WWW.GRUPA-SBS.PL

MAGAZYN GRUPY SBS

numer 3/2019 (12)

NOWOCZESNY SYSTEM REKUPERACJI W MARCE KELLER! **s. 30**

TRADYCJA ZOBOWIĄZUJE – WYWIAD Z MAGDALENĄ TOKARCZYK-CYRAN (KFA) **s. 10**

NASZE WYZWANIE: EDUKACJA MŁODYCH INSTALATORÓW – NAJŚWIEŻSZE WIEŚCI Z BRANŻY **s.14**

INSTRUKCJA OBSŁUGI MARZENIA – ARTYKUŁ EKSPERCKI ANDRZEJA MACIEJEWSKIEGO **s. 52**

SATYSFAKCJA PRACOWNIKA – ARTYKUŁ EKSPERCKI AGNIESZKI PROKOPCZUK **s. 54**

DOTACJA W RAMACH PROGRAMU CZYSTE POWIETRZE

Budujesz dom?

Myślisz
o wymianie kotła?

POMPY CIEPŁA
REKUPERATORY
FOTOWOLTAIKA

Nawet 90% dofinansowania oraz ulga podatkowa na zakup urządzeń **NIBE**.

Skorzystaj z pomocy Doradców **NIBE** i złóż wniosek razem z nami.

NIBE

Więcej informacji na www.dotacjepompy.pl oraz www.nibe.pl

PROMOCJA „Pomyśl o nas ciepło”

3 pompy w super cenie oraz prezent – markowe akcesoria telefoniczne HOCO!

Zwijany kabel USB 3 w 1 Lightning/Micro USB /USB C	Ergonomiczna, bezprzewodowa słuchawka Bluetooth	Szybka ładowarka samochodowa USB 2 x 2.1 A	Uniwersalny i stabilny uchwyt samochodowy

Zestaw DOMEK zawiera 3 pompy w oryginalnych opakowaniach:

2 x Wilo-Yonos PICO
(odpowiednio 25/1-4 lub 25/1-6)
1 x Wilo-Star-Z NOVA A

oraz jeden z PREZENTÓW!

W zestawie promocyjnym znajduje się prezent oznaczony na opakowaniu.
Promocja trwa do wyczerpania zapasów.
Regulamin na stronie **www.promocjewilo.pl**

oventrop

Grupy pompowe

PROMOCJA

Regumaty: S-180 i M3-180 + rozdzielacz z brązu

Skompletuj zestaw i odbierz solidne spodnie robocze!

Wybierz zestaw z Hydrofixx'em, a otrzymasz dodatkowo dwustronny bezrękawnik!

Regumaty: S-180 i M3-180 + sprzęgło Hydrofixx

Zapraszamy do zakupu w hurtowniach Grupy SBS

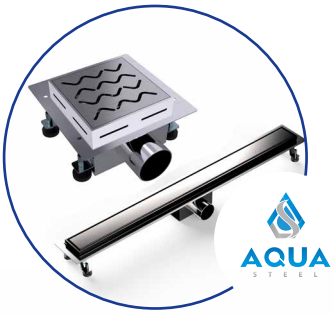
Promocja obowiązuje do wyczerpania zapasów, nie dłużej niż do 31 grudnia 2019 r. i dotyczy wyłącznie zestawów grup pompowych skompletowanych z elementów wskazanych w regulaminie promocji.

SpiroFlex®

Producent kompleksowych rozwiązań

dla Twojego domu

Systemy kominowe
do kotłów kondensacyjnych
i konwencjonalnych



Odwodnienia
prysznicowe

Systemy kominowe
do kotłów
na paliwa stałe

Nasady kominowe

Rekuperacja
i elementy wentylacji

SpiroFlex®

ul. Wojska Polskiego 6E
39-300 Mielec, Polska

tel. +48 17 788 17 70
fax. +48 17 788 17 71
e-mail: biuro@spiroflex.pl

Dominika Ciurzyńska, redaktor naczelna

Nowościami jesień się zaczyna!

Rozliczne redakcje i ekonomiści badający stan rynków światowych zaczynają bić na alarm, że gospodarki – w tym jedna w najsilniejszych, czyli niemiecka – zaczynają spowalniać. My jednak w Redakcji „Magazynu Grupy SBS" utrzymujemy stabilny kurs i przyglądamy się produktowym nowościom i innowacjom.

Uważamy, że jedną z ważniejszych inicjatyw w branży jest projekt przeprowadzony przez Stowarzyszenie OSFIS „Hydraulik – zawód wielu możliwości". Jego głównym celem jest promocja tego zawodu jako perspektywicznego i rozwojowego oraz zachęcenie młodzieży do wstąpienia w szeregi branży, w której czeka na nich dobrze płatna praca. Z naszego punktu widzenia to bardzo ważne działanie, dlatego też „Magazyn Grupy SBS" obejmuje tę akcję patronatem medialnym.

Na temat nowości i zmian rozmawialiśmy także z Magdaleną Tokarczyk-Cyran, Dyrektor Marketingu i Sprzedaży z Armatury Kraków a także z Andrzejem Zarębskim, Product Managerem NEE Grundfos Pompy Sp. z o.o. Tym razem nasze dyskusje są skupione na konkretnych, produktowych zagadnieniach.

Jak zwykle mamy dla Państwa także porady eksperckie. Tym razem poruszyliśmy temat wynagrodzenia i motywacji pracowników w naszej branży – materiał przygotowała Agnieszka Propopczuk. A skoro już o motywacji mowa – idąc tym tropem publikujemy także artykuł o marzeniach napisany przez Andrzeja Maciejewskiego. Inspirujcie się.

Życzę Państwu przyjemnej lektury i do zobaczenia w grudniu!

SPIS TREŚCI

Miejsce na dane Twojej Hurtowni

WIEŚCI Z SBS

Odliczamy! Spotkanie roczne za 1,2,3… 7
Dzieje się w hurtowniach 8
Nasze wyzwanie: edukacja młodych instalatorów 14

WYWIADY

Mariusz Maliborski: Biawar 50 lat na rynku 6
Magdalena Tokarczyk-Cyran: Tradycja zobowiązuje 10
Andrzej Zarębski: Zmieniamy pompy 12

MUST HAVE INSTALATORA

Co każdy instalator mieć powinien? 16

DZIAŁ GRZEWCZY

Pompa ciepła: energia natury z LG 18
Świat kolorowych grzejników Regulus 20
Stop smog: kampania Stiebel Eltron dla instalatora 21
Kocioł kondensacyjny Ariston 23
Kocioł Vaillant ecoTEC pro CV 246/5-3 (H-PL) 27

DZIAŁ INSTALACYJNY

NANOPANEL CER 29
Rekuperacja marki KELLER 30
KELLER Green Pro na wysokich obrotach! 32
Serwis Grundfos przyjedzie do każdej pompy 34
Oszczędzaj czas z grupami pompowymi KELLER 35
Aquastop – nowatorskie odpowietrzanie instalacji z Afriso 36
Sprawdzony i solidny – system KAN-therm Press 40

DZIAŁ SANITARNY

Nowy BOX podtynkowy Deante 43
Elektryczne ogrzewacze wody DELFIN i DELFIN Plus 44
Łazienka w odsłonie eko z Ferro 46
Aqua – niezawodne stelaże podtynkowe Cersanit 47
Młynek Franke sposobem na odpady 48
Nowość: moduł Geberit DuoFresh 49
Innowacje marki Benkiser 51

PORADY

Instrukcja obsługi marzenia 52
Satysfakcja pracownika: wyzwanie i zadanie 54

MECENASI

Mecenasi spotkania rocznego Grupy SBS 56

MAGAZYN GRUPY SBS
Kwartalnik branżowy
NR 3/2019
Łódź, wrzesień 2019

WYDAWCA / REDAKCJA
SBS Sp. z o.o.
ul. Aleksandrowska 67/93
91-205 Łódź
tel.: 42 663 54 00
biuro@grupa-sbs.pl
www.grupa-sbs.pl

KRS 0000091967
NIP 725-18-26-959
REGON 472950776

REDAKTOR NACZELNY
Dominika Ciurzyńska
marketing@grupa-sbs.pl
+48 532 958 998

REALIZACJA
Est.Media
www.estmedia.pl

Redakcja nie zwraca niezamówionych materiałów oraz zastrzega sobie prawo do ich skracania, ma też prawo odmówić ich publikacji bez podania przyczyny. Copyright by SBS Sp. z o.o. Wykorzystanie opublikowanych materiałów możliwe tylko po uzyskaniu zgody redakcji.

DRUK
Drukarnia Akapit
20-481 Lublin, ul. Węglowa 3

Biawar 50 lat na rynku

FIRMA BIAWAR, PRODUCENT PODGRZEWACZY WODY, BUFORÓW I POMP CIEPŁA, OBCHODZIŁA NIEDAWNO 50-LECIE SWOJEJ DZIAŁALNOŚCI. ROZMAWIAMY Z PREZESEM ZARZĄDU FIRMY – MARIUSZEM MALIBORSKIM.

Mariusz Maliborski, Prezes Zarządu firmy BIAWAR

Biawar jest dziś liderem rynku podgrzewaczy i pomp ciepła. Jaka była droga firmy do tego miejsca?

Mariusz Maliborski: Od momentu powstania, czyli od roku 1968, Biawar produkował bardzo różne produkty – od sanek, przez przyczepy motocyklowe, wagi itp. W połowie lat siedemdziesiątych firma skoncentrowała się wyłącznie na produkcji ogrzewaczy wody. Fakt ten spowodował, że staliśmy się przedsiębiorstwem rozpoznawanym na rynku. Przez lata byliśmy wręcz monopolistą. Marka Biawar utrwaliła się dzięki temu w pamięci konsumentów. Na rozwój firmy znaczny wpływ miało również objęcie udziałów w naszej firmie przez szwedzką grupę NIBE, spółkę specjalizującą się w produkcji urządzeń grzewczych, stosowanych w gospodarstwach domowych oraz w dużych obiektach komercyjnych. Miało to miejsce w 2000 roku. Biawar był wtedy w kiepskiej kondycji i ważyły się jego rynkowe losy. Pozyskanie inwestora, który postawił na rozwój firmy, a nie tylko na jej eksploatację, bardzo nam pomogło. Po połączeniu z NIBE stopniowo zaczęliśmy wprowadzać do oferty odnawialne źródła energii, w tym pompy ciepła. Niedługo po tym firma została liderem w sprzedaży pomp ciepła w Polsce i utrzymuje tę pozycję do dziś.

W jakich obszarach NIBE pomogło Wam najbardziej?

Oczywiście w obszarze finansów – przejęcie udziałów oznaczało zastrzyk finansowy. Ale ważne było również całe know-how, wiążące się m.in. z dostępem do nowych technologii i rozwiązań konstrukcyjnych, do eksportowych rynków zbytu, generalnie z pomocą w rozwoju. Tak jak to zazwyczaj bywa przy realizacji tego typu fuzji czy przejęć. Wykorzystaliśmy również specyfikę grupy NIBE. Zgodnie ze swoją filozofią, do pewnego stopnia daje ona swobodę wszystkim 60. firmom, które wchodzą w jej skład. Mogą one być samodzielne w działaniu i rozwijać się niezależnie. Także i my mamy swobodę, jeżeli chodzi o strategię i rozwój firmy. Przykładowo, dziś jako jedyni w grupie produkujemy kotły pelletowe. W tym obszarze asortymentowym działamy też na rzecz całej Grupy – zarządzamy działem konstrukcyjnym i rozwojowym tego produktu.

W jaki sposób rozwijacie swoje produkty?

To niełatwy i długotrwały proces. Wprowadzenie nowego produktu na rynek trwa przeważnie kilka lat. Odpowiedzialne wdrożenie, świadomy rozwój wiąże się ze zdobyciem odpowiednich kompetencji, co oczywiście wymaga czasu. Mamy biuro konstrukcyjne, a wiedza inżynierska w dziedzinie ogrzewaczy wody jest w naszej firmie od wielu pokoleń konstruktorów. Korzystamy więc z tych przewag. W przypadku kotłów pelletowych, biznes ten prowadzimy od dziesięciu lat, więc również zdążyliśmy zbudować nasze kompetencje i w tym zakresie. Wiedzę czerpiemy z rynku, opierając się na opiniach klientów.

W segmencie grzewczym coraz większy nacisk kładzie się na kwestie związane z ekologią, zrównoważonym rozwojem. Jak ważne są one z Waszej perspektywy?

Już same pompy ciepła oferowane przez NIBE są zupełnie czystym i ekologicznym źródłem ogrzewania. Od wielu lat strategia rozwoju całej grupy skupia się więc na aspekcie ekologicznym. Oprócz pomp ciepła proponujemy również takie „zielone" rozwiązania, jak fotowoltaika czy kotły pelletowe. Jako firma również realizujemy strategię zrównoważonego rozwoju. Z jednej strony chronimy zasoby naturalne przez promowanie ekologicznych rozwiązań, z drugiej wyznajemy taką filozofię prowadzenia biznesu, która sprowadza się do tego, by robić to w sposób odpowiedzialny (tzn. nie krzywdzić nikogo przy prowadzeniu działalności).

Jakie produkty z Waszej oferty cieszą się największym uznaniem konsumentów, jakie obszary asortymentowe dziś najbardziej rozwijacie?

Jednym z naszych sztandarowych produktów jest wspomniany kocioł pelletowy. To nowy produkt i widzimy wiele możliwości jego promowania zarówno na rynku rodzimym, jak i zagranicznym. Będziemy również rozwijać systemy do pomp ciepła. To nowość w naszej ofercie, a już osiągnęliśmy sukces w sprzedaży tych urządzeń.

Czy mógłby Pan jeszcze zdradzić najbliższe plany rozwojowe firmy?

Wśród nich jest budowa fabryki w Białostockiej Strefie Ekonomicznej. Planujemy też wdrożyć nową gałąź produktową. I wspomniana inwestycja ma nam to umożliwić. Naszym nowym przedsięwzięciem jest również spółka-córka, którą założyliśmy w Austrii. Mamy nadzieję, że dzięki temu projektowi zdobędziemy nowe rynki.

Dziękujemy za rozmowę.

Odliczamy!

Spotkanie Roczne za 1, 2, 3...

DO SPOTKANIA ROCZNEGO HURTOWNI PARTNERSKICH GRUPY SBS ZOSTAŁO TAK NIEWIELE CZASU. WIDZIMY SIĘ JUŻ ZA MIESIĄC W ŁODZI. 12 I 13 PAŹDZIERNIKA BĘDZIEMY ŚWIĘTOWAĆ KOLEJNY, SIEDEMNASTY ROK SUKCESÓW I UDANEJ WSPÓŁPRACY W NIEBIESKO-BIAŁYCH BARWACH.

Od poprzedniego spotkania z naszymi Partnerami minie niebawem rok. Był to czas bardzo intensywnych działań, który przyniósł kolejne wzrosty, nowości produktowe, sukcesy akcji wewnątrz Grupy. Cieszyć się możemy nie tylko wynikami *stricte* finansowymi takimi jak ponad 13% wzrost sprzedaży od początku roku w Grupie SBS na całym asortymencie. Ważny jest też rozwój i rosnąca popularność produktów marki KELLER (przyrost o niemal 20%) czy poszerzenie portfolio Grupy o kolejne produkty na wyłączność.

Oprócz niezaprzeczalnych dowodów na sukces ekonomiczny – osiągamy także świetne rezultaty na innych polach. W tym roku zorganizowaliśmy 7. Edycję Targów Grupy SBS, która przyciągnęła ponad 3 tys. instalatorów z całej Polski. Zaprosiliśmy też Stowarzyszenie OSFIS, które na naszych targach rozstrzygnęło pierwszą edycję plebiscytu Polecane Przez Polskich instalatorów. Jako Grupa otrzymaliśmy nagrodę w kategorii Firma Przyjazna Instalatorom. W ramach tej akcji promowaliśmy również kompleksowy produkt, jakim jest podłogówka KELLER Floor – nominowana w kategorii Produkt Roku.

Bardzo ważnym i opiniotwórczym rankingiem jest dla nas od wielu lat Lista 500 Rzeczpospolitej. Także i w tym przypadku cieszyć możemy się sukcesem! Grupa SBS jest obecnie na 448. pozycji w tym rankingu, co oznacza wskoczenie o kolejnych 11 lokat do góry.

WYJĄTKOWY CZAS NA ROZMOWY

Jak zawsze – po wytężonej pracy należy celebrować osiągnięte cele. Drugi weekend października będzie idealnym na to momentem. Będzie to także okazja do dyskusji z naszymi Dostawcami, którzy zostali patronami corocznego spotkania Grupy SBS. Nasi Partnerzy będą czekać na Was w Kawiarence Mecenasów, która od lat jest miejscem rzeczowych i merytorycznych rozmów na temat naszej branży. W tym roku Kawiarenkę uświetnią takie marki, jak: Armatura Kraków, Beretta, Biawar, Elektromet, Ferro, Grundfos, KAN, LG Electronics, Perfexim, Purmo, Saunier Duval, Vaillant.

KTO BĘDZIE GWIAZDĄ WIECZORU?

Co roku jesteśmy pytani przez naszych Partnerów o to, kto będzie gwiazdą wieczoru. Za każdym też razem staramy się, aby informacja ta nie wyciekła poza mury siedziby naszej centrali w Łodzi. Jednakże tym razem postanowiliśmy ukryć rozwiązanie tej zagadki w artykule. Czy udało się Wam ją rozwikłać? Zobaczymy niebawem!

MECENASI

armatura · Beretta · BIAWAR · ELEKTROMET inteligentna technologia · FERRO · GRUNDFOS · KAN · LG Life's Good · PERFEXIM · PURMO · Saunier Duval · Vaillant

Więcej o mecenasach spotkania rocznego na s. 56

EKOWODROL

Nagrody i ważne projekty

19 czerwca w Filharmonii Koszalińskiej odbyła się osiemnasta uroczysta gala konkursu „Koszaliński Denar Nagroda Gospodarcza roku 2018". W tym roku w kategorii Średnie Przedsiębiorstwa wyróżnienie otrzymało Przedsiębiorstwo Inżynierii Środowiska EkoWodrol Sp. z o.o.

Złoty Denar to nagroda przyznawana corocznie najlepszym firmom z regionu. Wręczana jest przedsiębiorcom przez przedsiębiorców jest wyrazem uznania ich dokonań i wyników działalności. Pomysłodawcą i organizatorem konkursu jest Koszalińska Izba Przemysłowo-Handlowa. Ekipie EkoWodrol gratulujemy wyróżnienia!

Firma dzieli się też swoją wiedzą i doświadczeniem. 2 lipca przedsiębiorcy oraz przedstawiciele jednostek naukowych z województwa zachodniopomorskiego wzięli udział w spotkaniu NCBR zorganizowanym w TechnoParku Pomerania. Przedstawiciele EkoWodrol zostali zaproszeni jako beneficjent, który skorzystał z dofinansowania NCBR i z sukcesem wdraża projekt.

– Jesteśmy przedsiębiorstwem zajmującym się inżynierią środowiska, m.in. projektujemy i wykonujemy sieci wodociągowe, stacje uzdatniania wody, sieci kanalizacyjne oraz oczyszczalnie ścieków. Projekt dofinansowany ze środków NCBR, to największy projekt badawczy, jaki przyszło nam realizować do tej pory. Nasze prace dotyczą walki z odorami wydzielanymi w kanalizacji. Metody chemiczne, szkodliwe dla środowiska, zastąpiliśmy naturalną metodą napowietrzania. Program Szybka Ścieżka jest sporą szansą rozwoju dla firm. Podobnie jak wielu innych przedsiębiorców początkowo zastanawialiśmy się, czy jest to program dla nas, czy nasz projekt nie jest za prosty? Obawy okazały się niepotrzebne. Złożyliśmy wniosek. Proces rozpatrywania okazał się szybki i bardzo merytoryczny. Zespół NCBR jest bardzo otwarty, dzięki czemu współpraca przebiegała w przyjaznej atmosferze. Kluczem do powodzenia projektu jest odpowiednia dokumentacja, ale też ludzie pracujący w zespole realizatorskim – mówiła Maria Jasińska, przedstawicielka EkoWodrolu.

To był ważny okres w koszalińskiej firmie także z innego powodu. 11 lipca nastąpiło uroczyste otwarcie słupskiego aquparku Trzy Fale. Oficjalnego otwarcia dokonała prezydent Krystyna Danilecka-Wojewódzka. Podziękowała wszystkim, którzy przyczynili się do powstania tego obiektu, w tym przedstawicielom firm, które dokończyły ciągnącą się od dziewięciu lat budowę. To dzieło konsorcjum firm w składzie Przedsiębiorstwo Inżynierii Środowiska EkoWodrol z Koszalina i Przedsiębiorstwo Budowlane Żmuda Marian Żmuda Trzebiatowski z Bytowa.

APIS

Wycieczka do APiS-u

Hurtownie APiS Grupa SBS dbają o swój wizerunek i o to, by jeszcze bardziej zachęcić do odwiedzania swoich punktów handlowych. Tym razem firma stworzyła film, w którym prezentuje swój salon i usługi. Zobaczycie go na serwisie YouTube https://youtu.be/kWbyIlGkVGI

ARMET

Ćwierć wieku na rynku

Aż trzy dni, od 14 do 16 czerwca firma Armet-Grupa SBS świętowała. Okazja nie lada: jubileusz 25-lecia działalności. Z tej okazji w Hotelu Gołębiewski w Wiśle zorganizowano imprezę dla kluczowych Klientów, dostawców oraz pracowników działu handlowego firmy.

W pierwszym dniu odbyła się uroczysta kolacja, wręczenie statuetek okolicznościowych partnerom hurtowni oraz przedstawienie w skrócie jej historii od momentu powstania aż do dzisiaj. Po uroczystej kolacji gości bawił stand-uper Tomasz Biskup. Następnie po krótkiej przerwie goście przenieśli się do klubu gdzie czekały na nich zarezerwowane loże. Impreza trwała nieprzerwanie do białego rana. Drugi dzień wydarzenia miał nieco bardziej merytoryczny i wypoczynkowy charakter: po śniadaniu przedstawiciel firmy Vaillant Saunier Duval – Zbigniew Siedlecki – przedstawił w sali konferencyjnej wszystkim zainteresowanym obszerną prezentację dotyczącą odnawialnych źródeł energii ze szczególnym uwzględnieniem nowych pomp ciepła oraz fotowoltaiki. Po części merytorycznej i obiedzie rozegrany został turniej bilardowy oraz kręglowy. Można było też po prostu skorzystać z pięknej pogody i odpocząć przy drinkach w basenach Aquaparku Tropikana. Dla najwytrwalszych po kolacji zarezerwowano loże w klubie. Uczestnicy bawili się do późnych godzin. Przedstawiciele jubilata złożyli na ręce Dyrektora SBS Macieja Koryckiego podziękowania oraz wręczyli okolicznościową statuetkę.

HYDRAULIK

25 lat hurtowni Hydraulik z Tucholi

Hurtownia Hydraulik z Tucholi świętowała 25 lat działalności. W uroczystościach brało udział wielu znamienitych gości, wielu z nich zostało uhonorowanych okazjonalnymi statuetkami. Jednymi z gwiazd wieczoru był duet skrzypcowy Queens of Violin oraz Kabaret Koń Polski. Gratulujemy naszym Partnerom imponującego wyniku i życzymy kolejnych lat pełnych sukcesów oraz satysfakcji.

INTERAM

Piknik w hurtowni

15 czerwca hurtownia Interam PHU Grupa SBS zorganizowała we Wrocławiu piknik, na który zostali zaproszeni przedstawiciele dostawców, firmy wykonawcze, klienci wraz z rodzinami. Główną atrakcją było wręczenie lojalnym instalatorom, firmom wykonawczym licznych, atrakcyjnych nagród – profesjonalnych, markowych urządzeń Bosch, przyrządów pomiarowych Stanley, w ramach Programu INTEGRIS+. Nagrody wręczał Prezes firmy Andrzej Maciejowski. Spotkanie przebiegało przy smacznych grillowych potrawach, licznych zabawach i grach, zarówno dla dorosłych jak i dzieci. Najlepsi w sportowych rywalizacjach otrzymali atrakcyjne nagrody.

JUPRO TAIM

Nowa odsłona

Jupro to firma rodzinna. Powstała już w 1994 roku. Została założona przez Roberta Krawczyńskiego. Obecnie Jupro kończy budowę nowej siedziby. Miejsce to będzie bardzo reprezentacyjne: nowocześnie urządzone wnętrza, sale szkoleniowe i konferencyjne, duży magazyn, ekspozycje producentów i kawa bez ograniczeń dla klientów. Wychodząc naprzeciw potrzebom rynku hurtownia wprowadza do oferty produkty OZE.

– Montaż ekologicznych rozwiązań wydawać się może droższy, choć należy pamiętać, że dom to miejsce, które stawiamy na wiele lat. Inwestujemy w przyszłość całej rodziny – mówi Karolina Krawczyńska-Bukowska z JUPRO.

Zapraszamy Was do odwiedzenia salonu firmowego naszego Partnera. Mieści się przy ul. Cytrynowej 1a w Ruminie k. Konina.

