

MAGAZYN GRUPY SBS

numer 1/2023 (26)



LAMBORGHINI
PRZYJECHAŁO!
POZNAJ NOWE
POMPY CIEPŁA
NA WYŁĄCZNOŚĆ
s. 20

WIDZIMY SIĘ W STRYKOWIE s. 4

- OPŁACALNY WYBÓR DLA
DOMU. KOCIOŁ GAZOWY CZY
POMPA CIEPŁA? s. 53

Zasobnik C.W.U. KXD z węzownicą podwójnie zwiniętą



ATHENA R32
MONOBLOK



ATHENA R32
SPLIT

ATUT JEDEN GWARANT



Zakres pojemności: 200 l – 300 l
ErP: C
Maksymalne ciśnienie pracy: 10 Bar
Maksymalna temperatura pracy: 95°C (c.w.u.)
Izolacja: pianka poliuretanowa 50 mm
Typ zbiornika: emaliowany

Wielkość węzownicy:
200 l – 2,53 m² | 300 l – 3,71 m²



Podstawa pod pompę ciepła
– Typ REGULAR **Nowość!**



IDEALNY ZASOBNIK I PODSTAWA DO ZASTOSOWANIA Z POMPĄ CIEPŁA HUCH ENTEC (TEKNO POINT)



DWUDNIOWE AKREDYTOWANE SZKOLENIE
F-GAZOWE
Z EGZAMINEM I LEGITYMACJĄ UDT

AKREDYTOWANY OŚRODEK

PARTNER SZKOLENIA

ATUM.

GoHeat

SZKOLENIE Z EGZAMINEM

RABAT: 350 ZŁ
OD CENY SZKOLENIA

HASŁO GOHEAT
WPISZ PODCZAS WYBORU SZKOLENIA
NA STRONIE WWW.ATUM.EDU.PL

SKORZYSTAJ W DOGODNYM
TERMINIE

*KOD WAŻNY DO 30.06.2023

Zapraszamy na Targi Grupy SBS w terminie 25–26 kwietnia 2023 r. (stoisko nr 68) Zespół GoHeat

* Zastrzegamy sobie prawo do zmian i błędów

BEST *jest the best!*





DOMINIKA CIURZYŃSKA
redaktor naczelna

Wiatru szum, ptaków śpiew, pompa ciepła pośród drzew...

Pompy ciepła widoczne są niemal wszędzie. Wszyscy o nich mówią. Wiele mojego zawodowego czasu zajmuje kontakt z osobami które sprzedają te urządzenia, dlatego często przez osoby postronne jestem traktowana jako ekspert w tej dziedzinie. Teraz zaczynam rozumieć co przeżywają lekarze podczas domówek. Tyle że zamiast z wynikami badań rodzina i przyjaciele przychodzą do mnie z planami budowy, folderami, przesyłają filmiki z ekspertami i pytają czy zaproponowany dobór jest odpowiedni. Zapewne większość z Was, Drodzy Czytelnicy ma tak samo jak ja. Serdecznie Was pozdrawiam życząc udanych transakcji i bezawaryjnych montażu.

Nie będę jednak odbierała Wam pracy i pozostanę przy pisaniu i przy wydawnictwach w Grupie SBS. A tych jest dużo. Coraz więcej. W najnowszym wydaniu „Magazynu” znajdziecie informacje o nowej edycji Integris+, podsumowujemy Akademię Efektywnej Sprzedaży oraz zapraszamy na Targi Grupy SBS.

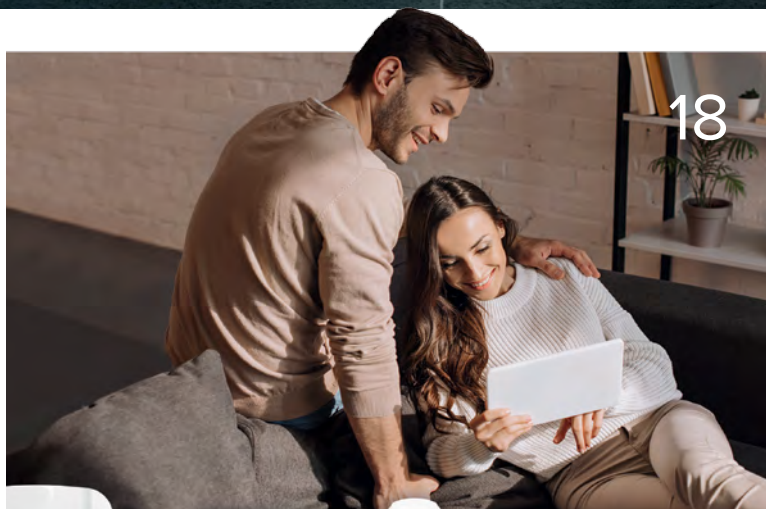
Producenci mają Wam wiele do opowiedzenia i pokazania przed targami. Dlatego w tym wydaniu grono ekspertów jest mniejsze niż zazwyczaj. Nie martwcie się – nadrobimy to tuż po Targach, na których wierzę, że Was w licznym gronie spotkam. A kolejne wydanie „Magazynu Grupy SBS” będzie obfitować porady ekspertów. Obiecuję!

Do zobaczenia na Targach Grupy SBS!

Dominika Ciurzyńska



46



18



26

SPIS TREŚCI

WIEŚCI Z SBS

- 4 Widzimy się w Strykowie!
- 6 Silne zaplecze dla profesjonalistów.
- 10 Akademia Efektywnej sprzedaży – nowe spojrzenie, nowe twarze

CSR

- 12 UPONOR w służbie zrównoważonej przyszłości

MUST HAVE

- 14 Co każdy instalator mieć powinien

FO(ROOM) DYSKUSYJNE

- 16 Sprzedaż w 2023

DZIAŁ GRZEWczy

- 18 SALUS Smart Home
- 20 LAMBORGHINI tylko w Grupie SBS
- 22 KELLER PC dogrzewacze układu c.o.
- 24 TWEETOP EcoHeat Mono 2
- 26 HERZ harmonia rozwiązań
- 28 KELLER: Pompy ciepła

DZIAŁ INSTALACYJNY

- 30 CALEFFI Hydronic Solutions
- 32 GRUNDFOS: Wielofunkcyjne pompy
- 34 VALVEX: Podłączaj efektywniej
- 36 KAN: Program partnerski
- 38 DETAL-MET: Jakość na lata
- 40 PERFEXIM: Niech nie zamarza
- 44 RICOM ENERGY:
Nowoczesne ogrzewanie

DZIAŁ SANITARNY

- 46 SCHELL Armatura elektroniczna
- 48 DELFIN Grzałki Smart

PORADY BIZNESOWE

- 50 Drugie życie spółki komandytowej

PORADY TECHNICZNE

- 52 Kocioł gazowy czy pompa ciepła?

WIEŚCI Z SBS

- 55 Dzieje się w hurtowniach



MAGAZYN GRUPY SBS
Kwartalnik branżowy
NR 1/2023
Łódź, kwiecień 2023

WYDAWCA/REDAKCJA SBS Sp. z o.o.
ul. Aleksandrowska 67/93, 91-205 Łódź
tel.: 42 663 54 00
marketing@grupa-sbs.pl
www.grupa-sbs.pl

KRS 0000091967
NIP 725-18-26-959
REGON 472950776

REDAKTOR NACZELNA
Dominika Ciurzyńska, marketing@grupa-sbs.pl
tel. +48 532 958 998

REALIZACJA
Est.Media
www.estmedia.pl

DRUK
Drukarnia Poligrafiks
43-109 Tychy, ul. Mysłowska 1

© Copyright by SBS Sp. z o.o.
Wykorzystanie opublikowanych materiałów
możliwe tylko po uzyskaniu zgody redakcji.

Redakcja nie zwraca niezamówionych materia-
łów oraz zastrzega sobie prawo do ich skraca-
nia, ma też prawo odmówić ich publikacji bez
podania przyczyny.

Widzimy się w Strykowie!

CZYTASZ TEN NUMER „MAGAZynu GRUPY SBS”? WIĘC ALBO PRZYGOTOWUJESZ SIĘ NA WYJAZD NA NASZE TARGI GRUPY SBS ALBO WŁAŚNIE NA NICH JESTEŚ! PRZED TOBĄ DO ZWIEDZENIA PONAD 100 STOISK PRODUCENTÓW DZIAŁAJĄCYCH ZARÓWNO NA RYNKU LOKALNYM JAK I MIĘDZYNARODOWYM. CZY W TYM ROKU TAKŻE BĘDĄ KRÓLOWAŁY POMPY CIEPŁA? TEGO DOWIECIE SIĘ 25 I 26 KWIEŃNIA W STRYKOWIE KOŁO ŁODZI.



Oprócz marek z którymi stale współpracujemy i których produkty pojawiają się na łamach „Magazynu Grupy SBS”, podczas 8. edycji targów spotkamy też nowych Partnerów. Zapełnimy dwie hale, jak również pokażną część zieloną, gdzie innowacje odkryjecie w cię żarówkach wystawienniczych. Planujemy dla Was atrakcje, konkursy i imprezy towarzyszące. Nie możemy doczekać się braci instalacyjnej. Już wiemy, że pojawicie się w liczbie ponad 3 tysięcy osób! To wszystko zasługa Akcji Autokarowej organizowanej z Hurtowniami Partnerskimi Grupy SBS. Dzięki temu Targi znów zapełnią się Waszym entuzjazmem.

DLACZEGO WARTO PRZYJECHAĆ NA TARGI GRUPY SBS?

Dwa dni targowe – 25 i 26.04.2023 r.

Ponad 100 wystawców z branży instalacyjno-sanitarno-grzewczej i sieci zewnętrznych.

Wszystkie nowości produktowe zebrane w jednym miejscu.

Około 3.500 targowych gości.

Przestrzeń fachowych rozmów i wymiany informacji techniczno-handlowych pomiędzy instalatorami, pracownikami hurtowni, projektantami i przedstawicielami szkół oraz uczelni technicznych.

Strefa gastronomiczna – bezpłatny poczęstunek grillowy dla wszystkich targowych gości.

Konkursy targowe – organizowane przez SBS i pozostałych wystawców.

Akcja Autokarowa – zapewnienie bezpłatnego dojazdu busami i autobusami dla wszystkich osób współpracujących z Hurtowniami Grupy SBS. Instalatorów zainteresowanych przyjazdem z hurtowniami prosimy o bezpośrednie kontaktowanie się z ich przedstawicielami.

HARMONOGRAM TARGÓW

**MIEJSCE: HOTEL 500 WARSZAWSKA 1B,
SMOLICE 95-010 STRYKÓW K. ŁÓDZI**

DZIEŃ I 25.04.2023

09:00 Rozpoczęcie zwiedzania stoisk

11:00 ROZDANIE NAGRÓD (I tura)

13:00 ROZDANIE NAGRÓD (II tura)

14:00 ROZDANIE NAGRÓD INTEGRIS+

15:00 ROZDANIE NAGRÓD (III tura)

17:00 Zakończenie pierwszego dnia Targów

DZIEŃ II 26.04.2023

09:00 Rozpoczęcie zwiedzania stoisk

11:00 ROZDANIE NAGRÓD (I tura)

13:00 ROZDANIE NAGRÓD (II tura)

14:00 ROZDANIE NAGRÓD INTEGRIS+

16:00 Zakończenie Targów

Pełną listę wszystkich hurtowni znajdą Państwo na naszej stronie [www](http://www.grupa-sbs.pl/hurtownie) pod linkiem: <https://www.grupa-sbs.pl/hurtownie>.

Jeśli chcecie być na bieżąco z tym, co zadzieje się na Targach Grupy SBS w Strykowie, zapraszamy www.grupa-sbs.pl/targi – tam informujemy o wszystkim, co związane z wydarzeniem.

Kogo spotkacie na targach?





Silne zaplecze dla profesjonalistów

WIEDZA, TECHNOLOGIE, WSPÓŁPRACOWNICY – TO KILKA KLUCZOWYCH ELEMENTÓW, NA KTÓRE SKŁADA SIĘ CZĘSTO SUKCES JEDNEJ OSOBY. TWORZĄC PROGRAM INTEGRIS+ WYCHODZIMY Z TEGO SAMEGO ZAŁOŻENIA, DLATEGO KATALOG NASZEGO PROGRAMU LOJALNOŚCIOWEGO TWORZYMYSZ Z BARDZO SZEROKIEJ OFERTY NAGRÓD, KTÓRA STAŁE SIĘ ROZRZASTA NA WNIOSEK I ZAPOTRZEBOWANIE NASZYCH KLIENTÓW. W TEN SPOSÓB WSPIERAMY ICH W CODZIENNYCH SUKCESACH.

INTEGRACJA SIŁY I WIEDZY

Ideą Integris+ jest zintegrowanie Instalatorów, Hurtowni i Marek Producentkich. Dbamy o to, aby pokazali się w nim najlepsi Producenci, których produkty są najchętniej kupowane, a także te marki, które posiadają największy potencjał. W tym roku po raz pierwszy zaprezentują się: Salus, Uponor, Thermes oraz Werit. Pełną listę producentów uczestniczących w obecnej edycji znajdziesz na kolejnych stronach.

NAJLEPSZY KLIMAT DO SPOTKAŃ TYLKO W GRUPIE SBS

Oprócz premiowania klientów, każda z Hurtowni Partnerskich uczestniczących w programie organizuje spotkania integrisowe. Są one bardzo ważnym elementem programu i znane są od lat w branży. Wspólny wyjazd na strzelnicę, kajaki, bal karnawałowy – to świetne preteksty, aby w gronie znajomych z branży i współpracowników wypocząć lub się bawić. Spotkania te umożliwiają budowanie relacji, wymianę informacji i – co wzbudza najwięcej emocji – przekazanie nagród. A czy Ty masz już swoją ulubioną Hurtownię Grupy SBS? Jeśli nie to pora ją znaleźć! <https://www.grupa-sbs.pl/hurtownie>

DLACZEGO JESZCZE WARTO NAS ODWIEDZIĆ?

Hurtownie Grupy SBS wyróżnia profesjonalizm, kompleksowość oferty i indywidualne podejście do klienta. Te trzy aspekty są fundamentem budowy Grupy. Od ponad 20. lat dynamicznie rozwijamy naszą działalność. Jesteśmy największą w Polsce siecią sprzedaży artykułów sanitarnych, grzewczych i instalacyjnych. Współpracujemy z ponad 300.

dostawcami. W naszej ofercie znajduje się ponad 400 tysięcy markowych produktów uznanych firm, w tym produkty marek należących do SBS: KELLER, NANOPANEL i DELFIN.

JAK DZIAŁA INTEGRIS+?

Kupując* produkty Partnerów Programu Integris+ w Hurtowniach Grupy SBS, Klient zbiera punkty. Raz na pół roku hurtownie organizują spotkania dla swoich Klientów, na których w zamian za wykonane obroty dostają oni nagrody.

ROZBUDOWANY KATALOG NAGRÓD

Oprócz dostępnych do tej pory narzędzi ręcznych, elektronarzędzi, strojów roboczych, samochodu osobowego, bonów na zakup sprzętu RTV i AGD, bonów SODEXO, miniparki JCB, voucherów na przeżycia z Katalogu Marzeń, oferujemy również pakiety szkoleń na uprawnienia F-gas. Stawiamy także na wspieranie biznesu naszych klientów: od tej edycji będzie możliwość zamówienia własnej strony internetowej lub pozyskania platformy mailingowej.

JESTEŚMY ELASTYCZNI

W dowolnym momencie trwania Programu istnieje możliwość dodawania nowych nagród, aby wyjść naprzeciw oczekiwaniom uczestników programu. Jeśli masz pomysł skontaktuj się z nami i zaproponuj co chciałbyś aby znalazło się w naszym katalogu.

**min. kwota zakupu 6000 zł netto.*



PROGRAM LOJALNOŚCIOWY 2023

integris +

www.integrisplus.pl

www.grupa-sbs.pl



Kupujesz produkty
Partnerów Programu
w Hurtowni Grupy SBS.



Uczestniczysz
w spotkaniu organizowanym
przez Hurtownię.



Zyskujesz
czego potrzebujesz
z Katalogu Nagród Programu.

KATALOG NAGRÓD BEZ GRANIC!



ELEKTRONARZĘDZIA

NARZĘDZIA RĘCZNE

AKCESORIA

ODZIEŻ

AGREGATY

WÓZKI

POJAZDY

WSPARCIE BIZNESU

BONY

SZKOLENIA

PARTNERZY PROGRAMU:

KELLER

VANOPANEL

DELFIN

ARISTON

KfA
armatura

AURATON
FOR SMARTER LIVING

Beretta

B METERS
metering solutions

BOSCH
Technologia bliżej nas

BWT
BEST WATER TECHNOLOGY

Danfoss

detai-met

EFAR
ARMATURA INSTALACYJNA

ELEKTROMET
Inteligentna technologia

ELTERM

FERRO

gazex

gebo
FITS BETTER!

GRUNDFOS

HEXONIC

instalprojekt
niezawodny

INTER
SANO

KAN SYSTEM
KAN-therm

klarwod
od 1990

KOTAR

KRZYS - POL

LUX RAD
NOWOCZESNE
GRZEJNIKI

McALPINE

NIBE

nmc

PERFEXIM

PROFITOP

RICOM ENERGY

SALUS
CONTROLS

STIEBEL ELTRON

THERMAFLEX®

THERMES
Green Solutions

TWEETOP

Unipak

uponor

Vaillant

WERIT

wilo

WOLF

PRODUCENCI

KELLER to marka produktów PREMIUM przeznaczona do tworzenia kompletnych systemów grzewczych i sanitarnych. Szeroki zakres produktów nią sygnowanych pozwala na bezproblemowe stworzenie profesjonalnych instalacji, które będą służyły przez długie lata.

NANOPANEL jest marką produktów MEDIUM dedykowaną do tworzenia kompletnych systemów grzewczych i sanitarnych. Niezawodność, zwiększona trwałość i dobre ceny to główne cechy wyróżniające artykuły spod znaku NANOPANEL.

DELFIN to marka produktów RETAIL do wyposażenia kuchni i łazienki. Bezkompromisowa jakość, rozsądne ceny i ponadczasowa stylistyka znajdują swoje odzwierciedlenie w stale rosnącej popularności produktów nią sygnowanych.

ARISTON to światowy ekspert w dziedzinie produktów do ogrzewania i podgrzewaczy ciepłej wody. Dostarcza komfort ciepły dla każdego w dowolnym miejscu na ziemi. Oferuje kotły kondensacyjne, elektryczne i gazowe podgrzewacze wody oraz pompy ciepła do c.o. i c.w.u.

KFA Armatura to komfortowe rozwiązania. Oszczędnościowe baterie łazienkowe i funkcjonalne baterie kuchenne, wysoce efektywne grzejniki aluminiowe oraz trwałe zawory wodne, gazowe i żeliwne. Jesteśmy polskim producentem, na nasze produkty udzielamy nawet 20 lat gwarancji, a nasz serwis reaguje na zgłoszenia klientów w 48h.

AURATON oferuje urządzenia i akcesoria z zakresu automatyki domowej. To produkty do sterowania ogrzewaniem oraz rozwiązania z obszaru Internet of Things, które pozwalają bezprzewodowo kontrolować ogrzewanie, wodę, energię. Chronią dom przed zalaniem czy włamaniem, tworząc Smart Home, czyli zintegrowany system zarządzania domem.

Marka **BERETTA** część Grupy Carrier zapewnia komfort ciepły na świecie poprzez dostarczanie pomp ciepła, kotłów gazowych i klimatyzacji. Zadowoleni użytkownicy urządzeń, partnerzy biznesowi oraz ochrona środowiska to priorytety, dlatego firma stawia na ciągle ulepszanie procesów i parametrów produktów.

BMETERS W naszej ofercie znajdziecie Państwo wodomierze mieszkaniowe oraz przemysłowe, ciepłomierze, a także podzielniki kosztów ogrzewania. Stworzyliśmy również najwyższej klasy zintegrowany system zdalnego odczytu.

Dział **BOSCH Elektronarzędzia** jest wiodącym na świecie producentem elektronarzędzi i osprzętu. Każdego roku Bosch wprowadza na rynek dziesiątki nowych, innowacyjnych produktów z segmentów: elektronarzędzia stacjonarne, osprzęt, technika pomiarowa oraz elektronarzędzia ogrodowe.

BWT działa na polskim rynku od 30-tu lat. Nasze bogate doświadczenie w branży uzdatniania wody to gwarancja niezawodności i innowacyjności proponowanych rozwiązań. W ofercie posiadamy m. in.: filtry mechaniczne, odżelaziające, filtry z węglem aktywnym, urządzenia chroniące instalacje przed osadami wapnia i magnezu, zmiękczacze wraz z osprzętem, chemię instalacyjną, systemy odwróconej. www.bwt.pl

DANFOSS POLAND w ofercie posiada rozwiązania do różnych typów budynków poczynając od źródła ciepła (węzły), poprzez dystrybucję (zawory równoważące i regulacyjne), a kończąc na komfortcie cieplnym (sterowanie ogrzewaniem). Wszystko od jednego dostawcy.

DETAL-MET Produkcja rur i kształtek z PP-R jest naszą specjalnością od ponad 20 lat. Proponujemy systemy do wykonania instalacji wodnej oraz c.o. z gwarancją najwyższej jakości. Szeroki zakres naszych produktów pozwala na stworzenie profesjonalnych instalacji, które będą służyły przez długie lata.

Firma **EFAR** to wyłączny dystrybutor polskich producentów armatury przemysłowej do sieci gazowych, wodnych, ciepłowniczych i parowych oraz bezpośredni importer włoskiej i hiszpańskiej armatury instalacyjnej.

ELEKTROMET polski producent zbiorników do wszystkich systemów grzewczych, takich jak: specjalistyczne i standardowe bufory c.o., zasobniki i wymienniki do pomp ciepła, kotły gazowe, olejowe i biomasowe, zbiorniki na gaz LPG, elektryczne moduły grzewcze c.o., ogrzewacze elektryczne, zespoły grzewcze.

ELTERM jest polskim producentem elektrycznych kotłów grzewczych dedykowanych do budynków energooszczędnych oraz wyposażonych w instalacje fotowoltaiczne. Dzięki wielu uzyskanym patentom i wzorom użytkowym, nasza rodzinna firma specjalizuje się także w produkcji bogatego typoszeregu sprzętów hydraulicznych, fitroodmulników, grup pompowych i gotowych zestawów hydraulicznych.

Grupa FERRO to jeden z największych producentów armatury sanitarnej oraz instalacyjno-grzewczej w Europie Środkowej i Wschodniej z 30-letnim doświadczeniem w branży. Dzięki dbałości o wysoką jakość produktów produkty Ferro są obecne w milionach domów oraz obiektów na całym świecie.

GAZEX jest wysoko wyspecjalizowanym przedsiębiorstwem zajmującym się produkcją, sprzedażą, montażem i serwisem detektorów, mierników oraz systemów detekcji i pomiaru stężeń gazów toksycznych, wybuchowych i tlenu.

Od ponad 80 lat **GEBO** oznacza wysoką jakość i niezawodne rozwiązania instalacyjne. Każdego dnia produkty GEBO są instalowane w miejscach publicznych, mieszkalnych i przemysłowych. Naszym celem jest dostarczanie coraz lepszych, łatwiejszych i szybszych rozwiązań instalacyjnych.

GRUNDFOS jest jednym z wiodących producentów pomp na świecie, który wyznacza nowe standardy dotyczące niezawodności, wysokiej efektywności energetycznej oraz inteligentnych funkcji pomp zapewniających komfort dla użytkownika przy minimalnym zużyciu energii.

Od ponad 1988 roku udoskonalamy nasze produkty, żeby dać Ci pewność najlepszego wyboru. W ofercie **HEXONIC** znajdują się wymienniki lutowane, płaszczowo-rurowe, skręcane oraz specjalistyczne rozwiązania z zakresu wymiany ciepła dla przemysłu.

INSTAL-PROJEKT Produkujemy niezawodne grzejniki i suszarki elektryczne, grzejniki c.o., grzałki oraz akcesoria. W 2023 roku poszerzyliśmy asortyment o palety metalowe. Jesteśmy polską firmą rodzinną która od ponad 40 lat wykuwa swoją inżynierską niezawodność, dając konsumentom ciepło i spokój ducha na lata.

