolejnym etapie wykorzystany jest węgiel aktywny – usuwa on substancje odpowiedzialne za zły smak, zapach i barwę wody. Dodatkowo usuwa lub zmniejsza stężenie chloru oraz wielu lotnych związków organicznych, pestycydów i herbicydów. W ostatniej fazie wykorzystane jest złożo KDF (Kinetic Degradation Fluxion). Ma ono właściwości bakteriostatyczne oraz usuwa bądź redukuje metale ciężkie.

INNOWACYJNA GŁOWICA

Nowoczesna głowica zastosowana w stacji zmiękczającej pozwala na wydajną i sprawną konfigurację. Wystarczy wprowadzić do głowicy parametry dotyczące twardości wody surowej i cieszyć się bezobsługową pracą urządzenia. Nie ma potrzeby wyliczania ilości wody między regeneracjami ani żadnych innych parametrów. Budowa głowicy oparta na technologii dysków ceramicznych, które uszczelniają się bez konieczności stosowania jakichkolwiek dodatkowych uszczeltek.

KELLER Smart Carbon 30 na bieżąco kalkuluje średnie zużycie wody i posiada możliwość ustawienia trybu wakacyjnego, dzięki czemu urządzenie jest bardzo ekonomiczne. W każdym momencie użytkownik może zweryfikować wszystkie parametry pracy urządzenia. Przydatnym może być w tym duży, przejrzysty wyświetlacz. Co obecnie również bardzo istotne: do każdego urządzenia można dokupić moduł WIFI, który pozwala na śledzenie wszystkich etapów pracy urządzenia w specjalnej aplikacji.



DANE TECHNICZNE

KEL 720168

Objętość żywicy/KDF [l] całkowita/żywica zmiękczająca/węgiel aktywny	30/20/10
Typ obudowy	kompaktowa
Wymiary zbiornika na żywicę [cale]	10 × 35
Przyłącze IN/OUT [cale]	¾ i 1
Przyłącze ścieków [cale]	½
Przyłącze solanki [cale]	¾
Wymiary wys./szer./gl. [mm]	1045/410/516
Zasilanie	100 – 240 V 50 ~ 60 Hz
Napięcie wyjściowe	12 V 1,5 A
Temperatura pracy [°C]	5 – 38
Zakres ciśnienia pracy [bar]	2 – 6
Przepływ nominalny [m³/h]	1,5
Czas regeneracji	objętościowy Don-Flow objętościowy Up-Flow
Częstotliwość regeneracji	programowanie automatyczne na podstawie twardości wody
Język menu	polski, angielski, hiszpański, francuski, włoski, niemiecki, słowacki, rosyjski
Dodatkowe funkcje	Możliwości ustawiania twardości wody w urządzeniu za pomocą pokrętki. Możliwość podłączenia urządzenia dezynfekującego. Możliwość poboru wody surowej podczas regeneracji. By-pass w zestawie.

Aquafor działa skutecznie

MARKA AQUAFOR OD 2001 ROKU JEST PRODUCENTEM WYSOKIEJ JAKOŚCI PREPARATÓW EKOLOGICZNYCH. POZNAJCIE ROZWIĄZANIA, KTÓRE POMOGĄ WALCZYĆ Z ZAGROŻENIAMI Z SZAMBA ORAZ OGRODOWYMI SZKODNIKAMI.



SPOSÓB NA SZAMBA

Biosanit preparat do szamba 500g to nowoczesny biopreparat bakteryjno-enzymatyczny służący do obróbki i unieszkodliwiania ścieków nieczystości zgromadzonych w szambach, oczyszczalniach ścieków i urządzeniach o podobnym działaniu.

Zastosowanie preparatu niweluje przykre zapachy pochodzące z tych urządzeń oraz zapobiega przedostawaniu się do gruntu szkodliwych substancji zawartych w nieczystościach i ściekach pochodzących z gospodarstw domowych, moteli, szkół itp.

W skład preparatu wchodzi odżywka startowa tzw. Starter stanowiący pożywkę oraz źródło energii, a tym samym ułatwiający szybki rozwój mikroorganizmów tworzących kompozyt właściwy. Właściwie dobrana kompozycja mikroorganizmów powoduje rozpad szkodliwych substancji lub znaczne obniżenie ich parametrów, zmniejszenie ilości ścieków zgromadzonych w zbiornikach, zniwelowanie przykrych zapachów oraz hamowanie rozwoju patogennych drobnoustrojów.

Korzyści wynikające ze stosowania biopreparatu:

- likwiduje przykre zapachy,
- wspomaga proces oczyszczania ścieków,
- poprawia parametry fizyko-chemiczne i sanitarno-higieniczne w zanieczyszczonych zbiornikach,
- pomaga udrożnić system kanalizacyjny i drenażowy,
- przyspiesza rozkład związków organicznych w tym tłuszczów.

ODSTRASZANIE KRETÓW

Ekologiczny odstraszacz na krety to skuteczna ochrona przed kretami, nornicami jak również przed psami czy kotami. Kret jest czystym zwierzęciem i nie znosi przykrych zapachów czy odorów. Drażą długie korytarze i trudno ochronić przed nimi ogród. Co więcej – łączna długość krecich korytarzy przekracza 100 m, a głębokość latem sięga 10–40 cm, a zimą 50 cm.

Preparat na krety i nornice stosuje się na działkach w ogrodach, parkach oraz sadach. Nie zawiera on substancji biobójczych, nie jest trucizną, nie działa toksycznie na rośliny. Środek ma długotrwałe działanie, jest odporny na wilgoć, wodę, tworzy barierę zapachową przeciwko zwierzętom.

Sposób stosowania:

- na krety – odmierzoną ilość preparatu za pomocą miarki wsypać do kretowiska,
- na psy i koty – odmierzoną ilość preparatu rozsypać w miejscach zgromadzeń psów i kotów.

Wyrób uzyskał pozytywną opinię Narodowego Instytutu Zdrowia Publicznego Państwowego Zakładu Higieny Środowiska Atest Higieniczny PZH/HT – 2957/2014.

 www.aquafor.com.pl
ul. Warszawska 9, Spalice, 56-400 Oleśnica
tel. +48 713 147 363

Zestawy KOŁO All-In-One

kompletnie spójny wybór

PODCZAS BUDOWY LUB REMONTU ŁAZIENKI DUŻO ZACHODU KOSZTUJE WYBÓR ODPOWIEDNICH URZĄDZEŃ I ARTYKUŁÓW. JESZCZE WIĘCEJ – ICH KOMPLETACJA I DOBÓR TYCH NAJLEPIEJ DO SIEBIE PASUJĄCYCH. ZDARZA SIĘ BOWIEM, ŻE PRZYPADKOWO MOŻNA DOBRAĆ NIEPASUJĄCY DO STELAŻA PODTYNKOWEGO PRZYCISK SPŁUKUJĄCY ALBO MISKĘ WC, KTÓRA NIE POZWOLI NA PEŁNE WYKORZYSTANIE OSZCZĘDNEGO SYSTEMU SPŁUKIWANIA. PROBLEM? JUŻ NIE – DZIĘKI ZESTAWOM ALL-IN-ONE KOŁO!



Zestawy All-In-One od marki KOŁO to kompletne i funkcjonalne rozwiązania, stworzone aby zapewnić minimum stresu związanego z dopasowywaniem produktów do łazienki. Wybierając taki zestaw gwarantujesz sobie absolutną pewność, że każdy z jego elementów będzie do siebie pasował.

All-in-One to przede wszystkim stelaż podtynkowy KOŁO Technic GT, który zagościł w tysiącach polskich domów. Stał się tak popularny za sprawą jego trwałej budowy oraz, co ważne, charakterystycznego systemu spłukiwania. Tryb 6/3 l, w jakim pracuje spłuczka w stelażu Technic GT, jest zalecany przez UE jako oszczędny sposób zużycia wody. Jednak marka KOŁO poszła o krok dalej i zaproponowała rozwiązanie, zapewniające ograniczenie zużycia aż o 1/3! Tryb 4/2 l nie tylko spłukuje równie efektywnie, ale przyczynia się także do zaoszczędzenia rachunków za wodę.

Także sam sposób montażu jest wyjątkowo prosty. Dzięki regulowanym nogom stelaża bardzo łatwo dopasować poprawną wysokość, przez co bezproblemowa stanie się jego instalacja zarówno w świeżo budowanych łazienkach na poziomie wylewki, jak i w remontowanych mieszkaniach, gdzie trzeba zainstalować go bezpośrednio na podłodze.