Tradycja zobowiązuje

TRENDY SĄ DLA NAS WAŻNE I STARAMY SIĘ OCZYWIŚCIE ŚLEDZIĆ JE NA BIEŻĄCO, ALE WIERZYMY, ŻE STAŁYM TRENDEM JEST KOMFORT UŻYTKOWANIA I DLATEGO ZAWSZE JEST ON OBECNY W NASZYCH PRODUKTACH – MÓWI MAGDALENA TOKARCZYK-CYRAN, DYREKTOR MARKETINGU I SPRZEDAŻY W ARMATURZE KRAKÓW.

Magdalena Tokarczyk-Cyran, Dyrektor Marketingu i Sprzedaży Armatura Kraków

Jakiś czas temu było głośno o Waszej akcji: „Kup produkty marki KFA Armatura, a w pakiecie dostaniesz usługę hydraulika, który w razie awarii przyjdzie na ratunek". Czy rzeczywiście ta forma działań się sprawdza i klienci z niej korzystają? Jakie są dokładnie warunki tej akcji i czy nadal można z niej korzystać?

Magdalena Tokarczyk-Cyran, Armatura Kraków: Kampania promocyjna nazywana przez nas Akcją Hydraulik była strzałem w dziesiątkę. Ktoś powie: chwyt marketingowy. Pewnie i tak [śmiech]. Jednak kiedy tworzyliśmy tę ofertę, mieliśmy na uwadze potrzeby naszych Klientów. Kogo z nas nie spotkała awaria instalacji? Ubezpieczenie AC Hydraulik to realna pomoc w takiej sytuacji i spora oszczędność. Usługi fachowca, szczególnie w awaryjnej sytuacji nie są tanie. Jest to po prostu komfortowe rozwiązanie.

Jak to działa? Wystarczyło kupić baterię z nowej oferty marki, zarejestrować paragon na stronie kampanii i… już. Darmowe, roczne ubezpieczenie trafiło w nasze ręce. I gdyby pękł nam wężyk od pralki, albo gdyby spod wanny polała się woda, wystarczy zadzwonić do PZU, a fachowiec przyjedzie do nas i naprawi co trzeba. W ramach pakietu przysługują dwie takie wizyty w ciągu roku, a naprawy mogą dotyczyć jakiejkolwiek awarii instalacji wodno-kanalizacyjnej lub centralnego ogrzewania. Akcję realizowaliśmy do czerwca, ale sądzę, że jeszcze ją powtórzymy.

Armatura Kraków to marka znana od dziesięcioleci. Posiadacie Państwo w swojej bogatej ofercie zarówno produkty dla klienta indywidualnego, jak również takie, których odbiorcami są instalatorzy. Jak tworzycie produkty dla tak różnych grup docelowych? W których segmentach produktowych odnotowujecie obecnie największe wzrosty?

Tak naprawdę każdy odbiorca oczekuje podobnych cech: niezawodności i komfortu. Jasne, że komfort jest rozumiany inaczej przez instalatora, a inaczej przez klienta indywidualnego. Staramy się jednak, by nasze rozwiązania były odpowiednie dla każdej z tych grup.

Na pewno kluczowym produktem dla instalatorów w naszej ofercie jest grzejnik aluminiowy, do którego zalet udaje nam się przekonywać coraz większą grupę odbiorców. Wiemy, że doceniają oni jakość naszych grzejników, potwierdzoną najdłuższą na rynku, bo aż 20-letnią gwarancją. Grzejnik to właśnie ten produkt z naszej oferty, na którym stale odnotowujemy wzrosty sprzedaży, co oczywiście bardzo nas cieszy.

Z kolei klienci indywidualni to bezpośredni odbiorcy baterii. Stawiają oczywiście na design, ale też na wieloletnią, bezawaryjną pracę czy dostępność części zamiennych. Z myślą o użytkownikach finalnych wprowadzamy nasze nowości, takie jak antybakteryjny grzejnik z jonami srebra czy też nowe, ciekawe rodziny baterii.

TAK NAPRAWDĘ KAŻDY ODBIORCA OCZEKUJE PODOBNYCH CECH: NIEZAWODNOŚCI I KOMFORTU. JASNE, ŻE KOMFORT JEST ROZUMIANY INACZEJ PRZEZ INSTALATORA, A INACZEJ PRZEZ KLIENTA INDYWIDUALNEGO. STARAMY SIĘ JEDNAK, BY NASZE ROZWIĄZANIA BYŁY ODPOWIEDNIE DLA KAŻDEJ Z TYCH GRUP.

Trend eko jest obecnie absolutnym must have. Także w Państwa ofercie można znaleźć produkty, które pozwalają zaoszczędzić wodę. Spróbujmy ocenić ich odbiór na rynku. Czy może Pani wskazać jak prezentuje się sprzedaż tych produktów na tle innych?

W pełni się zgadzam. Ekologia jest ważna, a oszczędzanie wody szczególnie.

Warto uświadomić sobie, że zasoby wody w Polsce są na poziomie… Egiptu. Jesteśmy krajem z jednymi z najmniejszych zasobów wody w Europie. Naprawdę musimy ją oszczędzać.

Oprócz wprowadzania do naszej oferty produktów eko, między innymi serii baterii oszczędnościowych Mokait wyposażonych w specjalny napowietrzacz SLC RUB CLEAN, który mocno ogranicza zużycie wody, stawiamy na edukację. Na naszym instagramowym profilu prowadzimy cykl informacyjny pod hasłem LESS WASTE, a także uczymy dzieci w przedszkolach i szkołach na Podkarpaciu, jak każdego dnia oszczędzać wodę.

Czy sprzedaż produktów ekologicznych rośnie? Tak i myślę, że ten trend będzie mocno przybierał na sile, bo coraz więcej osób zwraca uwagę na to, jak ważna jest troska o środowisko.

Armatura to także design. Jaką rolę pełni on u Państwa? Czy cały czas śledzicie trendy i macie sztab osób, który podąża za pojawiającymi się trendami? Czy podchodzicie do tego nieco inaczej?

Design to dla nas przede wszystkim funkcjonalność, czyli komfort dla użytkowników naszych produktów. Myślę, że najlepiej oddaje to cytat Steva Jobsa: Design is not just what it looks like and feels like. Design is how it works. Nie chodzi tylko o estetykę, ale o to, jak dany produkt działa – czy jest wygodny? Ergonomiczny? Spełnia swoje funkcje?

Wprowadzając na rynek nowe baterie szukamy rozwiązań komfortowych. I tak na przykład seria baterii Morganit: wygląda super, doskonale pasuje do wnętrz w stylu industrialnym i nowoczesnym, ale kubiczny kształt uchwytu to przede wszystkim ergonomia – nie ślizga się w mokrej dłoni. Innym przykładem jest innowacyjna bateria wannowa Angelit, w której wyeliminowaliśmy przełącznik natrysku. Wpływa to znacząco na wygląd baterii, która bez tego dodatkowego elementu jest bardzo elegancka, a równocześnie znacznie łatwiejsza w czyszczeniu i wygodniejsza w użytkowaniu.

Podsumowując, trendy są dla nas ważne i staramy się oczywiście śledzić je na bieżąco, ale wierzymy, że stałym trendem jest komfort użytkowania i dlatego zawsze jest on obecny w naszych produktach.

Armatura Kraków to niemal stuletnia historia. Jak zarządza się firmą z tak ogromnymi tradycjami?

Jak każdą dużą firmą – niełatwo [śmiech]. Ale faktycznie tradycja zobowiązuje, staramy się nawiązywać do dobrych wzorców, korzystać z tego długiego doświadczenia. Są w naszej firmie osoby, które pracują ponad 40 lat! To wspaniałe słuchać historii o tym, jak Armatura się zmieniała i rozwijała. W tym roku obchodzimy nasze 97 urodziny, dlatego prosimy życzyć nam 200, a nie 100 lat.

Jakich nowości możemy się spodziewać? Jakie kolejne działania chcecie Państwo podjąć w najbliższym czasie?

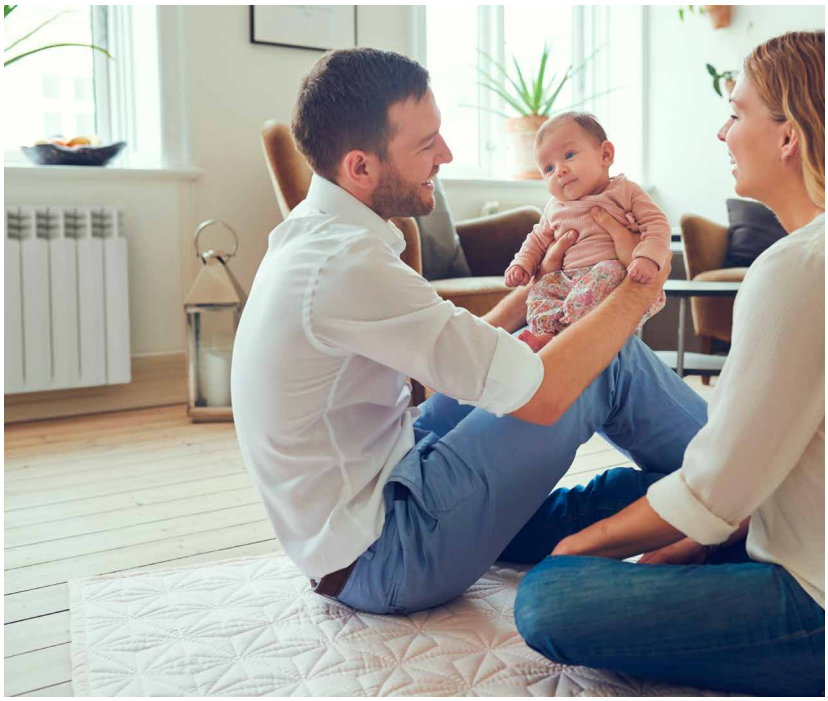
Za nami duże, bardzo innowacyjne wdrożenie, czyli grzejnik antybakteryjny. Jest to całkowita nowość na polskim rynku, która powstała we współpracy z firmą AkzoNobel oraz laboratoriami BioCote. Grzejnik jest pokryty specjalną powłoką Interpon AM produkowaną właśnie przez AkzoNobel. Powłoka ta zawiera technologię przeciwdrobnoustrojową BioCote®. Jest to środek z aktywnymi jonami srebra, który zapobiega rozmnażaniu się i przetrwaniu drobnoustrojów, takich jak bakterie, pleśnie oraz grzyby. Wierzmy, że ten produkt zostanie ciepło przyjęty w rynku.

W planach mamy nowe rodziny baterii łazienkowych i kuchennych, a także dalszy rozwój produktów z obszaru armatury centralnego ogrzewania oraz zaworów.

Co ważne, jesteśmy w trakcie rebrandingu. Całkowitą metamorfozę przechodzą nasze opakowania: nowa wersja jest minimalistyczna, czytelna. Postawiliśmy na kolor granatowy, który w semantyce kolorów oznacza bezpieczeństwo i zaufanie – chcemy, aby użytkownicy naszych produktów czuli się z nimi komfortowo. Dodaliśmy popielaty kolor kamienia/betonu, obecnie modny dodatek nowoczesnych wnętrz, symbolizujący ochronę i spokój. A dla fanów naszej kratki, która od lat była wyróżnikiem naszych opakowań zostawiliśmy jej fragment, ale również odświeżyliśmy jej wygląd nadając mu lekkości.

Dziękuję za rozmowę.

Rozmawiała Dominika Ciurzyńska.



Grzejnik marki KFA Armatura jest pokryty specjalną farbą Interpon AM firmy AkzoNobel z technologią przeciwdrobnoustrojową BioCote®. Jest to środek z aktywnymi jonami srebra, który zapobiega rozmnażaniu się i przetrwaniu drobnoustrojów, takich jak bakterie, pleśnie oraz grzyby. Grzejnik z jonami srebra jest w stanie realnie wpłynąć na stan powietrza w domu czy mieszkaniu, a przez to na zdrowie jego mieszkańców. Znajduje się w każdym pomieszczeniu i ma stosunkowo dużą powierzchnię, która w dodatku przyciąga drobnoustroje na zasadzie elektrostatycznej. Pamiętajmy, że bakterie najlepiej rozwijają się tam, gdzie jest ciepło, tam jest ich najwięcej.

Zmieniamy pompy

JAK ROZWIJA SIĘ RYNEK POMP W POLSCE I JAKIE CIEKAWE ROZWIĄZANIA WPROWADZONO W 2019 ROKU? ROZMAWIAMY O TYM Z ANDRZEJEM ZARĘBSKIM, PRODUCT MANAGEREM NEE W GRUNDFOS POMPY SP. Z O.O.

Andrzej Zarębski, Product Manager
NEE Grundfos Pompy Sp. z o.o.

Na początku ubiegłego roku podczas wywiadu z Tomaszem Kaczmarkiem poruszyliśmy temat różnic w asortymencie marki Grundfos w kontekście poszczególnych krajów. Mój rozmówca wskazywał wówczas na chłonność i otwartość rodzimego rynku na nowości i technologie. Byliście wtedy świeżo po wprowadzeniu systemu pompowego ALPHA 3 z modułem ALPHA Reader i aplikacją Go Balance. Jak obecnie postrzegane jest to rozwiązanie?

Andrzej Zarębski, Product Manager NEE w Grundfos: Od lat staramy się wyznaczać nowe standardy, które przyczyniają się do rozwoju technologii, a zwłaszcza technologii domowych pomp obiegowych. W kreowaniu naszych produktów duże znaczenie mają obecnie inteligentne rozwiązania, które zapewniają komfort użytkowania na wysokim poziomie. System ALPHA 3 z aplikacją Grundfos GO Balance to właśnie jedno z takich rozwiązań. Pozwala szybko i łatwo zrównoważyć domową instalację grzewczą. Jego funkcjonowanie opiera się na rzeczywistych pomiarach przepływu cieczy grzewczej i strat ciśnienia we wszystkich obiegach, co jest istotne przy instalacjach modernizowanych. System o którym mówimy został poddany szczegółowym testom przez studentów Politechniki Poznańskiej. Ich wyniki były dla nas wysoce satysfakcjonujące. W 2018 troku podjęliśmy decyzję o unowocześnieniu ALPHY3 i stworzeniu z niej pierwszej małej pompy obiegowej współpracującej z mobilnymi aplikacjami Grundfos.

Przypomnijmy Czytelnikom jak działa ten system.

Pompa jest sterowana zdalnie i manualnie za pomocą aplikacji Grundfos GO Remote i GO Balance. Aplikacje te są bezpłatnie. Nowa ALPHA 3 zyskała dzięki temu możliwość równoważenia hydraulicznego każdej domowej instalacji grzewczej bez modułu komunikacyjnego ALPHA Reader. Pojawiła się również możliwość generowania raportu z równoważenia. Ważne jest też to, że to rozwiązanie zapewnienia odpowiedni mikroklimat w pomieszczeniach i generuje oszczędności na kosztach ogrzewania do 20%. System ALPHA 3 idealnie wpisuje się w nowoczesne systemy oparte na odnawialnych źródłach ciepła np. pompy ciepła, które stanowią około 30% urządzeń grzewczych w budynkach mieszkalnych. Co ciekawe – szczególnie dynamiczny wzrost następuje segmencie urządzeń poniżej 20 kW, czyli tam gdzie system ALPHA 3 jest dedykowany. Ten segment rynku też powinien się zmienić. Jedną z istotnych propozycji, jakie sugerują organizacje skupione w POBE – Porozumieniu Branżowym na Rzecz Efektywności Energetycznej zgłoszonym do NFOŚiGW (w ramach programu Czyste Powietrze), jest wprowadzenie wymogów równoważenia hydraulicznego instalacji grzewczej i poświadczenie wykonawcy instalacji.

Niedawno wprowadziliście Państwo na polski rynek pompę MAGNA 1. Jest to (mówiąc w skrócie) prostsza wersja MAGNY 3. Dlaczego wprowadzacie Państwo ten produkt i wobec tego: kiedy lepiej wybrać pompę MAGNA 1, a kiedy MAGNĘ 3?

Firma Grundfos od 2 września wprowadziła na rynek nową unowocześnioną wersję MAGNA1 model C. Pompa MAGNA 1 jest kolejną propozycją Grundfos w zakresie bezdławnicowych, elektronicznych pomp obiegowych. Konstrukcja pompy MAGNA1 bazuje na sprawdzonej technologii MAGNA. Podobniej jak MAGNA 3, MAGNA 1 wyposażona jest w synchroniczny silnik z magnesem trwałym, przetwornicę częstotliwości oraz sterownik PI. Kompletny typoszereg MAGNA 1 to ponad 200 modeli pomp pojedynczych i podwójnych.

W większości instalacji nie są potrzebne tak rozbudowane funkcje pracy jak w MAGNIE 3. Dlatego dla instalacji, w których nie jest konieczne rozbudowane monitorowanie pracy pompy i instalacji za pomocą komunikacji BUS, dodatkowe sterowanie trybem temperaturowym lub stałego ciśnienia, sterowanie za pomocą zewnętrznego sterownika – pompa MAGNA 1 będzie idealnym rozwiązaniem.

W ramach wprowadzenia tego produktu na rynek marka Grundfos przeprowadza cyklicznie webinary. Na co kładziecie największy nacisk w komunikacji z instalatorami przedstawiając ten produkt?

MAGNA 1 jest rekomendowana do instalacji grzewczych i klimatyzacyjnych niewymagających zastosowania rozbudowanego systemu monitoringu instalacji i trybów pracy. Dotyczy to większości instalacji. Dlatego jest wyposażona w te funkcje, które dla instalatora są najważniejsze. Zapewnia ona uniwersalne zastosowanie dla wszystkich rodzajów instalacji grzewczych dzięki trybom pracy dedykowanym do ogrzewania podłogowego, grzejnikowego oraz trzy charakterystyki stałej prędkości. Korpus do cyrkulacji ciepłej jest także wykonany ze stali nierdzewnej. Prosty, czytelny panel sterowniczy pozwala za pomocą jednego przycisku wybrać ustawienia pompy. Przyłącza gwintowane i kołnierzowe oferują zakres pracy do 78 m^3/h w temperaturze pracy od -10 do 110°C niezależnie od temperatury otoczenia. Oferuje też prostą komunikację przewodową z systemem zarządzania budynkiem BMS – mamy jedno

wejście/wyjście, start/stop i przekaźnikowe informujące o alarmie.

Czy w tym przypadku także możemy korzystać z aplikacji?

Komunikacja za pomocą aplikacji Grundfos GO Remote działa tylko dla najbardziej rekomendowanego trybu pracy dla systemów grzewczych – ciśnienia proporcjonalnego. Mamy tu też płynną regulację wysokości podnoszenia co 0,1 m, informację o ustawieniach pompy oraz możliwość generowania raportu i wysłania drogą mailową do użytkownika końcowego. Dzięki temu ma on pełną informacje o pracy instalacji.

Ciekawi mnie jak wygląda sytuacja z nowościami. W jakich kierunkach, segmentach rynku upatrujecie możliwość rozwoju?

W 2019 roku wprowadziliśmy na rynek szereg nowych produktów w segmencie budownictwa jednorodzinnego. Na wiosnę był to nowy typoszereg domowych pomp do podnoszenia ciśnienia JP. Zbudowane na sprawdzonej platformie niezawodnych pomp JP 5 i JP 6. Dostępne są cztery modele pomp o maksymalnej wysokości podnoszenia od 42 do 54 m i maksymalnej wydajności od 3 do 5 m^3/h, czyli modele JP 3–42, JP 4–47, JP 4–54, JP 5–48. Są w ofercie także kompletne zestawy hydroforowe ze zbiornikiem poziomym, pionowym i sterownikiem ciśnienia PM1 na bazie nowych pomp. Jest to kategoria produktów, na które zapotrzebowanie w ostatnich latach ciągle rośnie ze względu na wszechstronne zastosowanie tych pomp w domowych instalacjach. Pompy i hydrofory z przetwornicą częstotliwości (Grundfos SCALA2) z prostą intuicyjną obsługą są coraz częściej stosowane.

Jakim podstawowym kryterium, oprócz jakości, kierujecie się wprowadzając produkty?

Zapewnienie komfortu użytkownikowi końcowemu jest jednym z podstawowych kryteriów wyboru pompy. Dlatego Grundfos planuje wkrótce wprowadzić nowy model pompy z przetwornicą częstotliwości SCALA 1. Będziemy starali się ugruntować pozycję pompy ALPHA 3 i ALPHA 2, które jako jedyne produkty na rynku z aplikacją Grundfos GO Balance pozwalają równoważyć hydraulicznie instalację grzewczą. Na kongresie Trendy Energetyki w Krakowie zostaną zaprezentowane wytyczne dotyczące równoważenia hydraulicznego.

A co z weryfikacją portfolio – czy wycofujecie jakieś produkty, które być może w jakiś sposób są przestarzałe?

Tak, do końca maja 2019 były dostępne pompy JP5 i JP6. Na ich miejsce został wprowadzony nowy typoszereg pomp JP. Także w 2019 wprowadziliśmy nowe modele pomp obiegowych. ALPHA 2 model E zastąpił model D (możliwość równoważenia hydraulicznego) oraz ALPHA 3 model A został zastąpiony modelem B (zdalnie sterowanie pompą i równoważenie hydraulicznie bez ALPHA Readera).

Zbliżamy się już powoli do końca III kwartału. Jak w tym roku kształtowała się sprzedaż Waszych produktów? Czy wyłonił się jakiś „czarny koń" tegorocznej sprzedaży?

Na pewno bardzo ugruntowaną pozycję ma pompa obiegowa ALPHA 1 L. Jest to rzeczywiście produkt, który jest najczęściej kupowany przez Instalatorów. Dzięki aplikacji Grundfos GO Replace można zamienić starą, nieefektywną lub uszkodzoną pompę obiegową Grundfos na ALPHA 1 L. Aplikacja jest intuicyjna, wystarczy przepisać stary numer pompy i program wskaże najlepsze rozwiązanie, a także (co bardzo istotne) podpowie, czy możliwa jest wymiana samej głowicy. Jest to bardzo ważne szczególnie dla pomp zamontowanych w urządzeniach grzewczych, gdzie korpus pompy ma różną konstrukcje. Aplikacja obejmuje ponad 10 000 modeli pomp Grundfos wyprodukowanych od 1990 do 2010 roku. To bardzo użyteczne dla instalatora narzędzie.

Dziękuję za rozmowę.

Rozmawiała Dominika Ciurzyńska.

Mistrzostwa Instalatorów Grundfos

We wrześniu rozpoczynają się eliminacje do Mistrzostw Instalatorów Grundfos. Miło nam poinformować, że w siedzibie naszego Partnera – Hurtowni Aquateam w Szczecinie – także odbędzie się jedna z nich. Grundfos po raz kolejny proponuje Instalatorom fajną zabawę z akcentem rywalizacji. Wspólnie z Partnerami Handlowymi chce wyłonić najlepszego Instalatora pomp Grundfos w Polsce, który podczas finału zawodów w Mediolanie będzie rywalizował z Instalatorami z ponad 30 krajów. Zwycięzca eliminacji krajowych wyjedzie na targi i finał „The Grundfos Installer Championship" na koszt organizatora. Eliminacje trwają od połowy września do końca października.

Oto miasta, w których będą przeprowadzane eliminacje:
– Euroterm Przemyśl (06.09.2019, piątek),
– Instalbud Pszczyna (09.09.2019, poniedziałek),
– Femax Gdańsk (10.09.2019, wtorek),
– Armatura Kozłowski Krotoszyn (13.09.2019, piątek),
– Grudnik Łódź (18.09.2019, środa),
– Hydrosolar Poznań (27.09.2019, piątek)
– Respol Warszawa (01.10.2019, wtorek),
– **Aqua Team Szczecin (03.10.2019, czwartek)**,
– Grudnik Kraków (11.10.2019, piątek).
Finał zawodów krajowych: Poznań 29/30 listopada 2019 r.
Koszty pobytu uczestników podczas dwudniowego finału krajowego pokrywa Grundfos. Zwycięzca każdej z eliminacji otrzymuje Duopack ALPHA1 L, a każdy z uczestników upominki firmowe.

Nagrody dla finalistów:
1 miejsce: 2000 złotych
2 miejsce: 1500 złotych
3 miejsce: 1000 złotych

Zadania dla Instalatorów podczas zawodów:
- Serwisowanie agregatu SOLOLIFT
- Wymiana pompy obiegowej
- Równoważenie hydrauliczne instalacji

Nasze wyzwanie: edukacja młodych instalatorów

NASZYM ZADANIEM JEST ROZWIJANIE I DALSZA PROFESJONALIZACJA RYNKU INSTALACYJNEGO W POLSCE. DLATEGO JAKO OGÓLNOPOLSKIE STOWARZYSZENIE FIRM INSTALACYJNYCH I SERWISOWYCH (OSFIS) CHCEMY WSPIERAĆ EDUKACJĘ I PRZYSZŁYCH FACHOWCÓW.

Współczesny model edukacji już nie stawia granic. Innowacyjne materiały dydaktyczne, projekty, design thinking, cyfryzacja to w większości typów szkół już codzienność. Wychodząc naprzeciw wyzwaniom współczesności żyjącej postępem technologicznym oraz dynamicznie rozwijającemu się rynkowi pracy, szkolnictwo coraz odważniej otwiera się na nowe perspektywy. Swoich szans rozwoju upatruje między innymi w ścisłej współpracy z pracodawcami albo otoczeniem biznesowym.