INTER SANO P.S.A. Od 1990 roku projektuje, produkuje i prowadzi dystrybucję artykułów instalacyjno-sanitarnych. W ofercie dostępne są: spluczki, deski sedesowe, zawory napełniające i spustowe, syfony oraz elementy kanalizacyjne.

int@gris + 2023

System KAN-therm to kompletny multisystem instalacyjny służący do budowy wewnętrznych instalacji wodociągowych, grzewczych oraz technologicznych. Składa się z nowoczesnych rozwiązań technicznych, różniących się materiałem rur i złączek oraz techniką wykonywania połączeń.

KLARWOD Filtracja wody jest naszą specjalnością od 1990 roku, kiedy to, jako jedni z pierwszych w Polsce projektowaliśmy filtry do wody dla domu i przemysłu. Nasze doświadczenie, wiedza i umiejętności pozwalają nam na kompleksowe rozwiązywanie wszelkich problemów związanych z zanieczyszczeniem wody.

Firma **KOTAR** jest producentem materiałów izolacyjnych do wodnego ogrzewania podłogowego. Oferta obejmuje: płyty izolacyjne Izorol, płyty systemowe KR, taśmy brzegowe, klipsy i haki mocujące oraz folie izolacyjne. Firma posiada ponad 30 letnie doświadczenie.

Firma **KRZYS-POL** jest wiodącym producentem z branży kominowej i wentylacyjnej. Oferuje szeroką gamę produktów dla Klientów o różnych wymaganiach. Głównym obszarem działalności firmy KRZYS-POL jest produkcja systemów kominowych ze stali kwasoodpornej.

LUXRAD to polski producent grzejników dekoracyjnych – pokojowych i łazienkowych. Marka nieprzerwanie od 1997 roku dostarcza najwyższej jakości produkty, powstałe w zgodzie z obowiązującymi trendami oraz w duchu #ecofriendly, na rynek polski oraz zagraniczne.

McAlpine to najwyższa jakość w konkurencyjnej cenie. Nasze rozwiązania zapewniają komfort instalatorom i użytkownikom. Firma odnosi sukcesy na rynkach całego świata dzięki doświadczeniu, innowacyjności oraz nowoczesnym technologiom produkcyjnym.

Specjalnością koncernu **NIBE** ze Szwecji jest ogrzewanie oraz produkcja pomp ciepła. Atutem firmy jest najwyższa jakość produktów oraz bogata oferta oferowanych urządzeń. Nasza wizja zakłada tworzenie światowej klasy rozwiązań w dziedzinie zrównoważonej energii.

NMC Polska Sp. z o.o., z siedzibą w Zabrze, to producent izolacji technicznych polietylenowych Climaflex B w najlepszej klasie palności, izolacji na bazie kauczuku syntetycznego Insul-Tube, izolacji poliuretanowej IsoTube oraz wełny mineralnej Nomawool w osłonie Alu i PVC.

PERFEXIM sp.z o.o. to polska firma rodzinna, która od prawie 30 lat nieustannie kształtuje rynek wiodących producentów w branży: armatura sanitarna, instalacje, technika grzewcza. Główną zasadą, którą kieruje się PERFEXIM to pełny nadzór technologiczny, jakościowy i wytrzymałościowy poczynając od fazy projektowania po testowanie, a kończąc na wdrożeniu produktu - głównie dzięki własnemu zespołowi inżynierów.

PROFITOR to prekursor metalowych elastycznych przewodów na rynku polskim. Ponad 119 odmian przewodów gazowych, kilkadziesiąt odmian przewodów do wody. Ponad 1,6 mln sprzedanych przewodów do gazu! Zaufaj naszemu doświadczeniu!

RICOM ENERGY oferuje systemy kominowe, separacyjne i klimatyzacyjne. Nasze produkty znajdują zastosowanie w inwestycjach każdego rodzaju. Cechują je najwyższej jakości materiały i innowacyjne rozwiązania, po które sięgamy z myślą o komforcie klienta.

SALUS Controls od wielu lat projektuje energooszczędną automatykę budynkową dla ogrzewnictwa. W ofercie marki znaleźć można sprawdzone rozwiązania do sterowania każdym typem instalacji grzewczej – również przez Internet.

STIEBEL ELTRON: producent wyspecjalizowanych technologicznie urządzeń: przepływowych i pojemnościowych ogrzewaczy wody, pieców akumulacyjnych, konwektorów, pomp ciepła oraz wentylacji i rekuperacji. 30 lat w Polsce.

THERMAFLEX jest producentem izolacji technicznych ze spienionych poliolefin oraz systemów preizolowanych Flexalen. Rozwiązania THERMAFLEX skutecznie redukują straty energii oraz chronią instalację przed czynnikami zewnętrznymi.

THERMES specjalizuje się w produkcji oraz dystrybucji podgrzewaczy oraz zbiorników c.w.u ze stali nierdzewnej. W swojej ofercie posiada produkty przeznaczone do większości rodzajów źródeł ciepła w szczególności pomp ciepła, instalacji solarnych, kotłów gazowych i olejowych oraz mieszanych.

TWEETOP Sp. z o.o. - polski producent systemów przeznaczonych do wewnętrznych instalacji wodnych i grzewczych. Oferta firmy to: rury wielowarstwowe PERT/AL/PERT, PERT/EVOH/PERT, kształtki mosiężne zaprasowywane w zakresie średnic 14-75, akcesoria, narzędzia, pompy ciepła i rekuperacja.

UNIPAK Jesteśmy duńskim producentem artykułów chemiczno-technicznych. Nasza oferta to m.in. pasty uszczelniające UNIPAK i MULTIPAK, taśmy teflonowe, pakuły, silikonowe pasty poślizgowe, materiały do lutowania, wykrywacze nieszczelności, taśmy klejące do otulin i kleje anaerobowe.

UPONOR jest wiodącym producentem wysokiej jakości instalacji wodnych, systemów ogrzewania i chłodzenia płaszczynowego, automatyki sterującej oraz sieci preizolowanych. Nasze rozwiązania zapewniają bezpieczeństwo i higienę wody, a także energooszczędne ogrzewanie i chłodzenie płaszczynowe.

VAILLANT jako lider na rynku w dziedzinie techniki grzewczej i wentylacyjnej, oferujemy solarne instalacje grzewcze, pompy ciepła, instalacje wentylacyjne dla budynków niskoenergetycznych, wysoko wydajne urządzenia grzewcze na paliwa kopalne oraz inteligentne układy sterowania.

Firma należąca do niemieckiej grupy **WERIT**. Jedynym właścicielem marki sanitarnej JOMO. Ponadstuletnie doświadczenie Firmy w branży sanitarnej, gdzie podstawą są grupy stelaży JOMOTech do wszelkich przyborów sanitarnych, poprzez system odpływów liniowych oraz ceramikę WC.

Oferta **WILO** obejmuje pompy i systemy pompowe do ogrzewnictwa, klimatyzacji, wentylacji, zaopatrzenia w wodę i odprowadzania ścieków z możliwością stosowania ich we wszystkich dziedzinach życia publicznego a także w prywatnych gospodarstwach domowych.

WOLF to jeden z wiodących dostawców urządzeń grzewczych, wentylacyjnych i klimatyzacyjnych w Europie. Nasza oferta to pompy ciepła, urządzenia wentylacji mechanicznej, szeroka oferta gazowych kotłów kondensacyjnych, a także systemy solarne.



Akademia Efektywnej Sprzedaży — nowe spojrzenie, nowe twarze

KOŃCÓWKA LUTEGO ORAZ MARZEC TO BARDZO INTENSYWNY CZAS W GRUPIE SBS! PRZESZKOLILIŚMY BLISKO 120 HANDLOWCÓW I MENEDŻERÓW Z HURTOWNI PARTNERSKICH.

S potkaliśmy się w sześciu różnych miastach w Polsce. Nowe twarze a przede wszystkim mózgi projektu - Aldona Kucner i Artur Płonka przez dwanaście dni szkolili z umiejętności sprzedażowych. Szkoleniu jak zawsze towarzyszyli mecenasi spotkania, którzy uzbroili handlowców w wiedzę produktową.

NOWA WIZJA I MOCNA POWTÓRKA

Wiadomo nie od dziś, że trening czyni mistrza i że będąc na szkoleniach handlowych na różne sposoby trenujemy kilka „stałych elementów gry”. Dlatego też w programie tego szkolenia przypomnieliśmy między innymi czym jest i jak wyglądać powinna profesjonalna obsługa klienta, analiza własnej postawy i umiejętności komunikacji jako handlowca, język korzyści czy praca z obiekcjami.

Szkolenia, prowadzone w warsztatowej formie, nieco z przymrużeniem oka - to był absolutny strzał w dziesiątkę. Uczestnicy wracali ze szkoleń z energią, pełni nowych pomysłów i chęci zmian - i to jest pierwszy, najważniejszy powód dla którego warto organizować Akademię Efektywnej Sprzedaży - mówi Dominika Ciurzyńska, Starszy Specjalista ds. Marketingu odpowiedzialna za tegoroczną edycję.

SIŁA MECENASÓW

Chociaż początek roku był bardzo intensywny ze względu na mnogość wydarzeń lokalnych oraz targów - wokół projektu Akademii Efektywnej Sprzedaży zebrała się pokaźna grupa mecenasów, którzy podczas szkoleń mieli czas na zaprezentowanie swoich produktów.

Serdecznie dziękujemy wszystkim którzy spotkali się z nami w Akademii Efektywnej Sprzedaży 2023 i zapraszamy za rok!



Mecenasi edycji 2023





Uponor w służbie zrównoważonej przyszłości

ZMIANY KLIMATYCZNE ORAZ NIEDOBÓR ZASOBÓW STANOWIĄ JEDNO Z NAJWIĘKSZYCH WYZWAŃ, Z KTÓRYMI W OSTATNICH LATACH ZMAGA SIĘ BRANŻA BUDOWLANA. OBSZARY MIEJSKIE ODPOWIADAJĄ ZA NIEMAL 40% EMISJI GAZÓW CIĘPLARNIANYCH ORAZ ZUŻYWAJĄ OKOŁO 36% ŚWIATOWEJ ENERGII ELEKTRYCZNEJ. ABY SKUTECZNIE PRZECIWDZIAŁAĆ NEGATYWNYM SKUTKOM POSTĘPUJĄCEJ URBANIZACJI, NIEZBĘDNE JEST HOLISTYCZNE I ŚWIADOME PODEJŚCIE DO ZARZĄDZANIA FIRMĄ ORAZ WYBÓR ODPOWIEDNICH ROZWIĄZAŃ I SYSTEMÓW, KTÓRE POWSTAJĄ Z MYŚLĄ O ZRÓWNOWAŻONYM BUDOWNICTWIE.

Uponor to firma z ponad 100-letnim doświadczeniem, która działa na wielu rynkach branży budowlanej – od budownictwa mieszkaniowego, aż po przemysł. Dostarcza wydajne i energooszczędne rozwiązania z zakresu instalacji wodociągowych, ogrzewania i chłodzenia płaszczyznowego, sieci preizolowanych, a także automatyki sterującej.

WYZNACZAMY STANDARDY

Zbudowane przez lata zaplecze naukowo-badawcze oraz szeroka wiedza techniczna umożliwiają realizowanie przez Uponor kluczowych potrzeb wynikających z dynamicznych zmian zachodzących w środowisku naturalnym. Dzięki temu firma tworzy produkty, które minimalizują negatywny wpływ budynków na środowisko.

– Działając w branży o silnym wpływie, chcemy przyczynić się do tworzenia bardziej zrównoważonej przyszłości, wyznaczając standardy i dając dobry przykład innym. W Uponor od dawna angażujemy się w zrównoważony rozwój, a naszym celem jest być liderem w zakresie nowoczesnych i wydajnych rozwiązań budowlanych i infrastrukturalnych. Portfolio produktów i usług Uponor tworzone jest z myślą o nadchodzących zmianach i wyzwaniach kolejnych dekad. Jesteśmy zaangażowani w realizację Celów Zrównoważonego Rozwoju 2030, skupiając się szczególnie na czterech z nich: oszczędzaniu wody, ochronie i ponownym wykorzystaniu zasobów, działaniach na rzecz klimatu, a także zapewnieniu godnej pracy i dbałości o wzrost gospodarczy – wyjaśnia Sylwia Pałasz-Talarek, Marketing Communication Manager Poland & NEE w Uponor.

ZIELONE INWESTYCJE Z PRODUKTAMI UPONOR

Efektywne gospodarowanie zasobami wodnymi, redukcja negatywnego wpływu budownictwa na środowisko naturalne czy spowolnienie zmian klimatycznych na naszej planecie to jedne z wielu zalet, które stoją za wyborem zrównoważonych rozwiązań. Oferowane przez firmę Uponor produkty wspierają inwestorów, architektów i wykonawców w kreowaniu energooszczędnych inwestycji, które charakteryzują się niskim śladem węglowym i niewielkim wpływem na środowisko.

– Jednym z pierwszych produktów wprowadzonych do naszej oferty w duchu zielonego budownictwa, jest pierwsza na świecie rura PEX wyprodukowana z użyciem biomasy, która charakteryzuje się do 90% mniejszym śladem węglowym, w porównaniu z tradycyjnymi rurami, produkowanymi na bazie paliw kopalnych. Uważamy, że rury z usieciowanego polietylenu są

integralną częścią energooszczędnych systemów ogrzewania i chłodzenia płaszczyznowego, a także zaopatrywania budynków w higienicznie czystą wodę. Doceniamy ich wytrzymałość, odporność na korozję oraz wiele innych zalet, dlatego zdecydowaliśmy się na rozpoczęcie procesu związanego z recyklingiem odpadów tego produktu w obiegu zamkniętym. Jednak nasza oferta to nie tylko innowacje, ale także nowoczesna technologia. W portfolio Uponor dostępne są także sprawdzone systemy efektywnej regulacji temperatury ogrzewania i chłodzenia płaszczyznowego. To nie tylko zapewnienie najwyższego komfortu użytkowania instalacji, ale przede wszystkim oszczędność pieniędzy i energii. Nasz dodatek w aplikacji Smatrix Pulse, wchodzi w interakcję z wybranymi pompami ciepła, co umożliwia osiągnięcie dynamicznej krzywej ciepłej, która optymalnie dostosowuje temperaturę zasilania, a to przekłada się na jeszcze większą efektywność energetyczną – dodaje Sylwia Pałasz-Talarek.

WIELE INICJATYW

Troska o środowisko naturalne to w Uponor nie tylko działania w obszarze rozwoju portfolio i dostosowywania oferty produktowej. To również codzienne działania CSR podejmowane przez przedstawicieli firmy, jak między innymi współpraca z indyjską fundacją Raah, z siedzibą w Bombaju, której celem jest zaopatrywanie wiosek w Indiach w niezbędną do życia, czystą wodę. Ponadto Uponor to także wiele lokalnych inicjatyw. Polska dywizja aktywnie wspiera inicjatywę sadzenia lasów, koordynowaną przez firmę Posadzimy.pl, a także uczestniczy w wielu lokalnych imprezach charytatywnych i inicjatywach społecznych, jak Bieg Firmowy czy Szlachetna Paczka.

➤ Nowa bio-rura PEX Pipe Blue Uponor



uponor PEX Pipe Blue

Ślad węglowy zmniejszony o prawie 90% w porównaniu do tradycyjnie produkowanych rur PEX.

uponor

NOWOŚĆ!

KELLER



Zawory przeciwzamrazaniowe KELLER

Sposób na zabezpieczenie instalacji pracujących w układzie zamkniętym z pompą ciepła typu monoblok napełnionej wodą. Zabezpieczają wymiennik i elementy instalacji w sytuacji, kiedy dochodzi do zaniku przepływu czynnika w instalacji na skutek braku zasilania w okresach występowania na zewnątrz ujemnych temperatur. Temperatura zadziałania zaworów wynosi 3°C, dzięki czemu następuje wykraplanie czynnika. Maksymalne otwarcie zaworów następuje przy temperaturze 1°C. Gdy temperatura czynnika osiągnie 4°C zawory automatycznie się zamkną.

Więcej na www.grupa-sbs.pl

DANE TECHNICZNE:

Medium: woda
Zakres pracy (medium): 0 - 75° C
Zakres pracy (temperatura zewnętrzna): -30 - 60°C
Temperatura zadziałania zaworu (medium): 3°C
Temperatura zamknięcia (medium): 4°C
Ciśnienie maksymalne: 10 bar
Natężenie przepływu
Zawór przeciwzamrazaniowy KELLER 1" (DN 25): 10 m³/h
Zawór przeciwzamrazaniowy KELLER 1 1/4" (DN 32): 16 m³/h.

Twoje Must Have

Co każdy instalator mieć powinien



deante



Sense – baterie sensorowe

Technologia baterii sensorowej gwarantuje optymalizację zużycia wody. Wystarczy umieścić dłoń w zasięgu sensora, aby ją uruchomić; zamknięcie odbywa się automatycznie po cofnięciu dłoni. Bateria wyposażona w sensor Duoimpuls – czujnik nowej generacji, który pobiera prąd impulsowo – tylko w momencie otwarcia i zamknięcia wody (a nie przez cały czas wypływu). To precyzyjne urządzenie, odporne na zakłócenia zewnętrzne. Sensor umiejscowiony na górze baterii nie jest zalewany wodą podczas użytkowania. Antywandalowy, silikonowy ruchomy aerator – odporny na zniszczenia, jest głęboko osadzony w wylewce. Bateria dostępna w dwóch wykończeniach: stal szlachetna i czarna mat; z możliwością regulacji temperatury lub bez (dla instalacji z mieszaczem centralnym); z zasilaczem 230/6V lub na 4 baterie AA (LR6). Elektrozawór umieszczony jest w korpusie. Nie zajmuje dodatkowego miejsca pod blatem.

Więcej na www.deante.pl

ESBE



Seria SLD 130

Seria SLD130 to bardzo szybkie i kompaktowe zawory mieszająco-przełączające do instalacji CWU lub systemów grzewczych.

Zawory charakteryzują się symetrycznym modelem przepływu, a siłowniki wyróżniają się szybkim czasem pracy. Dzięki temu zawory SLD130 mogą pełnić funkcję zarówno wysoce precyzyjnych zaworów mieszających, jak i bardzo szybkich zaworów przełączających, których czas przestawienia wynosi poniżej 1 sekundy.

- Kompaktowe rozwiązanie;
- Czas przestawienia poniżej 1 s,
- Korpus wykonany z mosiądzu odpornego na odcynkowanie i zatwierdzonego do kontaktu z CWU,
- Montaż i demontaż za pomocą podstawowych narzędzi,
- Dostępne rozmiary: DN: 10, 15 i 20,
- Brak części zamiennych,
- Zasilanie: 24 ± 10% V AC/DC,
- Ochronność obudowy: IP54,
- Maksymalna temperatura zewnętrzna: +60 °C,
- Minimalna temperatura zewnętrzna: -8 °C.

SLD130 to rozwiązania, które można dopasować do wymagań różnych instalacji.

Więcej na www.esbe.eu



CONTROLS Plus

Bezpłatna aplikacja mobilna zapewniająca użytkownikom dostęp do informacji o produktach SALUS Controls i ENGO Controls. Dla instalatorów jest narzędziem pracy, oferującym atrakcyjny program lojalnościowy. Wystarczy montować urządzenia SALUS Controls lub ENGO Controls u klientów. Za zakup sterowników z listy premiowanej przyznawane są punkty. Za zebrane punkty wypłacane są pieniądze. Aby zdobyć certyfikat Instalatora Controls Plus należy skontaktować się z koordynatorem regionu, który przeprowadzi szkolenie produktowe.

Więcej na www.salus-controls.pl



ZESTAW RO-F-GAZ

Do instalacji, konserwacji i serwisowania stacjonarnych urządzeń chłodniczych, klimatyzacyjnych oraz pomp ciepła.

Zestaw zawiera:

- detektor RO-LEAK PRO R32 ze świadectwem kalibracji
- spray pieniający do kontroli szczelności RATEST 400 ml
- zestaw do prób azotem (butla 1 kg)
- urządzenie do odzysku czynnika ROREC Pro Digital
- zestaw węży Plus 1/4" do R22, R407C, R134A i R404A
- pompę próżniową ROAIRVAC R32 1.5
- cyfrowy zawór blokowy ROCOOL 600 z jednym termometrem (blister)
- butlę ciśnieniową z zaworem dwudrożnym 48 barów
- elektroniczną wagę ROSCALE 120 (do 120 kg)
- zestaw Palnik SUPER FIRE 4 Hot Box + 2 x MAPP GAS-C
- zestaw kluczy dynamometrycznych
- klucz do zaworów
- zestaw do zaworów Schrader'a +1/4"+5/16"
- obcinak MINICUT I PRO 3-16 mm
- giętarka MINIBEND 1/4"- 5/16"- 3/8"
- Expander Power Torque 3/8"- 1/2"- 3/4"- 5/8"- 7/8"- 1 1/8"- 1 3/8"
- wywijarkę PROFi calowa i metryczna
- amperomierz woltomierz omomierz
- termometr cyfrowy
- szczypce serwisowe ewakuacyjne do czynnika
- okulary i rękawice ochronne

Więcej na www.rothenberger.pl

TF1 SIGMA HP FILTER

TECHNOLOGIE OZE

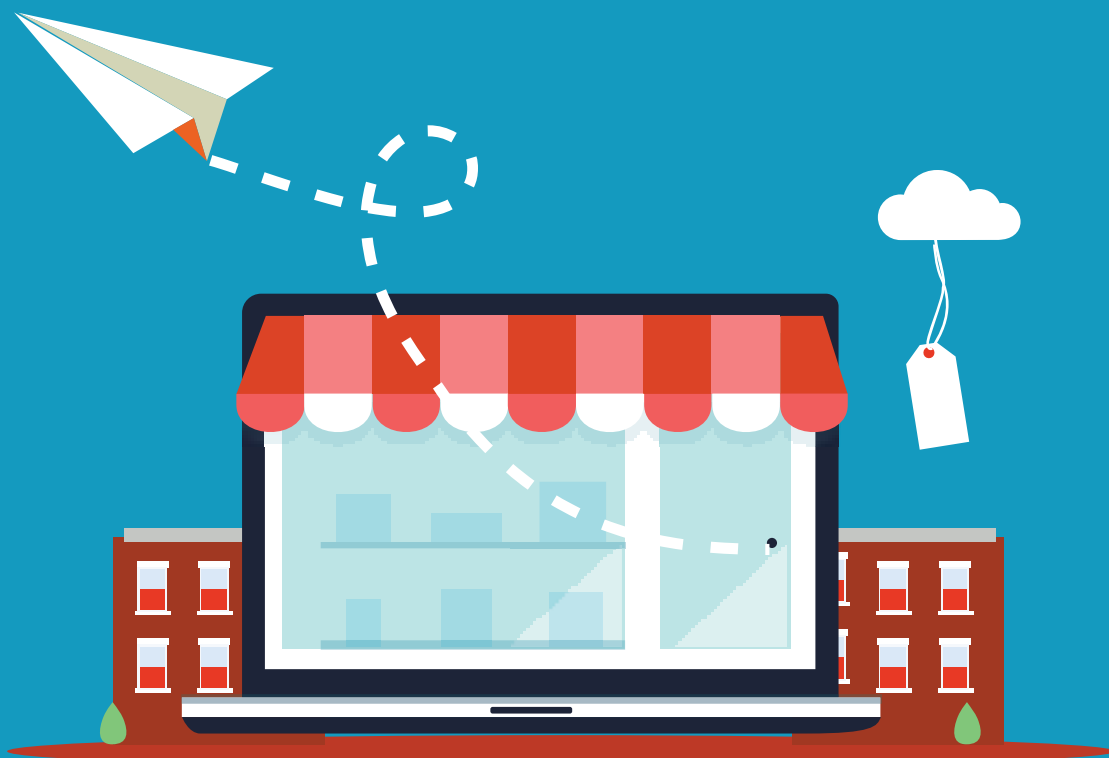
Specjalnie zaprojektowany do ochrony powietrznych i gruntowych pomp ciepła

- Nie ogranicza przepływu nawet przy dużych natężeniach
- Zapewnia COP (współczynnik wydajności) – zmniejsza zużycie i straty energii
- Innowacyjna technologia filtracji
- Szybkie czyszczenie i serwisowanie przez zawór spustowy



Odwiedź nasze stoisko
na targach Grupy SBS - Nr. 37
www.fernox.com.pl

FERNOX
MAKES WATER WORK



Sprzedaż w 2023

SZKOLENIA, ROZWÓJ UMIEJĘTNOŚCI, ADAPTACJA DO NOWYCH WYZWAŃ RYNKÓW, PODĄŻANIE ZA ROZWOJEM PRODUKTÓW. CO JEST DZIŚ ISTOTNE W ROZWOJU ZAWODOWYM SPECJALISTÓW OD HANDLU W FIRMACH? SVOIMI PRZEMYSŁENIAMI DZIELĄ SIĘ:



GRZEGORZ CIECHANOWICZ,
DYREKTOR HANDLOWY W FEROLLI,



RAFAŁ MRÓZ, PROFESJONALNY DORADCA DS. SPRZEDAŻY,
TWÓRCA BLOGA „DOMOWE INSTALACJE HYDRAULICZNE”,



ARTUR PŁONKA,
EKSPERT W ZAKRESIE SPRZEDAŻY I NEGOCJACJI, COACH SPRZEDAŻY.