Także mocowania do ściany są szczególnie przemyślane. Wsporniki dystansowe zostały zaprojektowane tak, aby obracać się w zakresie 360 stopni, przez co pozwalają na montaż na każdej powierzchni – nawet na nierównej ścianie lub w rogu pomieszczenia. W stelażu znajdują się również otwory montażowe, pozwalające na umieszczenie go w specjalnych profilach.

Czymże byłaby łazienka bez odpowiedniej ceramiki? W zestawach All-In-One Plus znajdują się także modne miski WC, z których każda, niezależnie od serii, została wyposażona w technologię Rimfree. Polega ona na usunięciu wewnętrznego rantu, co sprawia, że nie ma trudno dostępnych miejsc, które niełatwo

wyczyścić. Tym samym są one dużo bardziej higieniczne, niż tradycyjne rozwiązania tego typu. Ponadto toalety z serii Nova Pro Premium oraz Modo Pure dołączone do tych zestawów mają półkryte lub kryte całkowicie mocowania. Oznacza to, że ich czyszczenie jest jeszcze łatwiejsze, gdyż na zewnętrznych krawędziach nie ma miejsc do osadzania się brudu i kurzu.

Jeżeli nie chcesz tracić czasu na poszukiwanie odpowiednich produktów do łazienki, ale wolisz wybrać sprawdzone rozwiązania, które oszczędzą Ci nie tylko przeglądania poszczególnych artykułów, ale też zapewnią komplementarność każdego z nich, zestawy All-In-One marki KOŁO to wybór dla Ciebie!

POŁÓŻ NACISK NA DOBRY PRZYCISK!

Poza stelażami nie może zabraknąć innego niezbędnego elementu zestawu – przycisków spłukujących. Dzięki zróżnicowanej palecie barw i wzorów, każda łazienka będzie mogła poszczycić się świetnie wyglądającym detalem. Wszystkie przyciski dołączone do zestawów All-In-One wyróżniają się możliwością dwudzielnego spłukiwania – to świetne uzupełnienie możliwości, jakie daje stelaż Technic GT.

Co więcej, dzięki takiemu doborowi kolorów – czyli bieli oraz matowemu i połyskliwemu chromowi – przyciski będą doskonale komponować się z każdymi kolorami łazienek. Są to neutralne barwy, pozwalające na uzupełnienie przestrzeni. Nie zabrakło również bardziej nowoczesnego akcentu w postaci przycisku Elegant w czarnym kolorze – odpowiednim w szczególności do aranżacji o ciemnych, tajemniczych odcieniach.

Nowe stelaże DELFIN

W GRUPIE SBS DBAMY O TO ABY STAŁE PODNOSIĆ JAKOŚĆ NASZYCH PRODUKTÓW. DLATEGO TEŻ ZDECYDOWALIŚMY SIĘ NA WPROWADZENIE ZMIAN W OFERCIE ZESTAWÓW PODTYNKOWYCH DO WC DELFIN. NOWE ZESTAWY PODTYNKOWE DO WC DELFIN A101S CHARAKTERYZUJE NIE TYLKO MNIEJSZY WYMIAR 1120 × 520 MM, ALE RÓWNIEŻ SZEREG INNOWACYJNYCH ROZWIĄZAŃ.

INNOWACJA: MOCOWANIE KĄTOWE DO ZBIORNIKA

Łatwiejszy i szybszy montaż.
Innowacyjny zbiornik z nowym
jednoczęściowym zaworem
kątowym firmy Schell.

MOCOWANIE OTWORÓW

Uniwersalne opcje instalacji.
Dzięki otworom w ościeżnicach system
montażowy można łatwo przymocować do
konstrukcji z płyt gipsowo-kartonowych,
pomieszczeń mieszkalnych i budynków
drewnianych.

PRĘTY GWINTOWANE Z ROWKIEM

Wygodniejszy montaż
WC muszli.
Dla szybszego montażu pręty
gwintowane mają teraz rowek.

NOWY NIEZAWODNY ZAWÓR NAPEŁNIAJĄCY

Cichy, szybki, wyjątkowo trwały.
Specjalnie opracowany dla zakresu
ciśnienia 0,05-1,6 MPa (0,5-16 bar).
Wyjątkowo odporny na zanieczyszczenia
w wodzie.

ZESTAW DO MONTAŻU NA ŚCIANIE EASY LOCK

Szybsza i łatwiejsza instalacja.
Nowe rozwiązanie konstrukcyjne
pozwala na łatwe przymocowanie
ościeżnicy do ściany w czasie
o połowę krótszym.

Dokładne ustawienia.
Możliwość dodatkowej regulacji
optymalnego położenia od
czoła ramy za pomocą klucza
imbusowego.

NOWE ZAWIASY DO ZBIORNIKÓW Z DWUSKŁADNIKOWĄ IZOLACJĄ

Ochrona przed hałasem / izolacja.
Dzięki dwuskładnikowemu
materiałowi przenoszenie drgań
między zbiornikiem a ramą jest
izolowane.

Wygodna instalacja.
Przechylenie zbiornika do przodu
ułatwi montaż w konstrukcjach
z płyt karton-gips, ruchomych
elementów w budynkach
mieszkalnych, również
drewnianych.

Konstrukcja izolacji styropianowej zastosowanej w zestawach podtynkowych ułatwia montaż płyty GK, zapobiega skraplaniu się na powierzchni zbiornika oraz wygłusza i tłumi drgania przenoszone ze zbiornika. DELFIN A101S posiada zestaw do montażu EASY LOCK który ułatwia przymocowanie ramy stelaża do ściany w dwa razy krótszym czasie. Odpowiednia wytrzymałość konstrukcji sprawia, że nie ma potrzeby stosowania dodatkowych elementów wzmacniających. Zestawy podtynkowe DELFIN są łatwe w serwisowaniu: pokrywa otworu serwisowego upraszcza montaż i zapobiega przenikaniu wilgoci oraz zanieczyszczeń. Sam proces serwisowania nie wymaga narzędzi.

PODSTAWOWE DANE TECHNICZNE

- podwójne splukiwanie: duże 6–9 l (domyślne 6 l) i małe 3–3,5 l (domyślne 3 l),
- objętość wody w zbiorniku: 9 l,
- rezerwa higieniczna: 3 l,
- zalecany zakres ciśnienia: 0,3–0,5 MPa,
- funkcjonalny zakres ciśnienia wody: 0,05–0,8 MPa,
- podłączenia wody od tyłu lub od góry otworami montażowymi G1/2",
- wymiary: 1120 × 520 mm,
- test wytrzymałości: 400 kg.

*Metalowy stelaż podtynkowy oraz zbiorniki objęte są 15-letnią gwarancją, na pozostałe elementy obowiązuje 3 lata gwarancji.

KOD PRODUKTU: DEL A101S



**Złap wodę deszczową
razem z dofinansowaniem**

PRODUCENT: WOBET-HYDRET Sp.J. Cichecki
Wola Grzymkowa 25A, 95-070 Aleksandrów Łódzki
tel/fax: (+48) 42-712-20-60, 42-712-00-41

www.wobet-hydret.pl, e-mail: info@wobet-hydret.pl

Uporządkuj przestrzeń

BALNEO STAWIA PRZED WSZYSTKIM NA JAKOŚĆ – DLATEGO OFERUJE JEDYNIĘ SPRAWDZONE I REKOMENDOWANE PRZEZ PROFESJONALISTÓW WYROBY. POZA ODPŁYWAMI LINIOWYMI, KTÓRE SĄ SPECJALNOŚCIĄ MARKI, W JEJ OFERCIE ZNALEŹĆ MOŻNA TEŻ NAJNOWSZĄ LINIĘ PRODUKTÓW WALL-BOX – STAŁOWYCH PÓŁEK WNĘKOWYCH ORAZ SERIĘ WALL-BOX PAPER – UCHWYTÓW NA PAPIER TOALETOWY I MAGAZYNKÓW DO JEGO PRZECHOWYWANIA.

WALL-BOX i WALL-BOX PAPER firmy BALNEO, czyli półki wnękowe oraz uchwyty i magazynki na papier toaletowy, są doskonałym sposobem na uporządkowanie przestrzeni w łazience. Niezależnie od tego, czy wybierzemy produkt w kolorze ponadczasowej eleganckiej stali nierdzewnej, subtelnej złamanej bieli, czy też w wyjątkowej, stylowej czerni, nadadzą one pomieszczeniu minimalistycznego i nowoczesnego designu.

Na łatwo dostępnych półkach można ustawić różnego typu kosmetyki i artykuły higieniczne, a w kabinie prysznicowej – szampony i żele do kąpieli. Półki linii WALL-BOX można także wykorzystać aranżując przestrzeń np. w sypialni (w miejsce szafek nocnych na podręczne drobiazgi), kuchni (na przyprawy), czy jako wnęki na elementy dekoracyjne w salonie.