Z drugiej jednak strony, mimo wielu pozytywnych zmian jakie zachodzą w ostatnich latach, system szkolnictwa zawodowego nadal pozostaje bardziej dopasowany do własnych, mieszczących się w przestrzeni warsztatów szkolnych możliwości, niż realnych potrzeb rynku pracy. I co gorsza, zaczyna brakować chętnych uczniów do podjęcia nauki w szkole branżowej. Te dwa zasadnicze problemy dotykają również branży instalacyjnej.

POTRZEBA ZMIAN

Z różnych stron słyszymy coraz częściej głosy o konieczności branżowego zaangażowania w proces kształcenia przyszłych instalatorów. Tak by poprzez współpracę ze szkołami wspólnie kształcić fachowców, którzy mogliby zasilić nasze szeregi. A także, by uczniowie i absolwenci pozytywnie inspirowali swoich rówieśników do wyboru zawodu instalatora. Kłopotliwy pozostaje błędny stereotyp hydraulika wykonującego męczącą, brudną i ciężką pracę. Jeśli dołożyć do tego nienadążających za zmianami technologicznymi i nowinkami nauczycieli, młody instalator opuszcza szkolne mury bez solidnej wiedzy i umiejętności praktycznych. Jesteśmy również świadomi, że niewiele lepiej wygląda praktyczna nauka zawodu u pracodawcy.

Szereg wyzwań stojących przed nami zatem skupia się wokół zmiany postrzegania samej profesji instalatora i promocji zawodu. Dostrzegamy potrzebę udoskonalenia systemu edukacji, tak by umiejętnie łączył wiedzę i praktyczną naukę zawodu oraz przygotowania atrakcyjnej oferty edukacyjnej zachęcającej młodzież do nauki zawodu hydraulika oraz dostosowania jej do potrzeb rynku pracy.

Wyzwania inspirują do poszukiwania nowych możliwości – są motorem do działania dla wszystkich, którzy chcą kreować lepszą branżę.

#RAZEM DLA BRANŻY

Wszystko zaczęło się jeszcze podczas Targów Grupy SBS w Strykowie. Pierwsze spotkanie z Robertem Przywitowskim – dyrektorem firmy BISAN utwierdziło nas w przekonaniu, że opracowanie systemowego projektu edukacyjnego dla młodych instalatorów jest jak najbardziej uzasadnione i potrzebne. Poruszyliśmy wówczas wiele zagadnień związanych i z samą profesją, edukacją, jak również bolączkami branży. Najważniejsza jednak okazała się chęć wspólnego działania. Szybko doszło do kolejnego spotkania, już w Warszawie, na którym prezes OSFIS Paweł Kaczmarek, przedstawił propozycję projektu edukacyjnego zakładającego wspólne działania zarówno instalatorów, producentów, jak i dystrybucji. Pojawiła się konieczność spotkania w większym gronie.

Na wniosek OSFIS Instytut Badań Edukacyjnych zorganizował regionalne seminarium informacyjne „Zintegrowany System Kwalifikacji – nowe wyzwania, nowe możliwości dla biznesu" prowadzone przez ekspertów IBE. Spotkanie odbyło się 3 lipca br. w Poznaniu, a udział w nim wzięło liczne grono reprezentujące różne środowiska branży instalacyjno-serwisowej: przedstawiciele firm Gebo, BISAN, Jeremias, RUG Riello Urządzenia Grzewcze, Międzynarodowych Targów Poznańskich, członkowie wspierający Wilo Polska, Immergas oraz Galmet, a także Polski Związek Pracodawców Hurtowni Branży Grzewczej, Sanitarnej, Instalacyjnej, Klimatyzacji i Wentylacji ZHI oraz środowisko inżynierów reprezentowane przez Adama Masłowskiego.

Program seminarium przewidywał w dwóch pierwszych modułach wprowadzenie do ZSK oraz przedstawienie kluczowych procesów, instytucji i narzędzi funkcjonujących w systemie. Ostatni, trzeci moduł poświęcony został projektowaniu nowych modeli biznesowych w oparciu o Zintegrowany System Kwalifikacji.

Całe wydarzenie zamknęliśmy spotkaniem we własnym gronie, by wspólnie pochylić się nad nurtującymi wszystkich pytaniami związanymi z przyszłością branży, a także przekonać się z pierwszej ręki, jak działają inni.

DOBRE WZORY

Zaproszenie do udziału w spotkaniu bowiem przyjęła pani Anna Deran – dyrektor Polskiego Stowarzyszenia Dekarzy. Mogliśmy wysłuchać

jej wystąpienia, w którym wyczerpująco zawarła 20-letnią historię działalności Stowarzyszenia w branży dekarskiej, zaprezentowała sposób działania i podzieliła się swoim doświadczeniem w pracy. Szeroka i pełna ekspresji prezentacja pani Anny pokazała nam, jak w ich branży świetnie, ponad podziałami, współpracują ze sobą fachowcy, producenci i hurtownie. Robią to w imię wspólnego celu, jakim jest promocja zawodu dekarza oraz podnoszenie wiedzy i standaryzacji usług w ich zawodzie. Tempo rozwoju, ilość projektów i inicjatyw, zaangażowanie członków w działalność Stowarzyszenia budzą szczery podziw i stanowią źródło inspiracji. Wystarczy wspomnieć, że stowarzyszenie dekarzy posiada 5 tysięcy członków i 20 oddziałów terenowych.

Jednym z najważniejszych projektów jest również kampania edukacyjna adresowana do młodych – „Zawód przyszłości – dekarz". Wiele z założeń kampanii jest spójnych z koncepcjami nakreślonymi przez nasze środowisko. Dlatego zrodził się pomysł, aby niektóre działania, jak na przykład szkolenia dla doradców zawodowych przeprowadzić wspólnie.

Jednak dekarze to nie jedyna branża, która podjęła się zaangażowania w kształcenie młodzieży i wsparcie szkolnictwa branżowego. Swoje projekty realizują z powodzeniem elektrycy, stolarze, sektor metalurgiczny, wykorzystując możliwości wielopłaszczyznowej współpracy i solidarnego działania. Ilość podejmowanych działań i inicjatyw w ramach projektu może przyprawiać o zawrót głowy! Od opracowania materiałów dydaktycznych, które stanowią uzupełnienie dla programów nauczania nie zawsze nadążających za tempem zmian, poprzez spotkania z przedstawicielami branży, udział w wydarzeniach branżowych, konkursy i rywalizacje zawodowe, a na stażach i stypendiach kończąc.

Warto też zauważyć, że tego typu projekty przyczyniają się również do rozwoju samej branży. Nic bardziej nie wyzwala odwagi, mądrości i kreatywności jak możliwość mierzenia się z wyzwaniami.

HYDRAULIK – ZAWÓD WIELU MOŻLIWOŚCI

Spotkanie w Poznaniu miało szczególny charakter, ponieważ zapoczątkowało dialog branżowy. Deklarację konieczności dalszej współpracy oraz konieczność rozwinięcia jej w konkretne działania złożyli zarówno przedstawiciele producentów, dystrybucji, jak i instalatorów. Nie ulega wątpliwości, że wspólnym zadaniem łączącym wszystkie środowiska branżowe i oświatę powinno być zadbanie o to, by nauka zawodu instalatora stała się jak najbardziej atrakcyjna i ciekawa. Chcemy, by praca instalatora była równie dobrze postrzegana jak zawód kucharza, handlowca czy youtubera. W parze z rosnącą świadomością dynamicznie rozwijającego się rynku pracy, powinno wzrastać zrozumienie, że w ślad za tym rozwijają się również poszczególne profesje. I nie inaczej jest z zawodem hydraulika. Dzisiejszy hydraulik/instalator ma zdecydowanie więcej pracy, niż jeszcze kilkanaście czy kilkadziesiąt lat temu. Rozwój nowoczesnych i innowacyjnych technologii jest dynamiczny, podobnie sytuacja wygląda w przypadku instalacji grzewczych i wodno-kanalizacyjnych. Współczesny hydraulik wykorzystuje w swojej pracy nowoczesne rozwiązania, produkty i technologie, gdyż dynamicznie rozwijająca się branża dotrzymuje kroku postępowi. A branża instalacyjno–serwisowa to bogactwo różnych możliwości, które nie ograniczają dzisiejszych profesjonalistów tylko do montowania instalacji sanitarnych.

W trakcie dyskusji nakreśliliśmy również priorytety i wstępną kolejność działań. OSFiS od uczestników spotkania otrzymał zadanie przygotowanie propozycji projektów, jakie można zrealizować w najbliższym czasie.

W ten sposób narodził się projekt „Hydraulik – zawód wielu możliwości". Jego głównym celem jest promocja zawodu hydraulika jako perspektywicznego i rozwojowego oraz zachęcenie młodzieży do wstąpienia w szeregi branży, w której czeka dobrze płatna praca. Naszemu środowisku nie może zabraknąć wykształconych kadr, a klientom godnych zaufania fachowców. Cały czas pracujemy nad jego kształtem i poszczególnymi działaniami, które w określonej kolejności będziemy wdrażać.

Zależy nam na tym, aby współtwórcami projektu byli zarówno firmy instalacyjne, dystrybucja i producenci, którzy dostrzegają perspektywę do realizacji swoich ciekawych inicjatyw i pomysłów. Zapraszamy do współpracy. Wspólnie możemy odmienić wizerunek zawodu instalatora, wpłynąć na programy nauczania i cały system edukacji, koniecznie uwzględniając zachodzące zmiany. A razem możemy więcej!

Paulina Jurgowiak, Ogólnopolskie Stowarzyszenie Firm Instalacyjnych i Serwisowych

Partonem medialnym akcji jest Magazyn Grupy SBS

Unibox Q plus

Producent: **Oventrop**

Najbardziej zaawansowany technicznie Unibox w ofercie Oventrop powstał przez wyposażenie podtynkowego regulatora temperatury pomieszczenia we wkładkę Q-Tech do automatycznego równoważenia hydraulicznego. Urządzenie wyposażone jest w dwa termostaty – jeden do regulacji temperatury pomieszczenia, drugi do ograniczenia temperatury powrotu pętli ogrzewania podłogowego.

W skład regulatora Unibox Q plus wchodzą:

- zespół regulacji temperatury pomieszczenia składający się z wkładki Q-Tech z funkcją automatycznego równoważenia hydraulicznego i nastawą wstępną regulowaną w zakresie 10-170 l/h oraz termostatu Uni LH (z pozycją zero) i zakresem regulacji 7–28°C,
- zespół regulacji temperatury powrotu składający się z zaworu-ogranicznika RTLH wyposażonego w podwójny grzybek dla ograniczenia ryzyka niezamierzonego przegrzewu (lub zamrożenia) pętli oraz termostatu-ogranicznika Uni RTLH (z pozycją zero) z zakresem regulacji 10–50°C (fabrycznie ustawiony na 40°C),
- zawór odpowietrzająco-płuczący,
- kaseta ścienna o głębokości zabudowy 57 mm,
- biała maskownica z wysokiej jakości tworzywa z mocowaniem pozwalającym na płynną korektę ustawienia względem np. płytek ściennych – do 12° kątowych,
- króćce G ¾ GZ.

oventrop

Indeks producenta: 1022684. Więcej na **www.oventrop.pl**

Must have Instalatora

Co każdy instalator mieć powinien

Beretta

Exclusive – nowy kocioł kondensacyjny

Producent: **Beretta**

Nowa seria kotłów wiszących Exclusive marki Beretta oferuje wiele zalet, w tym innowacyjny system aktywnej kontroli spalania (ACC), przyjazny dla użytkownika panel sterowania i możliwość zdalnego sterowania. Te cechy sprawiają, że kocioł Exclusive jest nowoczesnym i odpowiednim wyborem dla osób, które nie chcą iść na kompromis w zakresie wzornictwa i efektywności energetycznej. Podłączając programator Wi-Fi BeSMART do kotła w trybie komunikacji cyfrowej, możliwe jest zdalne sterowanie kotłem, a także całym systemem, za pomocą aplikacji mobilnej na smartfonie lub tablecie. Ta kombinacja kotła z programatorem gwarantuje klasę efektywności energetycznej na poziomie A +.

Więcej na **www.beretta.pl**

Therma V

Producent: **LG**

LG

R32

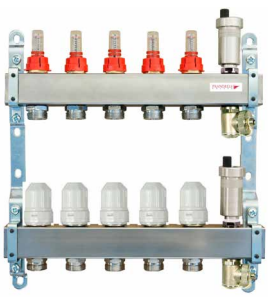
Therma V to wielofunkcyjne rozwiązanie do ogrzewania, chłodzenia pomieszczeń i przygotowania ciepłej wody użytkowej. Jest bardziej przyjazna środowisku dzięki zastosowaniu zielonych technologii t.j. czynnik chłodniczy R32 i nowa sprężarka spiralna R1. R32 Split zapewnia doskonałą wydajność ogrzewania – szczególnie w niskiej temperaturze otoczenia. Urządzenie posiada sterownik z intuicyjnym interfejsem, własne rozwiązanie Wi-Fi (SmartThinQTM) oraz monitorowanie informacji o zużyciu energii elektrycznej.

Więcej na **lge.com/pl**

Rozdzielacz RINO-R

Producent: **Prandelli**

PRANDELLI POLSKA



Rozdzielacz ze stali nierdzewnej przeznaczony głównie do instalacji ogrzewania płaszczyznowego. Wyposażony jest m.in. w rotametry Taconova, odpowietrzniki automatyczne, zawory spustowe czy wkładki termostatyczne umożliwiające instalację siłowników M30x1,5mm. Wykonany jest z belki o profilu kwadratowym 40 x 40 x 1,5mm.

Więcej na **www.prandelli.pl**

Gebo Basic Set

Producent: **Gebo**

Gebo Basic Set to profesjonalny zestaw narzędzi – dedykowany do rur Gebo ze stali nierdzewnej AISI 316L. W skład zestawu wchodzi: ubijak i 2 wymienne głowice (DN12 i DN16) dostępne w poręcznej wygodnej walizce. Gebo Basic Set to znakomite rozwiązanie, by wykonać pewny, gładki i szczelny odcinek gotowy do podłączenia. Wystarczy kilka prostych ruchów ubijakiem, aby prawidłowo uformować kołnierz na końcu rury. Produkt jest przeznaczony do prac instalatorskich z rurą ze stali nierdzewnej AISI 316 L Gebo Super Vario. Gebo Basic Set dedykowany jest instalatorom ceniącym sobie szybki i pewny montaż. Znajduje zastosowanie w instalacjach wodnych, solarnych i centralnego ogrzewania. Zestaw dostępny we wszystkich hurtowniach dystrybucyjnych na terenie całego kraju.

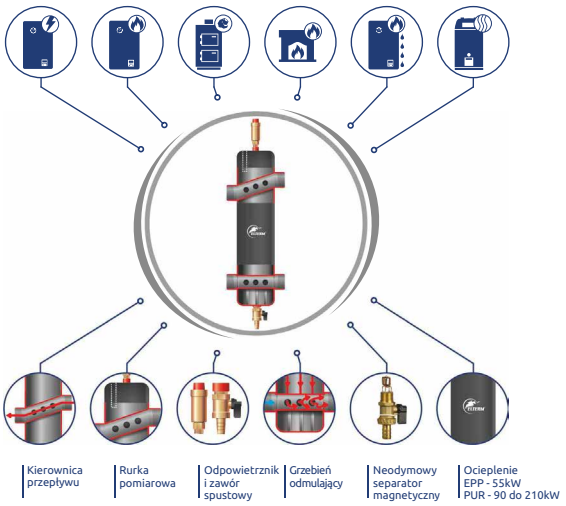
Więcej na **www.gebo.com.pl**

Grzałka elektryczna GRBT TSE

Producent: **ELIKO**

Grzałka z termostatem typu GRBT TSE Firmy ELIKO, jest jednym z najpopularniejszych produktów na rynku stosowanym w zasobnikach pojemnościowych. Niezawodność produktu zapewnia termostat COTHERM wyposażony w dwutorowe zabezpieczenie powrotne niesamoczynne, co jest podstawowym wymogiem norm UE. Grzałka dostępna z kołnierzami U5/4', U6/4', U2' i mocach od 1400W – 3000W w wersjach o napięciu zasilającym 230V. Element grzejny wykonany jest z rurki miedzianej cynowanej galwanicznie. Produkt o nowoczesnej i ergonomicznej stylistyce, w ekonomicznym i estetycznym opakowaniu umożliwiającym właściwą ekspozycję i widoczność na półce.

Więcej informacji na **www.eliko.pl**



Sprzęgło hydrauliczne SHE-CD Condens

Producent: **ELTERM**

Firma Elterm w swojej ofercie posiada opatentowaną konstrukcję dedykowaną do niskotemperaturowych źródeł ciepła. Zastosowanie kierownic przepływu powoduje obniżenie temperatury powrotu o 2–5°C w stosunku do układu ze sprzęgłem tradycyjnym. Daje to efekt podniesienia sprawności kotła kondensacyjnego i pompy ciepła. Dostępne są warianty od 1" do 3", kompatybilne z naszymi kolektorami rozdzielającymi oraz grupami pompowymi.

Więcej na **www.elterm.pl**

MODUŁ GEBERIT DUOFRESH – Higieniczna świeżość na długi czas

Producent: **Geberit**

Firma Geberit opracowała nowy moduł do usuwania przykrych zapachów, który nadaje się do pomieszczeń w nowych budynkach. Można go również zamontować w ramach modernizacji lub remontu pomieszczeń starszych, pod warunkiem, że posiadamy spłuczkę podtynkową z serii Geberit Sigma. Moduł Geberit DuoFresh usuwa nieprzyjemne zapachy bezpośrednio z ceramicznej miski ustępowej. Powietrze jest usuwane przez rurę spłukującą i zawór spłukujący, oczyszczane za pomocą ceramicznego filtra o strukturze plastra miodu, a następnie wprowadzane z powrotem do pomieszczenia.

Więcej informacji o produkcie na **stronie 49.**

Pompy ciepła: energia natury

PRZEZ DŁUGI CZAS KONWENCJONALNE SYSTEMY GRZEWCZE DO OGRZEWANIA BUDYNKU UŻYWAŁY PALIW STAŁYCH, CIEKŁYCH CZY GAZOWYCH. W TAKICH KONWENCJONALNYCH SYSTEMACH GRZEWCZYCH POMIJANO PROBLEMY, JAKIE STWARZA ZUŻYCIE PALIW KOPALNYCH I ZANIECZYSZCZENIE ŚRODOWISKA. W OSTATNICH LATACH WZRASTA ZAINTERESOWANIE PRZYJAZNYMI DLA NASZEJ PLANETY URZĄDZENIAMI.

Żeby sprostać wymaganiom rynku, producenci stale rozwijają technologię pomp ciepła, aby wytwarzać najbardziej wydajne i przyjazne dla środowiska systemy ogrzewania. Portfolio produktów grzewczych LG, wiodącego dostawcy systemów HVAC, obejmuje szeroką gamę wysoce energooszczędnych i zaawansowanych systemów energii odnawialnej. Nasza misja to zapewnienie właściwego rozwiązania grzewczego dla każdych wymagań i budynku.

Pompa ciepła to urządzenie, które przekształca energię z powietrza, ziemi i wody w ciepło do celów użytkowych. Ta transformacja odbywa się poprzez zaawansowany cykl chłodniczy. Innymi słowy, odnosi się do techniki przenoszenia ciepła z odnawialnych źródeł energii, takich jak np. powietrze. Energia potrzebna do wytworzenia niezbędnego ciepła w porównaniu do kotłów wykorzystujących konwencjonalne paliwa kopalne, gaz czy olej wynosi jedną czwartą, a pozostałe trzy czwarte wykorzystywane jest z energii odnawialnej.

Rozwiązanie grzewcze LG zapewnia bardziej ekologiczny i energooszczędny system dla Twojego domu i biura dzięki ciągłym badaniom i rozwojowi zielonych technologii, takich jak czynnik chłodniczy R32 i sprężarka spiralna R1.

BUDOWNICTWO MIESZKANIOWE

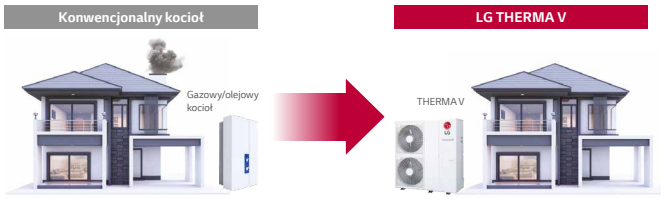
System ogrzewania mieszkaniowego LG może jednocześnie pokrywać zapotrzebowanie na centralne ogrzewanie i ciepłą wodę użytkową w domu. W porównaniu z konwencjonalnym systemem kotłowym jest bardziej wydajny i redukuje emisję CO_2 w miarę użytkowania energii odnawialnej z powietrza zewnętrznego. Te rozwiązania grzewcze można łączyć także z inteligentnymi rozwiązaniami sterującymi – LG SmartThinQ™ .

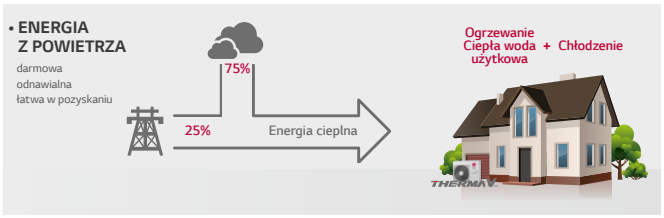
W roku 2019 LG Electronics wprowadziło na rynek nową pompę ciepła THERMA V Split na ekologiczny czynnik R32. Urządzenie to charakteryzuje się przede wszystkim:

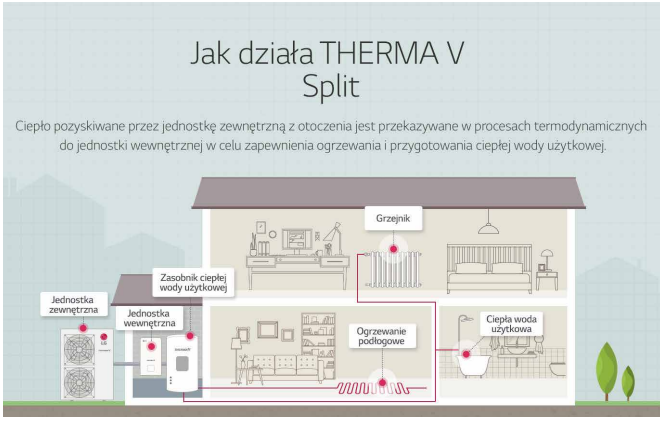
- wysoką wydajnością ogrzewania nawet w niskiej temperaturze,
- szerokim zakresem pracy,
- zmniejszonym poziomem hałasu.

Zaawansowana technologia pozwala jeszcze bardziej ułatwić użytkowanie poprzez zastosowanie:

- sterownika z intuicyjnym interfejsem,
- własnego rozwiązania Wi-Fi (SmartThinQ™),
- monitorowania informacji o zużyciu energii.







KONCEPCJA SPLIT HYDRO BOX

THERMA V typu Split hydro box konstrukcyjnie jest rozdzielona i instalowana wewnątrz i na zewnątrz budynku. Te dwie jednostki są połączone orurowaniem wypełnionym czynnikiem chłodniczym, a elementy po stronie wodnej, takie jak naczynie wzbiorcze, wymiennik ciepła czy pompa wodna, znajdują się wewnątrz jednostki w budynku. Tam też znajdują się wszystkie podzespoły wodne związane z ogrzewaniem, dzięki czemu nie trzeba martwić się o problemy związane z zamarzaniem niezależnie od zewnętrznej temperatury otoczenia.

KLUCZOWE PARAMETRY I PORÓWNANIE O POPRZEDNIEGO MODELU (NA R410A)

Nowa jednostka THERMA V Split R32 posiada niski potencjał tworzenia efektu cieplarnianego (GWP – Global Warming Potential)

	R32	R410A
Potencjał tworzenia efektu cieplarnianego	675	2088
Mniejsza ilość czynnika		
Większa wydajność systemu	Systemy R32 zużywają również mniej czynnika chłodniczego na kilowat dostarczonej wydajności	
Skład	Jeden składnik	Mieszanina
Wysoka wydajność	Wysokie współczynniki sprężania czynnika chłodniczego prowadzą do wysokiej wydajności w porównaniu z istniejącym czynnikiem chłodniczym R22 i R410A	

WYSOKA WYDAJNOŚĆ OGRZEWANIA NAWET W NISKIEJ TEMPERATURZE

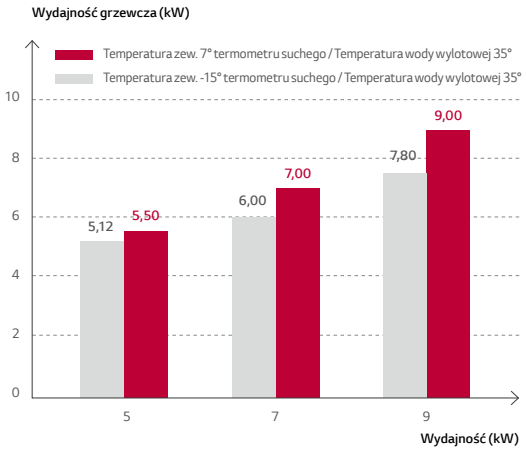
R32 Split zapewnia doskonałą wydajność ogrzewania – szczególnie w niskiej temperaturze otoczenia. Wydajność grzewcza przy temperaturze zewnętrznej -7°C DB jest taka sama jak nominalna, a wydajność w przy temperaturze zewnętrznej -15°C DB wynosi około 85% nominalnej wydajności. Wydajność ogrzewania R32 Split w niskiej temperaturze otoczenia została zwiększona o ponad 18% w porównaniu z Splitem R410A.