Jak zarządzać pracownikami w kontekście wiedzy i szkoleń w dzisiejszych czasach?

Artur Płonka: Wydaje się to dosyć proste pytanie. Należy umiejętnie łączyć wiedzę produktową i sprzedażową w zakresie cech produktów i korzyści, które wynikają z tych cech dla Klienta. Pracownicy muszą otrzymywać praktyczne informacje techniczne w połączeniu z tym, jak je przekazywać klientowi w zależności od motywacji Klienta

do zakupu. Tylko taka synergia przyniesie efekty, a o to przecież chodzi w procesach szkoleniowych, by przełożyły się na wyniki sprzedaży.

Grzegorz Ciechanowicz: Stałe podnoszenie kompetencji zawodowych i wiedzy pracowników powinno być w dzisiejszych czasach wpisane w filozofię prowadzenia firmy. Stanowią one jedną z najważniejszych form rozwoju własnych umiejętności oraz kompetencji. Dobrze wyszkolona i zaangażowana w swoją pracę kadra to

jeden z największych potencjałów firmy. Pracownicy, którzy posiadają szczegółową wiedzę produktową, przyczyniają się do zwiększenia przewagi konkurencyjnej przedsiębiorstwa. W branży grzewczej, której jesteśmy uczestnikami, jest to szczególnie kluczowy czynnik. Co więcej, możliwość rozwoju poprzez szkolenia stanowi jeden z najbardziej docenianych niefinansowych benefitów. Pracownik, który ma możliwość uczestnictwa w programach szkoleniowych, czuje się doceniany, potrzebny i jest bardziej związany z firmą, w której pracuje.

Z mojej perspektywy, walorami dodatnimi, jakie zyskuje każdy pracodawca poprzez udział pracowników w szkoleniach, są:

- wyższe zaangażowanie i lojalność pracowników wobec firmy,
- niższe koszty związane z rekrutacją i wdrażaniem nowych pracowników,
- wykwalifikowana kadra,
- pozytywny odbiór firmy na rynku jako dbającej o stały rozwój pracowników,
- dobrze wyszkolony pracownik jest bardziej samodzielny, nie wymaga stałej kontroli ze strony przełożonego,
- znaczna poprawa komunikacji wewnątrz firmy.

A korzyści zyskane przez pracownika dzięki udziałowi w szkoleniach, to m.in.:

- pogłębienie fachowej wiedzy z konkretnej dziedziny,
- podniesienie pewności siebie w kontaktach z klientem,
- poznanie i wdrożenie efektywniejszych metod codziennej pracy,
- wzrost motywacji zawodowej oraz zaspokojenie ambicji zawodowych.

Rafał Mróz: Zarządzanie pracownikami w kontekście wiedzy i szkoleń jest kluczowe dla rozwoju i sukcesu firmy. W dzisiejszych czasach, gdy rynek pracy jest coraz bardziej konkurencyjny, a technologie i trendy zmieniają się szybko, ważne jest, aby pracownicy mieli dostęp do najnowszej wiedzy i umiejętności. Regularne szkolenia z indywidualnego rozwoju pracownika, pozytywnie wpływają na wysoką jakość firmy.

Kiedys mówiło się, że jeśli handlowiec będzie umiał sprzedać długopis to sprzeda wszystko. Czy nadal to dobry kierunek, zwłaszcza w naszej branży? Jakie umiejętności są obecnie w cenie?

AP: Jak już kiedyś mówiłem: nie podzielam tej opinii. Branża sanitarno-instalacyjna ma swoje wymagania wobec sprzedawców. Z jednej strony wiedza produktowa, która jest niezmiernie ważna. Z drugiej: sprzedażowa. Należy jednak zauważyć, że w obecnych czasach handlowcy w branży powinni poświęcać więcej czasu na budowanie umiejętności uzasadniania ceny - zamiast na koncentrowaniu się na walce cenowej. Dla wielu klientów cena jest ważna, ale zastosowanie odpowiedniej argumentacji, jak choćby technika minimalizacji pozwala klientowi na inne spojrzenie na cenę. To dziś jest moim zdaniem kluczowa umiejętność sprzedażowa: uzasadnianie ceny zamiast udzielanie rabatów.

RM: Choć umiejętności sprzedaży i negocjacji są wciąż bardzo ważne, to rzeczywiście mogą nie wystarczyć, by odnieść sukces w dzisiejszej sprzedaży. Wraz z rozwojem technologii i zmianami społecznymi, rozwijają się również wymagania wobec pracowników i ich umiejętności. Jednym z takich aspektów jest szeroko rozumiany marketing. Np. nawiązywanie relacji w mediach społecznościowych i umiejętne ich wykorzystanie w prezentacji produktów. Nie można również zapomnieć o rozwoju w zakresie znajomości sprzedawanych produktów. Jest to kluczowe w budowaniu wizerunku eksperta w branży, a takich właśnie handlowców, klienci szukają.

GC: Na początek zupełnie banalnie: budowa zespołu handlowego to długie i trudne wyzwanie. Uważam, że zawód handlowca, niezależnie w jakiej branży, to jedna z najtrudniejszych ról w firmie. Na żadnym innym stanowisku w firmie nie musimy tak często mierzyć się z negatywną odpowiedzią ze strony potencjalnego klienta. Odpowiedzi typu „nie jestem zainteresowany”, „jestem poukładany od lata z innymi dostawcami”, „gdzie byliście 10-15 lat temu, gdy była właściwy czas na podjęcie współpracy”, „proszę odezwać się w styczniu/lutym”, „zdecydowałem się na produkt konkurencji” są przecież wpisane w codzienną pracę handlowca.

Charakter naszej branży, a zwłaszcza obszar, w którym działa nasza firma, gdzie mamy do czynienia z produktami zaawansowanymi technicznie, „sprzedawca długopisów” na dłuższą metę nie osiągnie dobrych wyników. Chyba że ma za sobą potężne wsparcie odpowiednich ludzi wewnątrz przedsiębiorstwa, którzy za niego de facto wykonają prace związane z doбором urządzenia, wskazaniem przewagi technicznej nad konkurencją, pomocą merytoryczną instalatorowi na budowie w razie takiej potrzeby lub drobnej pomocy serwisowej. Z własnego doświadczenia wiem, że zarówno pracownicy hurtowni, z którymi współpracujemy, jak i instalatorzy, którzy z reguły decydują o marce urządzenia montowanego u klienta, chcą widzieć w handlowcu osobę, która naprawdę wie, co sprzedaje, jak dane urządzenie działa, jak je poprawnie zainstalować. Słowem, chce widzieć w handlowcu równego sobie. I taką strategię realizujemy w naszej firmie, gdzie koledzy handlowcy są osobami doświadczoneymi i przygotowanymi do merytorycznej współpracy z klientem końcowym, pracownikiem dystrybutora i instalatorem.

Modyfikuje się asortyment, dystrybucja treści marketingowych, rozszerzają możliwości sprzedaży... gdyby nagrać film „Handlowiec z przyszłości” – to kim by był tytułowy bohater?

GC: Świat się zmienia, to prawda. Ja natomiast będę się upierał, że pomimo modyfikacji asortymentu, digitalizacji urządzeń, nowych kanałów dystrybucji (internet), handlowiec w naszej branży, która daje ludziom ciepło, będzie nadal musiał być człowiekiem fachowym, profesjonalnym, nie anonimowym. Kontakt bezpośredni z klientem zewnętrznym, jak i wewnętrznym będzie nieodzowny w jego pracy, a coraz rzadsze wśród młodych ludzi umiejętności komunikacji bezpośredniej w cenie!

RM: Gdyby nagrać film „Handlowiec z przyszłości”, to tytułowy bohater byłby specjalistą ds. rozwoju biznesu. Byłaby to osoba, która łączyłaby w sobie umiejętności sprzedażowe i negocjacyjne z wiedzą o nowoczesnych technologiach, analityce rynkowej oraz trendach konsumenckich. Mógłby wprowadzać innowacyjne rozwiązania, modyfikować asortyment oraz tworzyć treści marketingowe, które są dostosowane do potrzeb i preferencji klientów. Tytułowy bohater byłby ekspertem w branży, a jednocześnie osobą elastyczną, z dużą dozą kreatywności i innowacyjności, która potrafiłaby dostosowywać się do zmieniających się warunków rynkowych i wykorzystywać nowe narzędzia i technologie w celu osiągnięcia sukcesu.

AP: Pytanie o przyszłość, a ja zaczerpnę z przeszłości - Tygrysiem z Kubusia Puchatka. Zawsze chętny do pomocy, energiczny, pozytywny, trochę zwariowany i szalony, a przede wszystkim uśmiechnięty. Dlaczego? Bo od pozytywnych ludzi kupuje się znacznie chętniej, zarażają oni swoją energią. Zbyt wielu handlowców w dzisiejszych czasach jest smutnych, bez energii, a przez to nieprzekonujących.

Komentarze zebrała: Dominika Ciurzyńska.

SALUS
CONTROLS

SALUS Smart Home – inteligentne sterowanie domem

MARKA SALUS CONTROLS ZOSTAŁA NOWYM PARTNEREM PROGRAMU INTEGRIS. KLIENCI KUPUJĄCY URZĄDZENIA NP. Z NOWOCZESNEJ SERII SALUS SMART HOME POMNAŻAJĄ SWOJE PUNKTY LOJALNOŚCIOWE. TRADYCYJNIE RAZ NA PÓŁ ROKU, W ZAMIAN ZA OBRÓT WYKONANY PRODUKTAMI PARTNERSKIMI, OTRZYMAJĄ WARTOŚCIOWE NAGRODY. WIĘCEJ O PROGRAMIE LOJALNOŚCIOWYM GRUPY SBS NA STRONIE: WWW.INTEGRISPLUS.PL

SALUS Controls od lat projektuje automatykę budynkową dla ogrzewnictwa. W ofercie marki znaleźć można sprawdzone rozwiązania do sterowania każdym typem instalacji grzewczej – również przez Internet.

INTELIGENTNE OSZCZĘDZANIE

Systemy sterujące nie tylko dbają o wygodę i komfort ciepły użytkownik, ale też pomagają w optymalizacji domowych opłat, dlatego zawsze warto w nie inwestować.

Przykładem takiego systemu jest SALUS Smart Home, który w ekonomiczny i nowoczesny sposób pozwala sterować ogrzewaniem podłogowym, grzejnikowym, elektrycznym, jak również mieszanym. SALUS Smart

Home umożliwia sterowanie temperaturą przez aplikację internetową oraz tworzenie zależności między pracą sprzętu domowego (reguły OneTouch). Składa się z regulatorów, sterowników oraz akcesoriów współpracujących w oparciu o stabilną sieć ZigBee.

Oszczędności przy zastosowaniu tego systemu wynikają przede wszystkim z ekonomicznego poboru czynnika grzewczego, który osiągamy dzięki automatyzacji oraz sterowaniu strefowemu – regulator w każdym pomieszczeniu, a nie tylko w centralnym.

Sterowanie ogrzewaniem z każdego miejsca na świecie umożliwia bezpłatna aplikacja SALUS Smart HOME, którą można łatwo pobrać w Google Play i App Store. Za jej pomocą sterujemy nie tylko temperaturą, ale i urządzeniami elektrycznymi, monitorując przy tym bezpieczeństwo

domu. Wszystko jest kontrolowane za pomocą smartfona, tabletu lub komputera. Co ważne, aplikacja SALUS Smart Home nie wymaga regularnych płatności (abonamentów czy licencji).

WSZYSTKO Z JEDNEGO MIEJSCA

Najważniejszym elementem systemu SALUS Smart Home jest bramka internetowa, która zapewnia komunikację urządzeń w sieci ZigBee. Z jedną bramką można sparować aż do 100 produktów, np. regulatorów, smart plugów, czujników. Każde urządzenie bezprzewodowe, które dodamy do sieci, zwiększa jej zasięg – działa jak repeater.

Produkty serii SALUS Smart Home to:

- „serce” systemu – bramka internetowa UGE600,
- listwa KL08RF do sterowania ogrzewaniem/chłodzeniem płaszczyznym,
- regulatory temperatury, np. wielofunkcyjny Quantum SQ610/SQ610RF,
- bezprzewodowe głowice termostatyczne TRV do ogrzewania grzejnikowego,
- moduły sterujące,
- Smart Plugi pozwalają na sterowanie urządzeniami elektrycznymi o mocy do 3600W,
- czujniki: ruchu, temperatury, dymu, zalania, otwarcia okna/drzwi.

Jest to więc kompleksowy zestaw urządzeń zmieniających zwyczajny budynek w przestrzeń komfortową i podążającą za stylem życia domowników.

NIE TYLKO OGRZEWANIE

Czym możemy sterować dzięki SALUS Smart Home? Przede wszystkim ogrzewaniem. Ale nie tylko. W systemie pracują inteligentne gniazda i przełączniki, które zarządzają oświetleniem oraz dopływem prądu do wybranych urządzeń. Używając inteligentnych wtyczek, poprzez aplikację, można na bieżąco kontrolować zużycie energii. SALUS Smart Home pozwala też na tworzenie reguł OneTouch.

POZNAJ ONETOUCH

OneTouch to zaprogramowany przez użytkownika, aktywowany jednym kliknięciem (w aplikacji lub dostępnym w ofercie przyciskiem), scenariusz zależności pomiędzy pracą wybranych urządzeń.

Możemy budować reguły, dzięki którym na wybraną godzinę wzrośnie temperatura w danym pomieszczeniu, podgrzeje się posadzka,

włączy się lampa. Możemy powiązać pracę oświetlenia z pracą rolet. Ale to tylko podstawowe przykłady zastosowania. W tworzeniu reguł OneTouch ogranicza nas wyłącznie własna wyobraźnia.

Przemyślane ustawienie reguł OneTouch wyręcza z rutynowych czynności, zdejmując z nas konieczność pamiętania o nich każdego dnia. Pomaga również zadbać o bezpieczeństwo domu, czego świetnym przykładem jest scenariusz symulacji obecności. Aby podczas kilkudniowej nieobecności mieszkańców pusty dom nie wabił złodziei ciemnością, wystarczy stworzyć reguły zapalające, tłumiące i gaszące światła. O wskazanych porach w ogrodzie i w wybranych pomieszczeniach lampy będą się włączać, ściemniać, rozjaśniać, wyłączać, pozorując obecność domowników. Dodajmy to tego indywidualnie dopasowany plan zamykania i otwierania rolet. Wszystko stworzy idealne pozory obecności i zwiększy bezpieczeństwo naszego mienia.

KORZYŚCI Z MONTAŻU SYSTEMU SALUS SMART HOME

- uniwersalność: seria smart home jest przeznaczona dla każdego typu ogrzewania
- możliwość sterowania online ogrzewaniem, oświetleniem, urządzeniami typu ON/OFF
- indywidualne sterowanie ciepłem w pokojach (sterowanie strefowe)
- zdalne sterowanie poprzez aplikację – z dowolnego miejsca na świecie
- bezprzewodowa komunikacja – „czysta” instalacja
- domowa sieć zależności między pracą urządzeń (reguły OneTouch)
- kontrola wydatków: generowanie wykresów poboru energii przez urządzenia sterowane za pomocą inteligentnych wtyczek
- zwiększone bezpieczeństwo budynku (czujniki i powiadomienia alarmowe)
- możliwość otrzymywania powiadomień SMS o wykrytym zdarzeniu, np. pożarze (czujnik dymu), zalaniu (czujnik zalania), naruszeniu przestrzeni (czujnik otwarcia)
- możliwość tworzenia dowolnych reguł OneTouch
- komfort i wygoda automatyzacji



Lamborghini CALORECLIMA tylko w Grupie SBS!

LAMBORGHINI CALORECLIMA JEST CZĘŚCIĄ MIĘDZYNARODOWEGO KONCERNU GRUPPO FERROLI Z SIEDZIBĄ W SAN BONIFACIO NIEDALEKO WERONY. FERROLI POSIADA 70-LETNIE DOŚWIADCZENIE W BUDOWIE URZĄDZEŃ GRZEWczyCH. JEST ONO SOLIDNĄ PODSTAWĄ OFEROWANYCH URZĄDZEŃ, KTÓRE WYTYCZAJĄ NOWE STANDARDY WE WSPÓŁCZESNEJ TECHNICIE GRZEWczyCH I KLIMATYZACYJNEJ.

Lamborghini to włoska marka, która od 1960 roku ustanawia nowe standardy w rozwoju wielu gałęzi przemysłu. Od konstruowania i produkcji innowacyjnych maszyn rolniczych, przez supernowoczesne samochody sportowe aż po urządzenia grzewcze, chłodnicze i klimatyzacyjne.

Dziedzictwo, które pozostawił genialny konstruktor i założyciel marki, Ferruccio Elio Arturo Lamborghini jest znane na całym świecie. Symbolizuje ono wspaniałą włoską myśl techniczną, którą marka kultywuje do dnia dzisiejszego.

Siłą napędową Lamborghini CALORECLIMA jest sukcesywne wdrażanie innowacyjnych rozwiązań, nieustanny rozwój własnych produktów przy rygorystycznym zachowaniu wysokich standardów jakości. Między innymi dlatego przedsiębiorstwo jest jedną z pierwszych włoskich firm, które otrzymały certyfikat jakości ISO 9001. Ciągłe zaangażowanie w poszukiwanie przyszłościowych technologii sprawia, że urządzenia marki Lamborghini CALORECLIMA cieszą się uznaniem w ponad 35 krajach na całym świecie!

Od samego początku Lamborghini CALORECLIMA jest zaangażowana w rozwój innowacyjnych rozwiązań w technice grzewczej, chłodniczej i klimatyzacyjnej. Pompy ciepła Lamborghini nieustannie podnoszą poprzeczkę w kategorii wydajności, oszczędności i komfortu. Urządzenia są doskonałym wyborem do nowych oraz modernizowanych obiektów.

IDOLA M to powietrzna pompa ciepła wyposażona w sprężarkę inwerterową, jako kompletny system do ogrzewania, chłodzenia i przygotowania ciepłej wody. Posiada konstrukcję typu monoblock, wyposażona jest w kompletny układ chłodniczy i elementy hydrauliczne niezbędne do podłączenia instalacji c.o./c.w.u. IDOLA S to system typu split, w skład którego wchodzi 2 jednostki: zewnętrzna, instalowana na zewnątrz budynku i wewnętrzna, instalowana wewnątrz budynku. Jednostka zewnętrzna wyposażona jest w komponenty układu chłodniczego oraz sprężarkę inwerterową i cichy wentylator. Jednostka wewnętrzna posiada wbudowane komponenty instalacji górnego źródła ciepła, m.in.: pompę obiegową, naczynie wzbiorcze,



zawór 3-drogowy, grzałkę elektryczną, płytowy wymiennik ciepła oraz automatykę nowej generacji. IDOLA ST to również system typu split, w skład którego wchodzi 2 jednostki: zewnętrzna, instalowana na zewnątrz budynku i wewnętrzna, instalowana wewnątrz budynku. Jednostka zewnętrzna wyposażona jest w komponenty układu chłodniczego oraz sprężarkę inwerterową i cichy wentylator. Jednostka wewnętrzna posiada zintegrowany zasobnik c.w.u. o pojemności 190 lub 240 litrów, pompę obiegową, naczynie wzbiorcze, zawór 3-drogowy, grzałkę elektryczną, płytowy wymiennik ciepła, wielofunkcyjną grupę wodną z filtrem mechanicznym oraz magnetycznym i separatorem zanieczyszczeń, a także system dopuszczania wody do instalacji c.o. i automatykę nowej generacji.

ATUTY LAMBORGHINI CALORECLIMA

- Marka uznana na całym świecie;
- Produkty dostępne tylko w SBS;
- Urządzenia typu monoblock, split, split all-in-one;
- Program bonusowy dla Partnerów:
do 700 zł za montaż urządzenia;
- Wsparcie techniczne i serwisowe producenta;
- Bezpłatne szkolenia w centrach szkoleniowych.



NOWOŚĆ!

WOLF

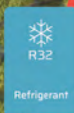
FHA – Monoblok

Odkryj zalety monoblokowej
pompy ciepła powietrze / woda

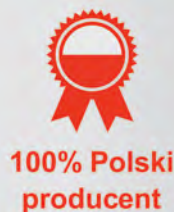


- Szeroka gama zastosowań, możliwa moc do 70 kW
- Dostępna również jako kompletne rozwiązanie: Centrala FHA
- Doskonała współpraca z systemami WOLF, możliwość zastosowania jako Hybryda
- Łatwa instalacja
- Długa żywotność i wysoka niezawodność działania

Do zobaczenia na Targach Grupy SBS!



Link do produktu



x3 przełączniki wysokoprężowe



x1 przełącznik pompy c.o.



x3 wejścia sterujące (ster. 230V)



x1 zabezpieczenie termiczne STB



Funkcje sterowania:

1 - całą mocą jednocześnie

2 - III stopniowe (33, 66 i 100%)

Opcje sterowania pompą c.o.

I wariant:
układ otwarty i zamknięty c.o.II wariant:
chwilowy brak pompy ciepła

Dogrzewacze układu c.o. KELLER PC z automatyką do pomp ciepła

DOGRZEWACZ UKŁADU C.O. KELLER PC TO URZĄDZENIE PRZEZNACZONE WYŁĄCZNIE DO WSPÓŁPRACY Z POMPAMI CIEPŁA JAKO SZCZYTOWE ŹRÓDŁO CIEPŁA LUB JAKO CZASOWO GŁÓWNE ŹRÓDŁO CIEPŁA NP. W PRZYPADKU AWARII POMPY CIEPŁA.

NAJWAŻNIEJSZE CECHY

- Stosowany jako wspomagające urządzenie dla pomp ciepła;
- Wyposażony w automatykę sterującą pracą grzałek oraz pompy c.o.;
- Grzałka elektryczna 230/400V w ociepleniu EPP;
- Uniwersalny korpus umożliwia wymianę grzałek na inną moc;
- Niezbędna dodatkowa pompa obiegowa (nie jest na wyposażeniu);
- Urządzenie wyłącznie do c.o., nie przystosowane do podgrzewania c.w.u.;
- Możliwość podłączenia pompy c.o. oraz zewnętrznego termostatu przylgowego bezpośrednio do automatyki dogrzewacza (w przypadku awarii pompy ciepła);
- Przeznaczony do montażu w pozycji pionowej – grzałka montowana od spodu;
- Możliwa instalacja w układach otwartych i zamkniętych;
- Klasa efektywności energetycznej D.



ocieplenie EPP



automatyka sterująca



profil montażowy



grzałka elektryczna

KOD TOWARU	NAZWA	MOC
KEL 721554	KELLER PC 3 kW 230/400 V	3 kW
KEL 721561	KELLER PC 6 kW 230/400 V	6 kW
KEL 721578	KELLER PC 8 kW 230/400 V	8 kW

Systemy hybrydowe R32

Maksymalny komfort i oszczędność w jednym

Smart Energy Manager

Gama Hybrid NET jest wyposażona w najnowszej generacji Energy Managera, opracowanego przez Ariston Group, który jest w stanie wybrać najlepszą kombinację pracy kotła i pompy ciepła, aby zapewnić oszczędności na rachunkach.