WALL-BOX czarne i ze stali INOX szczególnie dobrze wkomponowują się w surowe, wyrafinowane, pełne szarości pomieszczenia i wnętrza industrialne typu współczesne lofty.

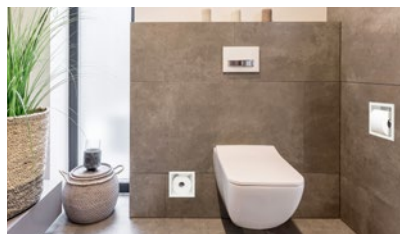
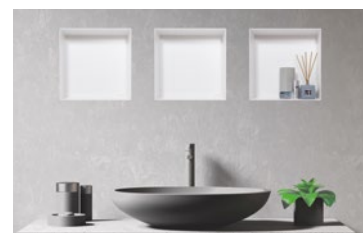
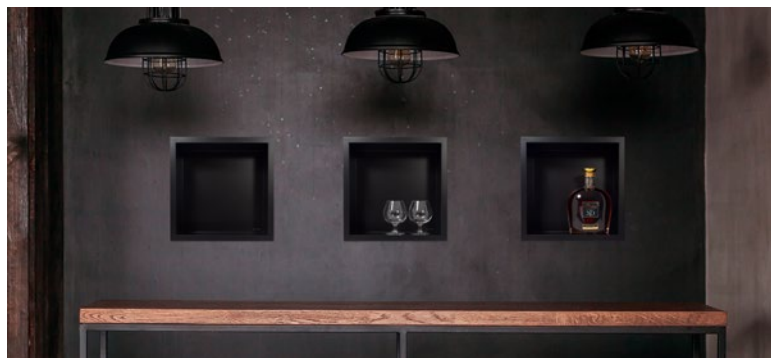
Kołnierz otaczający półki jest dodatkową ozdobą, ale także ukrywa przycięte krawędzie glazury i stanowi elegancką ramę. Dwie głębokości montażu (7 i 10 cm) pozwalają na dobranie odpowiedniego modelu i dostosowanie do możliwości instalacyjnych, dzięki czemu półki wnękowe BALNEO można zamontować w prawie każdej ścianie.

Linia WALL-BOX PAPER to nie tylko klasyczne uchwyty na papier toaletowy – to również ukryte w ścianie schowki i magazynki do przechowywania dodatkowych rolek, które pozwalają na bieżące uzupełnianie papieru na podajniku. Jego zapasy najczęściej przechowywane są w szafkach łazienkowych, ale także w kuchni czy przedpokoju, gdy tymczasem nowa rolka powinna być zawsze w zasięgu ręki.

WALL-BOX PAPER 2 i 3 rozwiązują problem z magazynowaniem papieru toaletowego. Są ukryte w zabudowie dzięki czemu harmonijnie wkomponowują się w wystrój łazienki oraz pozwalają na wygospodarowanie dodatkowego miejsca, tak potrzebnego na inne przedmioty. Magazynki można zainstalować zarówno w ścianie jak i w stelażu podtynkowym, służącym do montażu WC. Umożliwia to dostęp do zapasów papieru blisko toalety.

WALL-BOX PAPER stanowią wspaniałe uzupełnienie wyposażonych w półki wnękowe z tej linii pomieszczeń. Obie serie, a także odpływy liniowe BALNEO występują w tych samych kolorach co daje możliwość dopasowania kompletu do wyglądu danego wnętrza – harmonijnie bądź kontrastowo do przyjętej kolorystyki i wystroju łazienki.

Jedynym ograniczeniem co do tego jak wykorzystać nasze produkty, jest kreatywność na etapie projektowania. BALNEO stawia sobie za cel zagwarantowanie klientom wysokiej jakości dostępnej w atrakcyjnej cenie.



WYBIERZ ROZWIĄZANIE DLA SIEBIE

- **WALL-BOX:** Trzy wymiary długości półki i możliwość wyboru jej głębokości (7 i 10 cm), pozwalają na dopasowanie jej do potrzeb i możliwości instalacyjnych.
- **WALL-BOX PAPER 1:** Wbudowywane w ścianę oraz łatwe i szybkie w montażu uchwyty do papieru toaletowego.
- **WALL-BOX PAPER 2:** z podajnikiem papieru, to ukryty w ścianie schowek na jego zapas i jednocześnie podręczny uchwyt na papier. Połączenie tych dwóch funkcji pozwala na bieżące uzupełnianie papieru na podajniku.
- **WALL-BOX PAPER 3:** Problem z przechowywaniem papieru toaletowego rozwiąże zainstalowanie podręcznego magazynku typu WALL-BOX PAPER 3. W zamkniętym, ukrytym w ścianie schowku schowasz jego zapas.

LOGON BLACK

Ekologiczne baterie łazienkowe

 armatura



KOLEKCJA Z PROGRAMU TVN
„TOTALNE REMONTY SZELAŃGOWSKIEJ”

kfa.pl



Będzie prościej

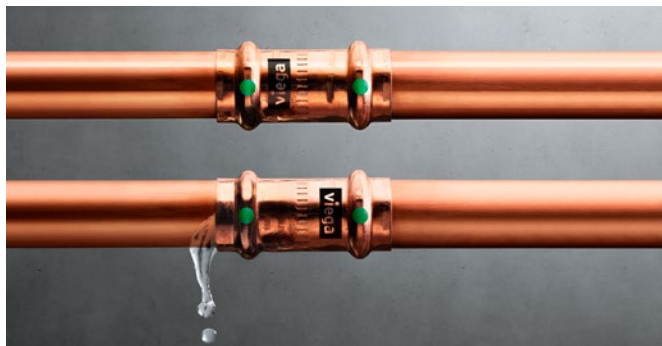
BRANŻA HYDRAULICZNA CIĄGLE SIĘ ROZWIJA. PRODUCENCI SYSTEMÓW INSTALACYJNYCH PRZEŚCIGAJĄ SIĘ W TWORZENIU CORAZ TO NOWSZYCH SPOSOBÓW UŁATWIAJĄCYCH I PRZYSPIESZAJĄCYCH PRACĘ INSTALATORÓW. PONIŻEJ PRZEDSTAWIAM PRZEGLĄD TAKICH ROZWIĄZAŃ.

INSTALACJE W SYSTEMACH ZAPRASOWYWANYCH

Dużym ułatwieniem dla instalatorów jest zmiana technologii budowania instalacji wodnych i grzewczych. Kiedyś gwintowano instalacje wodne i spawano układy grzewcze, a dziś używamy materiałów z PP, PE, czy stali nierdzewnej. Łączenie i szeroki wybór kształtek pozwala na dowolną konfigurację instalacji. System zaprasowywany i zgrzewany skraca czas wykonywania prac, co przekłada się również na oszczędności.

SYSTEMY Z WYPŁYWEM NIEZAPRASOWANYCH Kształtek

Zdarzają się awarie, przy których okazuje się, że kształtka w instalacji nie została zaprasowana, ale mimo to przeszła próbę szczelności, a nawet kilka lat służyła w układzie grzewczym. Można takich niespodzianek uniknąć stosując systemy, które niezaprasowane w wyraźny sposób uwidaczniają pominiętą kształtkę. Takim systemem charakteryzuje się Viega Profipress. Wysokie bezpieczeństwo jest zapewnione dzięki SC-Contur – funkcji nieszczelności w razie niezaprasowania.



Viega Smartpress to kolejny wyróżniający się system przyspieszający pracę instalatora. Umożliwia bezpieczne i szybkie połączenie bez poszerzania i kalibrowania końców rur za pomocą zaprasowywania bez o-ring. Ta cecha systemu Smartpress wyróżnia go spośród innych producentów, u których gradowanie i kalibracja jest wymagana do prawidłowego połączenia.



SZYBKA INSTALACJA W KOTŁOWNI

Produktem, którego wykorzystanie skraca czas prac na obiekcie, są też układy pompowo mieszające kilka obiegów grzewczych w domu. Zamiast instalacji zajmującej całą ścianę, której budowa trwa często 2 dni, można zastosować dedykowane rozwiązanie marki Afriso.



Primobox to rozwiązanie do kotłowni, w której mamy więcej, niż jeden obieg grzewczy. Skrzynka o wymiarach 450/500/160 może zmieścić wszystkie niezbędne elementy tych układów grzewczych. Świadomość inwestora, że możemy zminimalizować potrzebne miejsce, będzie bardzo dobrym argumentem, który rekompensuje koszt urządzenia.