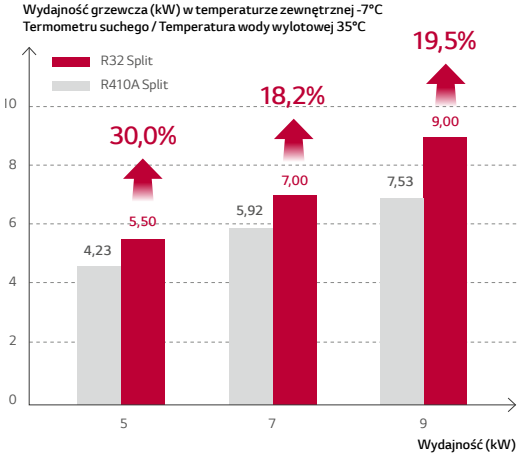
WYSOKA EFEKTYWNOŚĆ ENERGETYCZNA

Dyrektywa w sprawie etykiet energetycznych jest kluczowym czynnikiem wyboru urządzenia grzewczego na europejskim rynku ogrzewania. Typ R32 Split ma oznaczenie etykiety energetycznej A +++ w rozporządzeniu dotyczącym etykietowania energetycznego ErP.

SZEROKI ZAKRES DZIAŁANIA

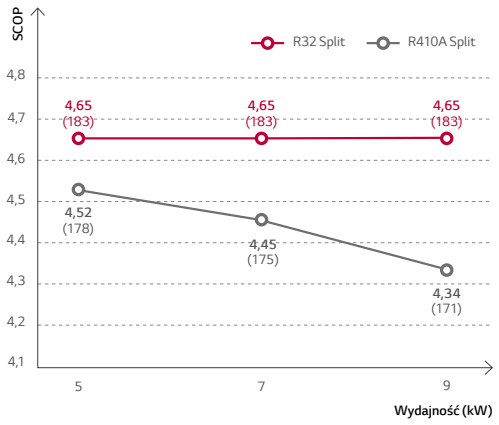
Dzięki temperaturze wody wylotowej mogącej osiągać do 65°C, gama grzejników średnio temperaturowych może być w pełni wykorzystana. W rezultacie pompa ciepła R32 Split ma wysoką konkurencyjność zarówno w przypadku wymiany obecnego źródła ogrzewania, jak i zastosowania nowego systemu.





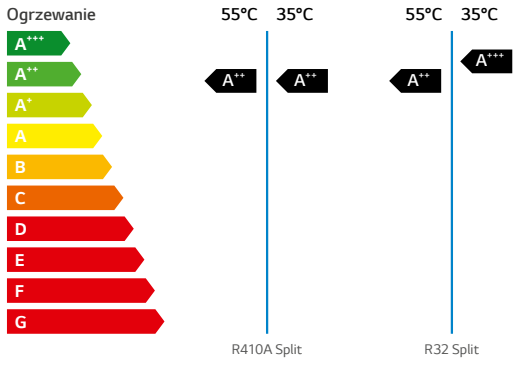
SCOP

Poprawa maksymalnego współczynnika SCOP o 8%



* Warunki testu
Procedura testowa jest zgodna z EN14825, Typoszereg modeli jednostek jednofazowych

Etykieta energetyczna ErP



Uwaga
1. Etykieta A +++ jest dostępna od 26 września 2019 r. I należy ją traktować jako Etykieta ++ do tego czasu.
2. Sezonowa klasa efektywności ogrzewania pomieszczeń na wylocie wody 35° i Etykieta A +++ jest dostępna od 26 września 2019 roku

Świat kolorowych grzejników

DLA ZDECYDOWANEJ WIĘKSZOŚCI UŻYTKOWNIKÓW GRZEJNIKI KOJARZĄ SIĘ Z BIAŁĄ PLAMĄ ZAWIESZONĄ POD OKNEM. TAKI BYŁ DOTYCHCZASOWY STANDARD. TERAZ INWESTORZY DĄŻĄ, BY TEN STAŁY W NASZEJ STREFIE KLIMATYCZNEJ ELEMENT WYPOSAŻENIA DOMU, BYŁ JAK NAJMNIEJ WIDOCZNY ALBO BY STANOWIŁ OZDOBĘ.

Grzejniki o wymyślnym designie są jednak relatywnie drogie. Z drugiej strony umieszczenie całej mocy grzewczej wyłącznie w ogrzewaniu podłogowym jest rozwiązaniem całkowicie niemodyfikowalnym, obdarzonym poważną wadą małej sterowalności. Odpowiedzią na zapotrzebowanie inwestorów jest oferta grzejników kolorowych firmy REGULUS®-system oferowanych bez dopłaty w cenie grzejników białych.

JAKI KOLOR?

Wzorcem do wyboru pożądanego koloru jest powszechnie dostępna paleta barwna RAL. Jedynie zamówienia na pokrycie powierzchni grzejników farbami strukturalnymi i młotkowymi, realizowane są za dopłatą 10% do ceny grzejników białych. Grzejnik w pokoju dzieci może być wykonany w wesołym, żywym kolorze, w łazience może być dopasowany barwą do glazury, a w salonie kolorem może nawiązywać do stolarki lub umeblowania.

Grzejnik może być niemal niewidoczny lub wręcz przeciwnie – wystawiony na widok. Prostym i zdecydowanie najtańszym sposobem na uzyskanie pożądanego efektu jest operowanie kolorem. Opcją chętnie stosowaną przez inwestorów jest także wybór jednakowego koloru dla wszystkich grzejników w obiekcie – np. jasny beż, elegancki popiel, krem, brąz, metalic.

WOLNOŚĆ WYBORU

We współcześnie budowanych ciepłych domach grzejników nie trzeba już umieszczać na ścianie okiennej. To oznacza, że nie muszą być wielkością i kształtem dostosowane do szerokości okna i do miejsca pod parapetem. Mogą mieć formę grzejnika pionowego, wąskiego i wysokiego, zdobiącego wnętrze zarówno swoją bryłą jak i kolorem.

Dobry grzejnik ma za zadanie pokryć zapotrzebowanie pomieszczenia na ciepło zgodne z naszymi odczuciami, dokładnie wówczas, gdy tego chcemy. Zatem gdy jest taka potrzeba: grzejnik powinien emitować ciepło. Natomiast gdy zadana temperatura zostanie osiągnięta powinien przerwać pracę. Tylko takie rozwiązanie gwarantuje oszczędności i pełen komfort – ciepła otrzymamy tyle ile chcemy i wtedy gdy tego chcemy. Tego istotnego warunku nie spełnia ogrzewanie podłogowe. Sposobem na pogodzenie obecnie panujących trendów w ogrzewaniu stanowi hybrydowa dystrybucja ciepła.

Grzejniki wąskie, wysokie – REGULUS®-system DECOR

Grzejniki REGULUS®-system SOLLARIUS

REGULUS®-system Wójcik s.j.
ul. Grażyńskiego 51, 43-300 Bielsko-Biała
tel./fax 33 8 12 36 69, www.regulus.com.pl

STOP SMOG: kampania dla Instalatora

O TYM, ŻE SMOG JEST WIELKIM PROBLEMEM W POLSCE, MÓWI SIĘ OD DAWNA. WIEMY, ŻE ILE LUDZI, TYLE POTRZEB. DLATEGO W NASZEJ KAMPANII STOP SMOG PRZYGOTOWALIŚMY SPECJALNĄ PROMOCJĘ DLA FIRM MONTUJĄCYCH URZĄDZENIA STIEBEL ELTRON, KTÓRA ZAWIERA ATRAKCYJNE CENY I SZEREG KOMPLETNYCH PAKIETÓW Z POMPAMI CIEPŁA, WENTYLACJĄ I REKUPERACJĄ.

Dokładnie skonfigurowane pakiety posiadają potencjał, który można szybko wykorzystać i zastosować w starym i nowym budownictwie. Łączą wysoką jakość z pierwszorzędną wydajnością i bardzo atrakcyjnym stosunkiem ceny do wydajności. Przygotowaliśmy cennik pakietów promocyjnych STOP SMOG, który jest przydatnym narzędziem w Waszej codziennej pracy. Cennik zawiera:

- Opisy systemów.
- Elementy pakietów.
- Pełne konfiguracje wraz z promocyjnymi cenami pakietów i wskazaniem oszczędności.
- Schematy ideowe.
- Szacunkowe koszty eksploatacji.
- Zużycie energii.
- Regulamin i czas trwania akcji.
- Nowa, przejrzysta szafa graficzna, pomocna w codziennej pracy.

STOP SMOG, CZYLI CO MOŻESZ ZROBIĆ?

- Po prostu skorzystaj z naszej oferty, wiedzy i wsparcia.
- Informuj swojego klienta o naszej promocji. Oferta jest tak bogata, że z pewnością znajdziecie odpowiednie rozwiązanie.

To nie wszystko! Cenimy naszych lojalnych Partnerów, dlatego w regulaminie promocji STOP SMOG znajdziesz informację o usłudze montażowej STOP SMOG dla Ciebie.

CENNIK PAKIETÓW STOP SMOG

Możesz pobrać nasz specjalny cennik w wersji elektronicznej lub zamówić wersję drukowaną.

Pamiętaj! Zapoznaj się z regulaminem, gdyż tam znajdziesz ważne informacje i zasady realizacji promocji.

ZALOGUJ SIĘ LUB ZAREJESTRUJ jako Instalator na stronie www.stiebel-eltron.pl, a następnie szukaj informacji na naszej stronie w sekcji: SERWIS /MARKETING /AKTUALNE KAMPANIE.

UWAGA: dla nowo zarejestrowanych Instalatorów, którzy ze strony kampanii wyślą e-maila z prośbą o cennik drukowany, będzie dodatkowy upominek – niespodzianka od STIEBEL ELTRON.

Eliko
elementy grzejne

Kocioł kondensacyjny Ariston CLAS ONE SYSTEM 18 jednofunkcyjny

8 LAT BEZ RYZYKA
Najbardziej kompleksowy program ochrony klienta na rynku. Aby zapewnić sobie długoletnią ochronę kotła skontaktuj się z Autoryzowanym Punktem Serwisowym lub wejdź na stronę www.ariston.com

10 LAT GWARANCJI OD ARISTON
Materiały o wysokiej trwałości, przetestowane podzespoły oraz urządzenia pozwalają udzielić 10-letniej gwarancji na nowy wymiennik kondensacyjny zastosowany w serii ONE. Gwarancja 10 lat na wymiennik udzielana jest w przypadku korzystania z programu 8 lat bez ryzyka.

PARAMETRY GWARANTOWANE PRZEZ CERTYFIKAT TÜV

NAJWAŻNIEJSZE CECHY:

- nowy wymiennik ciepła ze stali nierdzewnej XtraTech™,
- sekcje przepływowe w wymienniku powiększone o + 142% w porównaniu z poprzednią wersją,
- czujnik przepływu c.w.u.,
- wyświetlacz LCD,
- klasa energetyczna A+ w przypadku połączenia z urządzeniem do termoregulacji,
- modulacja mocy 1:5,
- protokół komunikacyjny BusBridgeNet®,
- możliwość wyrzutu spalin przez ścianę,
- zoptymalizowany wewnętrzny tłumik,
- instalacja również w strefie nad wanną,
- odprowadzenie spalin koncentryczne 60/100, 80/125 lub rozdzielne 2 x 80 mm,
- 10 lat gwarancji od Ariston na nowy wymiennik kondensacyjny zastosowany w serii ONE. Gwarancja 10 lat na wymiennik udzielana jest w przypadku korzystania z programu 8 lat bez ryzyka.

FUNKCJONALNY REGULATOR

- termostat pokojowy z modem Wi-Fi,
- Kontrola pracy kotła przez aplikację Ariston NET,
- Hi-Tech Italian Design,
- ekran dotykowy TFT,
- technologia modulacji,
- instalacja Plug & Play,
- temperatura zewnętrzna pobrana przez Internet (możliwość sterowania pogodowego bez czujnika zewnętrznego).

czujnik zasobnika c.w.u.

DOSTĘPNE PAKIETY:

- Kocioł kondensacyjny Ariston CLAS ONE SYSTEM 18 jednofunkcyjny + Termostat pokojowy Cube S Net
- Kocioł kondensacyjny Ariston CLAS ONE SYSTEM 18 jednofunkcyjny + Zasobnik c.w.u. KELLER 120 l
- Kocioł kondensacyjny Ariston CLAS ONE SYSTEM 18 jednofunkcyjny + Zasobnik c.w.u. KELLER 150 l
- Kocioł kondensacyjny Ariston CLAS ONE SYSTEM 18 jednofunkcyjny + Zasobnik c.w.u. KELLER 120 l + Termostat pokojowy Cube S Net
- Kocioł kondensacyjny Ariston CLAS ONE SYSTEM 18 jednofunkcyjny + Zasobnik c.w.u. KELLER 150 l + Termostat pokojowy Cube S Net

Dowiedz się więcej na temat naszych pakietów

Nowoczesna forma grzejnika z płaskim profilem grzewczym.

Prosty i elegancki wygląd.

Wysokogatunkowa powierzchnia chrom.

5 lat gwarancji.

Tylko w Hurtowniach Grupy SBS!

Grzejnik łazienkowy ART1C

Chromowany grzejnik o nowoczesnej konstrukcji, z płaskimi profilami poziomymi. Grzejnik wykonany z certyfikowanych surowców według najwyższych wymagań szwajcarskiego koncernu, który jest wynalazcą grzejnika łazienkowego.

ELEKTROMET®

inteligentna technologia

TECHNOLOGIA ADAPTACYJNA

4 zastosowania 1 urządzenie

NOWOŚĆ

Neo

elektryczny przepływowy
PODGRZEWACZ WODY

dostępne moce:
3.5 4.5 5.5 kW

więcej informacji na www.elektromet.com.pl

WOLF

DLA

INSTALATORÓW

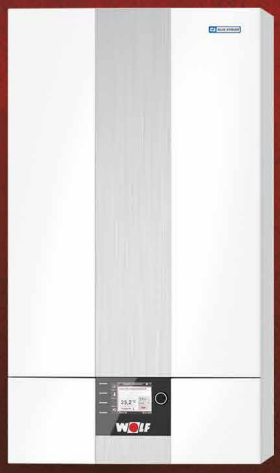
POLSKA.WOLF.EU

ZARABIAJ Z WOLF !

NOWE STAWKI

ZA MONTAŻ I URUCHOMIENIE POMP CIEPŁA WOLF

KIEDY? Od 1.04.2019
ILE? Sprawdź, naprawdę warto!
JAK? Skontaktuj się z Wolf: pompy@wolf-polska.pl lub 664-027-592 i poznaj szczegóły.



PERFEKCYJNIE DOPASOWANY DO CIEBIE. WOLF

Kocioł VAILLANT ecoTEC pro VC 246/5-3 (H-PL)

JUŻ OD SIERPNIA KLIENCI GRUPY SBS MOGĄ KORZYSTAĆ Z NOWEJ OFERTY NA KOCIOŁ VAILLANT ECOTEC PRO VC 246/5-3 (H-PL) W NOWYCH, ATRAKCYJNYCH PAKIETACH WZBOGACONYCH O REGULATOR VAILLANT MULTIMATIC 700/6!

EcoTEC pro VC 246/5–3 (H-PL) to wiszące, jednofunkcyjne, gazowe kotły kondensacyjne do ogrzewania gazem ziemnym, które posiadają możliwość przezbrojenia na propan. Kompaktowe wymiary urządzenia i szeroka gama dedykowanych certyfikowanych systemów kominowych umożliwiają optymalną jego lokalizację w przestrzeni budynku.

Kotły mogą współpracować z regulatorami wyposażonymi w złącze komunikacyjne eBus, zarządzającymi parametrami pracy urządzenia w oparciu o temperaturę zewnętrzną i wewnętrzną budynku.

NAJWAŻNIEJSZE CECHY:

- Zintegrowany, kondensacyjny wymiennik ciepła wykonany ze stali nierdzewnej.
- Nadmuchowy palnik ze stali nierdzewnej z bezstopniową regulacją prędkości.
- Pompa elektroniczna o wysokiej efektywności (HEP).
- Automatyczny odpowietrznik.
- Wbudowany trójdrogowy zawór przełączający.
- Zautomatyzowany system diagnostyczny (wyświetlacz cyfrowy).
- Możliwość zamontowania regulatora pogodowego bezpośrednio na panelu kotłów.
- Podświetlany wyświetlacz graficzny.

SYSTEMOWY REGULATOR POGODOWY MULTIMATIC VRC 700/6

- współpraca z dedykowaną, bezpłatną aplikacją dla urządzeń mobilnych (smartfon, tablet z systemem iOS lub Android) umożliwiającą zdalne sterowanie układem z dowolnego miejsca poprzez sieć Internet
- komfortowe programy czasowe
- monitoring zużycia energii (gaz i energia elektryczna, także dla chłodzenia i wentylacji) i uzysku energii z otoczenia (dla solarów i pomp ciepła)
- regulator pogodowy z wyświetlaczem tekstowym
- zintegrowane sterowanie systemami hybrydowymi
- programy czasowe dla obiegów grzewczych (ogrzewanie i chłodzenie), ładowania zasobnika ciepłej wody i obiegu cyrkulacji oraz wentylacji
- program urlopowy
- funkcja intensywnego wietrzenia
- funkcja „party" pozwala na kontynuację ogrzewania z pominięciem najbliższego czasu wyłączenia aż do początku kolejnego okresu ogrzewania.
- funkcja ochrony przed bakteriami Legionella dla biwalentnych zasobników solarnych

Dowiedz się więcej!

Zeskanuj QR CODE

PELLUX
KOTŁY PELETOWE

DOTACJA
2000 zł

Zapraszamy Dystrybutorów oraz Instalatorów do wzięcia udziału w akcji promocyjnej PELLUX skierowanej do Klientów Indywidualnych.

Szczegóły na stronie pelleton.pellux.pl

WYGODA UŻYTKOWANIA
Dzięki mechanizmom automatyzacji obsługi.

OSZCZĘDNOŚĆ
Dzięki sterowaniu minimalizującym zużycie paliwa

EKOLOGIA
Dzięki certyfikatowi 5 klasy i EcoDesign.

PELLETON
KORZYŚCI

NANOPANEL CER – poznaj energooszczędną pompę obiegową

PREZENTUJEMY PAŃSTWU NOWY MODEL ELEKTRONICZNEJ POMPY OBIEGOWEJ NANOPANEL CER W WERSJACH 25/4-180 ORAZ 25/6-180. PRZEZNACZONA JEST ONA DO WYMUSZANIA CYRKULACJI CZYNNIKA GRZEWCZEGO W WODNYCH SYSTEMACH GRZEWCZYCH.

NANOPANEL CER to energooszczędne pompy obiegowe, które są łatwe do zainstalowania. Przy ustawieniu fabrycznym pompa może zostać uruchomiona w większości przypadków w każdej instalacji ogrzewania wodnego. Nie ma konieczności wybierania żadnych ustawień. Produkt zapewna wysoki poziom komfortu dzięki redukcji hałasu z zaworów termostatycznych instalacji, itd. NANOPANEL CER wyróżnia niskie zużycie energii w porównaniu do konwencjonalnych pomp obiegowych.

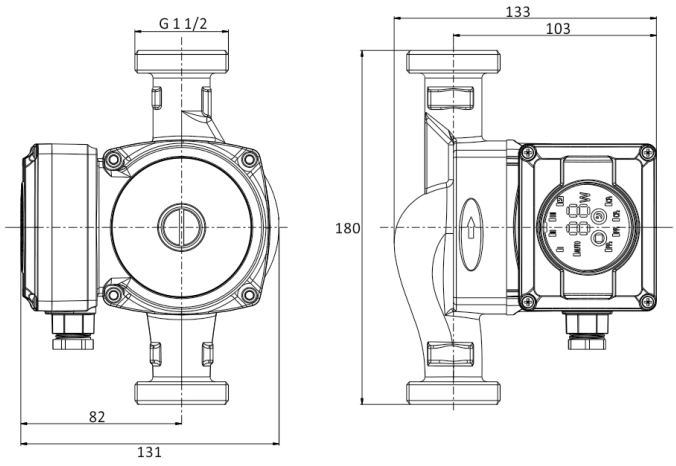
Pompa NANOPANEL CER wykorzystuje silnik z magnesem trwałym i sterownik ciśnieniowy umożliwiający ciągłą (płynną) regulację wydajności pompy w zależności od rzeczywistych potrzeb układu.

PRZEZNACZENIE I ZALETY

Główne zastosowania pomp obiegowych NANOPANEL CER to:

- systemy ogrzewania podłogowego,
- jednorurowe systemy grzewcze,
- dwururowe systemy grzewcze.

Nowy model pompy zawiera w nazwie oznakowanie CER. Skrót ten oznacza, że korpus pompy jest od wewnątrz pokryty brązowym materiałem ceramicznym dodatkowo chroniącym urządzenie w trakcie tzw. „pracy na sucho". Takie rozwiązanie w konsekwencji skutkuje wydłużonym okresem eksploatacji i obniżonym poziomem hałasu. Pompa jest dostępna pod indeksami NAN 140040 i NAN 140060.



Kod towaru	Nazwa towaru	Średnica przyłącza
NAN 140040	Pompa elektroniczna obiegowa NANOPANEL CER 25/4-180 do c.o.	1 1/2"
NAN 140060	Pompa elektroniczna obiegowa NANOPANEL CER 25/6-180 do c.o.	1 1/2"

Rekuperacja marki KELLER

MARKA KELLER STALE SIĘ ROZWIJA. PRZED KILKOMA TYGODNIAMI SWOJĄ PREMIERĘ MIAŁY CENTRALE REKUPERACYJNE PREMAIR ORAZ REKUPERATOR POKOJOWY HRU-WALL. PREZENTUJEMY ROZLEGŁĄ OFERTĘ, KTÓRA MOŻE STANOWIĆ PODSTAWĘ DO STWORZENIA KOMPLETNEGO SYSTEMU.

CENTRALE REKUPERACYJNE PREMAIR

Centrale rekuperacyjne HRU-PremAIR to nowoczesne jednostki. W swojej ofercie posiadamy trzy warianty jednostkek o wydajności: 350, 450 oraz 500 m^3/h przy sprężu 100 Pa. Do konstrukcji użyte zostały najnowocześniejsze tworzywa sztuczne, wymiennik przeciwprądowy z PET lub aluminiowy oraz obudowa samonośna z EPP.

NAJWAŻNIEJSZE CECHY:

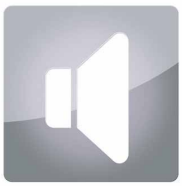
- Certyfikowany wymiennik przeciwprądowy z materiału PET o wysokiej skuteczność.
- Nowoczesna obudowa z polipropylenu spienionego (EPP).
- Wysoka izolacyjność termiczna i akustyczna Energooszczędne wentylatory EC o wysokim sprężu 1000Pa Modulowany By-Pass.
- Funkcja Free-cooling i Free-heating.
- Przebadany zgodnie z normą EN 13141–7, spełnia wymagania ErP2018
- Stelaż montażowy oraz nogi w komplecie.
- Wymienne króćce przyłączeniowe.
- Bezprzewodowe sterowanie przez aplikację mobilną (systemy Android i iOS).
- Sterowanie przez dowolne czujniki CO_2 i RH lub kontroler.
- Wysoka odporność mechaniczna.
- Lekka konstrukcja – tylko 32 kg.