Więcej informacji na www.ariston.com/pl-pl



EcoHeat Mono 2

źródło ciepła w wersji eko

FIRMA TWEETOP ROZSZERZA SWOJĄ OFERTĘ O POMPY CIEPŁA TYPU MONOBLOK DRUGIEJ GENERACJI ECOHEAT MONO 2. Z UWAGI NA WYJĄTKOWO WYSOKI SEZONOWY WSPÓŁCZYNNIK EFEKTYWNOŚCI ENERGETYCZNEJ SCOP, WYNOŚĄCY MAKSYMALNIE 5.22 DLA TEMPERATURY WODY GRZEWczej W35°C, TE NOWOCZESNE URZĄDZENIA STANOWIĄ IDEALNE ROZWIĄZANIE DLA OGRZEWANIA DOMU ORAZ PRZYGOTOWANIA CIEPŁEJ WODY UŻYTKOWEJ.



Zastosowanie zaawansowanego układu termodynamicznego wykorzystującego wtrysk czynnika chłodniczego do obniżenia temperatury tłoczenia w sprężarce oraz szeroki zakres pracy pomp z serii EcoHeat Mono 2 sprawia, że są idealnie przystosowane do polskich warunków klimatycznych, pozyskując energię ciepłą z powietrza zewnętrznego o temperaturze nawet do -25°C! Z kolei w okresie letnim bardzo użyteczna okazuje się funkcja chłodzenia, która obniża temperaturę w pomieszczeniach.

PROSTY MONTAŻ

Montaż pompy nie wymaga skomplikowanych i kosztownych prac ziemnych. Zastosowanie inwertera do sterowania pracą sprężarki pozwoliło na wprowadzenie płynnej regulacji wydajności ciepłej pompy. Inwerter dostosowuje pracę urządzenia do aktualnego zapotrzebowania budynku oraz pozwala uniknąć częstych zatrzymań i uruchomień urządzenia, czyli tak zwanego taktowania. Dzięki temu żywotność pompy została wydłużona przy jednoczesnym zmniejszeniu zapotrzebowania na energię.

ZE WSPARCIEM

Klienci, którzy zdecydują się na zakup pomp ciepła serii Tweetop EcoHeat Mono 2 mogą liczyć na wsparcie techniczne realizowane przez Dział Projektowy firmy – zespół pomoże w prawidłowym doborze urządzenia. Pompy EcoHeat Mono 2 objęte są pięcioletnią gwarancją. Kupując pompy EHM 2 należy pamiętać również o pozostałych produktach oferowanych przez firmę, czyli renomowanym systemie instalacyjnym Tweetop PERT dostępnym w zakresie średnic 16-75mm i przeznaczonym do budowy instalacji

wodno-grzewczych, w tym ogrzewań podłogowych oraz rekuperatorów serii EcoVent Recu.

ODKRYJ ZALETY POMP CIEPŁA TWEETOP EHM 2 TECHNOLOGIA DC INVERTER

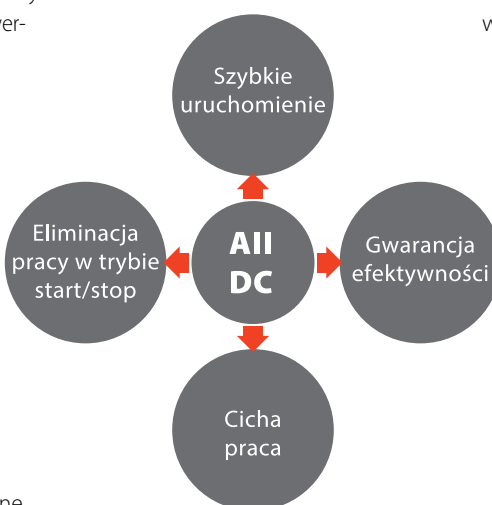
DC Inverter to płynna regulacja wydajności ciepłej pompy ciepła. Sterownik pompy ciepła elastycznie i precyzyjnie dostosowuje prędkość obrotową sprężarki, a co za tym idzie jej wydajność ciepłą, do aktualnego obciążenia cieplnego budynku, wynikającego z aktualnej temperatury zewnętrznej. Sprawia to, że komfort cieplny w budynku jest zachowany, a zużycie energii elektrycznej jest obniżone do wartości niezbędnej dla ekonomicznego napędu pompy ciepła.

SPRĘŻARKA INWERTEROWA MITSUBISHI

Sercem pomp ciepła EcoHeat Mono 2 jest niezawodna sprężarka rotacyjna z podwójnym tłokiem oraz płynna regulacja mocy grzewczej. Dzięki specjalnym rozwiązaniom konstrukcyjnym, sprężarka charakteryzuje się nie tylko niższym hałasem oraz drganiami, ale zapewnia również wzrost wydajności sprężania przy jednoczesnym wzroście współczynnika COP.

PRACA W UKŁADZIE KASKADOWYM (NAWET DO 6 URZĄDZEŃ)

Pompy EcoHeat Mono 2 są w stanie pracować w układzie kaskadowym. Jest to idealne rozwiązanie, gdy wymagana jest większa moc grzewcza. Jeden sterownik jest w stanie kontrolować maksymalnie 6 urządzeń, co daje możliwość szerokiego doboru mocy grzewczej układu w zakresie od 6 kW do 96 kW.



SMART GRID – INTELIGENTNA WSPÓŁPRACA Z INSTALACJĄ FOTOWOLTAICZNĄ (PV)

Wykorzystanie systemu Smart Grid pozwala na inteligentne łączenie pompy ciepła z instalacją fotowoltaiczną w ramach jednego budynku, co w efekcie zwiększa ekonomiczność działania całego układu.

STEROWANIE DWOMA OBIEGAMI GRZEWczYMI

Pompy ciepła EHM 2 pozwalają na niezależne sterowanie dwoma różnymi obiegami grzewczymi. Daje to możliwość optymalnej pracy zarówno instalacji ogrzewania podłogowego jak i instalacji ogrzewania grzejnikowego.

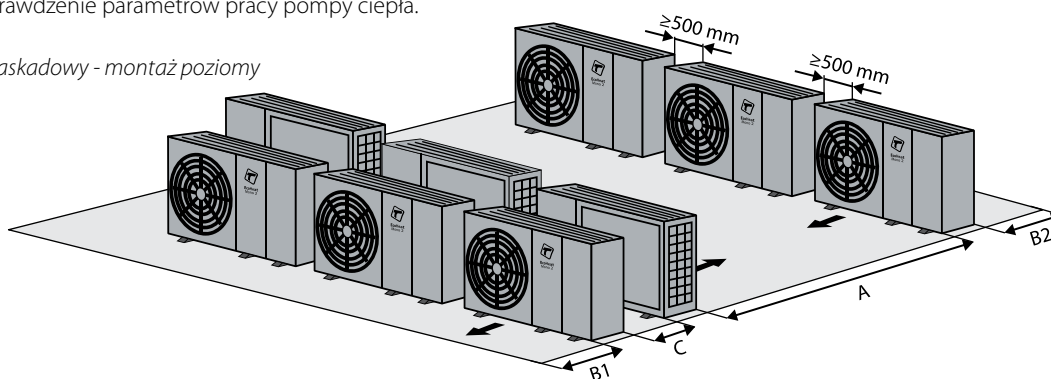
STEROWANIE OŚMIOMA STREFAMI TEMPERATUROWYMI

Pompy EcoHeat Mono 2 pozwalają na podłączenie nawet ośmiu termostatów do niezależnego sterowania temperaturami w ośmiu różnych przestrzeniach mieszkalnych – taka funkcja zapewnia większy komfort indywidualny mieszkańców.

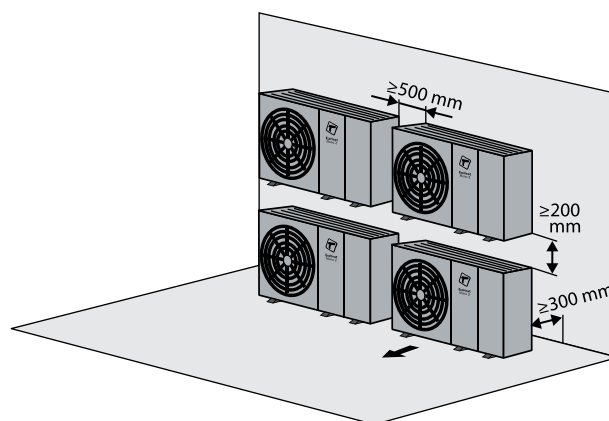
STEROWNIK Z FUNKCJĄ TERMOSTATU, WBUDOWANY MODUŁ WI-FI I STEROWANIE APLIKACJĄ

Pompy EcoHeat Mono 2 zostały zaprojektowane w zestawie z inteligentnym sterownikiem, który jest przeznaczony do montażu na ścianie. Sterownik jest wyposażony w płynną regulację temperatury i pozwala na wyświetlanie krzywej grzewczej i szeregu innych parametrów. Wbudowany moduł WiFi pozwala na łączenie się urządzenia z aplikacją użytkownika, z poziomu której możliwa jest regulacja temperatury każdej strefy ogrzewania, wybór trybu pracy, wyświetlenie zużycia energii i sprawdzenie parametrów pracy pompy ciepła.

Rys. Układ kaskadowy - montaż poziomy



Rys. Układ kaskadowy - montaż pionowy



INTELIĞENTNE ODSZRANIANIE PAROWNIKA

Stosowany w pompach Tweetop EHM 2 system wykorzystuje technologie inteligentnego odszraniania ciśnieniowego opartą o pomiar temperatury otoczenia. W zależności od niej ustalany jest dokładny czas odszraniania oraz wartość ciśnienia początkowego. Rozwiązanie tego typu efektywnie oszczędza energię oraz sprawia, że pompa ciepła pracuje z wysoką wydajnością.

GRZAŁKA ELEKTRYCZNA JAKO SZCZYTOWE ŹRÓDŁO CIEPŁA

W standardzie urządzenia znajduje się grzałka elektryczna wspomagająca pompę ciepła w ogrzewaniu budynku w okresach niskich temperatur.

CZYNNIK CHŁODNICZY R32

W urządzeniach zastosowano czynnik chłodniczy R32, który jest przyjazny środowisku. Względem popularnego czynnika R410a, posiada o około 2/3 niższą wartość GWP. Dodatkowo jest to czynnik, który pozwala na uzyskanie lepszych parametrów wydajnościowych pomp ciepła.

NAJWYŻSZA KLASA EFEKTYWNOŚCI ENERGETYCZNEJ

A+++*

Pompy ciepła EcoHeat Mono 2 to efektywne urządzenia zapewniające pełny komfort ciepły użytkownikom, przy jednoczesnym niskim zużyciu energii elektrycznej.

*Dotyczy pomp EcoHeat Mono 2 przy parametrach temperatury zasilania 35°C

Parametr	Jednostka	Mono 2 P06	Mono 2 P08T	Mono 2 P10T	Mono 2 P12T	Mono 2 P14T	Mono 2 P16T
Moc grzewcza +7/+35°C	kW	6,2	8,3	10,0	12,1	14,5	16,0
COP max. +7/+35°C		5,0	5,2	5,0	4,95	4,7	4,5
Moc chłodnicza +35/+7°C	kW	7,0	7,4	8,2	11,6	12,7	14,0
Maksymalne natężenie pobieranego prądu	A	38	38	38	29	29	29
Zakres pracy w trybie grzania	°C	-25~35					
Max. temp. czynnika grzewczego na zasilaniu	°C	+65					
Producent sprężarki		Mitsubishi					
Zasilanie elektryczne	V/Ph/Hz	220-240/1/50	380-415/3/50				
Czynnik chłodniczy R32	kg	1,4	1,4	1,4	1,7	1,7	1,7
Ilość wentylatorów		1					
Poziom ciśnienia akustycznego (1m)	dB(A)	47,5-58	48,5-59	50,5-60	53,5-64	54-65	58-68
Wymiary urządzenia netto (dł. x szer. x wys.)	mm	1295 x 426 x 718	1385x523x865				
Waga urządzenia netto	kg	91	110	110	149	149	149

System Herz – harmonia rozwiązań

HERZ PRZEZ LATA ZBUDOWAŁ CZOŁOWĄ POZYCJĘ WŚRÓD EUROPEJSKICH PRODUCENTÓW SYSTEMÓW INSTALACYJNYCH OPARTYCH NA RURACH WIELOWARSTWOWYCH. W OFERCIE MARKI DOSTĘPNE SĄ RURY PE-RT/AL/PE-RT I PE-RT/EVOH/PE-RT, KTÓRE ZGRUPOWANO W SERIACH HT, FH, HTS I LINE.

W przypadku rur z wkładką aluminiową mamy możliwość wyboru pomiędzy wersjami z różnymi jej grubościami: od 0,2 mm do 0,8 mm. Różna grubość wkładki aluminiowej skutkuje odmiennym stopniem elastyczności rury. Dzięki temu można wybrać produkt najbardziej odpowiedni do danego zastosowania – np. rury z cieńszą warstwą aluminiową łatwiej będzie układać w ogrzewaniu podłogowym, a rury z grubszą warstwą aluminium lepiej sprawdzą się w odcinkach rozprowadzających w klasycznych instalacjach z grzejnikami konwekcyjnymi i w instalacjach wody pitnej, gdzie nierzadko występują większe obciążenia mechaniczne oraz pożądana jest większa sztywność rury. Ponadto rura PE-RT/AL/PE-RT o średnicy nominalnej DN10, pozwala wykonać lekki grzejnik ścienny lub sufitowy. Dostępne są także rury preizolowane w wersjach z izolacją w kolorze niebieskim, czerwonym i szarym.

Rury można łączyć wykorzystując złączki mosiężne i z PPSU w systemie TH. Rury PE-RT/AL/PE-RT i złączki mogą być stosowane w instalacjach ogrzewczych i chłodniczych, ale także mogą być używane w instalacjach przeznaczonych do przesyłania wody pitnej. Wyroby posiadają atest higieniczny PZH-PIB, a także certyfikat DVGW. Maksymalne parametry pracy to 10 bar i 95°C. Żywotność rur to minimum 50 lat.

Wraz z dalszym rozwojem oferty firma Herz wprowadza na rynek nową serię rur wielowarstwowych PE-RT/AL/PE-RT – Herz Harmony. Rury te dostępne są obecnie w dwóch średnicach nominalnych – DN16 i DN20. Mogą być montowane w instalacjach ogrzewczych, instalacjach wody ciepłej i zimnej, w tym w instalacjach przesyłających wodę przeznaczoną do spożycia przez ludzi – produkty z tej serii posiadają atest higieniczny PZH-PIB. Maksymalna temperatura pracy to 95°C,

a maksymalne ciśnienie to 10 barów. Nowy produkt jest kompatybilny ze złączkami z dotychczasowej oferty, w znanym systemie PIPEFIX.

Wśród zalet kompletnego systemu instalacyjnego Herz, ułatwiających i przyspieszających montaż, można wymienić:

- Szeroki asortyment rur i złączek, w tym rury o różnej giętkości, w zależności od modelu i grubości wkładki aluminiowej.
- Ulepszona konstrukcja złączek – tulejka króćca umożliwia rezygnację z kalibracji i fazowania rury – O-ringi nie wystają poza obrys przetłoczeń i nie ma ryzyka uszkodzenia ich przy nasuwaniu rury.
- Przekładka tworzywowa wewnątrz złączki – zapobiega kontaktowi wkładki aluminiowej rury z korpusem mosiężnym złączki, likwidując ryzyko wystąpienia korozji galwanicznej.
- Kontrola głębokości osadzenia rury w złączce – otwory w tulejce złączki pozwalają ocenić, czy rura została osadzona prawidłowo i dosunięta do końca.
- Kontrola szczelności – ulepszona konstrukcja złączek pozwala wykryć brak zaprasowania na rurze, poprzez występowanie przecieku już przy napełnianiu instalacji, przed wykonaniem próby szczelności.

Kompleksowość oferty zapewniają dodatkowe produkty, niezbędne w przypadku kompletowania systemu wykonywania grzejników płaszczynowych, takie jak: systemowe płyty montażowe do układania rury, folie rastrowe, rozdzielacze w wielu różnych kompletacjach, typach i rozmiarach, siłowniki i układy sterujące, urządzenia do montażu rury, itp.

Damian Muniak

Dyrektor Techniczny

Herz Armatura i Systemy Grzewcze Sp. z o.o.



NOWOŚĆ :::::

Harmony

Rura wielowarstwowa PE-RT/AL/PE-RT
16x2 mm i 20x2 mm



Harmonia i bezpieczeństwo

Kompleksowy system instalacyjny
PIPEFIX Ø16-75 mm



MODERNIZACJA Z POMPA

POWIETRZNE POMPY CIEPŁA KELLER TYPU MONOBLOK R290 TO URZĄDZENIA IDEALNE DO PRACY W UKŁADACH HYBRYDOWYCH, DZIĘKI MOŻLIWOŚCI OSIĄGNIĘCIA WYSOKICH PARAMETRÓW PRACY PRZY ZACHOWANIU WYDAJNOŚCI.

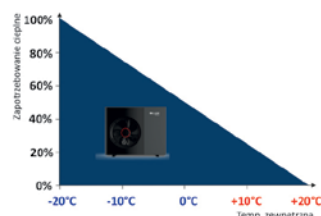
Zaawansowana automatyka pozwala na zcentralizowanie zarządzania kotłownią w jednym miejscu. Zalety hybrydowego systemu grzewczego z pompą ciepła KELLER:

- bardzo dobre utrzymanie mocy wyjściowej przy niskich temperaturach zewnętrznych, z jednoczesnym zachowaniem wysokiej sprawności – klasa efektywności energetycznej A+++;
- płynne dopasowanie mocy pompy do zapotrzebowania budynku i zmieniających się warunków zewnętrznych – dzięki zastosowaniu technologii inwerterowej, w połączeniu ze sprężarką typu scroll;
- doskonale rozwiązanie w przypadku modernizacji gdzie przeważają instalacje mieszane, podłogowo grzejnikowe i grzejnikowe, o temperaturach zasilania 45°C i więcej;
- pompa ciepła zapewni pokrycie około 70-80% potrzeb ciepłych budynku, natomiast pozostałą część może uzupełniać znajdujący się w nim kocioł grzewczy, który będzie załączać się wyłącznie w czasie najsilniejszych mrozów;
- zarządzanie wszystkimi źródłami ciepła z jednego poziomu – dzięki automatyce zastosowanej w sterowniku pompy (bezpociągowy styk);
- korzystny wpływ na ostateczny koszt inwestycji – możliwość doboru pompy ciepła o mniejszej mocy grzewczej, a tym samym niższy koszt jej zakupu;
- szybka i łatwa instalacja – brak konieczności wymiany istniejących grzejników i rurociągów podczas modernizacji systemu ogrzewania;
- możliwość sterowania i monitorowania pracy bezprzewodowo – pakiety z pompą wyposażone są w router umożliwiający fabryczny nadzór nad pracą urządzenia od strony serwisowej, co podnosi poziom obsługi i interwencji serwisowej;
- mniejsze rachunki za ogrzewanie – wykorzystywane jest to źródło energii, które w danym momencie będzie pracowało najefektywniej;
- możliwość skorzystania z dofinansowań i ulgi termomodernizacyjnej.

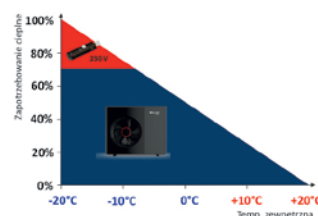
Pompa ciepła KELLER może stanowić jedyne źródło ciepła w budynku lub też współpracować z innym, np. kotłem grzewczym. W zależności od rodzaju współpracy rozróżnia się 4 tryby eksploatacji pompy ciepła:

- Tryb monowalentny pracy pompy ciepła oznacza, że pompa ciepła pokrywa w 100% potrzeby ciepła dla ogrzewania budynku, bez współpracy z innym źródłem ciepła.
- Tryb monoenergetyczny pracy pompy ciepła oznacza, że pompa ciepła pokrywa w 90% potrzeby ciepła dla ogrzewania budynku, a pozostałe 10% zapewnia dodatkowe elektryczne źródło ciepła np. grzałka elektryczna.
- Tryb biwalentny alternatywny pracy pompy ciepła oznacza, że pompa ciepła pokrywa 70-80% potrzeb ciepła dla ogrzewania budynku. W ujemnych temperaturach pompa ciepła, której efektywność znacząco się obniża, zostaje wyłączona na rzecz innego źródła ciepła np. kotła gazowego.
- Tryb biwalentny równoległy pracy pompy ciepła oznacza, że pompa ciepła pokrywa 70-80% potrzeb ciepła dla ogrzewania budynku. W ujemnych temperaturach do pompy ciepła zostaje dołączane drugie źródło ciepła np. kotła gazowego.

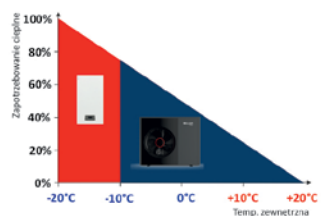
Tryb monowalentny



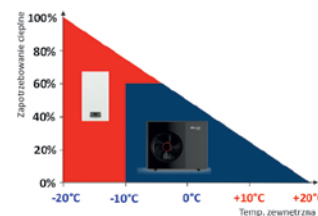
Tryb monoenergetyczny



Tryb biwalentny alternatywny



Tryb biwalentny równoległy



POMPY CIEPŁA KELLER WYSTĘPUJĄ W DWÓCH TYPOSZEREGACH 10K I 15K, KTÓRE DOSTĘPNE SĄ W ATRAKCYJNYCH PAKIETACH:

KOD TOWARU	NAZWA TOWARU
KEL 721387/721332	KELLER 10K - MONOBLOK R290 + Hydrobox KELLER
KEL 721394/721363	KELLER 15K - MONOBLOK R290 + Hydrobox KELLER
KEL 721387/721325	KELLER 10K - MONOBLOK R290 + Sterownik KELLER
KEL 721394/721356	KELLER 15K - MONOBLOK R290 + Sterownik KELLER
KEL 721387/721349	KELLER 10K - MONOBLOK R290 + Hydrotower KELLER
KEL 721394/721370	KELLER 15K - MONOBLOK R290 + Hydrotower KELLER



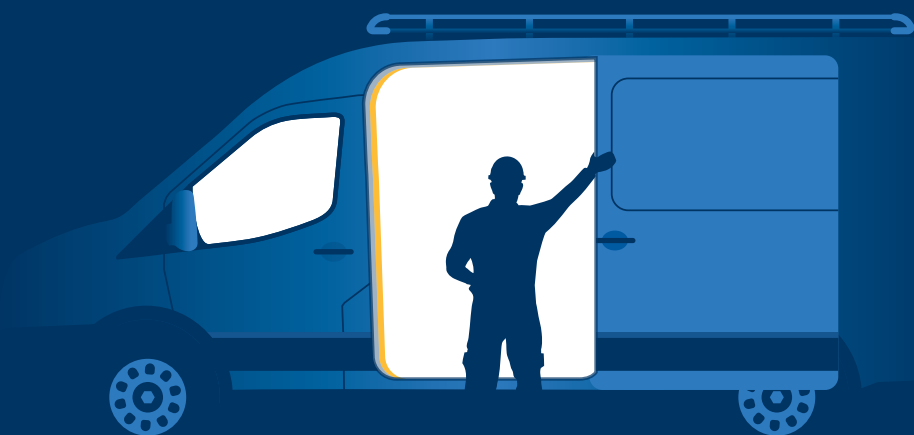
Każdy kryzys potrzebuje bohatera

Instalatorzy.
To jest Wasz czas!

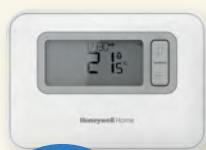
Jesteśmy tutaj, aby zapewnić Wam odpowiednie produkty do regulacji ogrzewania, dzięki którym zmienicie ten sezon grzewczy na dobre.



Zeskanuj kod,
aby dowiedzieć
się więcej.