QUICK ZACISK

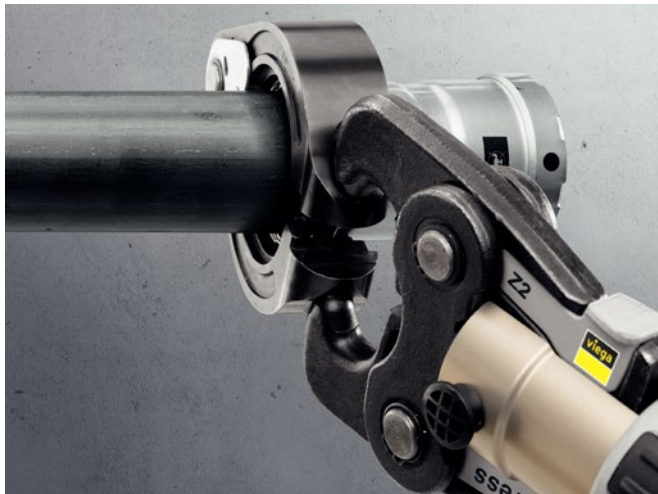
Czasy grzejników żeliwnych odchodzą w niepamięć, a wraz z nimi gwintowanie czy spawanie.

Dla połączeń w małych instalacjach przewidziane są rozwiązania Gebo Quick. Zastępują konieczność gwintowania w instalacjach wodnych i sprężonego powietrza. Zaciskowa złączka daje możliwość wykonania połączenia przy użyciu tylko zwykłych kluczy.



ZAPRASOWYWANIE ZAMIAST SPAWANIA

Do bardziej rozbudowanych instalacji idealnym rozwiązaniem jest system Viega Megapress w zakresie średnic od 3/8 do 2 cali i Megapress XL w średnicach 2 1/2 do 4". Dzięki zastosowaniu systemu w instalacjach ciepłowniczych możesz zaoszczędzić do 60% czasu w porównaniu do systemu spawanego. Dodatkowo nie występuje ryzyko pożaru, które pojawia się podczas pracy spawacza.



SZYBKI SPOSÓB NA ŁAZIENKI

Geberit GIS to kompletny system, dzięki któremu przy użyciu elementów montażowych i paneli systemowych powstają w zaledwie kilku krokach kompletne ściany sanitarne. Beznarzędziowy montaż pozwala na wykonanie prac przez jedną osobę. Indywidualne rozwiązania sprostają najbardziej wymagającym klientom.



CAŁA KOTŁOWNIA W JEDNYM URZĄDZENIU?

Tak to możliwe. GİAVA KRB (na zdjęciu u góry po prawej) to kondensacyjny kocioł gazowy marki Fondital. W jego obudowie znajdują się wszystkie niezbędne elementy do prawidłowego działania instalacji grzewczej. Od zasobnika na ciepłą wodę użytkową po układy pompowe, dla nawet trzech obiegów grzewczych (układy montowane są oddzielnie w zależności od potrzeb). Takie rozwiązanie to oszczędność miejsca w kotłowni i wygoda pracy dla instalatora, który nie musi się zastanawiać jak wszystko zmieścić w kotłowni.



WODA Z WŁASNEGO UJĘCIA

Kiedyś doprowadzenie bieżącej wody ze studni wiązało się z użyciem pompy i zbiornika hydroforowego o pojemności 300 l. Zajmował dużo miejsca i regularnie trzeba było dobijać powietrza do zbiornika. Taki zestaw hydroforowy skutecznie dziś zastępuje np. pompa Grundfos Scala 1. Niewielkich rozmiarów pompa ze wbudowanym łącznikiem ciśnieniowym i czujnikiem przepływu zapewnia odpowiednią ilość wody dla zapotrzebowania w domu i ogrodzie. Wyklucza konieczność stosowania zbiorników hydroforowych, które zabierają cenne miejsce w domu. Warto również wspomnieć, że tego typu pompa może spełniać funkcję pompy do podnoszenia ciśnienia wodociągowego w wielokondygnacyjnych budynkach.



Warto zwrócić uwagę na nowości techniczne, które ułatwiają pracę instalatorom. Szereg udogodnień przyspiesza wykonanie prac nawet 2 razy szybciej. Wdrożenie ich przyniesie większe bezpieczeństwo uniknięcia wystąpienia pomyłek i zaoszczędzą czas, który będzie można wykorzystać na kolejnej inwestycji.

Macie swoje ulubione produkty które ułatwiają i przyspieszają Wam pracę? Napisz do nas: marketing@grupa-sbs.pl



Rafał Mróz

Z branżą hydrauliczną związany od ponad dziesięciu lat, zarówno jako instalator, jak i profesjonalny doradca ds. sprzedaży. Prowadzi bloga „Domowe Instalacje Hydrauliczne”



Bądźmy uważni

DZIŚ OMÓWIMY SKUTKI I ZAGROŻENIA, JAKIE MOŻE
SPOWODOWAĆ WADLIWA OCENA STANU TECHNICZNEGO
STAREJ INSTALACJI GAZOWEJ Z KOTŁAMI TYPU B.

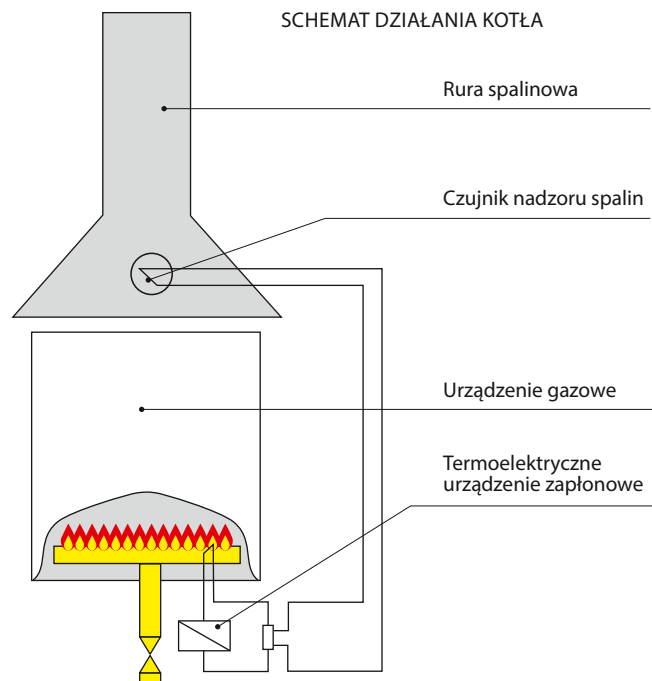
Instalatorzy, którzy posiadają uprawnienia do prac kontrolno-pomiarowych instalacji gazowych o ciśnieniu do 5 kPa, często podejmują się wykonania okresowej kontroli starych instalacji gazowych w budynkach wielorodzinnych. Podczas wykonywania takiej kontroli należy uwzględnić skutki wymiany okien na szczelne plastikowe i wprowadzenia do poszczególnych pomieszczeń nowych, szczelnych drzwi uniemożliwiających przepływ powietrza między pomieszczeniami danego lokalu. Warto tutaj wspomnieć, że zgodnie z obowiązującymi przepisami drzwi do poszczególnych pomieszczeń powinny być

wyposażone w otwory wyrównawcze umieszczone ponad drzwiami lub w ich górnej części. Dopuszcza się również do odprowadzenia powietrza przez szczeliny pomiędzy dolną krawędzią drzwi a podłogą. Powierzchnia tych otworów/szczelin powinna wynosić co najmniej 60 cm².

Zaniechanie sprawdzenia obecności wyżej wymienionych poprawek, w sytuacji gdy w łazienkach funkcjonują kotły c.w.u. z otwartą komorą spalania (kotły typu B), może skutkować śmiercią osoby korzystającej z kąpeli.

ŹRÓDŁA ZAGROŻENIA

Głównym zagrożeniem jest w tym wypadku kocioł gazowy z otwartą komorą spalania. Kotły te choć obecnie wycofane z obrotu handlowego, ale nadal są tolerowane w eksploatacji. Spróbujemy zastanowić dlaczego kotły tego typu stały się niebezpieczne.



Elementem charakterystycznym kotłów z otwartą komorą spalania jest przerywacz ciągu. Kotły o tej konstrukcji pobierają powietrze do spalania z pomieszczenia, w którym zostały zainstalowane. Spaliny przekazują na zewnątrz za pośrednictwem spalinowych przewodów kominowych. Przepływ powietrza przez komorę spalania jest wymuszany grawitacyjnie (bez pomocy wentylatora). Powietrze dopływa do komory spalania kotła przez otwory zlokalizowane nad palnikami. Nadmierny strumień powietrza, np. wywołany silnym wiatru, może zgasić płomień. W celu wyeliminowania tego zagrożenia zamontowano na drodze spalin przerywacz ciągu wyposażony w szczelinę łączącą przestrzeń spalin z otoczeniem. W wypadku zaistnienia zbyt

dużego ciągu nadmiar powietrza wpływa szczeliną przerywacza ciągu, a okolice płomienia pozostają na niezmiennym poziomie.