OBUDOWA Z EPP
O WYSOKIEJ IZOLACYJNOŚCI

BEZPRZEWODOWE
ZARZĄDZANIE REKUPERATOREM

SPRAWNOŚĆ DO 93,4%
ODZYSKU CIEPŁA

CERTYFIKOWANY PRZEZ
EUROVENT WYMIENNIK

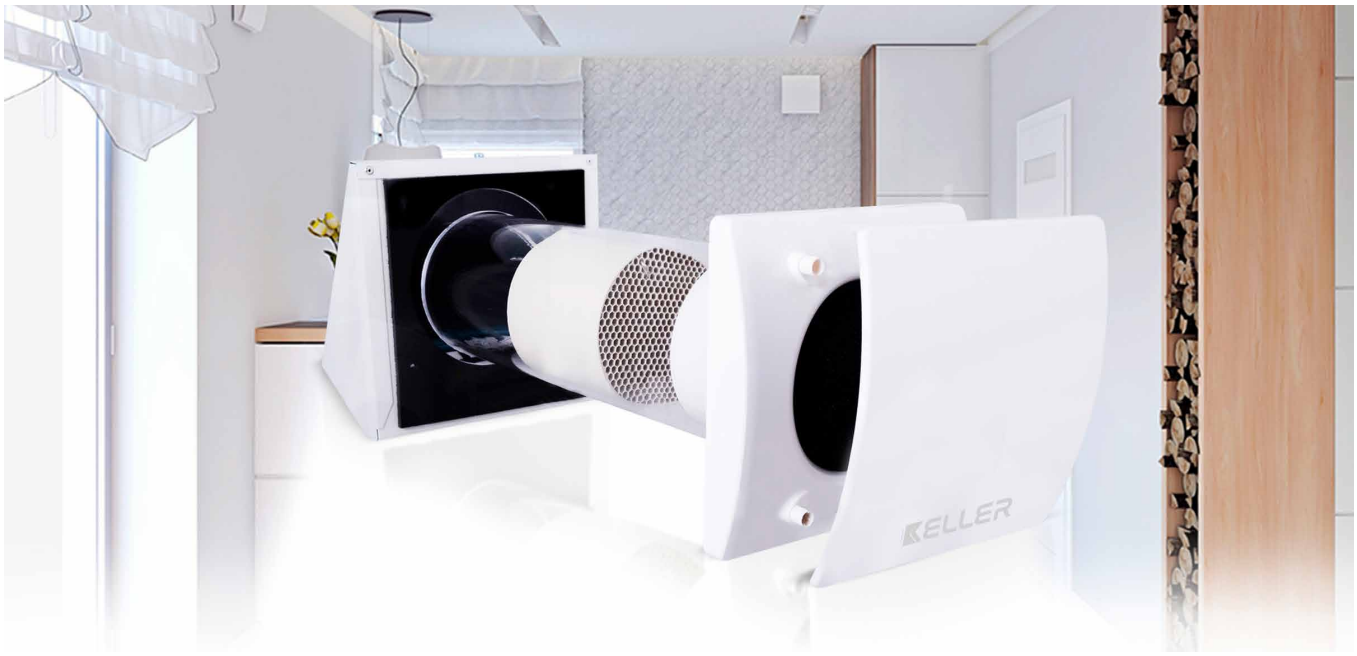


CICHA PRACA
URZĄDZENIA

NISKA WAGA

POLSKI
PRODUCENT

NAJWYŻSZE
STANDARDY



REKUPERATOR POKOJOWY HRU-WALL

HRU-WALL jest rekuperatorem pokojowym wyposażonym w wymiennik ceramiczny, dzięki czemu możliwy jest odzysk ciepła do 82%. Dzięki niskiemu zużyciu energii oraz bardzo cichej pracy wskazane jest działanie rekuperatora non stop.

Jednostka może działać w 3 prędkościach, w zależności od potrzeb i wielkości pomieszczenia. Dzięki zastosowaniu energooszczędnego silnika napędowego oraz wentylatora o specjalnej konstrukcji osadzonego w jednorurowej obudowie, zużycie energii elektrycznej jest niezwykle niskie – średni koszt użytkowania dwóch urządzeń to niespełna 30 zł w skali roku. Energooszczędny wentylator działa na przemian co 70 sekund nawiewając i wyciągając powietrze z pomieszczenia.

NAJWAŻNIEJSZE KORZYŚCI:

- Odzysk ciepła na poziomie 82%.
- Energooszczędny wentylator (średnik koszt 2 sztuk to 30 zł rocznie).
- Cicha praca (dopuszczalny poziom dźwięku w nocy to 30 dB, w dzień 40 dB).
- Możliwość dostosowania do grubości ściany (od 270–560 mm).
- Możliwość synchronizacji urządzeń dla przemiennej pracy.
- Zwrot z inwestycji po około 3–5 latach.
- Akcesoria dodatkowe: filtr F7-ULTRAPAC, filtr plisowany G4, brama ethernet, czujnik bezprzewodowy CO_2, Czujnik bezprzewodowy RH VMS-02HB04.

REGULATOR HRU-WALL-CONTR-I

Za pomocą regulatora HRU-WALL-CONTR-I możemy sterować zarówno wydajnością, prędkością wymiany powietrza jak i przepływem oraz kierunkiem powietrza (nawiew/wywiew). Sterownik umożliwia połączenie ze sobą kilku rekuperatorów HRU-WALL (do 10 szt.). Pozwala to na naprzemienną pracę - podczas gdy jeden z rekuperatorów pracuje w trybie wywiewu, w drugim powietrze jest nawiewane do wnętrza budynku zapewniając lepszą cyrkulację powietrza.

Rekuperatory HRU-WALL-RC zamiast regulatora do sterowania posiadają pilot.

Więcej o naszej ofercie:

HRU-WALL-100-25
Rekuperator decentralny o wydajności 25 m^3/h

HRU-WALL-150-60
Rekuperator decentralny o wydajności 60 m^3/h

HRU-WALL-CONTR-I
Regulator obrotów do sterowania rekuperatorem HRU-WALL

KELLER Green Pro
na wysokich obrotach!

WYSOKOWYDAJNA POMPA CYRKULACYJNA KELLER GREEN PRO TO NAJWYŻSZEJ KLASY CICHE I ENERGOOSZCZĘDNE URZĄDZENIE PRZEZNACZONE GŁÓWNIE DO PRACY W DOMOWYCH SYSTEMACH OGRZEWANIA I INSTALACJACH CIEPŁEJ WODY UŻYTKOWEJ. TO JEDEN Z NAJBARDZIEJ INNOWACYJNYCH PRODUKTÓW OFEROWANYCH POD MARKĄ KELLER.

Pompa dostępna jest w dwóch wariantach 25-4-180 (KEL 718417) oraz 25-6-180 (KEL 718424).

Pompa Green Pro, jest łatwa w instalacji i najlepiej sprawdza się w systemach ogrzewania podłogowego, jednorurowych oraz dwururowych systemach ogrzewania. Jest wyposażona w silnik z magnesami trwałymi oraz przemiennik częstotliwości, który może załączać się automatycznie w zależności od potrzeb, co pozwala zaoszczędzić energię. Pompa Green Pro jest jednym z najbardziej ekologicznych rozwiązań na rynku! Posiada współczynnik efektywności energetycznej (EEI) poniżej 0,20 oraz europejską klasę A według wymagań z zakresu efektywności energetycznej. Zapewnia bezpieczną pracę i energooszczędne działanie całego układu grzewczego.

CECHY I FUNKCJE POMPY:

- Prosta konstrukcja i obsługa za pomocą skrzynki sterującej.
- Możliwość dostosowania trybu sterowania do konkretnych zastosowań.
- Wyświetlanie rzeczywistego poboru prądu wyrażonego w watach.
- Niski poziom hałasu generowanego przez pompę i cały system.
- Możliwość ustawienia automatycznego trybu nocnego.
- Silnik z magnesami trwałymi i stojan o kompaktowej budowie.
- Inteligentny przemiennik częstotliwości.
- Zużycie energii na poziomie europejskiej klasy A według wymagań z zakresu efektywności energetycznej.

DANE TECHNICZNE I WYMIARY MONTAŻOWE

Napięcie znamionowe	230 V, -10%/+6%, 50/60 Hz, PE	
Ochrona silnika	Silnik pompy nie wymaga zewnętrznego zabezpieczenia.	
Stopień ochrony	IP42	
Klasa izolacji	F	
Wilgotność otoczenia	Maks. 95%	
Zakres ciśnienia	Maks. 1,0 MPa, 10 barów, 102 m słupa wody	
Zakres ciśnienia na zasilaniu (wlocie)	Temperatura medium	Min. ciśnienie wlotowe
	≤ +75°C	0,05 bar, 0,005 MPa, 0,5 m słupa wody
	+90°C	0,28 bar, 0,028 MPa, 2,8 m słupa wody
	+110°C	1,08 bar, 0,108 MPa, 10,8 m słupa wody
Poziom głośności	Poziom głośności pracy pompy niższy niż 43 dB	
Temperatura zewnętrzna pracy	Od 0°C do +40°C	
Klasa temperatury	TF110	
Temperatura powierzchni pompy	Maks. temperatura nie przekracza +125°C	
Zakres temperatury pracy czynnika	Od +2°C do +110°C	
Deklarowany EEI	Poniżej 0,20	

Bądź z nami na bieżąco!

„Magazyn Grupy SBS”

OTRZYMUJ
BEZPŁATNY EGZEMPLARZ
Napisz do nas:
marketing@grupa-sbs.pl

Zeskanuj kod QR
i czytaj wydanie elektroniczne

Obserwuj nas na Facebooku!
https://www.facebook.com/grupaSBS

ZABEZPIECZ INSTALACJE FERNOXEM

Produkty do czyszczenia i ochrony instalacji centralnego ogrzewania,
rekomendowane przez czołowych producentów kotłów gazowych

www.fernox.com.pl

FERNOX
MAKES WATER WORK

SERWIS GRUNDFOS przyjedzie do każdej pompy

WYCHODZĄC NAPRZECIW WYZWANIOM NIEUSTANNIE ZMIENIAJĄCEGO SIĘ ŚWIATA, GRUNDFOS OD LAT WYZNACZA NOWE STANDARDY W TECHNOLOGII POMP DLA DOMU I OGRODU. ROZUMIEMY, ŻE INNOWACYJNYM PRODUKTOM MUSZĄ TOWARZYSZYĆ INNOWACYJNE ROZWIĄZANIA, W TYM USŁUGI SERWISOWE. DZIĘKI TEMU STALE PODNOSIMY SATYSFAKCJĘ KLIENTÓW KORZYSTAJĄCYCH Z NASZYCH NOWYCH TECHNOLOGII I NARZĘDZI.

Portal Serwisowy Grundfos wprowadza całkowicie nową procedurę obsługi zgłoszeń serwisowych. Gwarantuje ona użytkownikowi maksymalne skrócenie czasu niezbędnego na diagnozę awarii, dostarczenie oryginalnych części zamiennych oraz naprawę. Korzystanie z inteligentnego systemu oferowanego przez Portal Serwisowy Grundfos daje pewność, że pompy w instalacjach domowych będą serwisowane w najkrótszym możliwym czasie, a ich użytkownik otrzyma wszechstronne i godne zaufania wsparcie o każdej porze.

SERWIS NON-STOP

Korzystając z Portalu Serwisowego Grundfos, użytkownik pompy uzyskuje łatwiejszy i szybszy dostęp do serwisu. Może o dowolnej porze (7 dni w tygodniu i 24 godziny na dobę), korzystając przyjaznego interfejsu, inteligentnego algorytmu, wsparcia technicznego on-line oraz dostępnej dokumentacji, dokonać sam podstawowej diagnozy uszkodzenia, zidentyfikować przyczynę i natychmiast zamówić serwis oraz niezbędne części zamienne z gwarancję szybkiej dostawy.

Portal Serwisowy Grundfos daje użytkownikowi pewność, że jego instalacja będzie serwisowana bezpośrednio przez specjalistów producenta, w oparciu o najwyższe standardy oraz z wykorzystaniem oryginalnych części i z zachowaniem pełnej gwarancji. Wykorzystanie intuicyjnego systemu zgłoszeń pozwala minimalizować czas od wystąpienia problemu do jego rozwiązania. Gwarantuje szybkość reakcji serwisu (do 12 godz.) i wyeliminowania problemów przez serwis (do 48 godz.). Jednocześnie klient zyskuje gwarancję, że zgłoszony problem zostanie profesjonalnie rozwiązany oraz otrzymuje transparentną wycenę usługi serwisowej już w momencie dokonywania zgłoszenia.

REWOLUCJA W PRACY

Portal Serwisowy Grundfos rewolucjonizuje pracę Instalatora. Teraz może on skupić się wyłącznie na montażu nowych urządzeń. Instalator zyskuje pewność, że raz zamontowanej pompie Grundfos nie poświęci już więcej czasu. Po dokonaniu zgłoszenia przez Portal Serwisowy wszystkie czynności związane z serwisem i ewentualną naprawą zostaną wykonane bezpośrednio przez serwisanta Grundfos – z pełną gwarancją i w krótkim czasie. Instalator zyskuje pewność, że rekomendowana i zamontowana przez niego pompa, pozostając pod opieką serwisową producenta, będzie budowała jego wizerunek, jako fachowca najwyższej klasy.

Portal Serwisowy Grundfos to również istotna, pozytywna zmiana dla dystrybutorów. Od teraz mogą zapomnieć oni o obsłudze reklamacji i zwrotach uszkodzonych pomp. Jednocześnie dystrybutorzy zyskują pewność, że sprzedawane przez nich urządzenia Grundfos są w okresie eksploatacji objęte pełnym i szybkim wsparciem serwisowym producenta. Dlatego po opuszczeniu hurtowni nie będą generowały dla nich ryzyka i kosztów. To oznacza nie tylko wymierny zysk dla dystrybutorów, ale też gwarantuje, że w oczach instalatorów zyskują wizerunek sprzedawcy produktów klasy premium. To zawsze buduje przewagę i przyciąga nowych klientów.

Portal Serwisowy Grundfos działa już prawie w całej Polsce, a usługi serwisowe są realizowane przez sześć dedykowanych Autoryzowanych Serwisów Grundfos.

Zapraszamy do korzystania z Portalu Serwisowego Grundfos!

https://pl.grundfos.com/content/gpl/pl/service/zamow-usluge-serwisow

GRUNDFOS SERWIS
SERWIS GRUNDFOS PRZYJEDZIE DO KAŻDEJ POMPY
Szybka obsługa
Oryginalne części zamienne
Bezpieczna i prosta płatność
W przypadku napraw gwarancyjnych zwracamy wpłacone środki
GRUNDFOS

Oszczędzaj czas

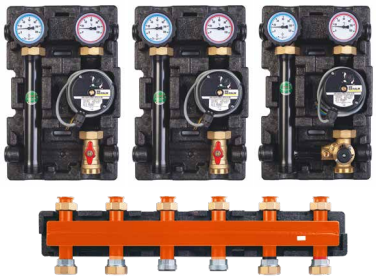
WYBIERZ GRUPY POMPOWE KELLER I ROZWIĄZANIA MARKI HUCH EN TEC. GRUPY POMPOWE MARKI KELLER TO SYSTEMOWE WYPOSAŻENIE KOTŁOWNI, KTÓRE MOŻESZ W PROSTY SPOSÓB ZMODYFIKOWAĆ ZE WZGLĘDU NA POTRZEBNE ROZWIĄZANIE TECHNICZNE (PRZY UWZGLĘDNIENIU PRODUKTÓW UZUPEŁNIAJĄCYCH MARKĘ KELLER, DOSTĘPNYCH W GRUPIE SBS). POZNAJ NASZE PRODUKTY I OSZCZĘDZAJ CZAS.

GRUPY POMPOWE I ROZDZIELACZE

W ofercie marki KELLER posiadamy obecnie siedem wariantów grup pompowych, mogą one posiadać: separator zanieczyszczeń z magnesem, siłownik KEL06, mieszacz, pompę KELLER PRO EKO 25–60 i/lub termostatyczny zawór mieszający (20–45°C).

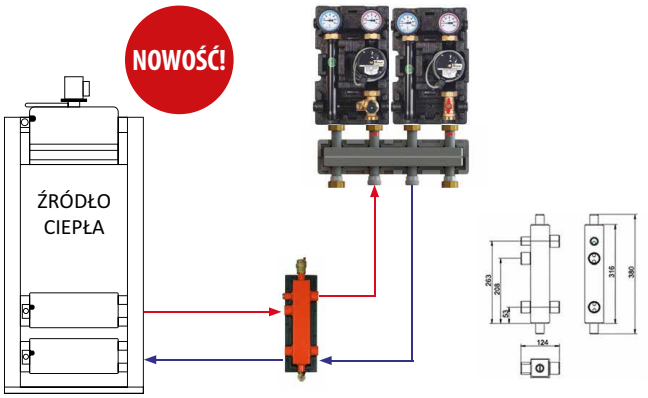
Do wybranych wariantów grup pompowych można dobrać rozdzielacz z odprzężeniem dla maks. 3 obiegów grzewczych KELLER DN25 lub dla maks. 5 obiegów grzewczych siostrzany wariant występujący pod marką Huch En TEC.

Dla 2 i maks. 3 obiegów grzewczych



Dla 3 i maks. 5 obiegów grzewczych (nr. kat. 105.03.000.72 + 109.01.032.01)

SPRZĘGŁA HYDRAULICZNE DN25 GW Z IZOLACJĄ EPP



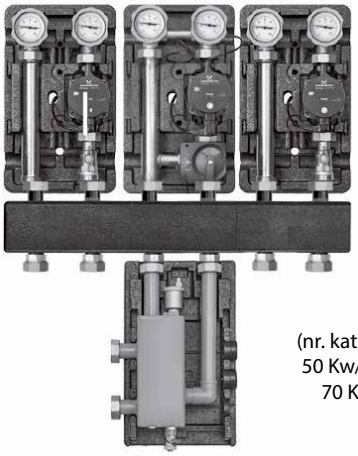
(nr. kat. A.70.025.16 Huch EnTEC)

WARTOWNIK Z IZOLACJĄ EPP

Pełni 3 funkcje:

- zwrotnicy hydraulicznej (sprzęgła),
- separatora powietrza i gazu,
- odmulnika.

Przeznaczony dla instalacji grzewczych o mocy do 70 kW. Wyposażony w automatyczny odpowietrznik i zawór spustowy KFE, tuleję zanurzeniową o średnicy 10 mm do czujki temperatury 3/8" GW. Wkład magnetyczny (opcja dodatkowo płatna – cena na zapytanie). Płasko uszczelnione połączenia. Moc do 50, 70 kW przy. T = 20 K.



(nr. kat. 106.01.025.00 do 50 Kw/106.01.032.00 do 70 Kw Huch EnTEC)

REGULATOR STAŁOTEMPERATUROWY DO ZAWORÓW MIESZAJĄCYCH 3-DROGOWYCH ORAZ GRUPY POMPOWEJ

Siłowniki z wbudowanym regulatorem stałotemperaturowym znajdują zastosowanie w instalacjach centralnego ogrzewania z zaworem mieszającym. Regulator utrzymuje stałą temperaturę medium obiegu grzewczego. Poprzez wbudowany przełącznik DIP (znajdujący się pod obudową siłownika) mamy możliwość wyboru dodatkowych funkcji takich jak:

- kierunek obrotu siłownika
- minimalna graniczna temperatura – do wyboru +60 lub +70°C
- maksymalna graniczna temperatura +55°C
- ochrona mieszacza przed zablokowaniem z zaworem mieszającym. Siłownik utrzymuje stałą temperaturę medium obiegu grzewczego
- sterowanie manualne
- pracę siłownika tzn. kierunek obrotu siłownika sygnalizują diody LED
- siłownik w zakresie dostawy zawiera adapter typu Euro standard pasujący do zaworów: Meibes; Afriso – starsza generacja; ESBE – starsza generacja typy 3G, 3MG, 4G, HG, T; Oventrop; Valvex; Herz.

(nr. kat. 109.02.230.32E)

AFRISO
instalacje pod kontrolą

Aquastop – nowatorskie odpowietrzanie instalacji

PROBLEMÓW Z ZAPOWIETRZAJĄCĄ SIĘ INSTALACJĄ MOŻNA ŁATWO UNIKNĄĆ. WYSTARCZY ZASTOSOWAĆ NOWE ODPOWIETRZNIKI AUTOMATYCZNE PRIMOVENT Z AQUASTOP. URZĄDZENIA TE STALE ORAZ AUTOMATYCZNIE USUWAJĄ POWIETRZE Z INSTALACJI GRZEWCZYCH I CHŁODNICZYCH, DZIĘKI CZEMU UNIKA SIĘ KOROZJI I ZJAWISKA WYSTĘPOWANIA „STOJĄCEGO" POWIETRZA. DO NOWEJ ODSŁONY ODPOWIETRZNIKA PRIMOVENT AFRISO WPROWADZA UDOSKONALENIE – SYSTEM AQUASTOP. NA CZYM POLEGA TEN SYSTEM?

Standardowe instalacje wodne zbudowane są w oparciu o układ rur i urządzeń, w których tłoczona jest woda lub inne medium grzewcze. Aby cieszyć się prawidłowym i ekonomicznym funkcjonowaniem instalacji, musi ona być precyzyjnie oraz dokładnie odpowietrzona. Niezwykle istotne jest wyposażenie instalacji w urządzenia automatyczne, które samoistnie usuną zgromadzone w niej powietrze.

Obecność powietrza w instalacji grzewczej jest nierzadko przyczyną jej nieprawidłowego funkcjonowania. Generuje również niepożądane i nieprzyjemne dla użytkowników hałasy. Oprócz gazów, które wchodzą w skład powietrza (tlen, azot, argon) w systemie grzewczym mogą znaleźć się także te powstałe wskutek korozji lub zachodzących reakcji chemicznych – na przykład metan, wodór lub wyjątkowo dobrze rozpuszczający się w wodzie siarkowodór. Dodatkowo należy pamiętać, że nie ma instalacji, która jest stuprocentowo szczelna.

ODPOWIETRZNIKI AUTOMATYCZNE NA RATUNEK

Odpowietrzniki automatyczne mają za zadanie usuwać powietrze z zamkniętych instalacji grzewczych. W momencie spuszczania medium z instalacji odpowietrznik automatyczny funkcjonuje na zasadzie zaworu napowietrzającego. Zawór stopowy pozwala na odłączenie odpowietrznika od instalacji bez konieczności jej opróżniania. Odpowietrzniki automatyczne PrimoVent z Aquastop można stosować do wody oraz mieszanin wody i glikolu, przy czym zawartość glikolu może wynosić maksymalnie 50%.

Odpowietrznik PrimoVent charakteryzuje się smukłą konstrukcją, która gwarantuje użytkownikowi niższe straty ciepła. Dzięki kompaktowym wymiarom odpowietrznik ten doskonale nadaje się do aplikacji w miejscach o bardzo ograniczonej przestrzeni. Opatentowany kształt pływaka w odpowietrzniku PrimoVent z Aquastop zapewnia minimalny efekt kapilarny, który zapobiega wytworzeniu się poduszki powietrznej. Dzięki temu wyeliminowano gwałtowne skoki pływaka, które mogły skutkować jego zacinaniem się. Pływak jest bezpośrednio połączony z mechanizmem sprężynowym, który został zaprojektowany do niezawodnego otwierania i zamykania zaworu.

W odpowietrzniku PrimoVent z Aquastop zastosowano dwukierunkowe odpowietrzanie. Oddzielone powietrze uchodzi przez centralny otwór pływaka, natomiast woda odpływa niezależnie po ścianach bocznych. Otwór odpowietrzający skonstruowano w taki sposób, by zapewniał on najwyższą możliwą wydajność odpowietrzania. Podobnie jak kształt pływaka, również pokrywa z dyszą jest opatentowanym i unikalnym rozwiązaniem AFRISO.

WYJĄTKOWY SYSTEM AQUASTOP

Na czym polega nowatorski system Aquastop zastosowany w nowym odpowietrzniku PrimoVent? Ważna jest budowa kapturka na odpowietrzniku, która pozwala na prawidłowe zabezpieczenie wylotu powietrza oraz całego systemu Aquastop. Dla wygody użytkowników kapturek wyposażono w blokadę chroniącą go przed całkowitym odkręceniem i zagubieniem w instalacji. Natomiast podstawowym zadaniem systemu Aquastop jest dodatkowe zabezpieczenie przed wyciekiem wody z instalacji. Do takiego wycieku może dojść na przykład wówczas, gdy wskutek nadmiernego zabrudzenia otwór wentylacyjny odpowietrznika utraci szczelność.

System Aquastop jest zbudowany ze specjalnych uszczelek – jeśli dojdzie do nasiąknięcia wodą w przypadku potencjalnego wycieku, to zwiększają one swoją objętość. To działanie skutkuje zamknięciem zaworu powietrznego odpowietrznika i zlikwidowaniem ryzyka wydostania się wody na zewnątrz. W ten sposób możemy dodatkowo ochronić instalację i jej otoczenie przed niekontrolowanym zalaniem. Trzeba dodać, że wszystkie odpowietrzniki AFRISO przed ich wysyłką są poddawane profesjonalnym testom szczelności i prawidłowej pracy – gwarantuje to niezawodne działanie urządzenia przez długi czas.

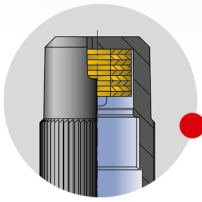
Więcej szczegółów na **www.aquastop.afriso.pl**

Nowy odpowietrznik automatyczny PrimoVent z Aquastop

NEW

#AFRISOMaToNaYouTube
zobacz film poradnikowy
YouTube
www.youtube.com/AFRISOpl

Sprawdź szczegóły na www.aquastop.afriso.pl



SYSTEM AQUASTOP

Zapewnia niezawodne działanie **bez wycieków wody**.

KAPTUREK OCHRONNY

Kapturek zabezpiecza wylot powietrza oraz system Aquastop. Posiada **blokadę przed całkowitym wykręceniem**.

POKRYWA Z DYSZĄ O OPATENTOWANYM KSZTAŁCIE

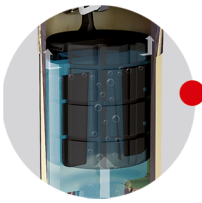
Otwór odpowietrzający uformowano tak, aby zapewniał jak **najwyższą wydajność** odpowietrzania.

OPATENTOWANY KSZTAŁT PŁYWAKA

Zapewnia minimalny efekt kapilarny - **zapobiega tworzeniu się poduszki powietrznej**, dzięki czemu eliminowane są gwałtowne skoki pływaka mogące skutkować jego zacinaniem się.