Pomóż swoim klientom zmniejszyć
koszty ogrzewania dzięki produktom
Honeywell Home



Oszczędź
do
10%
rocznie

Termostat
programowalny
serii T3



Oszczędź
do
12%
rocznie

Termostat
programowalny
serii T4



Oszczędź
do
18%
rocznie

Zawory i głowice
termostatyczne



Oszczędź
do
32%
rocznie

Termostat T6
i zestawy grzejnikowe



Oszczędź
ponad
32%
rocznie

Bezprzewodowy system
strefowy evohome
i regulatory grzejnikowe

Źródła: BEAMA report 2022, <https://www.beama.org.uk/static/25a01cf4-39d5-45ed-b7f67c57d0a08146/Estimated-fuel-bill-savings-from-heating-control-upgrades.pdf>. Indywidualne oszczędności energii zależą od istniejących urządzeń grzewczych, warunków otoczenia i stylu życia.

© 2023 Resideo Technologies Inc. Wszelkie prawa zastrzeżone.
Znak towarowy Honeywell Home jest używany na podstawie licencji udzielonej przez firmę Honeywell International Inc. Oferowane produkty wytwarzane są przez firmę Resideo Technologies Inc oraz jej podmioty stowarzyszone.

Honeywell Home
by **resideo**

Caleffi Hydronic Solutions dla pomp ciepła

ODKRYJ ROZWIĄZANIA DLA POMP CIEPŁA CALEFFI HYDRONIC SOLUTIONS. POZNAJ AUTOMATYCZNY ZESTAW DO NAPEŁNIANIA INSTALACJI Z IZOLATOREM PRZEPŁYWÓW ZWROTNYCH TYPU BA.

W przypadku pomp ciepła typu monoblok warto stosować zawory antyzamarzaniowe z automatycznym zaworem napełniania. Montując ten zawór na stałe należy pamiętać jednak, że obowiązkowo musimy dołożyć urządzenie zabezpieczające instalację wodociągową przed przepływem zwrotnym wody z instalacji wewnętrznej. Jest to niezwykle potrzebny i ważny wymóg prawny, ponieważ zapewnia bezpieczeństwo użytkowników instalacji. Dlaczego? W momencie wystąpienia przepływu zwrotnego, na przykład na skutek spadku ciśnienia po stronie sieci wodociągowej, woda w instalacji grzewczej w której znajdują się chemiczne dodatki, mogłaby dostać się do wody pitnej. A tym samym uczyniłaby ją niezdatną do stosowania przez ludzi w zwykłym użyciu domowym.

NORMY PRAWNE DOTYCZĄCE INSTALACJI

Dobór urządzenia antyskażeniowego odbywa się w oparciu o kategorię płynu, która mówi o jakości wody na jakiej urządzenie to będzie pracować. Norma PN-EN 1717 „Ochrona przed wtórnym zanieczyszczeniem wody w instalacjach wodociągowych oraz ogólne wymagania dotyczące urządzeń zapobiegających zanieczyszczaniu przez przepływ zwrotny” klasyfikuje płyny znajdujące się w instalacjach na pięć kategorii:

- Kategoria 1: Woda wypływająca bezpośrednio z sieci wodociągowej przeznaczona do użytkowania przez człowieka do celów konsumpcyjnych.
- Kategoria 2: Płyn nie stanowiący zagrożenia dla zdrowia człowieka. Płyn uznawany za zdatny do konsumpcji przez człowieka, łącznie z wodą pochodzącą z instalacji wodociągowej, gdzie mogły nastąpić zmiany w smaku, zapachu, barwie lub temperaturze.
- Kategoria 3: Płyn stanowiący pewne zagrożenie dla zdrowia człowieka z uwagi na obecność jednej lub wielu substancji szkodliwych.
- Kategoria 4: Płyn stanowiący zagrożenie dla zdrowia człowieka z uwagi na obecność jednej lub wielu substancji „toksycznych” lub „bardzo toksycznych” albo jednej lub wielu substancji radioaktywnych, mutagennych bądź rakotwórczych.
- Kategoria 5: Płyn stanowiący zagrożenie dla zdrowia człowieka z uwagi na obecność substancji mikrobiologicznych bądź wirusowych.

Na podstawie powyższej klasyfikacji należy wybrać i zamontować odpowiedni zespół zabezpieczający.

Co istotne: do kategorii 4 zalicza się płyn w instalacji grzewczej, do którego dodawane były środki chemiczne np. czyszczące lub chroniące inhibitory. Tym samym stałe uzupełnianie zładu wody w takiej instalacji grzewczej musi występować z zabezpieczeniem antyskażeniowym typu BA.

W ofercie firmy Caleffi znajduje się cały szereg izolatorów przepływów zwrotnych typu BA.

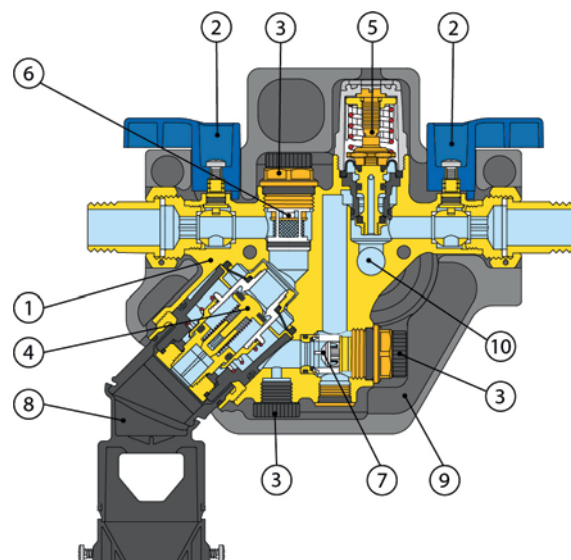
ZABEZPIECZENIE INSTALACJI

Automatyczny zestaw do napełniania instalacji z izolatorem przepływów zwrotnych typu BA o kodzie 580011 to jedno kompaktowe urządzenie, które może rozwiązać cały nasz opisywany problem.



Rys. 1

W niewielkich rozmiarów mosiężnym odlewie, znajduje się zawór automatycznego napełniania (5) oraz wszystkie elementy składające się na zabezpieczenie antyskażeniowe typu BA, wymagane przez normę PN-EN 1717. Są to: izolator przepływów zwrotnych typu BA ze strefą obniżonego ciśnienia (4, 7), zawory odcinające (2), filtr siatkowy (6) i trzy króćce testowe, dające możliwość kontroli urządzenia (3). W komplecie znajduje się również lejek spustowy (8) z możliwością regulacji, dzięki czemu grupę możemy zamontować na rurze pionowej i poziomej. Dla pełnego комплекtu urządzenie występuje w zestawie z izolacją (9), oraz manometrem (10) umiejscowionym za zaworem automatycznego napełniania.



Rys. 2

Kompaktowe wymiary urządzenia czynią go idealnym do trudno dostępnych miejsc, ułatwiając montaż w małych i średnich instalacjach, dla których właśnie przeznaczony jest ten produkt.

Urządzenia zabezpieczające przed przepływem zwrotnym muszą być poddawane okresowej kontroli działania. Opisany zestaw został wykonany tak, aby kontrola, czyszczenie i wymiana elementów była łatwa i szybka.

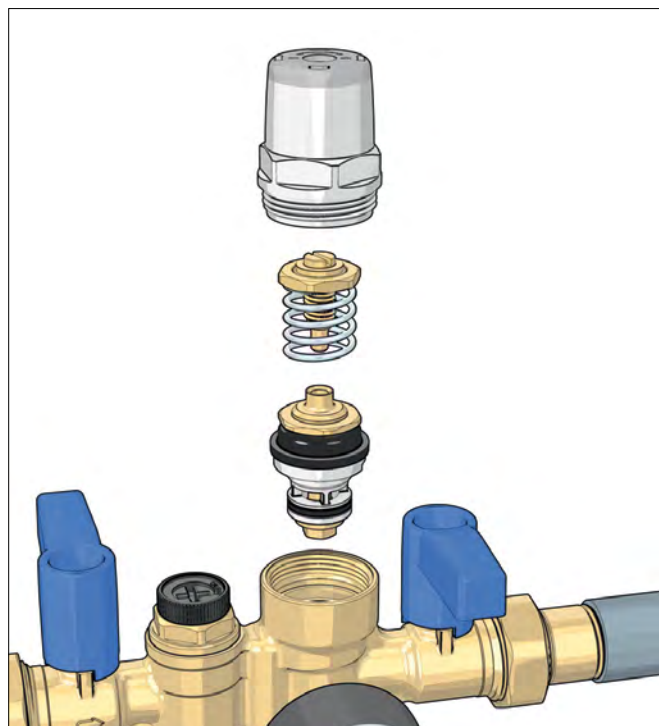
Większość elementów urządzenia można wyczyścić lub też wymienić na nowe jeżeli będzie to konieczne.

Bezpieczeństwo, zgodność z normami, podniesienie jakości pracy instalacji - to wszystko znajduje się w jednym urządzeniu firmy Caleffi. Kompaktowe rozwiązanie dostosowane do zmieniających się potrzeb instalacji grzewczych.

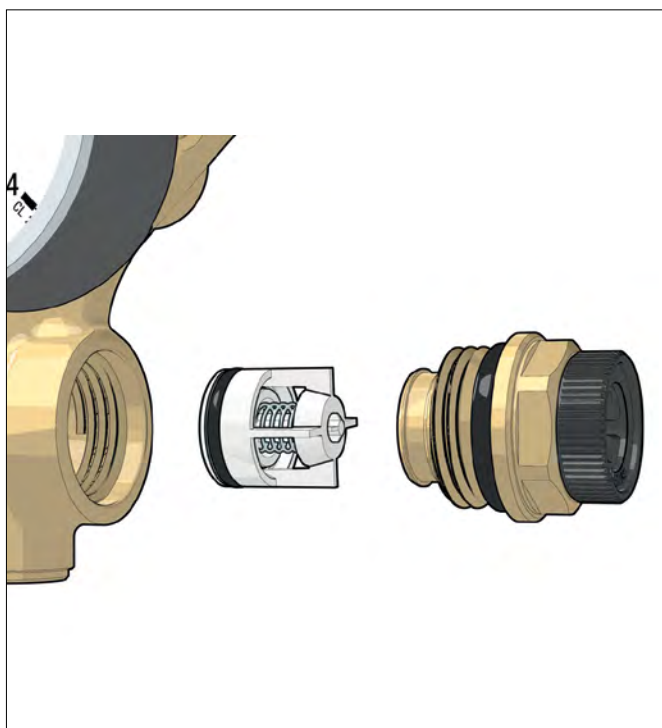
Barbara Jurek, specjalista ds. technicznych
barbara.jurek@caleffi.com



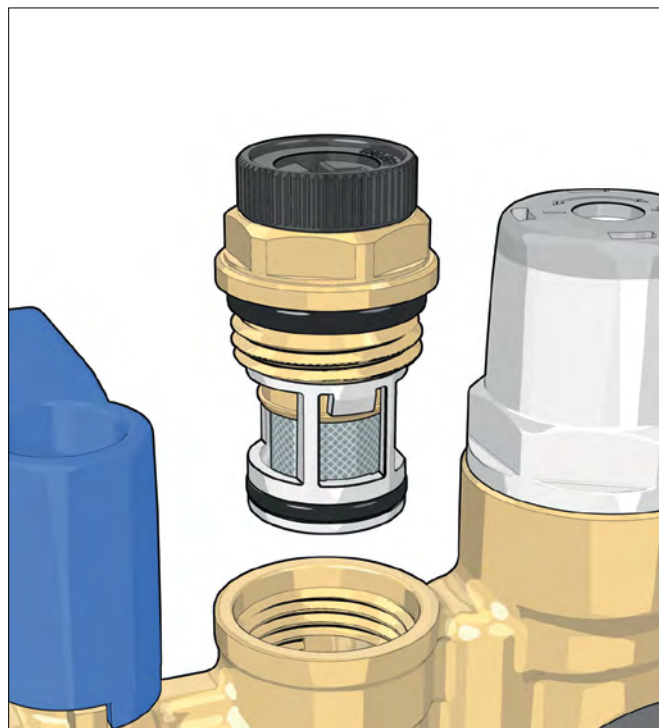
Wymiana wkładu izolatora przepływów zwrotnych



Wymiana wkładu automatycznego napełniania



Wymiana zaworu zwrotnego na zasilaniu instalacji



Wymiana filtra siatkowego

Wielofunkcyjne pompy do domu i ogrodu

GRUNDFOS SCALA TO ZINTEGROWANE, SAMOZASYSAJĄCE, KOMPAKTOWE HYDROFORY PRZEZNACZONE DO DOMOWYCH INSTALACJI ZAOPATRZENIA W WODĘ ORAZ ZAGOSPODAROWANIA WODY DESZCZOWEJ. SPRAWDZAJĄ SIĘ W SZEREGU APLIKACJI, ZAPEWNIAJĄC ODPOWIEDNIE CIŚNIENIE WODY, A TYM SAMYM GWARANTUJĄC KOMFORT JEJ UŻYTKOWNIKOM.

Grundfos SCALA2 rozwiązuje problem zbyt niskiego ciśnienia w instalacji. Służy do podnoszenia ciśnienia w budynkach mieszkalnych jedno- i dwurodzinnych (maks. 3 kondygnacje i 8 punktów czerpalnych). Pozwala na podnoszenie ciśnienia z sieci wodociągowej, ze zbiorników dachowych i posadowionych na ziemi oraz zaopatrzenie w wodę ze zbiorników podziemnych i studni (< 8 m od lustra wody). Jej główne zalety to:

- zintegrowany napęd z regulacją prędkości obrotowej silnika umożliwia utrzymanie idealnego ciśnienia w kranach,
- prosta obsługa: inteligentny sterownik z czujnikami do kontroli pracy pompy i czytelny panel sterowania,
- niski poziom hałasu < 47 dB(A),
- zabezpieczenia i alarmy: sygnalizacja wycieku wody, suchobiegu, maks. czasu pracy, braku zasilania, blokady pompy, przekroczenia maks. ciśnienia i zakresu dopuszczalnej temperatury (wody, otoczenia),
- kompaktowa budowa,
- możliwość montażu na zewnątrz i automatyczny tryb przeciwmrozniowy,
- nadaje się do wody pitnej.

SCALA1 to idealne rozwiązanie do zasilania instalacji domowych w wodę z płytkich studni (< 8 m) i do podnoszenia ciśnienia wody z sieci wodociągowych, zbiorników pośrednich, podziemnych lub dachowych. Sprawdza się doskonale do podnoszenia ciśnienia w instalacjach dostarczających wodę do zaworów czerpalnych i natrysków, zraszaczy do podlewania trawników i systemów nawadniania ogrodów. Zaletą pompy SCALA1 jest moduł Bluetooth, który pozwala na pełną kontrolę nad pracą pompy z bezpłatnej aplikacji Grundfos GO Remote. Ponadto SCALA1 to:

- szeroka oferta (5 modeli) pozwala dobrać pompę do każdego zastosowania w domu i ogrodzie,
- niski poziom hałasu < 55 dB(A),
- kompaktowa budowa,
- zdalne sterowanie dzięki modułowi Bluetooth i aplikacji Grundfos GO Remote,
- funkcja kalendarza - programowanie czasu pracy,
- zabezpieczenia i alarmy: sygnalizacja wycieku wody, suchobiegu i maksymalnego czasu pracy,
- nadaje się do wody pitnej,
- możliwość połączenia 2 hydroforów w zestaw dwupompowy.

System SCALA1 to też domowy system do zbierania wody deszczowej. Zbieranie deszczówki pozwala zabezpieczyć się przed okresowymi



niedoborami wody, obniżyć koszty jej zużycia oraz koszty odprowadzania wody brudnej i ścieków do sieci kanalizacyjnej, a także rozwiązać problem odprowadzania nadmiaru wody opadowej.

System SCALA1 został zaprojektowany w celu zapewnienia pierwszeństwa wykorzystania wody deszczowej zamiast wody wodociągowej. Jego montaż jest zgodny z normą EN1717, która gwarantuje oddzielenie wody deszczowej od wody z sieci wodociągowej. Główne zalety Systemu SCALA1 to:

- prosty montaż: elastyczne przyłącze tłoczne +/- 5%, przewody elastyczne do podłączenia wody deszczowej i wodociągowej,
- zdalne sterowanie za pomocą modułu Bluetooth i aplikacji GO Remote,
- funkcja wykrywania zdarzeń i kalendarza,
- interfejs sterownika, który wyświetla status pracy,
- ręczne lub automatyczne załączanie/wyłączanie,
- automatyczne lub ręczne przełączanie między zbiornikiem na wodę deszczową, a zintegrowanym zbiornikiem na wodę sieciową,
- niski poziom hałasu < 55 dB(A),
- zewnętrzne wejście cyfrowe,
- bezpieczeństwo: wykrywanie nieszczelności,
- możliwość montażu na ścianie.

Grupy pompowe PrimoTherm

TERAZ Z POMPAMI
AFRISO APH



Zbiornik buforowy ABT 50

UNIWERSALNY

Wiele konfiguracji
i sposobów montażu

KOMPAKTOWY

Niewielkie gabaryty
i montaż naścienny

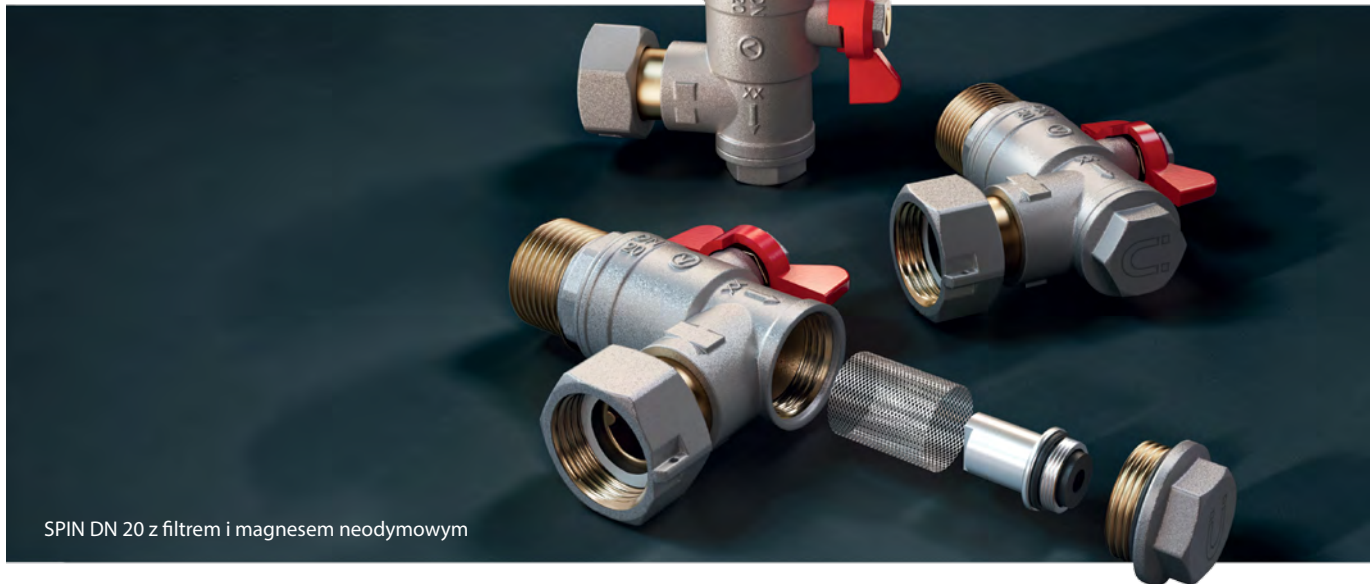
FUNKCJONALNY

Wyjścia pod bezpośredni montaż
grup pompowych PrimoTherm
i rozdzielaczy KSV



AFRISO

Podłączaj efektywniej i bezpieczniej



MAŁOPOLSKI VALVEX TO KRAJOWY LIDER W SEGMENTCIE ZAWORÓW KULOWYCH ORAZ ARMATURY INSTALACYJNEJ. DWIE NAJNOWSZE POZYCJE Z PORTFOLIO INSTALACYJNEGO TO ZAWÓR KULOWY SPIN DN 25 ORAZ ZAWÓR KĄTOWY SPIN DN 20 Z FILTREM I MAGNESEM NEODYMOWYM.

S PIN DN 25 to funkcjonalne narzędzie do podłączenia jednostek wewnętrznych pomp ciepła i innych urządzeń pracujących w instalacjach centralnego ogrzewania, chłodniczych oraz wody ciepłej i zimnej. Występuje on w dwóch wersjach: G1–G1 z nakrętką o średnicy 1" oraz G1–G5/4 z nakrętką o średnicy 5/4". Niniejsze wymiary determinują możliwość łączenia zaworów z urządzeniami wyposażonymi w przyłącza z gwintami zewnętrznymi o średnicy analogicznej do wyżej wymienionych. Zawory w wersji G1–G1 można wykorzystać na potrzeby podłączenia również urządzeń takich jak zawór strefowy, separator zanieczyszczeń, sprzęgło hydrauliczne czy grupa pompowa.

SPIN DN 20 z filtrem i magnese neodymowym jest zaworem zaprojektowanym w celu ochrony elementów instalacji przed zanieczyszczeniami stałymi i magnetycznymi. Stosuje się go w instalacjach wodociągowych wody ciepłej i zimnej, jak również centralnego ogrzewania oraz chłodniczych. Szczególnie polecany jest on do wykorzystania w instalacjach z kotłem gazowym z przyłączem o średnicy 3/4". Sprawdza się również w układach, w których niezbędna jest ochrona przed cząsteczkami magnetycznymi pomp obiegowych oraz wymienników.

Kluczowym parametrem wyróżniającym SPIN DN 20 jest siła magnesu na poziomie 6200 Gs. Zestawiając tę wartość z wielkością zaworu, czyni go to jednym z najbardziej uniwersalnych zaworów dostępnych na polskim rynku. Jego niewielkie rozmiary w stosunku do standardowych separatorów magnetycznych pozwalają na umieszczenie go w instalacjach z niewielką przestrzenią montażową.

Rolą magnesu neodymowego jest likwidacja zanieczyszczeń magnetycznych z czynnika w instalacji. Cząstki magnetyczne nie tylko stanowią zagrożenie dla pracy pomp obiegowych, ale i wpływają na zmniejszoną efektywność pracy wymienników w urządzeniach grzewczych. Zanie-

czyszczenia te powstają w instalacji głównie w wyniku procesów korozyjnych, choć mogą również stanowić efekt uboczny prac instalatorskich.

Drugi istotny element zaworu to filtr siatkowy. Odpowiedzialny jest on za zatrzymywanie pozostałych, niemagnetycznych zanieczyszczeń stałych. Wstawienie magnesu w demontowaną, mosiężną osłonę ma na celu jego zabezpieczenie przed procesami korozyjnymi. Co więcej, pozwala on na dokładne oczyszczenie poszczególnych elementów z nagromadzonych cząstek magnetycznych. Po wyciągnięciu magnesu z osłony cząstki odpadną od niej samoistnie, podczas gdy usunięcie ich bezpośrednio z magnesu byłoby niemożliwe.

Reasumując - zawory SPIN DN 25 oraz SPIN DN 20 z filtrem i magnese neodymowym stanowią funkcjonalne rozwiązania w zakresie przyłączania i zabezpieczenia kluczowych elementów instalacji. Produkcja bazująca na wysokiej jakości komponentach, unikalne rozwiązania konstrukcyjne, wreszcie rygorystyczne testy szczelności stanowią czynniki

gwarantujące wprowadzenie na rynek produktów dopasowanych pod najbardziej zaawansowane projekty budowlane.



ANTICOR[®]

INSTALUJ **SZYBCIEJ** I MOCUJ **PEWNIEJ**



TAŚMY UNIWERSALNE
POLYTEX 112 | 119



TAŚMA ALUMINIOWA ZBROJONA
ALUMINIO 353



☎ 12 289 18 30 ✉ zamowienia@anticor.pl

🌐 www.anticor.pl

Dołącz do programu partnerskiego KAN



TRZY ETAPY I GWARANTOWANE NAGRODY: PROGRAM PARTNERSKI KAN WSPIERAMY NAJLEPSZYCH WŁAŚNIE SIĘ ROZPOCZYNA. SREBRNY, ŻŁOTY I PLATYNOWY – TO KOLEJNE ETAPY NOWEGO PROGRAMU PARTNERSKIEGO KAN, SKIEROWANEGO DO INSTALATORÓW, KTÓRZY SPECJALIZUJĄ SIĘ W REALIZACJACH WYKONYWANYCH NA ZLECENIE INWESTORA INDYWIDUALNEGO I KORZYSTAJĄ Z SYSTEMÓW KAN-THERM.