NIEBEZPIECZNE SPALINY

W wypadku niedrożności (zatknięcia) kominowego przewodu spalinowego gorące spaliny wypływają szczeliną przerywacza do pomieszczenia. To stwarza realną groźbę zatrucia osoby znajdującej się w tym pomieszczeniu (z reguły będącej w wannie). W celu wyeliminowania tego zagrożenia na okapie przerywacza ciągu montowany jest czujnik temperatury, który reagując na wypływ gorących spalin, powoduje odcięcie dopływu gazu do palnika.

Sytuacja ulega zmianie, gdy pojawia się odwrócony ciąg – zwłaszcza w okresie niskich temperatur zewnętrznych. Mieszanina gorących spalin i zimnego zewnętrznego powietrza wypływa ze szczeliny przerywacza do łazienki. Niska temperatura mieszaniny uniemożliwia zadziałanie czujnika temperatury zamontowanego na okapie przerywacza. Dla osoby przebywającej w tym czasie w łazience pojawia się groźba zatrucia tlenkiem węgla. To było przyczyną wycofania kotłów typu B ze sprzedaży.

Kocioł gazowy o mocy 24 kW potrzebuje około 30 m³/h powietrza. Gorące spaliny wywołują w przewodzie spalinowym kotła podciśnienie 50–60 Pa, które oddziałuje na ciśnienie występujące w całym mieszkaniu. Przy szczelnej stolarni okiennej kocioł pracujący w łazience zasysa powietrze z kratki wentylacyjnej umieszczonej w tym pomieszczeniu. Jeżeli w danym mieszkaniu w drzwiach łazienki i kuchni utrzymano szczeliny wentylacyjne (otwory wyrównawcze), to kratka wentylacyjna w kuchni też zmieni się z wywiewnej w nawiewną. Jednak z reguły strumień powietrza z kratki wentylacyjnych jest mniejszy od zapotrzebowania kotła. W efekcie wystąpi proces niepełnego spalania gazu. W spalinach zamiast dwutlenku pojawi się silnie trujący tlenek węgla.

JAK ZAPOBIEGAĆ?

Rozwiązaniem dobrym pod względem prawnym, ale z punktu widzenia praktyki nieskutecznym, jest poinformowanie właściciela lokalu w którym występują powyżej omówione usterki. W formie pisemnej powinniśmy poinstruować go o konieczności kąpieli przy co najmniej jednym otwartym oknie i przy otwartych drzwiach do łazienki. Tak naprawdę wydaje się, że jedynym naprawdę skutecznym rozwiązaniem jest zainstalowanie w łazience czujnika tlenku węgla, wyposażonego w donośny sygnał dźwiękowy.

EGZAMINY ONLINE

W ramach programu Integris+ macie Państwo możliwość uzyskiwania świadectw kwalifikacyjnych z zakresu instalacji elektrycznych (G1), ogrzewczych, wentylacyjnych, klimatyzacyjnych (G2) oraz gazowniczych (G3). Więcej informacji otrzymacie Państwo kontaktując się z zaopieczoną Hurtownią Partnerską Grupy SBS. W okresie obowiązywania przepisów związanych z epidemią COVID-19, egzaminy kwalifikacyjne przeprowadzane są w systemie on-line. Terminy egzaminów są dostosowane do indywidualnych potrzeb. Zgłoszenia na egzaminy można też kierować bezpośrednio na adres biuro@tge.org.pl. Wszystkie szczegóły dotyczące egzaminów i związanych z nimi kosztów zawarte są w zakładkach znajdujących się na stronie www.tge.org.pl

Jakie są zasady przeprowadzania egzaminów kwalifikacyjnych w systemie online?

Wymagane jest posiadanie urządzenia z wmontowaną kamerą i mikrofonem. Komisja przed egzaminem dostarcza zainteresowanej osobie komplet drukowanych poradników obejmujących podstawowe informacje techniczne. Zakres jest zależny od rodzaju uprawnień o jakie stara się osoba przystępująca do egzaminów. Przekazane materiały pozwalają na przypomnienie obowiązujących aktów prawnych. Ponadto komisja w okresie tego pięcioletniego oferuje dla wszystkich zdających bezpłatne porady techniczne z prawa budowlanego i przepisów BHP obowiązujących w instalacjach objętych egzaminem.

KONTAKT:

Ryszard Koźmian
Przewodniczący Komisji Kwalifikacyjnej Nr 662
powołanej przez Urząd Regulacji Energetyki.
Tel.: +48 500 297 173
W związku z zagrożeniem epidemicznym wyjazdy Komisji zostały zawieszone.



Ryszard Koźmian

ekspert Towarzystwa
Gospodarki Energetycznej
www.tge.org.pl

DOBRY OBIEG Z EDI

MINIONY ROK NA ZAWSZE ZAPISZE SIĘ NA KARTACH HISTORII JAKO CIĘŻKA PRÓBA DLA POLSKIEJ GOSPODARKI. PRZEDSIĘBIORSTWA ZMUSZONE BYŁY PODJĄĆ NATYCHMIASTOWE, NIEKIEDY DRASTYCZNE KROKI POZWALAJĄCE NA REORGANIZACJĘ PROCESÓW HANDLOWYCH, KSIĘGOWYCH I LOGISTYCZNYCH, ABY W OGÓLE DALSZE FUNKCJONOWANIE W DOBIE PANDEMII BYŁO MOŻLIWE. CZĘŚĆ FIRM BYŁA JEDNAK NA TEN KRYZYS DOBRZE PRZYGOTOWANA – DZIĘKI EDI.

Digitalizacja dokumentów i automatyzacja procesów wpisują się silnie w trend ostatniej dekady. Grupa SBS od przeszło 7 lat konsekwentnie wdraża standard Electronic Data Interchange (szerzej znany pod nazwą EDI) jako wiodącą formę wymiany dokumentów ze swoimi partnerami handlowymi. Dzięki temu znakomicie odnajduje się w zachodzących obecnie zmianach.

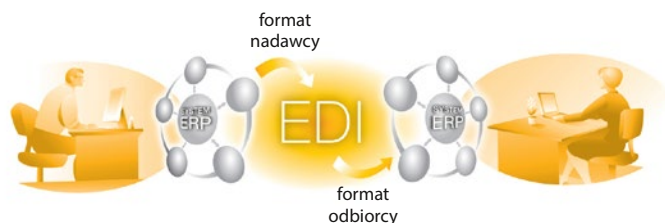
Grupę SBS jako jedną z największych sieci sprzedaży artykułów sanitarnych, grzewczych i instalacyjnych w Polsce wyróżniają profesjonalizm, kompleksowość oferty i indywidualne podejście do klienta. Cechy te są również kluczowe w działalności EDISON S.A., dlatego decyzja o współpracy była łatwa do podjęcia oraz, jak pokazuje minione 7 lat, jak najbardziej właściwa. Zawarta w 2014 r. umowa o wdrożeniu EDI okazała się strategiczną z punktu widzenia spółki decyzją, podejmowaną wówczas przez z-cę dyrektora SBS Sp. o.o. – Grzegorza Zuchmańskiego, i Annę Wołoszyńską – dyrektora sprzedaży EDISON S.A. Rozpoczął się wówczas projekt wdrożeniowy komunikacji EDI.

O WSPÓŁPRACY KROK PO KROKU

Wdrożenie EDI w Grupie SBS polegało m.in. na skomunikowaniu partnerów biznesowych i uruchomieniu kanału wymiany dokumentów elektronicznej (EDI). Dotychczasowa obsługa faktur była problematyczna – faktury należało drukować i wprowadzać manualnie do systemu ERP (często dokumentów wielopozycyjnych), co było obciążone ryzykiem pomyłek i czasochłonnym angażowaniem w to pracowników firmy. Dlatego Grupa SBS postawiła na zautomatyzowanie procesu wysyłki zamówień i odbioru e-faktur (EDI) oraz dostarczanie ich bezpośrednio do systemu ERP. Początkowo skupiono się głównie na relacjach z dostawcami – jak dotychczas udało się skutecznie podłączyć ponad 80 dostawców. Obecnie Grupa SBS wysyła ok. 10 000 zamówień miesięcznie i odbiera – w pełni automatycznie – zbliżoną ilość faktur elektronicznych.

Projekt EDI jest nadal rozwijany, ale nacisk kładzie się obecnie na potrzeby odbiorców.* Z uwagi na wdrożoną już w ramach Grupy platformę do składania zamówień (SBS – odbiorcy), odbiorcy dzięki zastosowaniu komunikacji EDI mogą liczyć na zautomatyzowanie odbioru faktur, faktur korygujących, a także ich archiwizację.