MECHANIZM SPRĘŻYNOWY

Zaprojektowany do **niezawodnego otwierania i zamykania zaworu** - bezpośrednio połączony z pływakiem.



ODPOWIETRZANIE DWUKIERUNKOWE

Odzielone powietrze uchodzi przez centralny otwór pływaka, natomiast woda niezależnie spływa po ściankach bocznych.

SMUKŁA KONSTRUKCJA

Zapewnia **niższe straty ciepła**. Odpowietrznik jest idealny do aplikacji w miejscach o ograniczonej przestrzeni.

AFRISO
instalacje pod kontrolą

AFRISO Sp. z o.o., Szałsza, ul. Kościelna 7, 42-677 Czekanów, tel. 32 330 33 55 e-mail: zok@afriso.pl, www.afriso.pl

Dziękujemy za zaufanie

Grupa SBS

zdobywca
tytułu
w plebiscycie

Polecane Przez Polskich Instalatorów

Edycja 2019.

kategoria

FIRMA PRZYJAZNA INSTALATOROM

osfis Team

Ogólnopolskie Stowarzyszenie Firm Instalacyjnych i Serwisowych

www.osfis.pl

REGULATORY CIŚNIENIA
DBAMY O TWÓJ SPOKÓJ

Oryginalne produkty Caleffi
- Ciśnienie pod pełną kontrolą

SERIA	OPIS PRODUKTU
5332	REGULATOR CIŚNIENIA 16 BAR
5350	REGULATOR CIŚNIENIA 25 BAR
5351	REGULATOR CIŚNIENIA Z FILTREM 25 BAR

Rysunki oraz zdjęcia w ofercie stanowią część poglądową oferty i mogą odbiegać od rzeczywistego wyglądu produktu.

*Promocja trwa od 1.09.2019 lub do wyczerpania zestawów promocyjnych. Szczegóły u dystrybutorów oraz przedstawicieli handlowych Caleffi.

Szerszy zakres regulatorów dostępny jest na stronie internetowej www.caleffi.com

Ogrzewanie | Automatyka | Instalacje | Systemy grzewcze | OZE

www.caleffi.com

CALEFFI
Hydronic Solutions

Sprawdzony i solidny – system KAN-therm Press

BEZPIECZNY, NIEZAWODNY I UNIWERSALNY. TAK W SKRÓCIE MOŻNA OKREŚLIĆ SYSTEM KAN-THERM PRESS, WYKORZYSTUJĄCY ZARÓWNO MOSIĘŻNE, JAK I TWORZYWOWE PPSU ZŁĄCZKI ZACISKOWE, KTÓRY W OSTATNIM CZASIE OTRZYMAŁ PRESTIŻOWY CERTYFIKAT WRAS (WATER REGULATIONS ADVISORY SCHEME).

Certyfikat WRAS gwarantuje, że wyróżniony produkt jest zgodny z wysokimi standardami określonymi w Water Supply (Water Fittings) Regulations w Anglii i Walii oraz równoważnymi regulacjami wodnymi w Szkocji i Irlandii Północnej, odgrywającymi istotną rolę w ochronie zdrowia publicznego, zabezpieczeniu dostaw wody i promowaniu efektywnego wykorzystania wody w obiektach odbiorców w całej Wielkiej Brytanii.

ZDROWA I CZYSTA WODA

Certyfikat WRAS wydawany jest po przeprowadzeniu przez niezależne laboratoria i dostawców usług wodociągowych rygorystycznych badań mechanicznych i jakości wody. Każdy certyfikowany produkt co pięć lat wymaga powtórnego potwierdzenia jakości, dzięki czemu użytkownik za każdym razem ma do czynienia z rozwiązaniem sprawdzonym i gwarantującym bezpieczne stosowanie. Produkt wykonany z niewłaściwych materiałów może zanieczyścić wodę, rozpuszczając metale lub pobudzając rozwój bakterii, które mogą być przyczyną nieprzyjemnego smaku, zapachu lub źródłem zagrożenia dla zdrowia.

Zakup elementów zatwierdzonych przez WRAS gwarantuje, że usługa wykonywana dla klientów jest zgodna z odpowiednimi przepisami i regulacjami prawnymi.

ZAPEWNIA BEZPIECZEŃSTWO

Zapewnienie zdrowej wody jest jednym z priorytetów działań firmy KAN. Dlatego w ofercie Systemu KAN-therm Press LBP dostępna jest specyficzna kształtka wykorzystywana głównie w instalacjach wody

użytkowej. To podejście do baterii typu „U", dostępne w dwóch najbardziej typowych średnicach tj. 16xG1/2"x16 oraz 20xG1/2"x20. Gwarantuje prawidłowy układ instalacji, stały obieg ciepłej wody użytkowej i eliminację tzw. martwych punktów odpowiedzialnych za potencjalne zagrożenie rozwoju bakterii Legionella.

Co więcej, kształtka została wyposażona w gumową osłonę akustyczną, która zapewnia całkowitą izolację od pozostałych elementów systemu, tłumiąc hałas i niwelując wszelkie drgania spowodowane pracą instalacji rurowej.

BEZPIECZNE I NIEZAWODNE

System KAN-therm Press LBP, jeden z najbardziej popularnych systemów rurowych, doczekał się dodatkowych elementów wykonanych z mosiądzu: złączki mosiężne, trójniki, kolana oraz złączki proste w zakresie średnic 16–25 mm. Obecnie takie złączki występują w dwóch wersjach – z korpusem z PPSU oraz mosiężnym. Umożliwia to wybór preferowanego rozwiązania instalacji: mieszanej lub jednorodnej.

Technikę wykonywania połączeń KAN-therm Press LBP można opisać krótko: „utnij – wsuń – zaprasuj". Połączenie wykonuje się szybciej niż w przypadku tradycyjnego procesu zaprasowywania rur ze względu na możliwość pominięcia etapu fazowania wewnętrznej krawędzi rury.

WODA PITNA BEZ NIKLU

Na dodatkową uwagę zasługuje fakt, iż wszystkie kształtki mosiężne dostępne w ofercie Systemu KAN-therm Press LBP spełniają wymagania 4MS Common Approach, mające na celu wyeliminowanie metali ciężkich z wody pitnej. Korpus złączek, wykonany jest z wysokiej jakości mosiądzu odpornego na odcynkowanie i o małej zawartości metali ciężkich, m.in. niklu, gwarantuje neutralność chemiczną w kontakcie z wodą pitną.

TRWAŁOŚĆ ROZWIĄZAŃ KAN

Złączki w Systemie KAN-therm Press cechuje także wytrzymałość mechaniczna, kompatybilność z rurami jednorodnymi PE-RT i PE-Xc, higiena i wysoka estetyka wykonanych instalacji, odporność przy kontakcie z chemią budowlaną, możliwość pracy w instalacjach glikolowych oraz ochrona przed zjawiskiem korozji elektrochemicznej.

Wykonywane w Laboratorium Kontroli Jakości KAN badania wykazują, że okres użytkowania instalacji z rur i złączek systemu KAN-therm Press przekracza 50 lat. System KAN-therm Press zapewnia zatem trwałość i najwyższą jakość przy rozsądnej cenie instalacji. Bezpieczeństwo i niezawodność proponowanych rozwiązań, a co za tym idzie zadowolenie użytkownika i instalatora, stawiamy zawsze na pierwszym miejscu.

KONSTRUKTORZY FIRMY KAN WYPOSAŻYLI ZŁĄCZKI MOSIĘŻNE M.IN. W:

- **System ochrony O-ringów przed uszkodzeniem.** Dzięki specjalnej konstrukcji króćca złączki, uszczelnienia O-ringowe, wrażliwe na błędy montażowe, nie wystają ponad obrys króćca i podczas wsuwania rury nie są narażone na uszkodzenie. Eliminuje to więc konieczność kalibrowania i fazowania wewnętrznej krawędzi rury, ułatwiając i przyspieszając montaż.
- **Funkcję kontrolowanego przecieku złączek – LBP** (ang. *Lake Before Press* – wyciek przed zaprasowaniem), dzięki której omyłkowo niezaprasowana złączka wykazuje przeciek, nie tylko pod ciśnieniem, ale już podczas samego napełniania instalacji wodą. Funkcja LBP nie pozwala na pozostawienie niezaprasowanych złączek w instalacji, grążących awarią i zalaniem.
- **Ochronę przed korozją bimetaliczną** (tworzywowy pierścień mocujący zaprasowywaną tuleję do złączki spełnia funkcję przekładki dielektrycznej, dzięki czemu aluminium rury nie styka się z mosiężnym korpusem złączki) oraz identyfikację średnic za pomocą różnych kolorów pierścienia. Różne kolory usprawniają pracę zarówno w magazynie, jak i na budowie, np. w przypadku braku pełnego oświetlenia. W pierścieniach znajdują się 4 otwory kontrolne, sygnalizujące właściwą głębokość wsunięcia rury w złączkę
- **Uniwersalność zacisków.** Nowa konstrukcja złączki umożliwia użycie do wykonania połączenia szczęk różnych typów: profile „U" lub „TH". To wyjątkowe rozwiązanie czyni złączkę KAN-therm Press LBP bardziej uniwersalną i rozszerza krąg instalatorów dysponujących różnymi typami narzędzi.
- **Precyzyjne pozycjonowanie.** Funkcja ta oznacza zawsze dokładne ustawienie szczęk zaciskarki względem stalowego pierścienia na złączce i zapewnia prawidłowe wykonanie zaprasowania. Konstrukcja złączki uniemożliwia niekontrolowane przesunięcie szczęk zaciskarki podczas procesu zaprasowywania.

SYSTEM **KAN-therm**

UltraLine

∅14-32 mm

Bezoringowe połączenia
dla profesjonalistów

NOWOŚĆ 2019! W OFERCIE KAN

O-RING FREE UltraLine

Główne zalety:

- Pewny montaż
- Bez dodatkowych uszczelnień
- 4 rury do wyboru
- Uniwersalne zastosowanie

LONG TERM WARRANTY

www.kan-therm.com

ISO 9001

Nowy BOX podtynkowy Deante

NOWY BOX PODTYNKOWY DEANTE TO NAJBARDZIEJ UNIWERSALNE I ELASTYCZNE ROZWIĄZANIE PODTYNKOWE. STOSOWANY POD PRYSZNIC LUB DO WANNY, JEST INTUICYJNY W MONTAŻU I POZWALA NA WIELE MODYFIKACJI W PÓŹNIEJSZYM CZASIE.

BOX składa się z dwóch części: obudowy z mosiężnym korpusem, którą instaluje się w ścianie oraz z elementów zewnętrznych, montowanych na okładzinie z płytek. Oba te elementy wybiera się osobno, więc decyzję odnośnie wyglądu zewnętrznego można podjąć nawet długi czas po zakończeniu prac remontowych! Konstrukcja nowego BOXa jest uniwersalna, więc w razie potrzeby będzie można także wymienić komponenty tradycyjnej baterii mieszaczowej na termostatyczną lub odwrotnie.

POZNAJ ZALETY NOWEGO BOXA DEANTE!

ŁATWOŚĆ MONTAŻU – instalacja jest intuicyjna, a głębokość montażu regulowana już od 8 cm

WYGODA ARANŻACJI – możesz zainstalować BOX już teraz, a elementy zewnętrzne wybrać w dowolnym momencie

MOŻLIWOŚĆ WYBORU – do BOXa termostatycznego możesz podłączyć jeden, dwa lub trzy źródła wypływu wody; klasyczny BOX mieszaczowy można łączyć z dwoma lub trzema odbiornikami wody

FUNKCJONALNOŚĆ – zachowujesz dostęp do mechanizmu wewnątrz BOXa, nawet po zakończeniu instalacji

OCHRONA PRZED ZABRUDZENIAMI – zamykana obudowa zabezpiecza mechanizm baterii podczas robót budowlanych

DOPASOWANIE – mocowanie w czterech punktach bezpośrednio do ściany zapewnia bardzo wysoką stabilność montażową

KOMPLEMENTARNOŚĆ – do zewnętrznych komponentów BOXa – rozety i dźwigni – z łatwością dobierzesz pasujące baterie łazienkowe z tej samej serii

7 LAT GWARANCJI – wszystkie elementy zostały wykonane z wysokiej jakości materiałów, co gwarantuje wieloletnie prawidłowe działanie

JEDNA OBUDOWA – DWIE MOŻLIWOŚCI

Uniwersalna obudowa BOXa umożliwia wymianę w dowolnym momencie klasycznej baterii mieszaczowej na termostatyczną i odwrotnie. Poznaj wszystkie zalety BOX-ów i zobacz, jak łatwy jest ich montaż: **www.deante.pl/montaz-boxa**

Klasyczny element mieszaczowy

Element termostatyczny

Elektryczne ogrzewacze wody DELFIN i DELFIN Plus

ELEKTRYCZNE OGRZEWACZE WODY DELFIN I DELFIN PLUS TO NOWOCZESNE URZĄDZENIA DO PRZYGOTOWANIA I PRZECHOWYWANIA C.W.U. DLA POTRZEB SANITARNYCH, SOCJALNYCH I GOSPODARCZYCH. SĄ TO PRODUKTY CIŚNIENIOWE, PRZEZNACZONE DO PRACY PRZY MAKSYMALNYM CIŚNIENIU WODY 0,6 MPA (6 BAR).

Modele DELFIN Plus wyposażone są w dodatkową wężownicę spiralną umożliwiającą podłączenie urządzenia do niskotemperaturowego kotła wodnego dowolnego typu. Ogrzewacze DELFIN i DELFIN Plus:

- to nowoczesne rozwiązanie konstrukcyjne i technologiczne,
- są ekonomiczne, trwałe i bezpieczne w eksploatacji,
- są łatwe w instalacji i obsłudze,
- posiadają grzałkę rurową 1,5 kW,
- są zasilane prądem jednofazowym ~230 V,
- są przystosowane do zawieszenia w pozycji pionowej na ścianie lub innych odpowiednio wytrzymałych elementach konstrukcyjnych,
- posiadają zbiorniki z blachy emaliowanej izolowane termicznie za pomocą bezfreonowej pianki poliuretanowej,
- posiadają dolną i górną pokrywę z tworzywa sztucznego,
- mają obudowę malowaną farbą proszkową,
- są wyposażone w termostat, kabel zasilający, zawór bezpieczeństwa, anodę magnezową i ogranicznik temperatury,
- posiadają dodatkową wężownicą spiralną (modele DELFIN Plus).

Elektryczny ogrzewacz wody DELFIN

Elektryczny ogrzewacz wody DELFIN Plus

ELEKTRYCZNY OGRZEWACZ WODY DELFIN	Jedn. miary	DELFIN 30	DELFIN 40	DELFIN 50	DELFIN 60	DELFIN 80	DELFIN 100	DELFIN 120
Pojemność użytkowa	dm^3	29	38	48	58	77	97	116
Czas nagrzewania dla Δt = 55°C dla grzałki 1,5 kW	h	1,1	1,5	1,9	2,25	3,0	3,75	4,5
Samoczynny spadek temp. wody w zakresie 50-40°C	K/h	0,88	0,87	0,86	0,85	0,83	0,81	0,80
Stałe dobowe straty energii elektrycznej	kWh/24h	0,60	0,80	1,00	1,20	1,60	2,0	2,40
Wysokość	mm	610	550	640	720	890	1030	1190
Średnica	mm	365	455	455	455	455	455	455
Masa ogrzewacza	kg	20	25	28	30	35	40	48

ELEKTRYCZNY OGRZEWACZ WODY DELFIN PLUS	Jedn. miary	DELFIN Plus 80	DELFIN Plus 100	DELFIN Plus 120	DELFIN Plus 140
Pojemność znamionowa	dm^3	68	86	112	132
Powierzchnia wymiany ciepła wężownicy	m^2	0,6	0,6	0,9	0,9
Czas rozgrzewania dla Δt = 55°C dla grzałki 1,5 kW	h	3,0	3,75	4,5	5,25
Samoczynny spadek temp. wody w zakresie 50-40°C	K/h	0,83	0,81	0,80	0,79
Stałe dobowe straty energii elektrycznej	kWh/24h	1,60	2,0	2,2	2,80
Średnica	mm	430	430	454	455
Wysokość	mm	900	1090	1190	1230
Masa ogrzewacza	kg	52	67	70	73

OGRZEWACZE ELEKTRYCZNE BEZCIŚNIENIOWE NADUMYWALKOWE DELFIN

Zbiornikowe, bezciśnieniowe ogrzewacze DELFIN montowane nad umywalką to optymalne rozwiązanie dla systemów jednopunktowych (systemów decentralnych zaopatrywania w c.w.u.). Ich montaż odbywa się bezpośrednio w punkcie poboru wody, co ogranicza straty ciepła związane z przesyłem c.w.u. W urządzeniach zastosowano zbiorniki z tworzywa sztucznego unikając korozji. Umieszczona w nich izolacja z polistyrenu zabezpiecza zmagazynowaną wodę przed szybkim wychłodzeniem.

Ogrzewacze nadumywalkowe DELFIN wyposażone są w grzałkę o mocy 1,5 kW i dostępne w pojemnościach 5 l i 10 l.

PODGRZEWACZE WISZĄCE OKRĄGŁE DWUPŁASZCZOWE DELFIN

Wiszące, dwupłaszczowe podgrzewacze elektryczne DELFIN z zawiesiem przeznaczone są do podgrzewania i buforowania c.w.u. Zbiornik na wodę użytkową po zewnętrznej stronie opasany jest w nich dodatkowym płaszczem stalowym tworzącym podgrzewacz o dużej powierzchni grzewczej. Pozwala to na szybkie podgrzanie wody użytkowej przez wodę kotłową przepływającą w przestrzeni między płaszczami.

Podgrzewacze DELFIN posiadają izolację poliuretanową i dostępne są w wersjach z grzałką o mocy znamionowej 1 500 W lub bez grzałki, ze zbiornikiem o pojemności 100 l, 120 l lub 140 l.

ELEKTRYCZNY OGRZEWACZ WODY NADUMYWALKOWY DELFIN

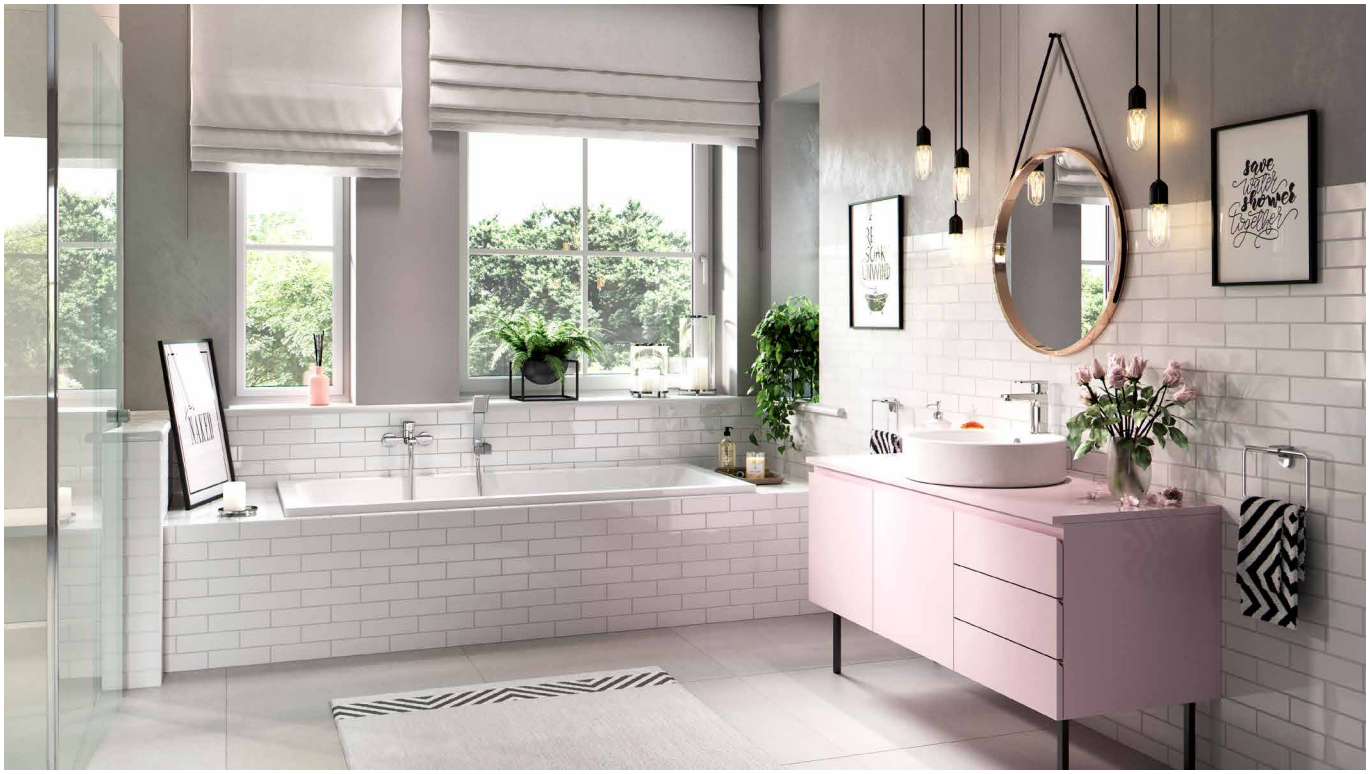
KOD TOWARU	NAZWA TOWARU	POJEMNOŚĆ [L]	KLASA ENERGETYCZNA
DEL01410511	Ogrzewacz elektryczny, bezciśnieniowy, nadumywalkowy DELFIN z baterią	5	A
DEL01411011	Ogrzewacz elektryczny, bezciśnieniowy, nadumywalkowy DELFIN z baterią	10	B

ELEKTRYCZNY PODGRZEWACZ DELFIN

KOD TOWARU	NAZWA TOWARU	POJEMNOŚĆ [L]	ŚREDNICA/DŁUGOŚĆ [MM]	KLASA ENERGETYCZNA
DEL 0141001	Podgrzewacz wiszący DELFIN okrągły, dwupłaszczowy, z zawiesiem, z grzałką	100	500 x 1040	B
DEL 0141201	Podgrzewacz wiszący DELFIN okrągły, dwupłaszczowy, z zawiesiem, z grzałką	120	500 x 1140	B
DEL 0141401	Podgrzewacz wiszący DELFIN okrągły, dwupłaszczowy, z zawiesiem, z grzałką	140	500 x 1240	B
DEL 0141002	Podgrzewacz wiszący DELFIN okrągły, dwupłaszczowy, z zawiesiem	100	500 x 1040	B
DEL 0141202	Podgrzewacz wiszący DELFIN okrągły, dwupłaszczowy, z zawiesiem	120	500 x 1140	B
DEL 0141402	Podgrzewacz wiszący DELFIN okrągły, dwupłaszczowy, z zawiesiem	140	500 x 1240	B

Łazienka w odsłonie eko

NURT EKO TO OSZCZĘDNOŚĆ W RÓŻNYCH DZIEDZINACH, A RÓWNOCZEŚNIE STAWIANIE NA WYSOKĄ JAKOŚĆ I TRWAŁOŚĆ. TO STYL DLA TYCH, KTÓRZY URZĄDZAJĄ NA DŁUGO.



Ekologia w łazience dotyczy przede wszystkim codziennego oszczędzania wody i energii. Mając to na uwadze, powinniśmy starannie dobierać wyposażenie.

Na co zwrócić uwagę w przypadku armatury? Zanim kupimy baterię, sprawdźmy, czy ma perlator, który sprawia, że woda miesza się z powietrzem. Strumień wydaje się nam silniejszy, niż jest w rzeczywistości, dlatego nie puszczamy wody więcej, aniżeli potrzeba. Godne polecenia są baterie jednouchwytowe, gdyż pozwalają szybciej i łatwiej ustawić odpowiednią temperaturę oraz intensywność strumienia.

W aranżacji wykorzystano modele baterii z serii Alba VerdeLine marki Ferro. Jednouchwytowa stojąca bateria umywalkowa została wyposażona w regulator ceramiczny, a także w perlator AirMix M24x1. System łatwego usuwania kamienia wapiennego easy clean pomaga w szybkim utrzymaniu jej w czystości. W zestawie jest korek spustowy klik-klak. Bateria wannowa z tej samej linii ma przełącznik wanna/natrysk i ogranicznik przepływu dla natrysku. Oba modele są ekologiczne, funkcjonalne, a zarazem atrakcyjne. Zostały pokryte błyszczącą chromowaną powłoką. Cechuje je nowoczesny design: geometryczna forma korpusów, prosty kształt uchwytów i wylewek z łagodnymi zaobleniami na krawędziach.

Umywalka znajduje się na blacie minimalistycznej, wolnostojącej szafki z szufladami, w kolorze jasnego różu, postawionej na cieniutkich, wysokich nóżkach, dzięki czemu łatwo utrzymać pod nią czystość. Nad umywalką ulokowane jest duże okrągłe lustro w eleganckiej oprawie. Po jego bokach wiszą lampy w formie żarówek (oczywiście LED-y) na długich, czarnych kablach, które dodają ciekawego, industrialnego posmaku.