Każdy etap oznacza zdobycie nowych przywilejów, poczynając od karty przedpłaconej, bezpłatnych szkoleń czy doradztwa technicznego, a na doradztwie prawnym kończąc. Program partnerski Wspieramy Najlepszych jest skierowany do firm instalatorskich, które korzystają w swojej pracy z produktów KAN-therm.

Kto może zostać uczestnikiem programu? Każdy instalator, który poprzez platformę www.wspieramynajlepszych.pl będzie sukcesywnie zgłaszać swoje realizacje wykonane na zlecenie inwestora indywidualnego z wykorzystaniem systemów instalacyjnych KAN-therm. Już pierwsza zatwierdzona realizacja oznacza rozpoczęcie udziału w programie na podstawowym poziomie członkostwa i potwierdza hasło przewodnie akcji promocyjnej: „Instaluj systemy KAN-therm i zyskuj jeszcze więcej”.

POZIOM SILVER

Pierwszy poziom programu oznacza wydanie uczestnikom karty przedpłaconej, na którą będą trafiać środki w wysokości minimum 2% wartości każdej zrealizowanej i zatwierdzonej inwestycji opartej na systemach KAN-therm. Gwarancja wypłaty środków i możliwość wykorzystania ich w dowolny sposób następuje po trzech zatwierdzonych inwestycjach, czyli w kolejnym poziomie programu.

Ponadto uczestnikom przysługuje bezpłatny dostęp do platformy szkoleniowej online oraz możliwość skorzystania z indywidualnych szkoleń praktycznych. Dla wielu instalatorów będzie to pierwsza, wyjątkowa możliwość uczestnictwa w tego typu szkoleniu, które rozwieje wszelkie wątpliwości odnośnie stosowania i montażu poszczególnych elementów danego systemu KAN-therm.

Dla instalatorów istotna jest możliwość otrzymania opracowania technicznego projektu instalacyjnego dla danej inwestycji. Opracowanie daje pewność optymalnego doboru elementów systemu, łącznie z długością, średnicą czy rozstawem rur. Pozwala również lepiej zorganizować prace na budowie.

Każdy instalator z modułu Silver ma do dyspozycji bibliotekę dokumentów KAN, zawierającą materiały techniczne niezbędne w pracy instalatora.

Co więcej uczestnicy mogą również skorzystać ze wsparcia technicznego doradcy KAN w danym regionie i w razie potrzeby skorzystać z wypożyczalni narzędzi Ramirent w zakresie ofert KAN (karty rabatowe).

Trzy zgłoszone i zatwierdzone realizacje klasyfikują uczestnika do kolejnego poziomu.

POZIOM GOLD

To drugi etap członkostwa, pozwalający na jednoczesne korzystanie z przywilejów poziomów Silver i Gold. Na tym etapie można już korzystać ze środków zgromadzonych na karcie przedpłaconej, w wysokości minimum 2% od wartości inwestycji w systemie KAN-therm.

Platforma umożliwia także założenie strony internetowej instalatora zgodnie z szablonem, stworzenie personalizowanego banneru oraz



otrzymanie wizytówek Autoryzowanego Instalatora KAN. Praktyczny punkt tego etapu to uniformy robocze (ogrodniczki + bluza), dzięki którym dana firma zyskuje wizerunkowo w oczach klienta.

Warto też zwrócić uwagę na kolejny cykl szkoleń gwarantowanych, tym razem z zakresu tzw. umiejętności miękkich, przygotowujących do profesjonalnych rozmów z klientem, prowadzenia procesu negocjacji czy sporządzenia korzystnej umowy.

Aby przejść do kolejnego etapu należy zgłosić 10 instalacji zrealizowanych na produktach KAN-therm.

POZIOM PLATINUM

Ostatni, a zarazem najbardziej prestiżowy poziom programu, zdecydowanie odzwierciedla jego nazwę: Wspieramy Najlepszych. Tutaj profesjonalne wsparcie producenta sięga poziomu VIP i poza dotychczas otrzymanymi przywilejami z poziomów Silver i Gold, uczestnik programu otrzymuje gwarantowane doradztwo prawne z zakresu finansowo-podatkowego, możliwość wizualizacji środków transportu oraz zaproszenie na eventy VIP.

DODATKOWE FUNKCJONALNOŚCI

Każdy uczestnik programu otrzymuje łatwy i bezpłatny dostęp do materiałów KAN: folderów, katalogów, certyfikatów, atestów i aplikacji w bibliotece dokumentów.

Uczestnik otrzymuje też osobisty kalendarz, w którym może wpisywać ważne firmowe wydarzenia oraz planować poszczególne etapy realizowanych inwestycji. W kalendarzu zdalnie będą pojawiać się informacje z zakresu dodatkowych promocji, oraz wydarzeń w danym regionie, np. wizyty Mobilnego Centrum Szkoleniowego.

Zostań partnerem KAN i korzystaj z większych przywilejów. Już teraz wejdź na platformę www.wspieramynajlepszych.pl i dołącz do programu.

Im więcej inwestycji zgłosisz, tym szybciej skorzystasz z gwarantowanych przywilejów.

INNOWACYJNE LICZNIKI WODY CIEPŁEJ I ZIMNEJ

z funkcją zdalnego odczytu



Hydrodigit



GSD8-I



GSD8-RFM



GMDM-I

Hydrodigit wodomierz elektroniczny wyposażony w moduł radiowy (DN15-20)

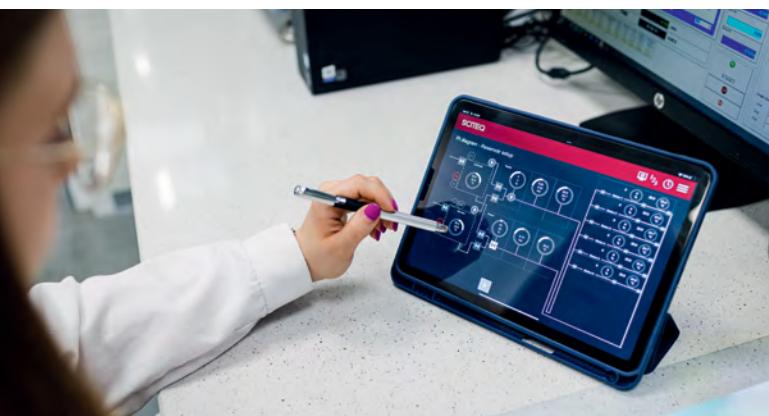
GSD8-RFM wyposażony w moduł radiowy typ RFM-TX1.1, możliwość doposażenia w moduł MBUS typ RFM-MB1 (DN15-20)

GSD8-I wyposażony w moduł radiowy typ IWM-TX5 (DN15-20)

GMDM-I wyposażony w moduł radiowy typ IWM-TX3 (DN15-50), możliwość doposażenia w moduł MBUS typ IWM-MB3, lub moduł impulsowy typ IWM-PL3

Detal-Met: Jakość łączy na lata

W CZASACH WSZECHOBECNEJ KOOPERACJI FIRM, RÓWNIEŻ W ZAKRESIE DOSTARCZANIA PRAKTYCZNIE GOTOWEGO PRODUKTU POD NAZWĄ ZLECENIODAWCY, WŁASNA PRODUKCJA POZWALA DETAL-MET BYĆ W WĄSKIM GRONIE FIRM PRODUCENTÓW I DOSTAWCÓW KOMPLEMENTARNEGO ROZWIĄZANIA DO INSTALACJI WODNO-KANALIZACYJNYCH ORAZ CENTRALNEGO OGRZEWANIA.



Ponad dwie dekady doświadczenia w produkcji uczyniło firmę Detal-Met ekspertem w dziedzinie wytwarzania rur i kształtek z polipropylenu. Firma oferuje jeden z najpewniejszych i najlepszych jakościowo systemów na rynku wewnętrznych instalacji budowlanych. Potwierdza to wieloletnia współpraca producenta z wiodącymi sieciami dystrybucyjnymi w kraju i za granicą. Produkcja na tak szeroką skalę pozwala oferować łatwo dostępne, wysokiej klasy produkty, które można nabyć w blisko 1000 punktach partnerskich dystrybutorów.

Dzięki nowej siedzibie wybudowanej z początkiem roku 2019 na terenie Strefy Gospodarczej w sąsiedztwie Włocławka producent jeszcze bardziej zaznaczył swoją obecność na rynku polskim, zwiększając swój magazyn oraz możliwości produkcyjne ponad 5-krotnie, a jego lokalizacja przy autostradzie A1 znacząco poprawiła komunikację dojazdową do klientów przy udziale własnej floty transportowej. W związku z rozbudową producent wprowadził również nowatorskie rozwiązanie, które umożliwiło skrócenie czasu załadunku i rozładunku towaru. Dzięki wprowadzonym kosztom Typu Manurak firma ograniczyła pro-

ces z kilku do maksymalnie pół godziny zyskując uznanie klientów, którzy oszczędzili czas oraz miejsce w swoich magazynach, bowiem kosze zostały zaprojektowane do piętrowego składowania. Mając na uwadze zwiększenie mocy przerobowych firma zdecydowała się na zakup nowoczesnej linii pakującej. Ręczny system pakowania zastąpił proces w pełni zautomatyzowany. W rezultacie inwestycja umożliwiła podział opakowań zbiorczych na opakowania jednostkowe, co z kolei umożliwiło precyzyjnie celować w potrzeby Klientów. Poprawiono również wskaźnik realizacji kompletnych zamówień.

Producent gwarantuje, że nie ogranicza innowacji tylko do swojego „podwórka”. Z pozoru wydawać by się mogło, że oferowane produkty nie zmieniły się praktycznie od kilkunastu lat, jednakże nieustannie prowadzone są działania w celu ulepszenia obecnych właściwości oferowanych przez niego produktów – poczynając od zwiększenia wytrzymałości na ciśnienie i temperaturę, a kończąc na wydłużeniu ich żywotności. W celu podniesienia jakości swoich wyrobów Detal-Met zmodernizował dział kontroli jakości. Finalizację projektu specjalistycznego laboratorium uwieńczył zakup sprzętu z renomowanej firmy SCITEQ. Każda z maszyn ma za zadanie badanie jakości wyrobów gotowych, jak również surowców przed i po poddaniu ich procesom przetwórczym. Posiadanie własnego, nowoczesnego laboratorium wyróżnia przedsiębiorstwo na tle innych producentów, a przede wszystkim gwarantuje lepszą kontrolę jakości wyrobów gotowych. Jego innowacyjność i rodzaj stosowanych sprzętów kontrolno-pomiarowych ma wpływ na dalsze umocnienie pozycji rynkowej firmy, jak również wzrost konkurencyjności wyrobów pod względem ich jakości.

Popyt na instalacje z tworzyw polipropylenowych nadal rośnie, a to z kolei motywuje producenta do szukania lepszych rozwiązań w zakresie wydajności oferowanych produktów. Aspiruje również do utrzymania pozycji niezawodnego i solidnego dostawcy, który dostarcza odpowiedni produkt na czas.

"DRAPNIJ" ZŁOTO^{V2}

PO WIELKIM SUKCESIE 1 EDYCJI PROMOCJI
"DRAPNIJ" ZŁOTO I PO WASZYCH WIELU
NAMOWACH, ZŁOTA ZABAWA POWRACA!

Tym razem nagród będzie jeszcze
więcej i będą bardziej drogie. Aby „drapnąć złoto” musisz
jedynie zamówić w AGAflex
wypasione złączki do rur PE
za 300zł netto! Mnożnik działa
na Twoją korzyść! Im więcej
zamówisz, tym więcej zdrapek
otrzymasz a tym samym
więcej wygrasz!

Nie czekaj! Złóż zamówienie
i ... "DRAPNIJ" ZŁOTO^{V2}

AGAflex



3X NOWOCZESNY, ZŁOTY TABLET



5X BON JUBILERSKI NA 500 ZŁ
NA EKSKLUZYWNĄ BIŻUTERIĘ



6X ZŁOTY SMARTWATCH



10X ZŁOTE PERFUMY
PACO RABANNE ONE MILLION
DLA NIEJ LUB DLA NIEGO



12X ZŁOTE, BEZPRZEWODOWE
SŁUCHAWKI BLUETOOTH



20X ZŁOTY GŁOSNIK JBL GO2



30X ZŁOTY PARASOL



40X ZŁOTA BUTELKA
TERMICZNA



50X ZŁOTY TRUNEK
AGA GOLD



100X ZŁOTY KUBEK



Dlaczego PE od AGAflex?

- system zębów rekina
- certyfikowane wysokie ciśnienie
- niebieska, pożądana na rynku nakrętka
- pełna dostępność
- wzmacniane końce
- łatwość montażu

Regulamin promocji dostępny na stronie www.agaflex.pl/promocje oraz na ulotkach. Więcej informacji u dedykowanego przedstawiciela handlowego na Twój region. Kontakt do niego znajdziesz pod linkiem: <https://agaflex.pl/kontakt/>. Promocja obowiązuje w miesiącach marzec, kwiecień i maj 2023, lub do wyczerpania zapasów.



Niech nie zamarza

PODCZAS PLANOWANIA MONTAŻU POMPY CIEPŁA TYPU MONOBLOK NALEŻY WZIĄĆ POD UWAGĘ, IŻ W POLSCE ZIMY NIE SĄ ZBYT ŁAGODNE. DLATEGO DLA BEZPIECZEŃSTWA DOBRYM WYBOREM BĘDZIE ZAMONTOWANIE ZABEZPIECZENIA PRZECIWMAMROŻENIOWEGO POMPY CIEPŁA. POZNAJCIE SYSTEM ANTYZAMROŻENIOWY DO POMP CIEPŁA TYPU MONOBLOK ART.PHA-SAZ OD FIRMY PERFEXIM.

Pompy zasilane elektrycznie zwykle nie są narażone na zamarznięcie podczas normalnej pracy. Zagrożenie występuje w przypadku awarii systemu, długotrwałego zaniku napięcia zasilającego, braku osób, które mogą zareagować na awaryjną sytuację.

Wymienione sytuacje występują wyjątkowo rzadko, lecz nie można ich wykluczyć. Aby zminimalizować ryzyko wystąpienia takich oko-

liczności zaleca się zabezpieczenie pomp ciepła typu monoblok oraz instalacji poprzez zastosowanie systemu PHA-SAZ.

KOMPLETNY ZESTAW

System art. PHA-SAZ to kompletny zestaw umożliwiający awaryjne wymuszanie obiegu wody w układzie pompy ciepła typu mo-

ZALETY SYSTEMU ANTYZAMROŻENIOWEGO

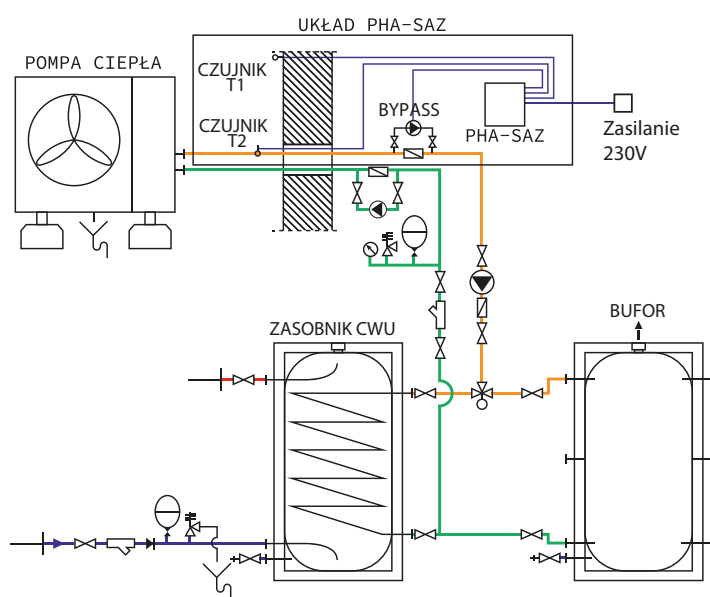
- ochrona przeciwmamrożeniowa instalacji hydraulicznej jak i skraplacza pompy ciepła;
- zapobieganie zastaniu się pompki bypassu;
- maksymalnie długi czas pracy dzięki uzależnieniu załączenia pompki bypassu od temperatury zewnętrznej, czas co jaki załączana jest pompka bypassu zależy od temperatury zewnętrznej i temperatury czynnika grzewczego;
- sygnalizacja akustyczna stanów alarmowych;
- wykrywanie stanów alarmowych pompki bypassu (brak pracy pompy mimo jej wystawienia, zbyt duży pobór prądu przez pompkę);
- wykrywanie nadmiernego rozładowania akumulatora, a w przypadku jego wystąpienia informacja o konieczności wymiany akumulatora na nowy;
- autodiagnostyka układu elektronicznego;
- algorytm optymalnego ładowania akumulatora z uzależnieniem od zmian wartości temperatury układu;
- sygnalizacja prawidłowego podłączenia układu;
- bezobsługowy system automatycznego testu systemu raz na dobę;
- w przypadku powrotu zasilania brak konieczności ingerencji użytkownika (nie trzeba uzupełniać czynnika grzewczego w układzie hydraulicznym, odpowietrzać całego układu).

noblok. Dzięki systemowi możliwe jest zabezpieczenie przed zamrażaniem wody w przypadku:

- przerw w dostawie prądu,
- unieruchomienia pompy ciepła
- zadziałania zabezpieczeń prądowych.

Sterownik automatycznie w zależności od zaprogramowanego algorytmu uruchamia dołączoną do zestawu pompkę obiegową skracając okresy pomiędzy cyklami w zależności od zmierzonej temperatury wody. To wymusza obieg pomiędzy głównym źródłem a skraplaczem pompy ciepła. System uwzględnia także pomiar temperatury powietrza zewnętrznego w celu oceny konieczności działania w trybie ochrony przeciwwymrożeniowej. Sterownik posiada funkcję zabezpieczającą pompę bypass przed zastaniem.

Kompletny system PHA-SAZ zawiera moduł zasilający, pompkę obiegową oraz zestaw bypassu.



Prawidłowe ustawienie bypassu.

PROWIDŁOWY MONTAŻ

Bypass dla poprawnej pracy należy podczas montażu umieścić na zasilaniu lub powrocie rury między buforem, a pompą ciepła. Musimy uwzględnić właściwy kierunek przepływu. Zarówno kłapa zwrotna zaworu, jak i pompa muszą zostać zamontowane w sposób umożliwiający poprawne działanie. Kłapa zaworu zwrotnego powinna być ustawiona pionowo (zawór zwrotny zamontowany w poziomie), a oś wirnika pompki poziomo. Zaleca się również, żeby układ zamontować w taki sposób, aby wąż podłączeniowy pompki znajdował się poniżej poziomu głównej rury, co ułatwi odpowietrzenie układu. Należy upewnić się, że bypass jest dobrze odpowietrzony, a w obiegu nie występują elementy, które mogą generować opór nie do pokonania przez załączoną pompkę obiegową.

Dla wydłużenia czasu działania systemu na podtrzymaniu akumulatorowym należy starannie i skutecznie izolować rurociągią na zewnątrz. Ponadto w zależności od urządzenia można też doizolować skraplacz. Dobra izolacja pozytywnie wpływa także na brak ubytków ciepła podczas normalnej pracy pompy ciepła.

WAŻNY SEPARATOR

Dodatkowo dla poprawnej pracy pompy ciepła i instalacji hydraulicznej należy stosować separator magnetyczny na powrocie czynnika z instalacji do pompy ciepła.

Separator magnetyczny służy do dwustopniowego tj. magnetycznego oraz mechanicznego, wychwytywania oraz usuwania zanieczyszczeń w instalacjach centralnego ogrzewania. Zastosowanie wkładu magnetycznego zapewnia skuteczne wyłapywanie cząstek metali ferromagnetycznych niesionych wraz czynnikiem grzewczym. Skutecznie przedłuża to żywotność elementów instalacji hydraulicznej, takich jak pompy obiegowe, zawory przełączające, pompy ciepła. Zapobiega także osadzaniu się zanieczyszczeń w newralgicznych punktach instalacji i chroni je np. przed zablokowaniem przepływu.

Specjalna kompaktowa konstrukcja zapewnia montaż w trudno dostępnych miejscach zarówno w pionie, poziomie jak i skośnie (360°) zgodnie z kierunkiem przepływu.

Separator magnetyczny wykorzystuje:

- pole magnetyczne wyłapuje elementy ferromagnetyczne zawieszone w wodzie,
- separację powietrza z wody przez rozbijanie strumienia wody i wytrącanie z niego powietrza.

Zatrzymane zanieczyszczenia odkładają się w komorze separatora.



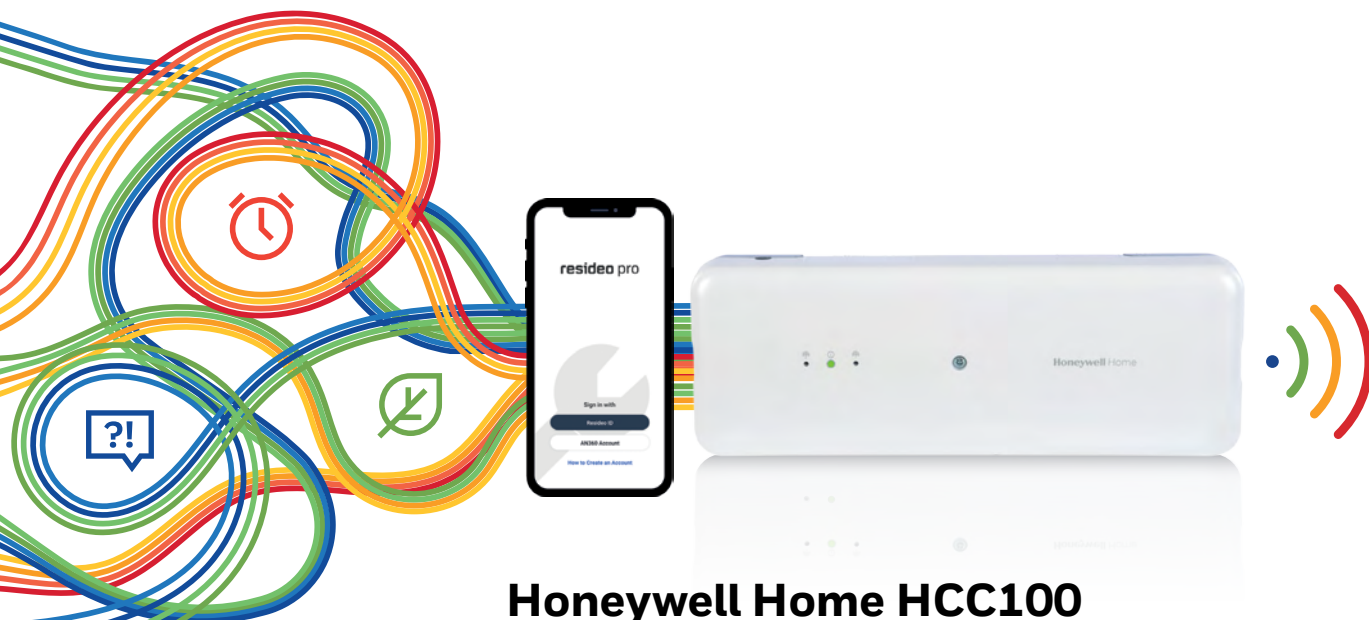
Pełna dokumentacja systemu PHA-SAZ na stronie www.perfexim.pl



Pełna dokumentacja separatorów magnetycznych PHA-063M na stronie www.perfexim.pl



Prosty sposób na kompleksową instalację



Honeywell Home HCC100 **wielostrefowy regulator ogrzewania podłogowego**

Każdy dom i każdy system ogrzewania jest inny, ale wyposażony w technologię Bluetooth® i kompatybilny z wieloma produktami Honeywell Home regulator HCC100 może być zastosowany praktycznie w każdej instalacji. Dzięki aplikacji Resideo Pro montaż i konfiguracja stają się prostsze i szybsze.