W ramach projektu EDISON S.A. realizuje dla Grupy usługi konwersji plików. Każdy z partnerów SBS wysyła i otrzymuje komunikaty w swoim własnym formacie niezależnie od tego, z jakiego systemu ERP korzysta. Oferowane rozwiązania EDI są zindywidualizowane i dopasowane do potrzeb danego klienta.



EDI umożliwia automatyczną komunikację między dowolnymi systemami ERP.

Bez względu na to, czy klient jest małym, średnim czy dużym przedsiębiorstwem, rozwiązanie EDI znajdzie u niego zastosowanie. EDISON gwarantuje również wsparcie techniczne przez cały okres trwania umowy – jest to wliczane w opłatę abonamentową. Wśród oferowanych rozwiązań dostępna jest także walidacja faktur, czyli

w pełni automatyczny proces sprawdzania ich poprawności pod względem składniowym, rachunkowym i podatkowym.

ROZWIĄZANIE DLA KAŻDEGO

Firmy często obawiają się, że jest to drogie rozwiązanie, stawiające wysokie wymagania systemowe i zmuszające do przeszkolenia całego zespołu. Nic bardziej mylnego. Proces implementacji rozwiązania jest przeprowadzany w całości przez operatora EDI. Pracownicy danego klienta nadal pracują na znanym sobie interfejsie systemu ERP, przez co nie ma konieczności realizowania wielogodzinnych szkoleń. Natomiast sam koszt wdrożenia EDI jest relatywnie niski w perspektywie korzyści, jakie firma uzyska już w pierwszych miesiącach od wdrożenia. Warto też podkreślić, że odbiorcy współpracujący z SBS mogą liczyć na preferencyjne warunki wdrożenia usługi EDI realizowanego przez firmę EDISON.

ARCHIWIZACJA FAKTUR ELEKTRONICZNYCH

W całej Grupie SBS, wraz z implementacją komunikacji EDI, EDISON uruchomił dodatkową usługę wspierającą klienta, jaką jest system archiwizacji faktur elektronicznych, w skrócie – SAFE. Ten zaawansowany system informatyczny pozwala na przechowywanie e-faktur zgodnie ze standardami wynikającymi z Rozporządzenia Ministra Finansów z 2010 r. o e-fakturze oraz ustaw: o rachunkowości oraz o podatku VAT. Dzięki niemu nie trzeba archiwizować faktur w formie papierowej. Jest to też swego rodzaju „ubezpieczenie” klienta.

Wspólne zaangażowanie – klienta i wykonawcy – w realizację projektu EDI, szczególnie tak złożonego jak Grupy SBS, jest gwarantem sukcesu. Cieszę się, że od niemal 7 lat mogę wspierać i rozwijać projekt EDI SBS, ale i całą branżę HEPAC, jako koordynator biznesowy. Satysfakcja jest tym większa, że wspomniane działania mają ogromny wpływ na dynamikę wzrostu EDI wśród przedsiębiorców tego sektora – podsumowuje Milena Droszcz, koordynator biznesowy projektu EDI SBS.

Reasumując, komunikacja EDI pozwala na znaczące oszczędności w wielu obszarach funkcjonowania firmy: obniżenie kosztów, redukcja czasu czy mniejsze zaangażowanie zasobów ludzkich. Każdy z tych aspektów jest szczególnie ważny w obecnych, zdominowanych przez pandemię czasach. Dlatego zachęcamy do kontaktu z nami każdą firmę, która jest zainteresowana wdrożeniem wymiany dokumentów elektronicznych EDI w swoim przedsiębiorstwie.

** Już wkrótce odbiorcy otrzymają broszury informujące, jak w prosty i bezpieczny sposób wdrożyć w swojej firmie komunikację EDI.*



Milena Droszcz

Key Account Manager w firmie EDISON S.A. od ponad 7 lat. Początkowe doświadczenia zawodowe budowała konsekwentnie w firmach specjalizujących się w bezpieczeństwie informatycznym, przeciwdziałaniu cyberprzestępczości oraz audytach bezpieczeństwa i RODO. Obecnie całkowicie zaangażowana w rozwój standardu EDI w szeroko pojętej branży HEPAC. Z pasją propaguje rozwiązania dla digitalizacji dokumentów, nawet jeśli są one złożone i niestandardowe.

KONTAKT: +48 513 850 440, milena.droszcz@edison.pl



Nowa rzeczywistość podatkowa spółek komandytowych

W ZWIĄZKU Z NOWELIZACJĄ USTAWY O PODATKU DOCHODOWYM OD OSÓB FIZYCZNYCH I OSÓB PRAWNYCH, SPÓŁKI KOMANDYTOWE ZOSTAŁY OBJĘTE PODATKIEM DOCHODOWYM OD OSÓB PRAWNYCH (DALEJ „CIT”). DLA PONAD 40 TYSIĘCY TAKICH SPÓŁEK OZNACZA TO FUNDAMENTALNĄ ZMIANĘ W SPOSOBIE ROZLICZEŃ ORAZ WYSOKOŚCI OBCIĄŻEŃ PODATKOWYCH.

W pierwszej kolejności należy zwrócić uwagę, iż Ustawodawca wprowadzając nowe obciążenia wskazuje na konieczność uszczelnienia systemu podatkowego oraz realizację zawartą w art. 84 Konstytucji RP zasady sprawiedliwości podatkowej i powszechności opodatkowania w zakresie związanym z prowadzeniem działalności gospodarczej. Według uzasadnienia do „Ustawy nowelizującej” – zasady te „doznają uszczerbku we wszystkich sytuacjach, kiedy dochód wynikający ze zdarzeń o ekonomicznie tożsamym skutku zostaje opodatkowany na różnym poziomie lub na różnych zasadach, a nie jest to uzasadnione czynnikami obiektywnymi”.

WEHIKUŁY OPTIMALIZACYJNE?

Powyższe stwierdzenie kierowane jest głównie w stosunku do spółek komandytowych, w których rolę komplementariuszy pełnią spółki z ograniczoną odpowiedzialnością. Takich „hybrydowych” podmiotów funkcjonuje na rynku zdecydowana większość. Ustawodawca przedmiotową „niesprawiedliwość” wywodzi z faktu, iż tego typu spółki

zapewniają wspólnikom ograniczenie odpowiedzialności za zobowiązania spółki przy zastosowaniu jednokrotnego opodatkowania, co stanowi „rozpoznany wehikuł optymalizacyjny”.

Przejawem wprowadzenia owej „sprawiedliwości” Ustawodawca przewidział zwolnienie podatkowe dla komplementariuszy, które pozwala zachować dotychczasowe obciążenia podatkowe i ograniczyć tym samym zwolnienie podatkowe dla komandytariuszy jedynie do wysokości 50% uzyskanych przez komandytariusza przychodów z tego tytułu. Nie więcej jednak, niż 60 000 zł takiego przychodu rocznie. Co więcej – zwolnienie dla komandytariuszy wystąpi tylko w sytuacji, gdy istniejące między komplementariuszami spółki komandytowej powiązania lub sposób kierowania spółką nie wskazywałyby na „optymalizacyjny cel” założenia takiej spółki przez jej wspólników.

MOŻLIWOŚĆ WYBORU

W efekcie można dojść do przekonania, iż Ustawodawca w wyraźny sposób zaakcentował konieczność dokonania wyboru: albo ogranicze-

nie odpowiedzialności wspólników albo jednokrotne opodatkowanie. Okoliczność ta ma fundamentalne znaczenie przy ocenie działań restrukturyzacyjnych podejmowanych na szeroką skalę przed wspólników spółek komandytowych. Codziennie wielu z nich dokonuje przekształceń, zmian statusów wspólników oraz innych zmian w strukturze. Dotychczas panowało przekonanie, iż zmiany takie wiążą się z dużym ryzykiem związanym z możliwością narażenia się na klauzulę „unikania opodatkowania”. Dla jej zastosowania jedną z koniecznych przesłanek jest działanie „sprzeczne z celem ustawy”. Wydaje się, że Ustawodawca dosyć jasno określił ten cel, kierując się zasadą „mieć ciastko albo zjeść ciastko”. Jednakże każdą sytuację należy oceniać indywidualnie, gdyż zastosowanie przedmiotowej klauzuli może wiązać się z poważnymi sankcjami finansowymi.

BRAK MOŻLIWOŚCI ODLICZENIA SKŁADEK ZUS

Zmiana polegająca na objęciu CIT-em spółek komandytowych oznacza, że zmieniło się źródło przychodów u jej wspólników. Dotychczas przychody te były traktowane jako przychody z działalności gospodarczej. Na chwilę obecną są to przychody kapitałowe – analogicznie to dywidendy uzyskiwanych ze spółek kapitałowych.