Niewielkie prostokątne płytki sięgają tylko do połowy ściany i stanowią również okładzinę wanny. Powierzchnię nad glazurą pokrywa jasna farba dobrej jakości, nieszkodliwa dla zdrowia ani środowiska. Na podłodze dobrze wyglądają duże kwadratowe kafle imitujące marmur.

Dominujące barwy to biel, delikatne szarości, pudrowy róż, czyli stonowane kolory, które dobrze odbijają światło. Wnętrze wydaje się wtedy większe niż w rzeczywistości i jaśniejsze. W dzień jak najdłużej rozświetlają je promienie słońca przenikające przez duże okna, które równocześnie wpuszczają do pomieszczenia zieleń z ogrodu. Intymność gwarantują eleganckie rolety z naturalnej tkaniny.

Nowoczesny, ekologiczny styl łazienki podkreślają akcesoria łazienkowe – proste chromowane wieszaki na ręczniki, dozownik na mydło z mlecznego szkła. Oszczędnie i starannie dobrane dodatki, jak świece w transparentnych kloszach, żywe kwiaty w nowoczesnych kwietnikach i donicach, wnoszą przytulność i nutę romantyzmu. Czarno-białe grafiki, na przykład z napisami nawiązującymi do tematyki ekologiczno-łazienkowej, ożywiają aranżację, wprowadzają pozytywną energię i dobry humor, tak potrzebny w miejscu, w którym zaczynamy oraz kończymy każdy dzień.

www.ferro.pl

AQUA – niezawodne stelaże podtynkowe na miarę potrzeb

CZY MOŻNA POŁĄCZYĆ NOWOCZESNE ROZWIĄZANIA TECHNOLOGICZNE Z WYTRZYMAŁOŚCIĄ, PRZY JEDNOCZESNYM ZACHOWANIU FUNKCJONALNOŚCI PRODUKTU? PRZYKŁAD STELAŻY PODTYNKOWYCH AQUA POKAZUJE, ŻE TAK. SERIA ZOSTAŁA ZAPROJEKTOWANA Z MYŚLĄ O NAJBARDZIEJ WYMAGAJĄCYCH UŻYTKOWNIKACH: INWESTORACH I INSTALATORACH, DAJĄC IM PRODUKT NAJWYŻSZEJ JAKOŚCI ORAZ GWARANCJĘ NIEZAWODNOŚCI PRZEZ DŁUGIE LATA.

IDEALNE DOPASOWANIE

Seria AQUA to siedem stelaży podtynkowych, które można zainstalować w dowolnej przestrzeni łazienkowej. Znajdziemy wśród nich stelaże standardowe, niskie, bardzo wąskie, ultracienkie czy takie do wmurowania w ścianę. Ponadto, zastosowane w nich zbiorniki wyposażono w cztery punkty podłączenia wody (z boku zbiornika – po prawej lub lewej stronie, oraz od góry – w dwóch przeciwległych kierunkach). To ukłon w stronę instalatorów, pozwalający na doprowadzenie wody z sieci wodno-kanalizacyjnej i niewymagający montażu dodatkowych elementów sanitarnych.

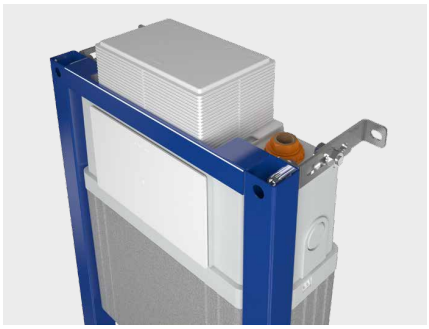
ŁATWY I SZYBKI MONTAŻ

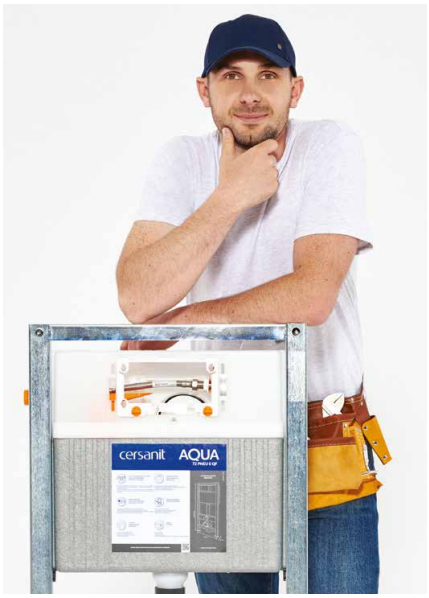
Dzięki uniwersalnym uchwytom mocującym QUICK FIX stelaże AQUA można instalować równolegle do ściany lub rogu pomieszczenia. Uchwyty mają zdolność pełnego obrotu wokół własnej osi (360°), a ich stopa uchyla się w zakresie -45° i +45°. Dodatkowym atutem serii AQUA są obrotowe stopy stelaża (obrót w dwóch lub czterech pozycjach co 90°) oraz hamulce w stopach umożliwiające szybkie i stabilne ustawienie ramy na wybranej wysokości.

Rozwiązania te dają możliwość montażu stelaży nawet na nierównej ścianie czy pod skosem i to bez konieczności wsparcia drugiej osoby.

SPŁUKIWANIE NA DWA SPOSOBY

Czasem projekt architektoniczny łazienki wymusza na nas zmianę koncepcji oraz aranżacji wnętrza. Tworząc serię AQUA, producent pomyślał także o tym. Wybrane stelaże podtynkowe (serie 2 i 4) zostały wyposażone w dwa otwory rewizyjne (a nie jeden) pozwalające na montaż przycisku zarówno od przodu – na ścianie pionowej, i od góry – na półce nad stelażem. Zadbano również o duży wybór samych przycisków. W ofercie znajdują się 34 przyciski mechaniczne dostępne w szerokiej gamie kolorystycznej oraz sześć przycisków pneumatycznych.





ADAM PIOTROWSKI,
Mistrz Polski Instalatorów

Stelaże podtynkowe AQUA to najwyższa jakość produktów pozwalających na łatwą i szybką instalację przez jedną osobę. Warto też podkreślić 25-letnią gwarancję, którą zostały objęte stelaże galwanizowane z pneumatycznym systemem spłukiwania. Słowem, seria AQUA to symbol niezawodności godny polecenia.

GŁÓWNE ZALETY AQUA

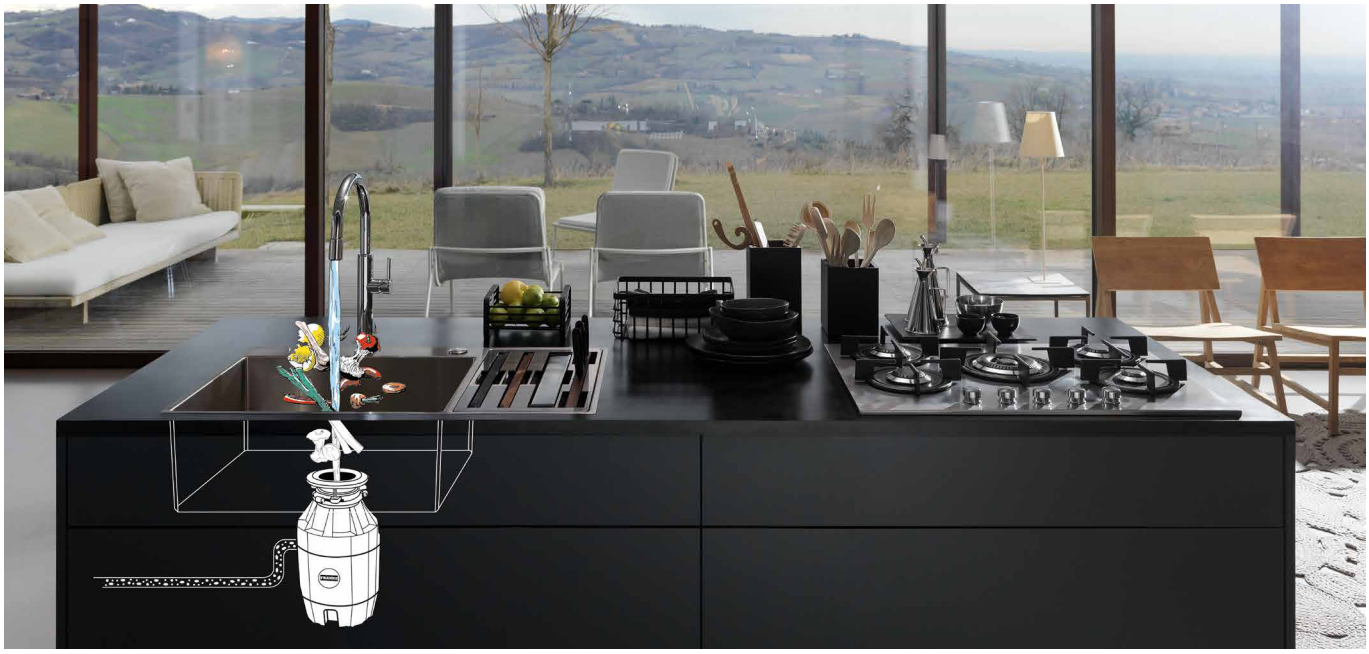
- Łatwy montaż przez jedną osobę
- Uniwersalne uchwyty mocujące QUICK FIX
- Odporność na korozję – galwanizacja
- Regulowany montaż kolana odpływowego
- Podłączenie wody na cztery sposoby
- Przycisk spłukujący na górze lub z przodu
- Zawór napełniający z przyłączem do montażu na zewnątrz
- FRESH SYSTEM – gwarancja świeżości

www.cersanit.com.pl

FRANKE

Młynek sposobem na odpady

MŁYNEK ZLEWOZMYWAKOWY TO WYGODNY SPOSÓB NA POZBYCIE SIĘ RESZTEK ORGANICZNYCH. DZIĘKI NIEMU NIE TYLKO OGRANICZAMY ILOŚĆ WYRZUCANYCH ŚMIECI, ALE TEŻ PRZYCZYNIAMY SIĘ DO OCHRONY ŚRODOWISKA. A TO DLATEGO, ŻE ODPADKI ORGANICZNE SKŁADAJĄ SIĘ GŁÓWNIE Z WODY, ZATEM NAJLEPIEJ NADAJĄ SIĘ DO PRZETWORZENIA W OCZYSZCZALNI.



Kuchnie wyposażone w młynek zlewozmywakowy kojarzymy głównie z amerykańskich filmów. Dzieje się tak nie bez powodu. To przydatne urządzenie zostało opatentowane w Stanach Zjednoczonych już w latach 30. ubiegłego wieku. Dziś młynek jest już standardowym elementem wyposażenia tamtejszych kuchni z uwagi na wygodę i przepisy ochrony środowiska. Urządzenie zyskuje również coraz większą popularność w stawiających na ekologię krajach skandynawskich. Poznajmy zatem jego największe atuty.

WYGODA W KUCHNI

Dlaczego młynek zlewozmywakowy usprawnia prace kuchenne? Odpowiedź jest bardzo prosta. Wystarczy wspomnieć, że niemal wszystkie produkty organiczne wstępnie przygotowujemy w strefie zmywania. To tu je płuczemy, obieramy, kroimy na kawałki lub rozdrabniamy. A dzięki młynkowi wystarczy zaledwie kilka ruchów, aby pozbyć się odpadków, czy też fusów z kawy i herbaty.

Wysoka prędkość silnika i przepływ wody sprawiają, że zmielone cząstki swobodnie spływają do kanalizacji. Nie musimy ich już wybierać i przenosić do kosza, w którym zalegając, wydzielają nieprzyjemny zapach i przyciągają insekty. Sterowanie młynkami Franke z serii TURBO ELITE odbywa się za pomocą włącznika pneumatycznego. Działa on bez użycia energii elektrycznej, co umożliwia obsługę nawet wtedy, kiedy nasze ręce są mokre.

PROSTY MONTAŻ

Młynek montujemy między odpływem zlewozmywaka a rurą kanalizacyjną. Co ważne, nie są potrzebne do tego specjalne uprawnienia. Nie ma również żadnych ograniczeń co do wyboru materiału, z którego wykonany jest zlewozmywak – może być stalowy, granitowy, ceramiczny lub kompozytowy. Wato podkreślić, że młynek w żaden sposób nie wpływa ujemnie na estetykę kuchni.

TRZY MODELE DO WYBORU

Oferowane przez Franke młynki zlewozmywakowe z serii TURBO ELITE dostępne są w trzech wersjach różniących się poziomem mocy. W ten sposób łatwo dobierzemy urządzenie do własnych potrzeb. Do kuchni dużych rodzin, w których sporo się gotuje najlepszym wyborem będzie model o największej mocy TURBO ELITE TE-125. Natomiast osoby mniej korzystające z kuchni moją do wyboru modele TURBO ELITE TE-50 lub TURBO ELITE TE-75. Wszystkie wyposażone są w technologię Bio Shield zapobiegającą rozwojowi bakterii i redukującą powstawanie nieprzyjemnego zapachu.

Więcej na www.franke.pl/ks

NOWOŚĆ: Moduł Geberit DuoFresh

FIRMA GEBERIT WPROWADZIŁA NA RYNEK INNOWACYJNE ROZWIĄZANIE SŁUŻĄCE DO USUWANIA PRZYKRYCH ZAPACHÓW Z TOALET. MODUŁ GEBERIT DUOFRESH JEST KOMPATYBILNY ZE WSZYSTKIMI SPŁUCZKAMI PODTYNKOWYMI SIGMA I NADAJE SIĘ DO MONTAŻU RÓWNIEŻ W RAMACH MODERNIZACJI.

Nowy moduł Geberit DuoFresh można instalować we wszystkich spłuczkach podtynkowych z serii Sigma. Oprócz systemu filtrującego powietrze, jest on również wyposażony w oświetlenie orientacyjne i pojemnik na kostki higieniczne do spłuczki. W pewnych warunkach w moduł ten można dodatkowo wyposażyć również starsze urządzenia toaletowe.

WŁAŚCIWOŚCI I FUNKCJE

W trosce o komfort klientów firma Geberit opracowała nowy moduł do usuwania nieprzyjemnych zapachów, który nadaje się do pomieszczeń w nowych budynkach. Można go również zamontować w ramach modernizacji lub remontu pomieszczeń starszych, pod warunkiem, że posiadamy spłuczkę podtynkową z serii Geberit Sigma – Geberit Sigma 12 cm lub Geberit Sigma 8 cm i przy stelażu wyprowadzono instalację elektryczną.

Moduł Geberit DuoFresh usuwa nieprzyjemne zapachy bezpośrednio z ceramicznej miski ustępowej. Powietrze jest usuwane przez rurę spłukującą i zawór spłukujący, oczyszczane za pomocą ceramicznego filtra o strukturze plastra miodu, a następnie wprowadzane z powrotem do pomieszczenia. Ponadto moduł wyposażony jest w ledowe oświetlenie orientacyjne, które zapewnia delikatną poświatę podczas nocnych wizyt w toalecie. Odciąg powietrza i oświetlenie są sterowane przez układ z czujnikiem zbliżeniowym, który automatycznie włącza i wyłącza wywiew powietrza oraz oświetlenie orientacyjne.

Nowy system DuoFresh można swobodnie kompletować prawie ze wszystkimi przyciskami z serii Sigma, co daje także bardzo duży wybór wzorów.

W celu otwarcia modułu, pociągnij płytkę przycisku do siebie i przesuń w prawo.

Po otwarciu modułu mamy łatwy dostęp do wymiany filtra ceramiczego oraz do aplikacji kostki higienicznej Geberit.

Kostkę higieniczną umieszczamy w specjalnym uchwycie przy filtrze ceramicznym i następnie umieszczamy w module.

kfa armatura

NAJWYŻSZE CIŚNIENIE ROBOCZE 20 BAR NA RYNKU

NAJDŁUŻSZA 20 LAT GWARANCJA

WYPRODUKOWANE W POLSCE

GRZEJNIK GRAFITOWY

DESIGN I FUNKCJONALNOŚĆ

blog.kfa.pl

KOMFORTOWE ROZWIĄZANIA

Benkiser wprowadza na rynek polski innowacyjne i przyjazne dla środowiska nowe produkty

OD PONAD 110 LAT FIRMA BENKISER OFERUJE KLIENTOM SZEROKĄ GAMĘ SAMOZAMYKAJĄCYCH SIĘ PRODUKTÓW SANITARNYCH DO WC, PISUARÓW, UMYWALEK I PRYSZNICÓW, A TAKŻE WYSOKIEJ JAKOŚCI MOSIĘŻNE ZAWORY, RURY I DODATKOWE AKCESORIA W NIEMIECKIEJ JAKOŚCI I WYKONANIU BEZPOŚREDNIO Z BURGLENGENFELD W BAWARII.

Niedawno wprowadzona technologia czujników spowodowała dodanie bezdotykowych baterii i automatycznych dozowników mydła do asortymentu Benkisera, który jest teraz dostępny w Polsce. Te bezdotykowe produkty sanitarne są obsługiwane przez czujnik podczerwieni i pomagają zapobiegać zanieczyszczeniom krzyżowym, a także zmniejszają zużycie wody w komercyjnych i prywatnych łazienkach na całym świecie.

W gamie bezdotykowych baterii Benkiser wypływ wody aktywowany przez czujnik podczerwieni z opcjami instalowania na blacie i na ścianie. Ukryty czujnik jest zintegrowany z wylewką w wybranych modelach w celu szybszej reakcji z krótszego zasięgu. Większość baterii i dozowników mydła Benkiser jest produkowana z bardzo solidnego jednoczęściowego korpusu z litego mosiądzu specjalnie do miejsc o dużym natężeniu ruchu i można je zamówić w różnych kolorach i specjalnych opcjach wykończenia dla wybranych modeli, a niektóre z nich są dostępne również ze stali nierdzewnej AISI316. Wiele bezdotykowych baterii Benkiser jest dostępnych z dopasowanymi automatycznymi dozownikami mydła, które tworzą kompletne środowisko wolne od zarazków. Baterie Benkiser są zasilane z baterii lub transformatora i mają dwie opcje podłączenia: albo 1 przyłącze dla zimnej lub zmieszanej wody albo 2 przyłącza dla ciepłej i zimnej wody. Dostępnych jest wiele aeratorów do jeszcze większej oszczędności wody z następującymi opcjami przepływu: 4 LPM /1 GPM; 3 LPM /0,8 GPM 1,89 LPM /0,5 GPM; 1.3 LPM 0.35 GPM – spray PCA.

Gama bezdotykowych dozowników mydła Benkisera jest również aktywowana przez czujnik podczerwieni z opcjami instalacji na blacie i w ścianie, podobnie jak ich odpowiedniki z gamy baterii, ale ma dodatkową opcję instalacji wielu dozowników mydła w wybranych modelach, umożliwiając jednoczesną pracę do 6 dozowników z opcjonalnym mechanizmem napełniania od góry. Automatyczne dozowniki Benkisera zmniejszają zużycie mydła, zapewniając dokładne wydzielanie mydła, które można regulować zdalnie. Każde urządzenie zawiera pompę perystaltyczną, która napędza mydło w tubie, dzięki czemu nie jest konieczny fizyczny kontakt z pompą, co zapobiega zanieczyszczeniu i przepływowi zwrotnemu. Rozwiązania Benkisera można stosować z dowolnym niezastrzeżonym mydłem, aby uzyskać maksymalne oszczędności. Są one łatwe w instalacji i napełnianiu. Idealne połączenie z pasującą baterią jest dopełnieniem środowiska wolnego od zarazków.

Metrix II Waschtisch-Ventil i Metrix Seifenspender to tylko jeden przykład idealnego, ekologicznego zestawu firmy Benkiser.

Kolejną innowacją technologiczną, którą Benkiser wprowadził do Polski, jest termostat Vormischer II 3/8 ". To wysokiej jakości, bezołowiowe, mosiężne urządzenie do wstępnego mieszania. Jest ono termostatycznym zaworem mieszającym, który umożliwia łatwą regulację ciepłej i zimnej wody. Jest to opłacalne rozwiązanie, które można podłączyć bezpośrednio do obudowy elektrozaworu lub do elastycznego wężyka pod umywalką w celu ochrony przed poparzeniem i umożliwia personelowi technicznemu i konserwującemu ręczne ustawienie temperatury wody w dowolnym momencie.

Użyj tego kodu QR, aby przejść do strony internetowej Benkisera, gdzie uzyskasz więcej informacji na temat tych i wielu innych produktów z zakresu rozwiązań sanitarnych Benkiser do toalet komercyjnych i mieszkalnych.

Instrukcja obsługi marzenia

JAKIE JEST TWOJE MARZENIE? PYTAM O TO WIELKIE, NAJWIĘKSZE. CZY OSIĄGNIESZ JE W CIĄGU SWOJEGO ŻYCIA? JESTEM PRZEKONANY, ŻE TAKĄ MASZ NADZIEJĘ. ALE CZY NAPRAWDĘ CI SIĘ TO UDA? TRZEBA SKALKULOWAĆ SWOJE SZANSE. ILE TO BĘDZIE: 1:5, 1:20, 1:100? JEST JESZCZE PYTANIE, KIEDY JESTEŚ W STANIE STWIERDZIĆ, ŻE CI SIĘ UDAŁO, A KIEDY MARZENIE NADAL NIM POZOSTANIE? JAKIE SĄ NA TO SZANSE, ŻE CI SIĘ UDA?

Będę brutalnie szczery: niewielkie. Dlaczego? Bo ludzie nie identyfikują się ze swoimi marzeniami. Czasem nawet się ich boją. Ale mam dla Ciebie też dobrą wiadomość: jesteś w stanie spełnić swoje marzenia. Musisz jednak poddać je testowi.

TESTOWANIE MARZEŃ

Jest pięć głównych przyczyn, które niweczą realizację naszych marzeń:

- Zniechęcenie przez innych. Nazywamy ich niszczycielami marzeń, albo zabójcami idei. Nie mają własnych marzeń, nie chcą też, żeby inni ludzie odnieśli sukces, albo spełniali swoje marzenia.
- Zniechęcenie przez przeszłe rozczarowania i ból. Rozczarowanie to dziura pomiędzy oczekiwaniami, a rzeczywistością. Porażka jest ceną, jaką musimy zapłacić za sukces.
- Nawyk pozostawania przeciętnym. Marzenia wymagają wyjścia poza strefę swojego komfortu. Do wzniesienia się ponad przeciętność. Nie możesz iść po swoje marzenie i jednocześnie pozostawać przeciętnym w tym samym czasie.
- Brak pewności siebie potrzebnej do realizacji marzenia. Potrzeba pewności siebie, żeby w ogóle mówić o marzeniu, a jeszcze więcej, żeby je realizować. Czasem to pewność siebie i poczucie własnej wartości oddzielają tych, co marzą i spełniają marzenia od tych, co tego nie robią.
- Brak wyobraźni. Wyobraźnia to ziemia, na której wyrasta marzenie. Nie ma znaczenia ile mamy lat, w jakiej jesteśmy kondycji. Mamy wciąż mnóstwo nieodkrytych możliwości w nas i wiele piękna, które w nas siedzi. Nigdy nie jest za późno na spełnianie marzeń.

CZYJE JEST TWOJE MARZENIE?

Jeżeli poddasz testowi swoje marzenie, możesz znacznie przybliżyć się do jego realizacji. Jest 10 pytań, poniżej przedstawiam jedno, które otworzy Ci drzwi. To pytanie o własność. Żyjesz swoim marzeniem, czy może marzeniem, które ktoś ma dla Ciebie? Słyszałeś kiedyś zdanie „powinieneś być [kimś]" albo myślałeś „zawsze chciałem być [kimś], ale moi rodzice uważali, że powinienem zostać [kimś innym] i nie chciałem ich zawieść"?

Kiedy marzenie jest właściwe dla człowieka i człowiek właściwy dla marzenia, to nic nie może ich rozdzielić. W przypadku czegoś, co naprawdę ma być Twoim marzeniem, musisz zdawać sobie sprawę z możliwości, jakie niesie. Musisz także je posiadać. Musi być Twoje. Posiadanie marzenia jest pierwszym właściwym krokiem do jego spełnienia.

- Bądź skory do stawiania na siebie. Możesz osiągnąć sukces, jeśli nikt w Ciebie nie wierzy, ale nigdy nie osiągniesz sukcesu, jeśli nie wierzysz w siebie.
- Prowadź swoje życie, zamiast tylko je akceptować. Jak? Podejmując dobre decyzje i zarządzając nimi każdego dnia. Moc wyboru jest największą mocą, jaką posiada człowiek.
- Rób to, co kochasz i kochaj to, co robisz. Ludzie sukcesu to ci, którzy chwytają swoje marzenia, kochają to, co robią i robią to, co kochają. Pozwalają, aby ich talent i pasja prowadziły ich. Dlaczego? Ponieważ talent, pasja, cel i potencjał zawsze idą razem.
- Nie porównuj swoich marzeń i siebie samego do innych. Jeżeli porównujesz się z lepszymi – czujesz się gorszy. Jeżeli z gorszymi – czujesz się lepszy. Zazwyczaj porównujesz swoją najlepszą cechę u siebie, z najgorszą u kogoś. Kiedy przestajesz się porównywać czujesz się wzmocniony. Sukces przychodzi wtedy, kiedy robisz to, co możesz najlepszego, z tym co masz w tej chwili w miejscu, w którym się znajdujesz.
- Wierz w swoją wizję przyszłości, nawet jeżeli inni Cię nie rozumieją. To nie jest przypadek, że tutaj jesteś. Jesteś tutaj z jakiegoś powodu. Jeżeli sukces nie jest na Twoich warunkach, chociaż sprawia takie wrażenie na ludziach z Twojego otoczenia, a Ty tego nie poczujesz, to nie możemy tego nazwać sukcesem. Potencjał, który mamy w sobie nie ma ograniczeń i jest w większości nieodkryty. Kiedy myślisz o limitach – tworzysz je.