Wszechstronne zastosowanie HCC100 obejmuje m.in.:



**SYSTEMY
PRZEWODOWE
I BEZPRZEWODOWE**



**SYSTEMY
OGRZEWANIA
I CHŁODZENIA**



**KOTŁY I POMPY
CIEPŁA**



**SYSTEMY
WIELOSTREFOWE**

**Po więcej informacji na temat HCC100
zapraszamy na stronę
resideo.com/pl**



USTM

Professional
water treatment

Wybierz zmiękczacze GOLD^{EN}
a otrzymasz 150 zł
za pierwsze uruchomienie



Więcej szczegółów na:
www.ustm.pl



USTM Sp. z o.o.
ul. Piaskowa 124a
97-200 Tomaszów Mazowiecki
tel.: (+48) 44 711-11-19
e-mail: biuro@ustm.pl

Nowoczesne ogrzewanie z tradycyjnymi elementami

W CZASACH OGROMNYCH ZAWIROWAŃ NA RYNKACH ENERGETYCZNYCH WARTO ZASTANOWIĆ SIĘ, CZY ISTNIEJE JEDNO IDEALNE ROZWIĄZANIE GRZEWcze? TAKIE, KTÓRE JEST ODPORNE NA KAPRYSY GIEŁDOWYCH CEN SUROWCÓW I W KAŻDYCH WARUNKACH PRZYNOSI SAME KORZYŚCI.



Po wielu miesiącach kryzysu energetycznego z pełną odpowiedzialnością można powiedzieć: nie ma takiego źródła. By cieszyć się maksymalną wydajnością i opłacalnością systemu grzewczego potrzeba czegoś bardziej skomplikowanego.

Ostatnie tygodnie upłynęły pod znakiem znaczących spadków cen błękitnego paliwa na światowych giełdach. W lecie, gdy cena za MWh sięgała nawet 350 euro, nikt nie uwierzyłby, że w środku zimy dojdzie do tak znaczącego unormowania sytuacji. W styczniu bowiem gaz ziemny spadł poniżej granicy 60 euro za MWh, przebijając tym samym nawet poziom cen przedwojennych. Wszystko dzięki drastycznemu zwiększeniu dostaw LNG do Europy oraz korzystnym warunkom atmosferycznym.

Jaki z tego wniosek? Gaz jest nadal bardzo cennym paliwem i w większości krajów europejskich będzie miał strategiczną pozycję jeszcze długo. Pojawiają się co prawda problemy z odzwierciedleniem aktualnej ceny giełdowej w poziomie cen detalicznych, ale presja na państwowe spółki jest ogromna i już za moment ostatnie spadki powinni odczuć wszyscy konsumenci.

Dlatego warto lepiej przyjrzeć się rozwiązaniom hybrydowym, łączącym na przykład pompę ciepła i kocioł gazowy. Tego typu instalacja

pozwała maksymalizować korzyści, które dają zarówno odnawialne źródła energii, jak i bardziej tradycyjne systemy. Poszczególne urządzenia włączają się tylko wtedy, gdy jest to opłacalne - w zależności od temperatury pracują osobno lub wspólnie. Można dzięki temu jeszcze lepiej optymalizować koszty ogrzewania i chronić się przed wahaniami cen. Rozwiązanie hybrydowe jest szczególnie polecane w modernizowanych budynkach, które są już podłączone do sieci gazowej.

STWÓRZ INSTALACJĘ Z RICOM

Ricom Energy pomoże Ci skompletować i właściwie eksploatować Twoją instalację hybrydową. W naszej ofercie posiadamy produkty należące zarówno do segmentu pomp ciepła, jak i szeroko rozumianego działu kotłów gazowych. Więcej informacji o poszczególnych rozwiązaniach znajdziesz na stronie internetowej ricomenergy.pl



Dołącz

do Klubu Liderów PURMO



Promocja
obejmuje zakupy
systemów w terminie
02.01.-31.10.2023

Rusza nowa promocja Purmo dla instalatorów!

**Zgłoś się i zdobądź atrakcyjne nagrody:
narzędzia, ubrania, gadzety oraz inne profity.**

Dołącz do Klubu Liderów Purmo i odbierz dodatkowe korzyści:

- dedykowane szkolenia
- priorytetowa kolejność w przygotowaniu zestawień produktowych
- możliwość rekomendacji na naszej stronie jako Polecanego Instalatora Purmo
- dostęp do programów narzędziowych



Zapytaj o szczegóły naszych przedstawicieli.

Już wkrótce więcej informacji na naszej stronie

www.purmo.pl





Armatura elektroniczna do wszystkich pomieszczeń

W NOWOCZESNYCH POMIESZCZENIACH SANITARNYCH STOSUJE SIĘ DZIŚ INTELIGENTNE ELEMENTY ARMATURY ZAPEWNIĄCE TRWAŁOŚĆ, OSZCZĘDNOŚĆ, HIGIENĘ I WYSOKI KOMFORT OBSŁUGI. Z MYŚLĄ O ZRÓWNOWAŻONYCH BUDYNKACH FIRMA SCHELL STAŁE POSZERZA GAMĘ ELEKTRONICZNYCH ROZWIĄZAŃ ŁĄCZĄCYCH ATRAKCYJNY DESIGN Z UNIKATOWYMI FUNKCJAMI OSZCZĘDZANIA WODY.

Dziś projektowaniu oraz modernizacji budynków towarzyszy cel ograniczania ich wpływu na środowisko. Zasoby wody pitnej kurczą się, a rosną koszty jej uzdatniania. Z tego powodu jednym z elementów planowania zrównoważonych budynków staje się dobór odpowiedniej armatury, która nie tylko pozwoli ograniczyć zużycie cennej wody, lecz także zachować jej jakość. Rozwiązania armatury SCHELL dedykowane do wszystkich pomieszczeń gwarantują znacznie więcej niż oszczędność. Wszystkie baterie i spluczki z elektroniką SCHELL posiadają funkcję splukiwania antystagnacyjnego, a ponadto mogą być łączone w inteligentny system umożliwiający programowanie poszczególnych grup armatury i monitorowanie ich pracy w czasie rzeczywistym. W ten sposób można stale kontrolować parametry jakości i zużycia wody w całym obiekcie.

ARMATURA UMYWALKOWA – DESIGN I KOMFORT

Bogata oferta elektronicznych baterii umywalkowych SCHELL obejmuje armaturę sztorcową i naścienną w ramach aż 7 zróżnicowanych linii wzorniczych: XERIS, PURIS, MODUS, CELIS, VITUS, WALIS i LINUS, co daje szerokie możliwości indywidualnego dopasowania. Designerskie baterie SCHELL XERIS E łączą sterowanie na podczerwień ze zintegrowanym termostatem w wersji E-T, dzięki czemu gwarantują najwyższy komfort i bezpieczeństwo. Baterie MODUS E Trend i MODUS E oferują

maksymalną trwałość, atrakcyjny stosunek ceny do jakości i najwyższą oszczędność. Dzięki przepływowi nawet 1,33 l/min zapewniają dodatkowe punkty w programach certyfikacji środowiskowej, jak LEED czy BREEAM. Natomiast specjalistyczna natynkowa armatura VITUS E z długą, obrotową wylewką i dźwignią łokciową to doskonałe rozwiązanie do placówek ochrony zdrowia.

INTELIGENTNY PRYSZNIC

Prysznic to najszybsza forma kąpeli, jednak standardowe rozwiązania armatury powodują zużycie wody nawet na poziomie ok. 15 l/min. Samozamykająca armatura natryskowa SCHELL VITUS VD-C-T zapewnia oszczędność wody na ten cel, a jednocześnie jest trwała, funkcjonalna i posiada atrakcyjny wygląd. Możliwość regulacji czasu wypływu oraz wbudowany termostat sprawiają, że rozwiązanie to zapewnia komfortową kąpiel, ograniczając jednocześnie marnotrawstwo wody. W zależności od komponentów armatura tej serii może pełnić funkcję baterii prysznicowej lub umywalkowej, dzięki czemu można dopasować wszystkie elementy armatury pod względem funkcjonalności i designu.

OSZCZĘDNOŚĆ I HIGIENA W KUCHNI

W asortymencie bezdotykowej armatury SCHELL można znaleźć również baterię kuchenną GRANDIS E z dwoma mechanizmami uru-

chamiania – na podczerwień i za pomocą dźwigni. Tryb elektroniczny zapewnia sterylność czystość – zarówno rąk, jak i armatury. Natomiast tryb ręczny można uruchamiać wtedy, gdy potrzebny jest ciągły wypływ wody. Nowoczesna elektronika oferuje ponadto inteligentne funkcje. W okresie przestoju w użytkowaniu armatury uruchamia się program przepłukiwania antystagnacyjnego, który zapobiega namnażaniu się bakterii. To bardzo przydatne rozwiązanie zwłaszcza w obiektach, które mogą podlegać sezonowym przerwom w eksploatacji, takich jak hotele czy biurowce. Dodatkowy komfort i bezpieczeństwo użytkownika zapewnia ogranicznik obrotu wylewki oraz blokada wody gorącej.

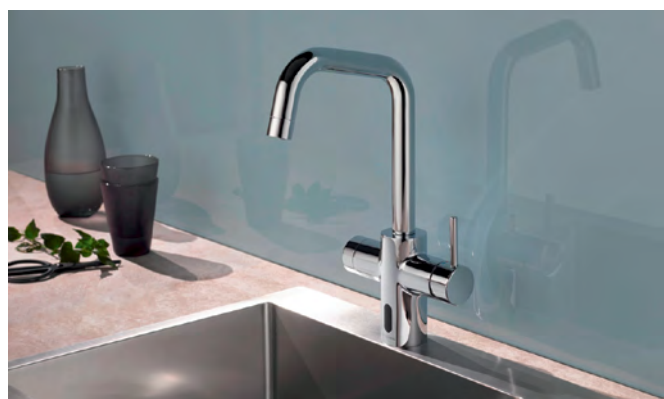
CZYSTA OSZCZĘDNOŚĆ

– SPŁUCZKA PISUAROWA SCHELLTRONIC

Sensoryczne rozwiązania spłukiwania SCHELL można spotkać w toaletach publicznych w całej Europie. Gwarantują nie tylko komfort użytkownika i oszczędność, lecz również ułatwiają zachowanie higienicznej czystości. Jednym z takich sztanarowych rozwiązań jest elektroniczna spłuczka SCHELLTRONIC, która samoczynnie realizuje zadania spłukiwania i higienizacji miski pisuarowej, dbając przy tym o rozsądne zużycie wody dzięki niskiemu natężeniu przepływu 0,3 l/s. Dzięki zasilaniu na baterie można ją łatwo i szybko zamontować w dowolnym obiekcie. Wysokiej jakości materiały oraz solidna, odporna na akty wandalizmu konstrukcja gwarantują eksploatację przez długie lata.

PROGRAM: STERYLNA HIGIENA

W nowoczesnych toaletach elementy instalacji są ukrywane, a wszelkie przybory mają zapewniać maksymalny komfort użytkownika. Dyskretny sterownik SCHELL EDITION E do podtylnkowej spłuczki WC COMPACT II uruchamia spłukiwanie automatycznie po odejściu użytkownika z zasięgu fotokomórki, ze zwłoką czasową od 1 do 15 sekund. W zależności od wielkości pomieszczenia można ustawić zasięg sensora na krótki, średni lub długi. Funkcja dwustopniowego spłukiwania dopasowuje objętość spłukującej wody odpowiednio do



czasu korzystania z toalety. Jeszcze więcej funkcji oferuje sterownik EDITION E do pisuarów z praktycznym programem stadionowym, a także płukania syfonu. Sterownik można zamontować w dowolnym momencie bez przeróbek instalacji, wybierając model na baterię alkaliczną o mocy 6 V. Ciekawą nowością jest spłuczka zbiornikowa SCHELL MONTUS Flow z programem przepłukiwania antystagnacyjnego. Częstotliwość i długość płukania można ustawić w systemie SCHELL SWS zależnie od rodzaju budynku.

CYFROWE ZARZĄDZANIE INSTALACJĄ WODNĄ Z SCHELL SWS

Armatura SCHELL może być łączona z centralnym serwerem systemu SCHELL SWS, który umożliwia efektywne zarządzanie instalacją wodną. Na przykład planując regularne płukania instalacji, można zwiększyć higienę i wyeliminować wszelkie zagrożenia bakteriologiczne. Specjalne zawory z czujnikami temperatury monitorują i dokumentują parametry pracy instalacji. Można w każdej chwili sprawdzić, jaka jest częstotliwość i czas użytkowania armatury, jak ustawiono zasięgi czujników, czas wypływu wody czy zwłokę czasową. System SWS ponadto podpowiada, jak zwiększyć oszczędności oraz uprościć czynności eksploatacyjne. Armaturę SCHELL można w każdej chwili podłączyć do serwera SWS drogą radiową, kablową czy w sposób mieszany. W jednej sieci można połączyć dowolną liczbę elementów armatury umywalkowej, prysznicowej, WC, pisuarowej czy nawet kuchennej i łatwo je parametryzować, także za pomocą modułu SSC Bluetooth® i smartfonu z aplikacją SCHELL SSC.

Grzałki elektryczne SMART do bojlerów

GRZAŁKA DELFIN GR SMART TO GRZAŁKA DO BOJLERÓW I ZBIORNIKÓW WODY WYPOSAŻONA W ELEKTRONICZNY TERMOSTAT OFERUJĄCY SZEREK FUNKCJI STEROWANIA I PROGRAMOWANIA TEMPERATUR. TO NOWOŚĆ NA POLSKIM RYNKU.

Grzałka posiada możliwość ręcznego lub zaprogramowanego sterowania temperaturą wody w zbiorniku. Wyświetlacz LED oraz intuicyjne menu oparte o ikony pozwalają w łatwy sposób sterować grzałką. Dodatkowo możliwość podłączenia grzałki do sieci WiFi i do aplikacji mobilnej (dostępnej na system Android/iOS) daje możliwość zdalnego zarządzania grzaniem z dowolnego miejsca.

Grzałka GR Smart posiada 6 trybów pracy:

- Manualny – ręczny nastaw temperatury wody w zakresie 5°C-75°C.
- ECO – utrzymuje stałą temperaturę wody 55°C.
- Smart – termostat zapisuje sposób zużycia gorącej wody (przez 7 dni) a następnie optymalizuje zużycie prądu.
- Timer – pozwala zaprogramować temperatury w trybie dziennym oraz tygodniowym.
- Poza Domem – utrzymuje minimalną temperaturę 10°C.
- Turbo (boost) – szybkie grzanie programowane na określony czas (np. 60°C przez 30 min.).

Dodatkowe funkcje działające w tle to: funkcja anty-zamarzaniowa, funkcja anty-Legionella oraz sygnalizacja błędów na wyświetlaczu.

Grzałki dostępne są na kryzach 5/4" i 6/4" oraz mocach: 1500W, 2000W oraz 3000W. Elementy wykonane są ze stali nierdzewnej, mogą więc być stosowane także w zbiornikach ze stali nierdzewnej. Grzałka posiada kabel prosty z wtyczką (230V) i pakowana jest w pudełko jednostkowe.



KOD TOWARU	NAZWA TOWARU	NAPIĘCIE ELEKTRYCZNE
DEL 783065	Grzałka elektroniczna DELFIN GR Smart 1500W z regulacją temperatury do bojlerów, gwint 5/4", biała	230 V
DEL 783126	Grzałka elektroniczna DELFIN GR Smart 1500W z regulacją temperatury do bojlerów, gwint 6/4", biała	230 V
DEL 783188	Grzałka elektroniczna DELFIN GR Smart 2000W z regulacją temperatury do bojlerów, gwint 5/4", biała	230 V
DEL 783249	Grzałka elektroniczna DELFIN GR Smart 2000W z regulacją temperatury do bojlerów, gwint 6/4", biała	230 V
DEL 783300	Grzałka elektroniczna DELFIN GR Smart 3000W z regulacją temperatury do bojlerów, gwint 5/4", biała	230 V
DEL 783362	Grzałka elektroniczna DELFIN GR Smart 3000W z regulacją temperatury do bojlerów, gwint 6/4", biała	230 V

SCHELL.



Kompletne bezdotykowe rozwiązania dla pomieszczeń sanitarnych.



Umywalka



Natrysk



Kuchnia



WC

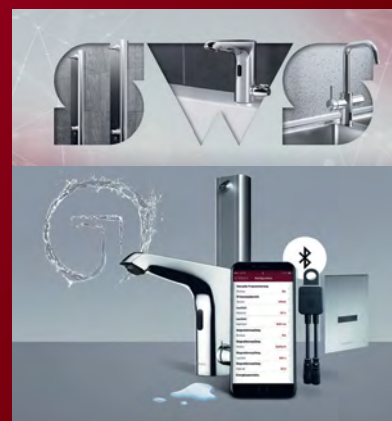


Pisuar



Spluczki zbiornikowe

Firma SCHELL oferuje kompletny asortyment armatury elektronicznej do wszystkich pomieszczeń w budynku. Bogate portfolio obejmuje armaturę umywalkową i kuchenną, baterie i panele prysznicowe oraz spluczki do pisuarów i WC. Wszystkie z tych rozwiązań zapewniają wysokiej klasy wzornictwo, najwyższą higienę, komfort obsługi i oszczędność zużycia wody. Inteligentne moduły elektroniczne umożliwiają łączenie poszczególnych grup armatury z centralnym systemem sterowania i monitoringu SCHELL SWS. Armaturę można ponadto programować z użyciem dowolnego urządzenia mobilnego za pośrednictwem aplikacji SSC. Dzięki temu można już dziś nie tylko bardzo łatwo parametryzować armaturę, lecz także na bieżąco kontrolować jej pracę, a nawet optymalizować zużycie i jakość wody w budynku z każdego miejsca na świecie.



Więcej informacji: www.schell.eu.

Odpowiedzialność za zdrowie.





Drugie życie Spółki Komandytowej

OSTATNI OKRES DLA PRZEDSIĘBIORCÓW TO PRZEDĘ WSZYSTKIM MNOGOŚĆ ZMIAN PODATKOWYCH, Z KTÓRYMI NIEROZŁĄCZNIE WIĄŻE SIĘ WZROST OBCIĄŻEŃ PUBLICZNOPRAWNYCH. Z POMOCĄ DLA WIELU MOŻE PRZYJŚĆ STARA, WYŚŁUŻONA I PRZEZ NIEKTÓRYCH TROCHĘ ZAPOMNIANA SPÓŁKA KOMANDYTOWA.

Losy spółek komandytowych przez ostatnie lata można przyrównać do wycieczki kolejną górską – raz na szczycie a drugi raz na samym dole. Mimo wielu zawirowań skierowanych na ograniczenie atrakcyjności tej spółki, okazuje się, iż dla wielu przedsiębiorców aktualnie może ona stanowić optymalną formę prowadzenia działalności gospodarczej.

KRÓTKA CHARAKTERYSTYKA

Spółka komandytowa to rodzaj handlowej spółki osobowej, w której występują dwa rodzaje wspólników:

- Komandytariusz – to wspólnik, który odpowiada, co do zasady, za zobowiązania spółki jedynie do wysokości sumy komandytowej – czyli kwoty określonej w umowie spółki. Komandytariusz co do zasady nie jest uprawniony ani zobowiązany do prowadzenia spraw spółki i jej reprezentacji, zatem jest wspólnikiem pasywnym.
- Komplementariusz – to wspólnik, który odpowiada za zobowiązania spółki bez ograniczeń, gdy egzekucja z jej majątku okaże się bezsku-

teczna. Komplementariusz jednocześnie jest uprawniony i zobowiązany do prowadzenia spraw spółki oraz jej reprezentacji, zatem jest wspólnikiem aktywnym.

Zobaczmy jakie obciążenia publicznoprawne dotyczą spółek komandytowych.

PODATEK DOCHODOWY

Wraz z początkiem 2021 r. spółka komandytowa została objęta podatkiem CIT według stawki 9% lub 19% – spółka komandytowa stała się tym samym pełnoprawnym podatnikiem i zobowiązana jest do uiszczania comiesięcznych zaliczek na podatek CIT oraz rozliczenia roku na zasadach ogólnych. Należy pamiętać, że zysk po opodatkowaniu nadal pozostaje własnością spółki, a jego przekazanie wspólnikom podlega odrębnym regułom opodatkowania, które uzależnione są od statusu danego wspólnika:

- przychody komplementariusza – w tym przypadku spółka zobowiązana jest naliczyć, pobrać i uregulować zryczałtowany podatek 19%

w momencie wypłaty zysku na rzecz wspólnika. Podatek ten, w przypadku komplementariusza, „pomniejsza się o kwotę odpowiadającą iloczynowi procentowego udziału komplementariusza w zysku tej spółki i podatku należnego od dochodu tej spółki (...)” (art. 30 ust. 6a ustawy o PIT). Innymi słowy, podatek wspólnika zostaje pomniejszony o podatek zapłacony przez spółkę, w części proporcjonalnie przypadającej na tego wspólnika. Jeżeli dochody komplementariusza i spółki są opodatkowane według tej samej stawki, to w praktyce wypłata zysku nie wiąże się dla tego wspólnika z nałożeniem podatku. Jeżeli zaś spółka reguluje podatek 9%, to podatek wspólnika zostanie pomniejszony o podatek spółki. Tym samym rzeczywiste opodatkowanie przychodów tego wspólnika wynosi zatem 19%.

- przychody komandytariusza – zasadniczo na wspólnika tego typu nakłada się podatek według stawki 19%, którego nie pomniejsza podatek zapłacony przez spółkę. Wyjątek stanowi zwolnienie uregulowane w art. 21 ust. 1 pkt. 51a ustawy o PIT, zgodnie z którym wolne od podatku dochodowego są: „kwoty stanowiące 50% przychodów uzyskanych przez komandytariusza z tytułu udziału w zyskach w spółce komandytowej (...), nie więcej jednak niż 60000 zł w roku podatkowym (...)”. Wobec tego, połowa przychodów komandytariusza osiągającego maksymalnie 120.000 zł przychodów ze spółki komandytowej została zwolniona z opodatkowania. Powyżej tego limitu przychody zostają opodatkowane na ogólnych zasadach, tj. wg. stawki 19% od całości przychodów.

OPODATKOWANIE ZALICZEK NA POCZET UDZIAŁU W ZYSKU

Warto wspomnieć o pewnych kontrowersjach związanych z opodatkowaniem zaliczek na poczet zysku wypłacanych na rzecz komplementariusza w trakcie obowiązyującego roku podatkowego. Zdaniem Dyrektora Krajowej Informacji Skarbowej (tj. organu wydającego interpretacje podatkowe) w momencie wypłaty zaliczki spółka (jako płatnik) powinna pobrać 19% podatek dochodowy*. Następnie komplementariusz po zakończeniu roku podatkowego może ubiegać się o zwrot nadpłaconego podatku. Takie stanowisko nie spotyka się jednak z akceptacją wojewódzkich sądów administracyjnych, które rozpoznają skargi na interpretacje podatkowe. W ocenie sądów, wypłata zaliczki dla komplementariusza nie wiąże się dla spółki z obowiązkiem pobrania podatku**. Dopiero po zakończeniu roku podatkowego, gdy znana jest już wartość pobranych zaliczek i podatku zapłaconego przez spółkę (tj. podatku CIT), możliwe jest ustalenie podatku komplementariusza. W ocenie Kancelarii należy przyjąć wykładnię przepisów prezentowaną przez wojewódzkie sądy administracyjne – gdyby miejscowy urząd skarbowy kwestionował takie rozwiązanie, możliwe będzie powołanie się na korzystne orzeczenia. Kancelaria dysponuje pierwszymi wyrokami z Wojewódzkiego Sądu Administracyjnego które są korzystne dla podatników.

BRAK DANINY SOLIDARNOŚCIOWEJ

Wspólnicy spółki komandytowej nie są zobowiązani do płacenia tzw. daniny solidarnościowej. Podatek ten jest regulowany na podstawie art. 30h ustawy o PIT. Stawka tego podatku wynosi 4%, wylicza się go zaś od nadwyżki przychodu ponad 1.000.000 zł. Podstawą do obliczeń nie jest jednak cały przychód podatnika, a jedynie określone jego kategorie, w tym przychody z działalności gospodarczej czy stosunku pracy. Wspomniany art. 30h ustawy o PIT nie wskazuje jednak, by podatek miał być ustalany od przychodów opodatkowanych zgodnie z art. 30a, w tym od przychodów z tytułu udziału w zyskach osób prawnych, czyli m.in. spółek komandytowych***.