Powyższe zmiany wymuszają zmiany rozliczania podatku, ponieważ od tej pory będzie dokonywać go spółka, a nie jej wspólnicy. Spółka będzie zobowiązana do obliczenia, potrącenia i odprowadzenia zryczałtowanego podatku w wysokości 19% we własnym zakresie. Na skutek tych zmian ani dochód ze spółki, ani odprowadzony od niego podatek dochodowy nie będą już uwzględniane w zeznaniu rocznym. To oznacza brak możliwości odliczenia składek na ubezpieczenia społeczne oraz na ubezpieczenie zdrowotne. Efekt? Do odliczenia nie będzie uprawniona ani spółka, ani jej wspólnicy.

ZALICZKI NA POCZET UDZIAŁU W ZYSKU – Z PODATKIEM CZY BEZ?

Dotychczas zaliczki na poczet udziału w zysku spółki komandytowej nie podlegały opodatkowaniu, gdyż takie spółki nie były podatnikami podatku dochodowego. Na chwilę obecną organy skarbowe stoją na stanowisku, że wypłata zaliczki stanowi dla wspólników przychód z kapitałów pieniężnych. To wiąże się dla niego z powstaniem dochodu, który podlega opodatkowaniu według zryczałtowanej stawki 19% już w momencie wypłaty zaliczki. Co zatem z możliwością całościowego lub częściowego zwolnienia „drugiego podatku”? Według organów skarbowych w przypadku zaliczek wypłacanych na poczet zysku wspólnika należy podatek po stronie spółki nie jest jeszcze znany. To wyłącza możliwość stosowania tego przepisu. W związku z tym zaliczki wypłacane komplementariuszowi powinny zostać opodatkowane zryczałtowanym podatkiem 19% w momencie ich wypłaty. Natomiast wspólnik na koniec roku może wystąpić z wnioskiem o stwierdzenie nadpłaty oraz o zwrot tej nadpłaty na jego rachunek.

SPOSÓB NA PODWÓJNE OPODATKOWANIE?

Zgodnie z art. 53 kodeksu spółek handlowych wspólnik, oprócz udziału w zyskach wypracowanych przez spółkę, może żądać także wypłaty odsetek od swojego udziału kapitałowego w wysokości 5%, chyba, że umowa spółki stanowi inaczej. W związku z dyspozytywnym charakterem tego przepisu wspólnicy uprawnieni są do ustalenia innej stopy procentowej, co w obecnej sytuacji wydawać by się mogło dobrym sposobem na redystrybucję przynajmniej części zysków bez konieczności ich podwójnego opodatkowania.

Niestety pomysł, o ile ciekawy, okazuje się nieopłacalny z uwagi na brak możliwości zakwalifikowania go jako koszt uzyskania przychodu dla spółki lub jej wspólników. Zarówno ustawa o podatku do-

chodowym od osób fizycznych jak i prawnych wyłącza możliwość zakwalifikowania odsetek od udziału kapitałowego wspólnika jako koszt uzyskania przychodu. Zatem wypłata takich odsetek będzie wiązała się z koniecznością zapłaty przez wspólnika zryczałtowanego podatku w wysokości 19% od otrzymanych kwot. Tych ani spółka, ani pozostali wspólnicy, nie będą mogli zakwalifikować jako koszt uzyskania przychodu. To powoduje, że przyjęcie takiego rozwiązania będzie podatkowo tożsame z wypłatą dywidendy.

WYPŁATA Z ZYSKÓW Z LAT UBIEGŁYCH

W związku z wątpliwościami, dotyczącymi kwestii opodatkowania „starych” zysków wypracowanych przez spółki komandytowe przed wejściem w życie znowelizowanych przepisów, należy przywołać stanowisko Dyrektora krajowej Informacji Skarbowej, wyrażone w interpretacji indywidualnej z dnia 16.02.2021 r. (sygn. 0114-KDIP-2-1.4010.444.2020.1.JC). W przedmiotowej interpretacji Dyrektor KIS wskazał, iż przepisy przejściowe do nowelizacji ustawy o CIT stanowią, że do dochodów osiągniętych przed wejściem w życie nowych regulacji stosuje się zasady dotychczasowe. Zatem jeżeli dochody osiągnięte przez spółki komandytowe były opodatkowane przez wspólnika proporcjonalnie do jego udziału w zyskach, to nie mogą być one ponownie opodatkowane.

Dlatego należy uznać, iż dochody osiągnięte i opodatkowane zgodnie z przepisami obowiązującymi przed uzyskaniem przez spółki komandytowe statusu podatników CIT mogą być z nich wypłacone bez konieczności ich ponownego opodatkowania. Niezależnie od terminów wypłaty, nawet jeżeli dojdzie do niej już po objęciu spółek komandytowych podatkiem dochodowym od osób prawnych. Dyrektor KIS wskazał również, że na neutralność podatkową takiego działania nie będzie mieć również wpływu także ewentualna zamiana ról poszczególnych wspólników spółek komandytowych (zmiana statusu komandytariusza na komplementariusza).

PODSUMOWANIE

Zakres zmian, który dotknął spółki komandytowe jest bardzo szeroki. W jednej chwili, z jednej z ciekawszych form wykonywania działalności gospodarczej w Polsce, spółki komandytowe stały się nie mile widzianymi gośćmi. Dla wielu przedsiębiorców wykonujących działalność gospodarczą w tej formie nowa rzeczywistość jest trudna do zaakceptowania. Zwłaszcza w obliczu większej ilości wad takiej spółki względem zalet. Czy opłacalne jest dalsze wykonywanie działalności w tej formie? Jakich ruchów należy wykonać w celu zminimalizowania negatywnych skutków nowego otoczenia prawnego? Czego się wystrzegać aby nie pogorszyć swojej sytuacji? Na te wszystkie pytania brak jest jednoznacznej odpowiedzi. Znalezione rozwiązanie nie ułatwiają również przepisy, które w wielu obszarach pozostawiają wątpliwości interpretacyjne, które co prawda często są wyjaśniane przez odpowiednie ministerstwa, jednakże nie stanowią one źródła prawa obowiązującego w Polsce. Jedno jest pewne – każde działanie powinno być poprzedzone indywidualną analizą i winno być oparte na solidnym uzasadnieniu, do czego gorąco zachęcam czytelników.



Paweł Kulesza

Jest radcą prawnym, współzałożycielem i współnikiem w Kancelarii Radców Prawnych Primo Lege.

WYSIŁ SIĘ

COKOLWIEK ROBISZ I CHCESZ MIEĆ WYNIKI, MUSISZ SIĘ WYSILIĆ. NIE ZAWSZE JEST TO ŁATWE I PRZYJEMNE, ALE BEZ TEGO NIE RUSZYSZ PRZED SIEBIE. ZA TYM CO ROBISZ ZAWSZE PRZEMAWIAJĄ REZULTATY. PRZEMAWIAJĄ TEŻ JEŚLI NIC NIE ROBISZ – ALE WTEDY ŚWIATŁO W JAKIM SIĘ PREZENTUJESZ, JEST ZUPEŁNIE INNE.

1. John C. Maxwell mówi o kilku korzyściach z podejmowania wysiłku. Oto pierwsza z nich: wysiłek Cię wyróżnia. Nie wielu chce się wysilać. Czy wyobrażacie sobie kogoś, kto powie: „Zdaję sobie sprawę, że mam dużo wyższe kwalifikacje, ale obiecuję, że będę wykorzystywał tylko połowę swoich możliwości”?

Większość ludzi używa tylko ułamka swoich możliwości i rzadko, jeśli w ogóle, próbuje wykorzystać swój pełny potencjał. Badania przeprowadzone w USA mówią, że tylko 32% tamtejszego społeczeństwa było kiedykolwiek w księgarni! W Polsce 38% ludzi przeczytało chociaż jedną książkę w ciągu roku. Dlaczego te dane są tak alarmujące? Bo nie mamy ochoty na czytanie i rozwój. Kiedy ostatnio nauczyłeś/-aś się czegoś nowego, przeczytałeś/-aś coś ciekawego?

2. Pozostawanie w status quo prowadzi do destrukcji. Większość ludzi przywykło do swojej strefy komfortu. Stałych i błędnych nawyków, znanych wzorców. John C. Maxwell definiuje strefę komfortu poprzez: „Robienie tych samych rzeczy, w ten sam sposób, z tymi samymi ludźmi, uzyskując wciąż te same rezultaty oraz zadawania sobie tego samego pytania – dlaczego”. Przebywanie w strefie komfortu może być przyjemne i satysfakcjonujące, jednak prowadzi do choroby o nazwie „przeciętność”.