Kolejną oznaką, że marzenie jest naprawdę Twoje i nie jest projekcją innych ludzi na Twój temat, będzie uczucie przywiązania. Na ile oceniasz poziom swojego przywiązania do własnego marzenia w skali od 1 do 10? Jedynka oznacza: „Miło by było to zrealizować", a dziesiątka: „Nie mogę spać po nocach, bo tak bardzo tego pragnę"? Jeśli przy tej próbie oceny podasz wartość poniżej ósemki, to zastanów się poważnie czy Twoja aktualna praca marzeń jest naprawdę biznesem, czy tylko hobby.

Zapytaj siebie: „Co bym zrobił, gdyby nie było żadnych limitów"? Albo: „Co bym zrobił, gdybym wiedział, że na pewno się uda?". Gdzie byś był? Co robił? Pierwszy i najważniejszy krok to posiadanie prawdziwie własnego marzenia i gotowość, by za nim podążać. Jakie więc ono jest? Wpisz je poniżej.

Autorem artykułu jest Andrzej Maciejewski

Trener Przywództwa i Biznesu, Certyfikowany Trener, Coach i Mówca John Maxwell Team

SATYSFAKCJA PRACOWNIKA

Wyzwanie i zadanie

W CZASIE GDY RYNEK PRACOWNIKA STAŁ SIĘ WYJĄTKOWO WYMAGAJĄCY, KAŻDY PRACODAWCA WIE, ŻE UTRZYMANIE STAŁEJ KADRY JEST WYZWANIEM. NASZ EKSPERT PODPOWIADA, JAK BUDOWAĆ SATYSFAKCJĘ PRACOWNIKA BEZ PONOSZENIA DODATKOWYCH KOSZTÓW.

Większość z nas zapewne zgodzi się z twierdzeniem, że satysfakcja pracownika z wykonywanej przez niego pracy i z zatrudniającego go pracodawcy przekłada się bezpośrednio na:

- zaangażowanie w wykonywanie obowiązków,
- motywację do pracy i dalszego rozwoju,
- lojalność wobec pracodawcy,
- osiągane wyniki.

Ale czy tak jest zawsze? Niekoniecznie.

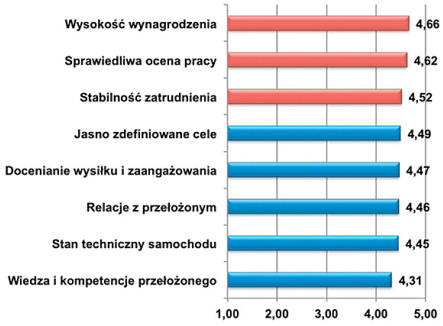
PIENIĄDZE NIE ZAWSZE WYSTARCZĄ

Bywa, że zadowolenie z pracy, a konkretniej zadowolenie z uzyskiwanego wynagrodzenia, wcale nie motywuje pracownika by dawał z siebie więcej. Dlaczego? Ponieważ on sam więcej już nie potrzebuje. Zjawisko takie może pojawić się wówczas, gdy pracownik otrzymuje wynagrodzenie na oczekiwanym przez niego poziomie, ale wcale nie ceni ani pracy, ani pracodawcy. Co zatem zrobić, aby w swoim zespole mieć ludzi, którzy są prawdziwie oddani sprawie i na których można liczyć w każdej sytuacji? Jak budować satysfakcję pracowników bez ryzyka, że ich motywacja osłabnie i poprzestaną na, kolokwialnie mówiąc, „odcinaniu kuponów"? Aby precyzyjnie odpowiedzieć na te pytania, przeprowadziliśmy badanie z udziałem 264 osób z branży instalacyjnej i budowlanej.

LICZY SIĘ SPRAWIEDLIWOŚĆ

Jak się okazało, najważniejszymi czynnikami wpływającymi na poziom satysfakcji są:

- wysokość wynagrodzenia,
- sprawiedliwa ocena pracy,
- stabilność zatrudnienia.



Rys. 1. Najważniejsze czynniki budujące satysfakcję z pracy wśród przedstawicieli handlowych w branży instalacyjnej i budowlanej.

Są to trzy elementy uznane przez badanych jako bardzo ważne. Co więcej, nasze badanie pokazało, że im wyższe wynagrodzenie, tym wyższy poziom satysfakcji pracowników. Podwyżka płacy to jeden ze sposobów na poprawę zadowolenia, ale jak się okazuje – niejedyny i wcale nienajlepszy. Jeżeli celem pracodawcy jest stworzenie systemu wynagradzania wymuszającego niesłabnące zaangażowanie, to aby jego pracownicy byli usatysfakcjonowani z pracy i nie odchodzili do konkurencji, warto opracować sprawiedliwy system oceniania pracowników i zapewnić stabilność zatrudnienia.

Pojęcie sprawiedliwości jest oczywiście bardzo subiektywne, dlatego ważne jest, aby system był prosty, został zrozumiany i zaakceptowany przez każdego pracownika. Jakiekolwiek późniejsze manipulacje przy nim są zaś niewskazane. Jeszcze lepiej, gdy pracownicy są zaangażowani w tworzenie systemu oceniania, a w ślad za tym – wynagradzania. Gdy uczestniczą w dyskusji na ten temat, poznają różne punkty widzenia. Dopiero wówczas dostrzegają złożoność całego systemu. Gdy opinie pracowników są brane

Rys. 2. Ważne czynniki budujące satysfakcję z pracy wśród przedstawicieli handlowych w branży instalacyjnej i budowlanej.

Rys. 3. Średnio ważne czynniki budujące satysfakcję z pracy wśród przedstawicieli handlowych w branży instalacyjnej i budowlanej.

pod uwagę i mają oni wpływ na to, co podlega ocenie i w jaki sposób tej oceny się dokonuje, to w naturalny sposób nowy system oceniania staje się ich własnym projektem, który akceptują.

... ORAZ SPOKÓJ

Stabilność zatrudnienia, to oczywiście nie tylko umowa o pracę, ale przede wszystkim kondycja firmy, atmosfera wewnątrz zespołu oraz to, jak jest traktowany każdy z pracowników. Jeżeli firma nie wypłaca wynagrodzeń w terminie, a w kuluarach słychać plotki o przegranych inwestycjach lub wstrzymanych dostawach, to pracownicy zaczynają odczuwać stres i nie zawsze stać ich na to, by zwiększyć swoje zaangażowanie, które może być niezbędne do przetrwania i sukcesu firmy. Aby tak się stało, muszą mieć poczucie, że jeśli stracą obecną pracę, to już nie znajdą lepszego miejsca dla siebie. Taką postawę pracowników można czasami dostrzec w mniejszych firmach. Jest tak wówczas, gdy pracownicy czują się ważni i docenieni, gdy atmosfera i relacje panujące w firmie są przyjazne i pracownicy czują się w danym miejscu, jak u siebie.

SYTUACJA MA BYĆ JASNA

Oprócz 3 najważniejszych elementów badani wskazali, że na poczucie satysfakcji z pracy wpływają również:

- jasno zdefiniowane cele,
- docenianie wysiłku i zaangażowania.

Czynniki te bardzo ściśle związane są z systemem oceniania pracowników. Raz jeszcze warto podkreślić, że to jak pracownicy są oceniani, jest nie mniej ważne od tego, jak są wynagradzani. Nieprecyzyjność, niejednoznaczność, zmienność, uznaniowość lub całkowity brak systemu oceniania to najczęstsze problemy, które bardzo szybko pozbawiają pracowników satysfakcji z pracy. Innym problemem jest bezduszność zbyt precyzyjnych systemów, które w sposób zerojedynkowy bazują na efektach pracy, a przemilczają wysiłek i zaangażowanie pracownika. To też może prowadzić do poczucia niesprawiedliwości i spadku satysfakcji z pracy.

WAŻNE RELACJE

Kolejnymi ważnymi czynnikami są te, które dotyczą:

- relacji z przełożonym oraz poziomu jego kompetencji i wiedzy,
- relacji ze współpracownikami,
- wizerunku firmy i jakości sprzedawanych urządzeń,
- możliwości rozwoju poprzez wykorzystywanie swoich kompetencji,
- udziału w dobrych jakościowo szkoleniach.

Czynniki te uznane zostały za ważne, a więc ich występowanie w niedostatecznej formie lub jakości wpływa na poziom satysfakcji pracowników. Szczególnie ważny jest tu poziom wzajemnych relacji, a tym samym i atmosfery pracy. Dobre relacje wywołują pozytywne emocje, a uczucie satysfakcji jest jedną z nich.

Zdecydowanie mniejsze znaczenie (uznane jako średnio ważne) mają bonusy w stylu karty Multisport, prywatnej opieki medycznej i dodatkowego ubezpieczenia, czy np. marka samochodu lub wyjazdy integracyjne. Elementy te uznane zostały jako czynniki średnio ważne w swoim wpływie na odczuwaną satysfakcję z pracy. Ale to wcale nie oznacza, że są nieistotne. Warto jednak pamiętać, że budowanie satysfakcji pracowników w oparciu o te łatwe do skopiowania przez każdą firmę elementy, nie jest najlepszym rozwiązaniem. Małej i średniej firmie trudno będzie dogonić pod tym względem duże korporacje, mimo to coraz więcej firm sięga po tego typu narzędzia. Dodajmy, iż generują one stały, comiesięczny koszt dla pracodawcy. W to miejsce zdecydowanie lepiej skoncentrować się na inwestowaniu w czynniki, których nie da się powielić w innym miejscu. Szczere docenianie, pozytywne relacje czy np. przyjazna atmosfera w pracy to elementy, które dużo silniej przywiązują ludzi do firmy. Co więcej, dużo łatwiej jest je wypracować właśnie w małej i średniej firmie, niż w korporacji. Warto zapożyczyć z dużych przedsiębiorstw system oceniania pracowników. W większości takich firm funkcjonują lepsze lub gorsze systemy oceniania. Te dobrze zaplanowane i rzetelnie realizowane przynoszą wiele korzyści dla pracowników jak i pracodawców. A co równie ważne – nie generują stałych kosztów.

Jeżeli Twoim celem jest poprawa poziomu satysfakcji pracowników, ponieważ nie chcesz tracić tych najlepszych na rzecz konkurencji. Jeżeli chcesz, by pracowali efektywnie, to przyjrzyj się wszystkim ważnym i bardzo ważnym czynnikom budującym satysfakcję z pracy. Zacznij od weryfikacji systemu oceniania pracowników. Wiedza o tym, jak taki system powinien wyglądać, istnieje w każdej firmie. Trzeba ją tylko umiejętnie wydobyć – czy to podczas ukierunkowanych rozmów z pracownikami i menadżerami, czy za pomocą audytu, który ze względu na swoją kompleksowość ujawni przy okazji dużo więcej aspektów funkcjonowania firmy.

Autorem artykułu jest dr Agnieszka Prokopczuk

Prezes Zarządu i konsultant HR PROGUEST Sp. z o.o. Od 2006 roku, w ramach firmy PROGUEST Sp. z o.o., zajmuję się prowadzeniem projektów rekrutacyjnych. Specjalizuję się w doborze kadr na stanowiska sprzedażowe, techniczne i managerskie w branży instalacyjnej, elektrycznej i budowlanej. Prowadzę również szkolenia oraz realizuję badania rynkowe w obszarze zarządzania i polityki personalnej.

kfa armatura

KFA Armatura to polski producent nowoczesnych rozwiązań z obszaru armatury sanitarnej i grzewczej. Od 1922 roku zapewniamy komfort użytkownikom naszych rozwiązań wciąż je udoskonalając. Stawiamy na innowacyjne rozwiązania, takie jak grzejniki aluminiowe z jonami srebra oraz funkcjonalne baterie łazienkowe i kuchenne. **| www.kfa.pl**

Beretta

Beretta jest specjalistą w produkcji urządzeń grzewczych, zapewniających komfort cieplny w mieszkaniach wielu milionów ludzi na całym świecie. Od zawsze marce towarzyszy dbałość o detale i innowacyjność. Obecnie Beretta utrzymuje rosnący trend w ogrzewnictwie mieszkaniowym i stawia czoło nowym wyzwaniom z tym samym entuzjazmem i zaangażowaniem, jak na początku. Beretta zawsze stara się szybko reagować na zmieniające się potrzeby rynku poprzez wprowadzanie nowoczesnej technologii do swoich urządzeń. Koncentruje się zarówno na rozwiązaniach zmierzających do poprawy efektywności energetycznej urządzeń, zmniejszenia emisji gazów, by chronić środowisko naturalne. **| www.beretta.pl**

BIAWAR

BIAWAR rozpoczął swoją działalność w 1968 roku od początku specjalizując się w produkcji elektrycznych ogrzewaczy wody. W 1992 roku nastąpiła prywatyzacja fabryki, a w roku 2000 udziały firmy przejął szwedzki koncern NIBE INDUSTRIER AB. i spółka przyjęła nazwę „NIBE – BIAWAR". W 2001 roku uruchomiona została jedna z najnowocześniejszych linii do emaliowania zbiorników w Europie. Dodatkowo poszerzyliśmy ofertę o odnawialne źródła energii: pompy ciepła oraz kotły peletowe. W 2018 roku rozpoczęliśmy budowę nowej fabryki, a już w 2019 roku zostanie oddany do użytku pierwszy etap – hala magazynowo – produkcyjna. Produkty w marce BIAWAR kojarzą się od zawsze z wysoką jakością i dostosowaniem do oczekiwań użytkowników.
www.biawar.com.pl | www.nibe.pl | www.pellux.pl

ELEKTROMET to polski producent urządzeń do ciepłej wody użytkowej oraz kotłów c.o. na paliwa stałe (5 klasa EcoDesign). W ofercie firmy znajdują się zasobniki, wymienniki, ogrzewacze wody, bufory, pompy ciepła oraz kotły na paliwa stałe (eko-groszek i pellet).
Więcej o firmie na **www.elektromet.com.pl**

FERRO to niekwestionowany lider sprzedaży w Europie Środkowo-Wschodniej. Baterie, natryski, zawory i grzejniki pod marką własną oraz markami klientów Grupy obecne są w ponad 30 krajach na dwóch kontynentach. Potwierdzeniem wyników działalności są między innymi ostatnie nagrody i wyróżnienia. We wrześniu 2018 spółka otrzymała nagrodę CEE Capital Markets & FinTech Awards w kategorii „Najlepsza notowana spółka – Polska. Wcześniej w Rankingu Giełdowa Spółka Roku FERRO zajęło 8. miejsce oraz znalazło się też w gronie liderów Rankingu Transparentna spółka 2017.
Więcej na **www.ferro.pl**

GRUNDFOS

Grundfos, współpracując z najlepszymi Partnerami Handlowymi, nieustannie przyczynia się do globalnego, zrównoważonego rozwoju poprzez wdrażanie pionierskich technologii poprawiających jakość życia, przy jednoczesnym poszanowaniu środowiska naturalnego. **| www.grundfos.pl**

Firma KAN jest uznanym polskim producentem nowoczesnych rozwiązań i systemów instalacyjnych KAN-therm przeznaczonych do budowy wewnętrznych instalacji ciepłej i zimnej wody użytkowej, centralnego ogrzewania, ogrzewania płaszczyznowego oraz instalacji przeciwpożarowych i technologicznych. Od początku KAN budował swoją pozycję na mocnych filarach takich jak profesjonalizm, innowacyjność, jakość i rozwój. Obecnie firma zatrudnia ponad 830 osób, a produkty ze znakiem KAN-therm eksportowane są do 60 krajów ma całym świecie.
Więcej o KAN dowiecie się na stronie **www.kan-therm.com**

LG Electronics to czołowy producent jednych z najbardziej zaawansowanych technologicznie systemów klimatyzacyjnych oraz grzewczych na świecie. Klimatyzacja LG to przede wszystkim doskonałe parametry techniczne urządzeń, wygoda i prostota instalacji, użytkowania oraz serwisowania, a także elegancki design.
Dowiedz się więcej na **www.strefaklimatyzacji.pl**

PERFEXIM

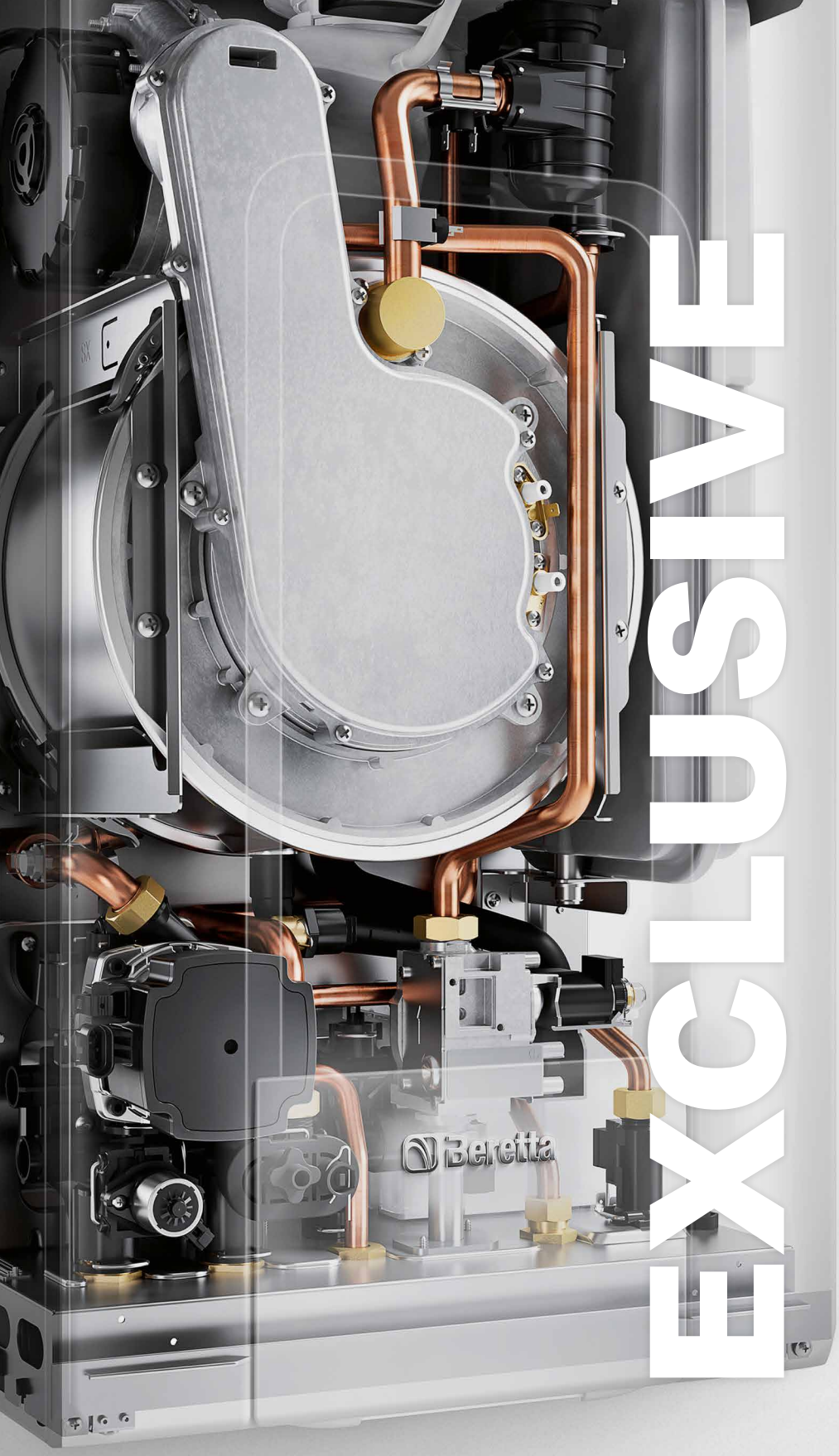
P.P.U.H. PERFEXIM LTD Sp. z o.o., Sp.k. to polska firma rodzinna, która od blisko 30 lat nieprzerwanie działa na rynku w grupie wiodących producentów branży instalacyjno-grzewczej, łazienkowej i sanitarnej. Naczelną zasadą jest pełna kontrola technologiczna, jakościowa i wytrzymałościowa od momentu projektu poprzez testowanie a kończąc na wdrożeniu produktu, głównie dzięki własnemu zespołowi konstruktorów oraz własnym laboratorium badawczym. Dzięki zaufaniu jakim nas obdarzyliście, w roku 2018 PERFEXIM został wyróżniony w ogólnopolskim plebiscycie oceniającym popularność marki i jakość produktów oraz świadczonych usług w świadomości polskich konsumentów, a tym samym zdobył tytuł Laur Konsumenta – Odkrycie 2018 w kategorii Polska jakość branży budowlanej. Docenienie nas jako przedsiębiorstwa sprawiło, że w Ogólnopolskim Plebiscycie Popularności Produktów i Usług zostaliśmy nagrodzeni złotym Laurem Konsumenta 2019 w kategorii Producent i importer branży instalacyjno-grzewczej, łazienkowej i sanitarnej. | **www.perfexim.pl**

PURMO jest częścią koncernu Rettig ICC, największego producenta systemów grzewczych na świecie. Firma oferuje pełny zakres emiterów ciepła, tj. grzejniki płytowe, łazienkowe, dekoracyjne, systemy ogrzewania i chłodzenia płaszczyznowego oraz systemy rurowe. Marka posiada wieloletnie doświadczenie w branży i wszystkie jej produkty są objęte 10-letnią gwarancją. Nieustannie rozszerza portfolio produktów i ulepsza je, by umożliwić klientom łatwą integrację komponentów w jeden kompletny system grzewczy. Największa fabryka Rettig ICC mieści się w Rybniku.
Więcej informacji o firmie znajduje się na stronie internetowej: **www.purmo.pl**

Saunier Duval

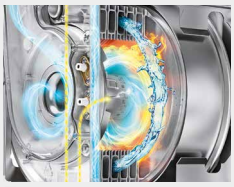
Marka Saunier Duval jest obecna w Polsce od 1995, gdzie dzięki doskonałej ofercie produktowej i profesjonalnej obsłudze technicznej zdobyła i ciągle umacnia pozycję wiarygodnego i przyjaznego partnera. Siedziba Saunier Duval mieści się w Warszawie. Marka obejmuje zakresem działania cały kraj – obecnie są to 4 regiony handlowe, których obsługą zajmuje się zespół kilkunastu Przedstawicieli Regionalnych. Dzięki temu, produkty Saunier Duval dostępne są we wszystkich sieciach hurtowni instalacyjnych, jak również u dystrybutorów lokalnych. Saunier Duval oferuje gazowe kotły do centralnego ogrzewania i ciepłej wody, w tym także kotły kondensacyjne, pompy ciepła, urządzenia klimatyzacyjne oraz gazowe podgrzewacze ciepłej wody. | **www.saunierduval.pl**

Vaillant jest światowym liderem w zakresie kompletnych rozwiązań systemów grzewczych ze szczególnym uwzględnieniem produktów energooszczędnych oraz przyjaznych dla środowiska naturalnego. Oferta firmy to gazowe, kondensacyjne kotły wiszące i stojące, pompy ciepła, rekuperatory, kolektory słoneczne, fotowoltaika, a także olejowe kotły stojące i gazowe, przepływowe podgrzewacze wody. Największa na rynku polskim sieć serwisowa zapewnia stałą obsługę gwarancyjną i pogwarancyjną. Vaillant w Polsce został utworzony w 1992 r., obecnie prowadzi trzy oddziały oraz ośrodki szkoleniowe w Warszawie, Krakowie i Poznaniu. Wysoka jakość urządzeń, wyróżniające się wzornictwo, zaangażowanie firmy w rozwój techniki grzewczej niejednokrotnie znajdowało uznanie zarówno klientów, jak i znawców branży, które potwierdzają liczne nagrody oraz wyróżnienia. Więcej dowiesz się na **www.vaillant.pl**



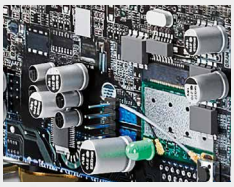
EXCLUSIVE

Beretta



ELEKTRONICZNY SYSTEM SPALANIA (AKTYWNA KONTROLA SPALANIA)

PALNIK Z CZUJNIKIEM JONIZACJI



ZINTEGROWANA ELEKTRONIKA

TRADYCYJNY ZAWÓR GAZOWY Z MODULACJĄ

MODULUJĄCY WENTYLATOR Z CZUJNIKIEM HALLA

www.beretta.pl

ZAAWANSOWANA TECHNOLOGIA I ELEKTRONIKA

- INTELIGENTNY PANEL STEROWANIA
- ALARM CO
- ZMNIEJSZONE WYMIARY
- SZYBKI I ŁATWY MONTAŻ
- AUTOMATYCZNA KALIBRACJA
- DOSTĘP DO KOMPONENTÓW OD PRZODU
- UNIWERSALNA INSTALACJA