SKŁADKI NA UBEZPIECZENIA SPOŁECZNE I ZDROWOTNE

Wspólnicy spółek komandytowych mają obowiązek regulowania składek na ubezpieczenie społeczne, jednak istotne różnice względem

np. jednoosobowej działalności gospodarczej, spółki cywilnej czy spółki jawnej dotyczą wysokości składki zdrowotnej, która w ostatnim czasie spędza sen z powiem wielu przedsiębiorcom.

Podstawą obliczenia wysokości składki zdrowotnej nie jest, tak jak w przypadku jednoosobowej działalności, spółki cywilnej czy spółki jawnej – wysokość osiągniętego dochodu ale „zryczałtowana” kwota wyliczana na podstawie przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia w sektorze przedsiębiorstw. Aktualnie wysokość składki zdrowotnej wynosi około 626,93 zł miesięcznie. Dla wielu przedsiębiorców możliwość skorzystania z takiej „zryczałtowanej” składki zdrowotnej może stanowić ogromne oszczędności.

PODSUMOWANIE:

Najważniejsze zalety spółki komandytowej:

- ograniczenie odpowiedzialności jednego ze wspólników (komandytariusza) do wysokości sumy komandytowej (czyli wartości określonej w umowie spółki), a w przypadku wniesienia przez niego wkładu wartego więcej niż suma komandytowa - całkowite wyłączenie jego odpowiedzialności osobistej,
 - możliwość odliczenia przez komplementariusza podatku uregulowanego przez spółkę, przez co jego dochody w praktyce podlegają opodatkowaniu stawką 19%,
 - możliwość odprowadzania składki zdrowotnej w zryczałtowanej wysokości (niezależnej od wysokości osiąganych przychodów), niższej niż w przypadku spółki jawnej (uwzględniając skalę działalności prowadzonej przez Klienta),
 - brak daniny solidarnościowej.
- Najważniejsze wady spółki komandytowej:
- obowiązek prowadzenia ksiąg rachunkowych, czyli tzw. pełnej księgowości,
 - częściowo dwukrotne opodatkowanie zysków spółki komandytariuszy.

Podsumowując: spółka komandytowa może stanowić aktualnie ciekawą alternatywę przede wszystkim dla jednoosobowych działalności gospodarczych, spółek cywilnych i spółek jawnych, które cechują się niewysokim progiem ryzyka biznesowego i jednocześnie osiągają duże zyski. W bezpośrednim zestawieniu spółka komandytowa „wygrywa” przede wszystkim niższymi obciążeniami publicznoprawnymi – przy takim samym poziomie odpowiedzialności wspólników. Należy pamiętać, iż ewentualny proces reorganizacji powinien być poprzedzony wnikliwą analizą, która powinna obejmować wszechstronne zbadanie aktualnej zdolności do reorganizacji.

* - Tak przykładowo interpretacja Dyrektora KIS z dnia 30 kwietnia 2021 r., 0115-KDIT1.4011.55.2021.1.MST, 0113-KDIPT2-3.4011.75.2021.1.MS, z dnia 2 września 2021 r., 0113-KDIPT2-3.4011.355.2021.2.NM.

** - Tak przykładowo w orzeczeniu wydanym na skutek skargi złożonej przez Kancelarię, tj. w wyroku Wojewódzkiego Sądu Administracyjnego w Łodzi z 22.02.2023 r., I SA/Łd 929/22 (niepubl.), a także w wyrok Wojewódzkiego Sądu Administracyjnego w Gdańsku z 10.11.2021 r., I SA/Gd 1126/21, LEX nr 3257725.

*** - Tak przykładowo interpretacja Dyrektora KIS z dnia 10.11.2021 r., 0113-KDIPT2-1.4011.777.2021.1.RK



Paweł Kulesza

Wspólnik Kancelarii Radców Prawnych Primo
Lege Ossowski Kulesza Kuniewski
Wspólnik, członek zarządu 3 TAX Solutions sp. z o.o.



Opłacalny wybór dla domu.

Kocioł gazowy czy pompa ciepła?

WYBÓR ODPOWIEDNIEGO SYSTEMU GRZEWczego TO JEDNA Z NAJWAŻNIEJSZYCH DECYZJI, JAKIE MUSI PODJĄĆ KAŻDY WŁAŚCICIEL DOMU. NA RYNKU DOSTĘPNYCH JEST WIELE RÓŻNYCH ROZWIĄZAŃ, W TYM KOCIOŁ GAZOWY I POMPA CIEPŁA, KTÓRE CIESZĄ SIĘ DUŻĄ POPULARNOŚCIĄ. OBIE TE OPCJE MAJĄ SVOJE ZALETY I WADY, A WYBÓR MIĘDZY NIMI ZALEŻY OD WIELU CZYNNIKÓW, TAKICH JAK KOSZTY, EFEKTYWNOŚĆ ENERGETYCZNA, KOMFORT UŻYTKOWANIA CZY WPŁYW NA ŚRODOWISKO.

Przyjrzymy się dokładnie tym dwóm rozwiązaniom i postaramy się odpowiedzieć na pytanie, które z nich jest bardziej opłacalne. Przedstawimy porównanie kosztów eksploatacji, efektywności energetycznej, wymagań dotyczących instalacji oraz korzyści ekologicznych.

Ponadto omówimy wpływ obu rozwiązań na komfort użytkownika i dostępność ciepłej wody użytkowej oraz dostępność paliw i potencjalne problemy z zaopatrzeniem w energię w przyszłości.

PODSTAWOWE POJĘCIA

Kocioł gazowy jest urządzeniem, które spala gaz ziemny lub propan-butan w celu wytworzenia ciepła, które jest następnie rozprowadzane po domu za pomocą rur i grzejników. Pompa ciepła jest urządzeniem, które wykorzystuje energię elektryczną do przenoszenia ciepła z otoczenia (np. powietrza, ziemi lub wody) do wnętrza domu.

DZIAŁANIE KOTŁÓW I POMP

Kotły gazowe działają na zasadzie spalania paliwa w komorze paleniskowej, gdzie powstaje gorący gaz. Ten gaz przepływa przez wymiennik ciepła, gdzie oddaje swoją energię wodzie krążącej w systemie centralnego ogrzewania. Woda ta dociera do grzejników lub podłogówki i ogrzewa pomieszczenia.

Pompy ciepła działają na zasadzie odwrotnej do klimatyzatora. Wykorzystują one sprężarkę i czynnik chłodniczy do obniżenia temperatury jednej strony obwodu i podniesienia temperatury drugiej strony. Czynnik chłodniczy pobiera ciepło z otoczenia (np. powietrza) i oddaje je do systemu centralnego ogrzewania (np. wody).

ZALETY I WADY KOTŁÓW ORAZ POMP

Jak każde urządzenie, tak kocioł gazowy czy pompa ciepła mają wady i zalety. Te, które przewyższą szalę przy wyborze, najczęściej pomagają podjąć prawidłową decyzję w zakupie „serca” systemu grzewczego.

Zalety kotłów gazowych to:

- szybkie nagrzewanie domu i wody,
- niski koszt instalacji,
- łatwość obsługi i konserwacji,
- dostępność gazu na rynku.

Wady kotłów gazowych to:

- wysokie zużycie paliwa i koszty eksploatacji,
- emisja CO₂ i innych zanieczyszczeń,
- zależność od dostaw gazu,
- konieczność posiadania komina i wentylacji.

Zalety pomp ciepła to:

- niskie zużycie energii i koszty eksploatacji,
- brak emisji CO₂ przy użyciu prądu ze źródeł odnawialnych,
- niezależność od dostaw paliwa,
- możliwość chłodzenia domu latem.

Wady pomp ciepła to:

- wysoki koszt instalacji,
- wolniejsze nagrzewanie domu i wody,
- trudność obsługi i konserwacji,
- zależność od warunków pogodowych.

Najważniejszą cechą jest chyba tanie eksploataowanie urządzenia. Może to przynieść długofalowe oszczędności przez nawet kilkadziesiąt lat.

PORÓWNANIE KOSZTÓW EKSPLOATACJI

Koszty eksploatacji kotła gazowego zależą przede wszystkim od ceny gazu, która może znacznie się różnić w różnych regionach i w ciągu roku.

W przypadku pompy ciepła koszty związane z eksploatacją są znacznie mniejsze, ponieważ wymaga ona znacznie mniej energii, aby wytworzyć ciepło. Jednakże koszt zakupu i instalacji pompy ciepła jest zwykle wyższy niż koszt kotła gazowego.

W dłuższej perspektywie pompa ciepła może okazać się bardziej opłacalnym rozwiązaniem ze względu na niższe koszty eksploatacji, ale wymaga większej inwestycji początkowej. Dodatkowo kocioł gazowy wymaga regularnego serwisowania, co zwiększa koszty jego eksploatacji. W końcu wybór między kotłem gazowym a pompą ciepła zależy od indywidualnych potrzeb i preferencji właściciela, a także od warunków lokalnych.

JAK PORÓWNAĆ KOSZTY INSTALACJI I EKSPLOATACJI?

Aby porównać koszty instalacji kotłów gazowych i pomp ciepła, należy uwzględnić następujące czynniki:

- powierzchnia ogrzewana domu,
- zapotrzebowanie na ciepłą wodę użytkową,
- rodzaj izolacji termicznej domu,
- rodzaj pompy ciepła (powietrzna, gruntowa lub wodna),
- cena gazu i prądu na rynku.

Aby porównać koszty eksploatacji kotłów gazowych i pomp ciepła, należy uwzględnić następujące czynniki:

- sprawność energetyczna urządzeń (COP dla pomp ciepła, klasa energetyczna dla kotłów),
- liczba godzin pracy urządzeń w ciągu roku,
- temperatura zasilania systemu centralnego ogrzewania (wyższa dla grzejników i niższa dla podłógówki),

PRZYKŁADOWE WYLICZENIA DLA DOMU 150 M2 MOGĄ BYĆ NASTĘPUJĄCE:

Koszt instalacji kotła gazowego: około 10 000 zł.

Koszt instalacji pompy ciepła: około 30 000 zł.

Średnia cena gazu przy zużyciu ok. 1,5 m³ wyniesie 3,55 zł brutto w taryfie W-3 dla gospodarstw domowych. W tę cenę wliczone są już wszystkie opłaty takie jak: średnia cena paliwa gazowego, średnia cena dystrybucji gazu, stała opłata abonamentowa i stała opłata dystrybucyjna.

Średnia cena energii elektrycznej to ok 0,80 zł za 1 kWh dla zużycia do 2000 kWh i ok 1,20 zł od 2001 kWh w roku.

KOCIOŁ GAZOWY CZY POMPA CIEPŁA – CO JEST BARDZIEJ OPŁACALNE?

Do porównania kosztów ogrzewania musimy założyć pewne wartości.

Z 1 m³ gazu możemy uzyskać ok 11 kWh energii cieplnej, a sprawność kondensacyjnego kotła gazowego to ok 95%.

Z 1 kWh energii elektrycznej uzyskamy 1 kWh energii cieplnej, jednak przy zastosowaniu pompy ciepła to powiedzmy średnio 3 kWh ciepła.

Biorąc pod uwagę powyższe wartości wychodzi:

Wyprodukowanie przez kocioł gazowy 1 kWh ciepła wyniesie ok 0,34 zł.

Żaś pompa ciepła z 1 kWh przy zużyciu do 2000 kWh będzie kosztować ok 0,27 zł, a powyżej ok 0,40 zł za 1 kWh energii cieplnej. Wyciągając średnią, ponieważ pół sezonu grzewczego możemy ogrzewać w niższej cenie, a kolejne w wyższej, więc średni koszt 1 kWh ciepła wyniesie również ok 0,34 zł.

Zarówno kocioł gazowy czy pompa ciepła potrzebują corocznego przeglądu. W przypadku urządzenia na gaz będzie to od 300 do 500 zł. Przekłada się to na koszt od 4500 do 7500 zł w ciągu 15 lat. Powietrzna pompa ciepła wymaga przeglądu, który kosztuje od 500 do 800 zł. Przeznaczmy na to w ciągu 15 lat od 7500 do 12 000 zł.

ZAKAZ MONTAŻU KOTŁÓW GAZOWYCH

Według najnowszych doniesień kotły gazowe w nowo budowanych domach będą mogły być montowane do 2027 roku. Trochę dłuższy termin jest dla domów modernizowanych i sięga 2030 roku. Jedną z dobrych wiadomości jest to, że nie trzeba będzie od razu wymieniać urządzenia grzewczego, a będzie ono mogło pracować tak długo, jak będzie działać prawidłowo.

Oczywiście jeszcze jest kluczowa sprawa z dostępnością gazu. Im mniejsze będzie zapotrzebowanie na gaz ziemny, tym instalacje nie będą rozbudowywane i modernizowane. Także nie da się jednoznacznie odpowiedzieć, do kiedy będzie można ogrzewać dom kotłem gazowym.

POMPA CIEPŁA – NAJWIĘKSZE ZAGROŻENIA

Decydując się na pompę ciepła, musimy uświadomić sobie, z jakimi zagrożeniami się to wiąże.

Po pierwsze infrastruktura energetyczna w Polsce nie jest przystosowana do zwiększonego zużycia energii elektrycznej podczas utrzymujących się przez dłuższy czas niskich temperatur na zewnątrz. Załóżmy, że temperatura spada poniżej -15°C i utrzymuje się przez kilka dni. Przez pierwsze godziny nic się nie będzie działo, ponieważ ciepło jest nagromadzone w każdym domu. Problem się zacznie, gdy pompy ciepła zaczną się uruchamiać u każdego w domu. Sama pompa nie będzie zużywała dużo energii, ale poniżej -15°C zaczną się włączać dodatkowe grzałki elektryczne. Wystarczy kilka dodatkowych grzałek na osiedlu i linia energetyczna może nie wytrzymać. Wtedy pozostają tylko awaryjne źródła ogrzewania lub czekanie na ponowny powrót prądu.

Drugim co do wielkości zagrożeniem przy pompie ciepła jest jej cena. Możemy zakładać, że pompa będzie działała 10-15 lat. Co, jednak gdy po 3 latach od montażu ulegnie poważnej awarii? Skoro urządzenie kosztuje 30 – 40 tys. to również zamontowane w niej części są równie drogie. Na taką ewentualność jest ubezpieczenie domu wraz z pompą ciepła. Porównaj najlepsze oferty ubezpieczenia domu wraz z pompą ciepłą, nim podejmiesz decyzję.

KOCIOŁ GAZOWY CZY POMPA CIEPŁA POD WZGLĘDEM ZAGROŻEŃ?

To najczęstsze pytanie, jakie zadają sobie przyszli właściciele domów. Co się bardziej opłaca? Kocioł gazowy czy pompa ciepła? Decydując się na któreś rozwiązanie trzeba wziąć pod uwagę wszystkie aspekty, o których napisałem powyżej. Jednak to nie wszystko. Zwróć również uwagę na lokalizację swojego domu. Które zagrożenie jest bardziej prawdopodobne że może wystąpić w Twojej okolicy. Okresowe braki prądu czy brak modernizacji infrastruktury instalacji gazowej.

JAKI BĘDZIE KOSZT POMPY CIEPŁA, GDY NIE BĘDZIE ALTERNATYWY?

Dotychczas w wielu domach możemy zamontować dowolne źródło ciepła. Dzięki temu mamy alternatywy, a koszty każdego z paliw nie windują w górę. Co się stanie, gdy jedynym paliwem zostanie energia elektryczna? Co zahamuje wzrost jej ceny?

Panele fotowoltaiczne będą wymagane w każdym nowym domu od 2029 roku. Taki przepis zamierza wprowadzić UE. To podniesie koszty budowy nowego domu o kolejne kilkanaście tysięcy złotych. Niestety nie wiemy jak będzie wyglądało rozliczanie energii elektrycznej.

PODSUMOWANIE

Staralem się zwrócić uwagę na każdy aspekt: kocioł gazowy czy pompa ciepła. Powyższe porównanie wskazuje zwycięzcę suchej kalkulacji. Decydując się na pompę ciepła po 15 latach wydamy mniej pieniędzy. Oczywiście w przypadku, gdy nie dojdzie do żadnej awarii. Na pewno najbardziej opłacalna będzie termomodernizacja, która w najwyższym stopniu obniży koszty eksploatacji.



Rafał Mróz

Z branżą hydrauliczną związany od ponad dziesięciu lat, zarówno jako instalator, jak i profesjonalny doradca ds. sprzedaży. Prowadzi bloga „Domowe Instalacje Hydrauliczne”.

PILGAZ



Nowa realizacja

Nasz Partner z Piły w lutym zakończył kolejną realizację w tym roku - tym razem dla miasta Kaczory i Morze. Od września 2022 roku do końca stycznia wykonał Stację Uzdatniania Wody, która objęła budowę studni głębinowej oraz zbiorników wody pitnej.

Poszczególne etapy prac objęły:

- wykonanie studni głębinowej,
- montaż obudowy nadziemnej studni głębinowej,
- wykonanie sieci wodnych,
- wykonanie płyt fundamentowych pod dwa zbiorniki retencyjne oraz
- montaż owych dwóch zbiorników.

Mieszkańcy miasta Kaczory mogą od stycznia w pełni korzystać z funkcjonalności nowej stacji.

ROMEX



Złoty Kłosa

13 marca firma F.U.H. „ROMEX” otrzymała Złotego Kłosa w kategorii gospodarka i ekologia podczas VII Gali Płockich Wież i Złotych Kłosów. Statuetkę na ręce właściciela firmy - Romana Szumańskiego - wręczył Aleksander Jarosławski, Wójt Gminy Płock.

Płocka Gala to wyróżnienia tych, którzy od lat w szczególny sposób promują miasto Płock i gminę wiejską Płock, budują pozytywną markę, odnoszą znaczące sukcesy i swoją pasją aktywizują innych mieszkańców.

EKOWODROL

Będzie bezpieczniej

Nasz partner spółka EkoWodrol otrzymała dofinansowanie na realizację projektu „Poprawa warunków BHP w spółce EkoWodrol na wybranych stanowiskach pracy”. Dofinansowanie pochodzi ze środków Funduszu Ubezpieczeń Społecznych i wynosi 140,4 tys. zł (całkowita wartość Projektu to 209,2 tys. zł). Celem głównym projektu jest poprawa warunków BHP na stanowiskach:

- Spawacz - zostanie zwiększone bezpieczeństwo obsługi urządzeń spawalniczych i ograniczenie wypadków przy pracy, instalacja oświetlenia poprawi jakość pracy i zwiększy bezpieczeństwo przy obsłudze spawarek, gilotyny i tokarki),
- Ślusarz - zwiększenie bezpieczeństwa obsługi urządzeń ślusarskich i ograniczenie wypadków przy pracy, instalacja oświetlenia poprawi jakość pracy i zwiększy bezpieczeństwo obsługiwanych maszyn i użytych narzędzi),
- Mechanik Sprzętu i Transportu - prawa bezpieczeństwa przy naprawach sprzętu budowlanego i pojazdów oraz ograniczenie wypadków przy pracy,
- Elektromonter, Monter instalacji sanitarnych, Monter instalacji wodno-kanalizacyjnych - zwiększenie bezpieczeństwa pracy na wysokościach i w wykopach, ograniczenie obciążenia układu mięśniowo-szkieletowego oraz zminimalizowanie poziomu narażenia na działanie szkodliwych czynników chemicznych i gazowych (siarkowodor, metan) oraz biologicznych.

Cieszymy się, że teraz będzie jeszcze bezpieczniej. Gratulujemy!



Nowy kontrakt

Firma pozyskała nowy kontrakt na uzbrojenie terenów przy ul. Darłowskiej w Ustce. Burmistrz Ustki Jacek Maniszewski oraz przedstawiciele EkoWodrol Sp. z o.o. Koszalin: Rafał Wojciechowski i Konrad Chudzik 27 stycznia podpisali umowę na zadanie pn. „Uzbrojenie terenów przy ul. Darłowskiej w Ustce w systemie zaprojektuj i wybuduj”. Uzbrojona zostanie działka o powierzchni prawie 6 hektarów. Zbudowane zostaną sieci wodociągowe oraz kanalizacja sanitarna.



AQUA

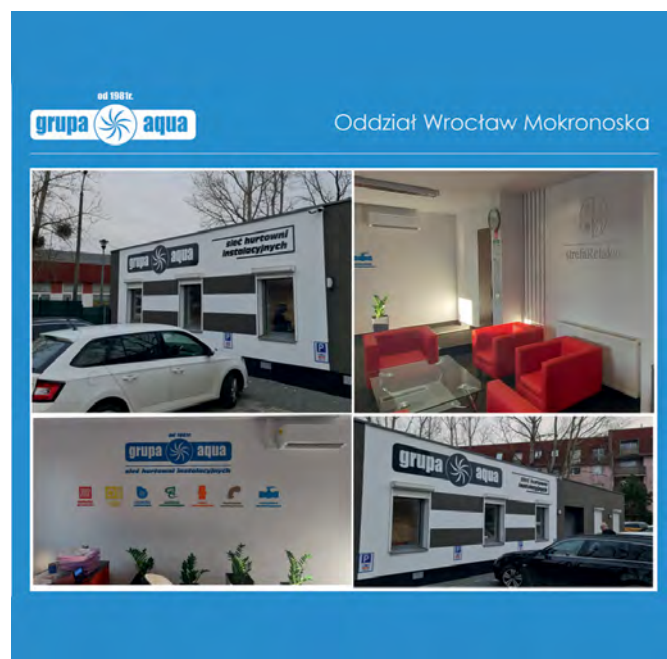
Tenisowe zmagania

Niezmiennie miło nam poinformować, iż w 2023 roku nasz partner - Grupa Aqua została jednym ze sponsorów Zielonogórskiego Klubu Tenisowego. Nasz partner wsparł cykl turniejów Aqua Cup 2023. Zawody cieszyły się ogromnym zainteresowaniem, na starcie stanęło aż 60 młodych tenisistek i tenisistów.



Reorganizacja we Wrocławiu

Oddział Aqua Wrocław 1- ul. Mokronoska z początkiem roku przeszedł małe zmiany. Przeniesiony do budynku obok Dział Obsługi Klienta doczekał się montażu brandu. W sali sprzedaży wydzielono strefę dla Klientów (Instal Cafe oraz Strefa Relaksu), w której goście mogą skosztować aromatycznej kawy. Wcześniejsza sala sprzedaży została zaadaptowana jako powierzchnia magazynowa oraz punkt odbioru towaru.



ISKO

Bal powraca!

Ach to był bal! Dziesiąta edycja Balu Instalatora w Isko odbyła się 28 stycznia - po dwuletniej przerwie związanej z pandemią. Sami zobaczcie jak było szampańsko!



Prezentacja na Enexie

W dniach 8-9 marca 2023 Hurtownia isko zaprezentowała się na targach ENEX w Kielcach.



HAP



Dni otwarte

W marcu w oddziałach HAP klienci mieli okazję spotkać się z przedstawicielami firm Tech- Sterowniki, De Dietrich, McAlpine, Termet, Arco, Wilo, Ibp, Grundfos, Samee, Spiroflex, Afriso, Wanas, Perfexim, Logo Tools. Działo się!



Zbiornik buforowy bez wężownicy - Typ KBT-B

ZASTOSOWANIE:

Idealny do współpracy z Pompą Ciepła

Zakres pojemności	800 L - 1000 L
ErP	C
Maksymalne ciśnienie pracy	6 Bar
Maksymalna temperatura pracy	95 °C
Izolacja	Pianka poliuretanowa miękka 80 mm
Przeznaczenie	Woda grzewcza



POWIĄZANE PRODUKTY:

Pompa Ciepła



Zapraszamy na Targi Grupy SBS
w terminie 25-26 kwietnia 2023 r.
(stoisko nr 68) Zespół GoHeat

* Zastrzegamy sobie prawo do zmian i błędów



www.facebook.com/GrupaSBS



www.grupa-sbs.pl



www.youtube.com/user/GrupaSBS