Trzeba odwagi, żeby wyjść poza tę strefę. Nikt nie pamięta przeciętności i przeciętnych ludzi. Miałem kiedyś niezwykłą przyjemność słuchać Sylwii Gruchały (polska florecistka, czterokrotna olimpijka, dwukrotna medalistka – przyp. red.). Powiedziała ważne zdanie: „Trzeba mieć odwagę, żeby żyć jak się chce”. Łatwo być przeciętnym. Jak myślisz, do czego prowadzi przeciętność?

3. Wysiłek prowadzi do zmiany i wymaga jej. Jest ona nieodłączna w rozwoju. Jest też zawsze wyzwaniem. Nie możemy jednocześnie się zmieniać i unikać przekształ-

cenia. Musimy przestać patrzeć za siebie, na przeszłość. Zaczniij patrzeć na to, co jest. Ciekawe jest dla mnie to, że nie spotkałem osoby, która byłaby człowiekiem sukcesu i jednocześnie była niespokojna. Nigdy nie jest za późno, aby stać się tym, kim mógłbyś być. Nadal jesteś usatysfakcjonowany tym, co zrobiłeś 5 lat temu? Jest to Twoim największym powodem do dumy? To oznacza, że się nie rozwijasz. A zatem – zmieniasz się czy stoisz w miejscu?

4. Wysiłek wyróżnia nas spośród innych. „Dość dobry” to motto przegranych. Ludzie zadowolają się przeciętnością. To odanie walkowerem całej gry, to bycie słabszym, niż Twoje możliwości. Uwaga! Cały czas mowa o Twoich talentach i mocnych stronach. Zauważyłem też, że ludzie sukcesu

niekoniecznie robią to, co jest akceptowalne, co wypada. Są ponad to, co robią inni. Idą do przodu. Wybierasz przeciętność, czy chcesz iść do przodu? Jeżeli zaczniesz mocniej się wysilać, wywrzesz wpływ na innych. Dzięki temu zaczniesz ich prowadzić, a na tym wszyscy skorzystają.

5. Wysiłek może stać się stylem życia.

To oznacza, że każdego dnia coś tworzysz. Coś robisz, co pomaga Ci w odniesieniu sukcesu. Kiedy zaprzestajesz wysiłków, to odrzucasz wiele rzeczy w życiu. Nie idziesz do przodu. Zatrzymujesz się. A wtedy możesz mieć pretensje tylko do siebie, że coś się nie udało. Droga do wszystkiego, co wartościowe, jest drogą pod górkę. Zamierzam się rozwijać do końca swojego życia. Nie ma w nim miejsca na osiadanie na laurach, bo wtedy rozwój się kończy. A to można osiągnąć tylko poprzez wysiłek. Sukces niczego Cię nie uczy. Jest nawet dużo groźniejszy, niż porażka. Uczyni jakiś rodzaj wysiłku swoim codziennym nawykiem. Co to będzie?

6. Wysiłek daje Ci pewność siebie. Ludzie, którzy są pewni siebie, wysilają się. Zbliża do czegoś znaczącego. Wyróżnia Cię. Jaka jest różnica między dobrym a wielkim? Może jest to przestrzeń pomiędzy tym, gdzie jesteśmy, a tym gdzie możemy być. Pomyśl na kogo wpłyniesz dając z siebie więcej. Przemyśl kto pójdzie za Tobą, jeśli zaczniesz wkładać więcej wysiłku w swoje życie. Wtedy będziesz zdobywał wiedzę szybciej i szybciej pójdziesz do przodu.

Więc ostatnie pytanie: jak to jest z Twoim wysiłkiem?



Andrzej Maciejewski

Dyrektor Wykonawczy
The John Maxwell Team,
Trener, Coach, Mentor,
współzałożyciel projektu Leadit.

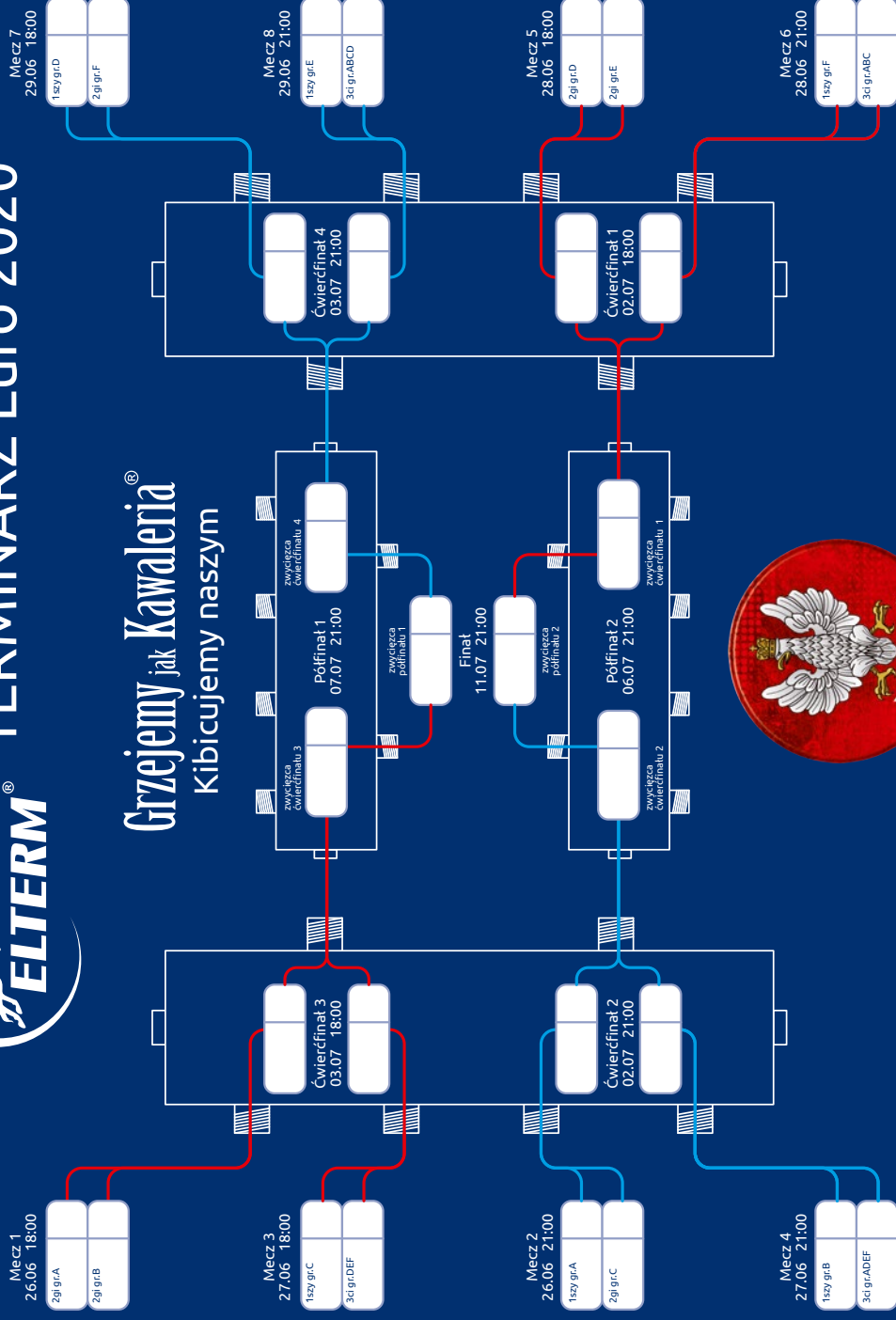


TERMINARZ EURO 2020

Grzejemy jak Kawaleria®
Kibicujemy naszym

GRUPA A					11.06 21:00
					12.06 15:00
					16.06 18:00
					16.06 21:00
					20.06 18:00
					20.06 18:00
GRUPA B					12.06 18:00
					12.06 21:00
					16.06 15:00
					17.06 18:00
					21.06 21:00
					21.06 21:00
GRUPA C					13.06 21:00
					13.06 18:00
					17.06 21:00
					17.06 15:00
					21.06 18:00
					21.06 18:00

GRUPA D					13.06 15:00
					14.06 15:00
					18.06 18:00
					18.06 21:00
					22.06 21:00
					22.06 21:00
GRUPA E					14.06 21:00
					14.06 18:00
					18.06 15:00
					19.06 21:00
					23.06 18:00
					23.06 18:00
GRUPA F					15.06 18:00
					15.06 21:00
					19.06 15:00
					19.06 18:00
					23.06 21:00
					23.06 21:00



Wytypuj zwycięzcę i króla strzelców – zgarnij nagrody
– szczegóły na naszym profilu FB

